Чувашский государственный институт
культуры и искусств

Право, экономика и управление: состояние, проблемы и перспективы

Материалы Всероссийской
научно-практической конференции
с международным участием

БОУ ВО «Чувашский государственный институт
культуры и искусств» Министерства культуры,
по делам национальностей и архивного дела
Чувашской Республики

ПРАВО, ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ: СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Материалы
Всероссийской научно-практической конференции
с международным участием
(Чебоксары, 14 июня 2023 г.)

Чебоксары
Издательский дом «Среда»
2023

УДК 34+33(082)
ББК 94.3
П68
Рекомендовано к публикации на основании приказа БОУ ВО «ЧГИКИ» Минкультуры Чувашии № 01-01-03/120-1 от 15.05.2023

Рецензенты: **Васильев Федор Петрович**, д-р юрид. наук, доцент ФГКОУ ВО «Академия управления МВД России», член Российской академии юридических наук (РАЮН)
Радина Оксана Ивановна, д-р экон. наук, профессор Филиала ФГАОУ ВО «Южный федеральный университет» в г. Новошахтинске

Редакционная коллегия: **Фомин Эдуард Валентинович**, канд. филол. наук, доцент, заведующий кафедрой гуманитарных и социально-экономических дисциплин БОУ ВО «Чувашский государственный институт культуры и искусств» Министерства культуры, по делам национальностей и архивного дела Чувашской Республики

П68 Право, экономика и управление: состояние, проблемы и перспективы : материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием (Чебоксары, 14 июня 2023 г.) / гл. ред. Э.В. Фомин; Чувашский государственный институт культуры и искусств. – Чебоксары: Среда, 2023. – 344 с.

ISBN 978-5-907688-42-1

В сборнике представлены научные публикации, посвященные вопросам развития экономической науки и права. В материалах сборника приведены результаты теоретических и прикладных изысканий представителей научного и образовательного сообщества в данной области. Предназначен для широкого круга читателей. Издание может быть полезно научным сотрудникам, преподавателям, студентам, аспирантам и всем, кто интересуется проблемами и перспективами социально-экономического развития и права России и зарубежья.

Ответственность за приведенные в исследовании экономические данные несут авторы. Статьи представлены в авторской редакции.

© БОУ ВО «Чувашский государственный институт культуры и искусств» Минкультуры Чувашии, 2023
© Издательский дом «Среда», 2023

ISBN 978-5-907688-42-1
DOI 10.31483/a-10507

Предисловие

БОУ ВО «Чувашский государственный институт культуры и искусств» Министерства культуры, по делам национальностей и архивного дела Чувашской Республики представляет сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием **«Право, экономика и управление: состояние, проблемы и перспективы»**.

В сборнике представлены научные публикации, посвященные вопросам развития экономической науки и права. В материалах сборника приведены результаты теоретических и прикладных изысканий представителей научного и образовательного сообщества в данной области. Предназначен для широкого круга читателей. Издание может быть полезно научным сотрудникам, преподавателям, студентам, аспирантам и всем, кто интересуется проблемами и перспективами социально-экономического развития и права России и зарубежья.

По содержанию публикации разделены на основные направления:

1. Общие вопросы экономических наук.
2. Международная экономика.
3. Менеджмент и маркетинг.
4. Экономика предпринимательства.
5. Конституционное и муниципальное право.
6. Уголовное право и криминология, уголовно-исполнительное право.
7. Административное право.
8. Историко-правовые проблемы развития государственности.
9. Гражданский и арбитражный процесс.
10. Уголовный процесс и криминалистика.
11. Актуальные вопросы юриспруденции.

Авторский коллектив сборника представлен городами (Москва, Санкт-Петербург, Архангельск, Владивосток, Владимир, Волгоград, Вологда, Воронеж, Грозный, Елабуга, Казань, Калининград, Краснодар, Набережные Челны, Новороссийск, Омск, Петропавловск-Камчатский, Ростов-на-Дону, Рязань, Самара, Саратов, Сочи, Сыктывкар, Темрюк, Уфа, Ханты-Мансийск, Чебоксары, Ярославль) России и Республики Беларусь (Минск).

Среди образовательных учреждений выделяются следующие группы: академические учреждения (Академия права и управления Федеральной службы исполнения наказаний, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ, Российская таможенная академия) и университеты и институты России (Балтийский федеральный университет им. И. Канта, Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых, Вологодский институт права и экономики ФСИН, Воронежский институт Федеральной службы исполнения наказаний, Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России), Государственный университет по землеустройству, Донской государственный технический университет, Казанский (Приволжский) федеральный университет, Казанский юридический институт

МВД РФ, Камчатский государственный технический университет, Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина, Кубанский государственный университет, МИРЭА – Российский технологический университет, Московский государственный университет технологий управления имени К.Г. Разумовского, Московский гуманитарный университет, Московский педагогический государственный университет, Омский государственный педагогический университет, Поволжский государственный университет физической культуры, спорта и туризма, Российский государственный педагогический университет им. А.И. Герцена, Российский государственный социальный университет, Российский государственный университет правосудия, Российский университет кооперации, Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ), Самарский государственный экономический университет, Самарский национальный исследовательский университет им. академика С.П. Королева, Самарский юридический институт ФСИН России, Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, Санкт-Петербургский государственный экономический университет, Саратовский медицинский университет РЕАВИЗ», Северный (Арктический) федеральный университет им. М.В. Ломоносова, Сыктывкарский государственный университет им. П. Сорокина, Университет прокуратуры Российской Федерации, Университет управления «ТИСБИ», Уфимский университет науки и технологий, Уфимский юридический институт МВД России, Чеченский государственный университет им. А.А. Кадырова, Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова, Югорский государственный университет, Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова) и Республики Беларусь (Белорусский государственный университет).

Отрадно отметить, что участниками конференции являются представители разных направлений деятельности: как ученые, так и практические работники сферы правовой и экономической жизни нашего общества.

Редакционная коллегия выражает сердечную благодарность нашим глубокоуважаемым авторам за участие в подготовке и издании сборника материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием **«Право, экономика и управление: состояние, проблемы и перспективы»**. Мы надеемся на наше дальнейшее сотрудничество и желаем всем успехов в научно-педагогической и исследовательской деятельности.

Главный редактор
канд. филол. наук, доцент,
заведующий кафедрой
БОУ ВО «Чувашский государственный
институт культуры и искусств»
Министерства культуры,
по делам национальностей и архивного дела
Чувашской Республики
Э.В. Фомин

ОГЛАВЛЕНИЕ

ОБЩИЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК

Абрамян Г.М., Гешко О.А. Экономическая культура и финансовая грамотность студентов 10

Абсалямова Э.М., Ахмадиев И.К. Современная экономическая модель России 13

Бородинова Н.А., Кульчитская В.В., Коликова Е.М. Российский рынок синдицированных кредитов по сравнению с мировой практикой 15

Вафина Г.Т., Муллина Л.Р., Муллина Л.А. Роль образовательных и профилактических мероприятий в сфере защиты прав потребителей как основа подготовки кадров (на примере образовательных учреждений Закамского региона) 20

Гайсина Е.Н., Криони О.В. Дифференциация денежных доходов населения на примере Республики Башкортостан 23

Головкина И.М. Финансовая безопасность Российской Федерации .. 28

Грязнов С.А. Перспективы четырехдневной рабочей недели 32

Грязнов С.А., Грязнов Н.С. Особенности оценки инновационного климата в российских регионах 35

Ибрагимов Ш.Р. Использование человеческого капитала в аграрном секторе Республики Татарстан 39

Иванова О.Е., Лесникова А.А. Антикоррупционная политика: сущность и формы реализации 44

Кардышев Д.Ю. О влиянии криптовалют на экономическую безопасность Российской Федерации 48

Клешнева К.М. Правовой и экономический механизмы формирования государственного имущества на праве оперативного управления 52

Маркарян И.Н. Современные угрозы национальной безопасности Российской Федерации и перспективы их нейтрализации 56

Микаева А.С., Течкин Д.А. Подходы к понятию «экономическая безопасность хозяйствующего субъекта» 59

Ожаровская Д.В. Влияние социальных сетей на экономику РФ 62

Труфанов Н.А. Теневая экономика: причины возникновения и опыт государственного противодействия 68

Черкашина Е.В., Немчинская Ю.Н. Декарбонизация агроландшафтов: проблема, пути решения 71

Ялмаев Р.А. Кластеры в системе межмуниципального сотрудничества ... 75

Ялмаев Р.А. Межрегиональная конвергенция как фактор экономического развития 78

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА

Андриевская Я.А. Французские заимствования в сфере экономики... 82
Бурукина О.А. Экономические последствия эмиссии CO2 и депонирования углерода..... 85
Бурундукова Е.М., Калганова Я.Ю. Экспертиза финансового состояния ООО «Газпром трансгаз Югорск» 91
Василевская В.Э. Об особенностях национального стратегического плана «Сделано в Китае 2025»..... 100
Лепешев Д.М. Внешний государственный долг и его угрозы экономической безопасности страны 103
Сикаев Т.А., Шумский Э.О., Печерица Е.В. Проблемы и перспективы внедрения цифрового рубля как составляющей экономической безопасности государства..... 107

МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ

Безуглая Г.В. Психологический анализ управленческих решений 112
Бурундукова Е.М., Багданова Е.П. Оценка влияния внешних и внутренних факторов на уровень экономической безопасности организации малого бизнеса в сфере жилищно-коммунального хозяйства..... 118
Ибрагимов Ш.Р. Формирование кадровой потребности предприятий и организаций АПК: прогноз основных изменений и тенденций..... 124
Илалетдинов М.Д., Каштанов А.А. Метод оценки производственных затрат при капитальном ремонте объектов промышленного производства..... 129
Литош С.М., Сурженко Л.В. Кадровые стратегии государственных вузов 135
Мартынов А.В., Алиева И.А. Использование цифровых технологий в продвижении и позиционировании стартапов в IT-сфере 138
Микаева А.С., Рублёва К.Р. Стратегическое управление как инструмент успешного функционирования предприятия 142
Микаева А.С., Чумаченко Д.А. Энергоменеджмент: цели, функции, методы 147
Панфилова Е.А., Казакова А.В. Динамика российского туристического сектора в условиях цифровой трансформации..... 151
Романова Е.В. Система отбора персонала на предприятиях АПК.... 155
Тимошкина Н.А. Управление современной образовательной организацией: условия эффективности труда персонала 158

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Звонарёва Н.С., Соколов А.В. Современные методики оценки ликвидности и платежеспособности организации 161

Исмагилова А.Г. Оценка уровня развития предпринимательской среды в Республике Татарстан 164

Карапетян Г.А. Государственное регулирование строительной отрасли 167

Логинова Э.В. Конкурентоспособность в системе экономической безопасности предприятия 171

Мусостова Д.Ш. Качество продукции как фактор устойчивого развития предприятия 177

Намазов С.С. Значимость малого и среднего бизнеса для развития мировой экономики 185

Намазов С.С. Оценка и анализ финансовой устойчивости организации 188

Намазов С.С. Предпринимательство и государственная политика: оценка эффективности государственных мер по развитию предпринимательства .. 192

Намазов С.С. Предприятие розничной торговли и один из путей повышения его эффективности 196

Намазов С.С. Преимущества и недостатки реализации проекта по открытию частного детского сада 200

Некрасова Г.А. Анализ факторов, влияющих на инвестиционную деятельность российских промышленных компаний 203

Никитина Н.В., Буйницкий Г.Г. Эффективное предпринимательство в обеспечении финансовой устойчивости предприятия 207

Пантелеев Л.С., Орлов Ю.А. Переработка промышленных отходов строительства (от разборки зданий) 212

Папоян А.Т., Корнилова А.Д. Цифровое предпринимательство как инструмент для создания новых бизнес-моделей 217

Сазонова А.А., Нешпор А.Н., Пересмехин А.А., Корнилова А.Д. Инструментарий оценки и управления стоимостью бизнеса 220

Ялмаев Р.А. К вопросу о зарубежных моделях поддержки малого и среднего предпринимательства 225

КОНСТИТУЦИОННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ ПРАВО

Бабина Я.Д., Попов Д.В., Иванова-Швец Л.Н. Объединение Пенсионного фонда России и Фонда социального страхования 229

Владыкина А.Ю., Загидуллина Г.И. Взаимодействие судебного (правоприменительного) и доктринального толкования: актуальные вопросы 232

Владыкина А.Ю., Загидуллина Г.И. Проект цифровизации городского хозяйства «Умный город» 236

УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ, УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРАВО

Бражник С.Д., Титенкова И.О., Чернов Е.Э. Уголовно-правовое регулирование оборота информации на рынках ценных бумаг в странах Европы и Китае 239

Грузинская Е.И., Кучулория Н.Э. Особенности ответственности педагогического работника за вовлечение несовершеннолетнего в совершение преступления 243

Казакова Т.А. Служба пробации в Российской Федерации 246

Черниенко А.В. Вменяемость и невменяемость в уголовном законодательстве 249

Шалагин А.Е., Хакимуллина Р.Ф. Предпосылки появления уголовной ответственности за создание и организацию финансовых пирамид 253

Эркаева С.А. Участники уголовного процесса, подлежащие государственной защите 256

АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРАВО

Лихачевская В.С. Административная ответственность за незаконное перемещение товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности 259

Хисаметдинова И.Р. Классификация административных правонарушений в сфере государственного оборонного заказа 262

ИСТОРИКО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОСТИ

Жаркой М.Э. Дисциплинарная сегрегация спецконтингента по законодательству СССР второй половины 1930-х гг. (историко-правовой аспект) 267

Конов А.М. О возможных путях развития государственности в современном российском обществе 271

Кузькин А.П., Лаврентьев М.В. Ташкентская земледельческая колония для несовершеннолетних правонарушителей в Российской империи (1902–1908 гг.) 274

Мукин В.А., Николаев Л.Л. Философия права в современной России 277

Шамсутдинов И.Р. Истоки и становление современного правоведения 280

ГРАЖДАНСКИЙ И АРБИТРАЖНЫЙ ПРОЦЕСС

Шестаков В.А., Саркисян В.Г. К вопросу о некоторых проблемах, связанных с возбуждением дел о признании договора возмездного оказания услуг недействительным 285

Яковенко Е.В. Проблемы правового регулирования обязательного соучастия в гражданском процессе..... 288

УГОЛОВНЫЙ ПРОЦЕСС И КРИМИНАЛИСТИКА

Ершова Т.А., Подопригора А.А. Некоторые вопросы применения залога, домашнего ареста и заключения под стражу в уголовном процессе 293

Колтышева В.В. Особенности юридической ответственности за пропаганду ЛГБТ 299

Самойлов А.Ю. Криминалистическая характеристика способов совершения преступлений как источник информации о вымогательстве 303

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИСПРУДЕНЦИИ

Исаев Э.Е. Юрисдикционные формы правовой процессуальной политики..... 306

Кадырметов Л.А. К вопросу о методологии исследования правового аспекта в сфере военного законодательства 309

Кузнецов М.И., Грязнов С.А. Использование цифровой среды в социальной работе с освобождающимися из мест лишения свободы 313

Кушнир С.И. Практика взаимодействия государственных структур и институтов гражданского общества в области ресоциализации и социальной адаптации бывших осужденных в России..... 316

Мандрикина Л.А., Сорокопудов Р.А. Характеристика и виды юридических услуг в России..... 319

Маннанов А.А. Правосознание маргинальной личности..... 324

Михнева С.В., Михнева А.И. Основные направления политики в области противодействия коррупции в Российской Федерации..... 327

Роднова О.М., Соловьев О.Г. Особенности дифференциации юридической ответственности в гражданском и уголовном праве 330

Шалагин А.Е., Шалагин И.А. Преступления в сфере спорта: правовые и криминологические аспекты 333

Шамсутдинов Р.Р., Аламов И.Л. Деятельность прокуратуры по защите прав граждан, подлежащих призыву на военную службу 337

Шестаков В.А., Саркисян В.Г. Некоторые проблемы распределения бремени доказывания по делам о признании договора возмездного оказания услуг недействительным 340

ОБЩИЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК

Абрамян Гарник Мурадович
магистрант
Научный руководитель
Гешко Олеся Александровна
канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Омский государственный педагогический университет»
г. Омск, Омская область

DOI 10.31483/r-107266

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ СТУДЕНТОВ

Аннотация*: в статье проанализированы процессы формирования экономической культуры и финансовой грамотности у обучающихся на различных ступенях образования. Повышение финансовой грамотности населения является одной из приоритетных задач как для государства, так и участников рынка.*

Ключевые слова*: финансовая грамотность, финансовые решения, система образования, студенты, экономическое поведение.*

На сегодняшний день финансовый сегмент относится к одному из основных в жизни каждого человека. Именно финансы охватывают большую часть всех сфер деятельности граждан. Каждый человек постоянно является участником различных финансовых манипуляций. Это может быть планирование доходов и расходов, открытие депозитных вкладов, оформление кредитов, ипотеки и т. д.

Очень важно, чтобы нынешняя молодежь умела правильно распоряжаться финансами. Молодые люди должны уметь принимать правильные решения, связанные с финансами, которые дают возможность в дальнейшем обезопасить себя от финансовых махинаций. В результате знания о финансовой грамотности дадут возможность сформировать высокий уровень финансового благополучия.

Термин «финансовая грамотность» является результатом формирования процесса финансового образования. Подобный результат изучается как процесс сочетания в области знаний финансов и их умений, а также разрабатываемых моделей финансового поведения.

Как отмечает Д.В. Моисеев «финансовая грамотность – это возможность человека получать финансовое благополучие и принимать участие в экономической жизни. Финансовая грамотность базируется на одном или нескольких элементах. Это могут быть финансовые знания, навыки или определенные установки».

Также термин «финансовая грамотность» изучается и с более узкой стороны. То есть изучается возможность граждан вкладывать денежные

средства, выбирать необходимые финансовые инструменты. Их применение дает возможность получать постоянный пассивный доход. Данный доход предоставляет субъекту как одному из участников воспроизводственного процесса и носителю финансового знания достаточный уровень денежной стабильности носителю знаний.

На сегодняшний день во всех учебных заведениях все вопросы финансовой грамотности и четкого экономического поведения входят в программу мероприятий деятельности студентов. В структуру среднего профессионального образования также входят вопросы касательно экономического и финансового поведения человека. Однако данные вопросы больше затрагиваются общепрофессиональных компетенций.

Чтобы увеличить уровень финансовой грамотности у студентов различных направлений подготовки разрабатывается и внедряется в процесс обучения рабочая программа по такому предмету как «Финансовая грамотность».

Увеличение уровня финансовой грамотности студентов предоставит им возможность формировать и реализовывать самые сбалансированные стратегии собственной финансовой безопасности. Также увеличение данного уровня дает возможность принимать самые эффективные решения в области собственных финансов, при этом учитывая все вероятные риски.

Но при этом изучение финансовой грамотности состыковывается с множеством препятствий. Вся нормативно-правовая база в области регулирования всех финансовых процессов в стране постоянно улучшаются, наблюдается внедрение новых финансовых инструментов, вводятся все самые новые технологии и инновации.

Все это приводит к быстрому обновлению преподавательским составом учебно-методического и контрольно-измерительного материала.

И как результат структура курса обучения должна быть как можно больше приближенной к уровню текущих условий хозяйствования. Принимая все это во внимание, студенты должны будут принимать все свои финансовые решения.

Самым распространенным и эффективным способом для изучения финансовой грамотности студентами считается использование интерактивных методов. Данные методы дают возможность увеличить познавательную активность студентов. Также это даст возможность как можно больше принять во внимание все требования обоснованных финансовых решений в разнообразных сферах жизнедеятельности.

Также можно утверждать, что когда студенты знают основы финансовой грамотности, качество их жизни лучше и наблюдается положительное влияние на их дальнейшее благополучие.

Очень важно внедрять на уровне среднего профессионального образования занятия по финансовой грамотности и экономической культуре.

В свою очередь экономическая культура это разработка конкретного понятия об экономических закономерностях развития социума и воспитания согласно, данного основания таких качеств, которые нужны в производственно-экономической деятельности.

Формирование экономической культуры непосредственно связано с тем, что выпускника готовят к жизненным финансовым трудностям. Это один из основных критериев развития гражданской позиции человека.

Экономическая культура описывает состояние всей хозяйственной работы социума на конкретной ступени его развития. В нее входит материальный продукт, все вещи, предметы и производственные процессы. Также сюда можно включить экономические знания и мышления, опыт общества.

Главная характеристика экономической культуры состоит в том, что нельзя конкретно разделить пути ее разработки по некоторым свойствам. Она заключается в определенных принципах. Интеллектуально-познавательный критерий можно увидеть в проявлениях студентом знаний по экономике.

Ценностно-мотивационный принцип заключается в экономическом воспитании. Также еще применяется деятельностно-креативный компонент, который отображается в результате экономической деятельности. Все это относится к экономической культуре студентов всех экономических направлений.

В наше время финансовая грамотность обозначается как знания о финансовых институтах и их продуктах. Также это умение, их правильно применять и понимать какие будут последствия от этих действий. В нынешней экономике только от общества зависит, как именно можно применять данный продукт с выгодой для себя. Правильное экономическое поведение в нынешних условиях и правильное умение распоряжаться своими финансами является важным навыком.

Если студенты будут финансово безграмотными и не будут понимать, как правильно распоряжаться собственными финансами, то это приведет к банкротству в будущем. Также данная безграмотность может привести к мошенничеству, долгам и различным социальным проблемам.

Поэтому, изучая вопросы финансового образования и экономической культуры со студентами различных специальностей, мы готовим их к тому, что они смогут принимать правильные и справедливые экономические и финансовые решения в различных сферах жизни.

Важен и уникальный синергетический эффект, когда экономически и финансово подготовленное молодое поколение будет действовать вместе со своими родителями, бабушками и дедушками, используя экономические и финансовые знания, навыки и опыт.

Список литературы

1. Дьячкова А.В. Экономическая культура и финансовая грамотности: учебное пособие / А.В. Дьячкова, И.В. Баскакова, Е.А. Разумовская; под общ. ред. А. В. Дьячковой; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Уральский федеральный университет. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2022. – 170 с. EDN GXPXCO

2. Ильчибакиева Р.А. Финансовая грамотность студентов / Р.А. Ильчибакиева, И.С. Мухамадеева, С.С. Абасова [и др.] // Молодой ученый. – 2021. – №24 (366). – С. 246–249. EDN TMWVRK

3. Куценко С.Ю. Основы экономической теории: учебно-методический комплекс по дисциплине: практикум / С.Ю. Куценко. – Абакан: Изд-во ФГБОУ ВО «Хакасский государственный университет им. Н. Ф. Катанова», 2020. – 92 с.

12 Право, экономика и управление: состояние, проблемы и перспективы

4. Рыбинцева Е.В. Финансовое обеспечение социальных прав человека и гражданина в Российской Федерации / Е.В. Рыбинцева. – М.: Библио-Глобус, 2020. – 230 с. DOI 10.18334/9785907063587. EDN VSAWGA

5. Финансовая грамотность: учебное пособие для неэкономических направлений подготовки бакалавров / под ред. Е.Б. Хоменко. – Ижевск: Издательский центр «Удмуртский университет», 2021. – 184 с.

6. Хоменко Е.Б. Роль высшей школы в повышении уровня финансовой культуры российского общества / Е.Б. Хоменко // Стратегические ориентиры развития высшей школы: сборник научных трудов участников Национальной научно-практической конференции. 2019. – С. 445–449. EDN ITUVEF

Абсалямова Эвелина Мунировна
студентка
Ахмадиев Ислам Касымович
студент

Башкирский кооперативный институт (филиал)
АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации»
г. Уфа, Республика Башкортостан

СОВРЕМЕННАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ РОССИИ

***Аннотация**: в статье дано описание российской экономической модели. Описаны направление ее развития. Российская экономика имеет свои глубокие исторические корни развития, которые накладывают свое влияние на ее экономическую модель.*

***Ключевые слова**: экономическая модель, экономические проекты, социальная сфера.*

Национальная экономическая модель имеет свои особенности. На это накладывает отпечатки соотношение форм собственности и степень экономической самостоятельности ее агентов и даже уровень развития образования в стране [1]. Переход от нерыночной системы экономики в рыночную привел к появлению олигархов, уменьшению государственной собственности, но активному вмешательству государства в экономику. Для экономики характерен достаточно высокий уровень монополизации. Крупные частные компании по добыче полезных ископаемых, металлургии и химии принадлежат небольшому кругу лиц. Доля государства в основных фондах страны снизилась. Сегодня процессы приватизации замедлились. Доля государства в выпуске ВВП растет и составляет около 50%. Растущую роль государства показывает число национальных проектов, направленных на развитие экономической и социальной сфер жизни общества. Много проектов, связанных с цифровизацией [2; 4]. Сейчас возрождается обособленная форма собственности – кооперативная [3].

В будущем возможны два варианта развития: позитивный и консервативный. В пользу первого говорит рост уровня образования. Рост спроса на высокотехнологичные рабочие места, рост реальных доходов

населения. Второй вариант развития доказывается слабостью гражданского общества. Отрицательные последствия развития могут усилиться при ухудшении внешнеполитической ситуации. Смягчением могут послужить самообеспеченность страны ресурсами, внутренний рынок.

Специфичность экономической модели России накладывает влияние на внешнеэкономическую специализации. Экспорт базируется на добывающей промышленности, металлургическая промышленность, химическая промышленность. Существующая проблема нехватки рабочей силы закрывается за счет притока рабочей силы из бывших союзных республик.

Основой импорта являются готовые изделия. Высока доля объемов платежей за пользование иностранной интеллектуальной собственностью. Внешняя торговля развивается и направлена на дальнее зарубежье. Вывоз капитала больше чем ввоз. В число крупнейших транснациональных компаний мира вошли только две компании «Лукойл» и «Газпром». Растет временная трудовая миграция.

Российская экономическая модель имеет глубокие исторические корни. Трансформация происходит достаточно медленно. Основной вектор движения сейчас в сторону госкапиталистической модели. Большую роль играет государственный сектор в экономике, так как именно он способен внести кардинальные масштабные изменения в развитие экономики страны [5].

Список литературы

1. Ахметов В.Я. Кооперативное образование и его роль в развитии сельскохозяйственной потребительской кооперации в Республике Башкортостан / В.Я. Ахметов, З.З. Сабирова, А.Р. Аминова // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2019. – №3 (121). – С. 25. – EDN LLYPJG.

2. Буранбаева Л.З. Цифровизация банковской системы: проблемы и современные тенденции / Л.З. Буранбаева, З.З. Сабирова, Г.А. Мусина // Вестник БИСТ (Башкирского института социальных технологий). – 2022. – №1 (54). – С. 16–21. – DOI 10.47598/2078-9025-2022-1-54-16-21. – EDN RYHLRY.

3. Сабирова З.З. Развитие сельскохозяйственной кооперации в современных условиях хозяйствования / З.З. Сабирова // Перспективные технологии и инновации в АПК в условиях цифровизации: материалы Международной научно-практической конференции (Чебоксары, 15 февраля 2022 года). – Чебоксары: Чувашский государственный аграрный университет, 2022. – С. 560–561. – EDN MQRPYM.

4. Сабирова З.З. Анализ международного опыта становления цифровизации / З.З. Сабирова, Ю.В. Изибаева // Проблемы гуманитарных наук и образования в современном мире: сборник научных статей по материалам VIII Всероссийской научно-практической конференции (с международным участием) (Сибай, 25 ноября 2022 года). – Сибай: Уфимский университет науки и технологий, 2022. – С. 216–218. – EDN ATLLYW.

5. Сабирова З.З. Оценка рисков на этапе бизнес-планирования строительных проектов / З.З. Сабирова, Л.З. Буранбаева, Г.А. Мусина // Вестник БИСТ (Башкирского института социальных технологий). – 2020. – №1 (46). – С. 42–46. – EDN AJVBZT.

Бородинова Надежда Александровна
студентка
Кульчитская Виктория Валерьевна
студентка
Коликова Екатерина Михайловна
канд. экон. наук, доцент, преподаватель

ФГБОУ ВО «Ростовский государственный
экономический университет (РИНХ)»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

РОССИЙСКИЙ РЫНОК СИНДИЦИРОВАННЫХ КРЕДИТОВ ПО СРАВНЕНИЮ С МИРОВОЙ ПРАКТИКОЙ

Аннотация*: в статье рассматривается состояние российского рынка синдицированных кредитов и проводится сравнение с мировой практикой. Анализ показывает, что в России такие кредиты все еще не получили широкого распространения и не являются стандартной формой финансирования для крупных компаний. Препятствиями для развития синдицированных кредитов в России являются неопределенность законодательства, низкий уровень знаний о них у предпринимателей и недостаточно развитая инфраструктура. В то же время в мировой практике синдицированные кредиты являются широко распространенной формой финансирования, особенно в США и Европе. Статья подчеркивает необходимость дальнейшего развития российского рынка синдицированных кредитов и создания благоприятной среды для их использования.*

Ключевые слова*: синдицированные кредиты, заемщик, мировая арена, рынок.*

В современной мировой экономике синдицированное кредитование представляет собой инновационную стратегию, которая обеспечивает распределение рисков между кредиторами и заёмщиками, позволяя последним получить доступ к значительным финансовым ресурсам. Кроме того, данная форма межбанковского финансирования играет важную роль в общей системе кредитования, обеспечивая безопасность и стабильность финансовых потоков.

При обсуждении синдицированного кредита становится ясно, что речь идет о крупных сделках, где минимальная сумма составляет 20 миллионов долларов. Естественно, что заемщиками данного типа кредита могут выступать только клиенты высокого уровня, вроде крупных юридических лиц, банков или гигантских компаний. Наиболее масштабным примером является синдицированный кредит в размере 25 млрд, который брала на себя General Electric [1].

Значительное влияние на сам процесс кредитования оказывает заемщик, который может выступать как в качестве банка, так и кредитной организации.

Для создания передового международного рынка синдицированных кредитов, необходима была не только благоприятная экономическая ситуация, но и грамотное организационное планирование, включающее разработку законодательных стандартов, учитывающих интересы всех участников процесса – кредиторов и заемщиков. Для этой цели, по всему миру были созданы ассоциации, которые занимаются поддержанием рыночного стандарта синдицированного кредитования. Одной из таких организаций является Debt Traders Association, которая была создана в США в 1995 году, с главной целью объединения участников вторичного рынка. С течением времени, LSTA, как лидер кредитного рынка США, начала регулировать и первичную документацию.

За десять лет с ее создания, количество сделок на вторичном рынке выросло в пять раз, а объемы синдицированных кредитов – в три раза.

В 1996 году по аналогии с американской Loan Syndications and Trading Association, великобританская Loan Market Association (LMA) была основана с целью разработки стандартных форм договоров синдицированного кредитования, используемых в мировой практике, включая Россию. В 1998 году в Гонконге была создана Asia Pacific Loan Market Association для регулирования синдицированного кредитного рынка [2].

Ориентированные на разработку стандартов регулирования вторичного рынка и улучшения его прозрачности и ликвидности, ассоциации быстро расширили свой функционал, задействуя первичный рынок. Базовые соглашения, предназначенные для использования в качестве юридического сопровождения сделок, разработаны тесным сотрудничеством с ведущими кредитными организациями и регуляторами.

Подобная структура в России появилась позже, в 2011 году, когда был создан Комитет по синдицированному кредитованию, который в настоящее время не существует. Тем не менее, такие ассоциации активно развиваются в мировой практике и становятся неотъемлемой частью международных рынков кредитования.

До наступления 2000-го года Нью-Йорк, Лондон и Гонконг считались главными мировыми центрами синдицированного кредитования. Рынок начал испытывать конкуренцию как со стороны кредиторов, так и со стороны заемщиков, приводя к увеличению интереса к данному инструменту [3]. В России также возникла потребность в длительных инвестициях крупного характера, что привело к появлению подобных сделок на рынке страны. Недостаток банковских ресурсов и нехватка опыта организации сделок стал основным препятствием для развития рынка синдицированного кредитования в России. Однако, оценивая мировую ситуацию и степень развития глобального рынка синдицированных кредитов изучение значимости этого сегмента в контексте мировой экономики является важным. По оценке Европейского банка реконструкции и развития, синдицированные кредиты имеют стратегическое значение для развития экономики, охватывая 55% потребности компаний в денежных средствах. В зависимости от экономических кризисов и рисков геополитических ситуаций, рынок мог отрицательно развиваться при его становлении. В современных условиях, необходимо произвести оценку современного состояния рынка синдицированных кредитов в России и выделить недостатки и возможности развития. Согласно информационному агентству Thomson

Reuters, в 2020 году мировой рынок привлек 5,2 трлн долл. США в виде синдицированных кредитов за 11 тыс. сделок [4].

При анализе разделения мирового рынка с учетом местоположения, следует учитывать, что больше всего сделок (почти 75%) заключается в Северной Америке и Европе. При этом, больше всего сделок (46%) осуществляется в Северной Америке, а 26% – в Европе, 19% – в Азии и 9% – в других регионах. Данный факт проиллюстрирован на диаграмме 2.1.

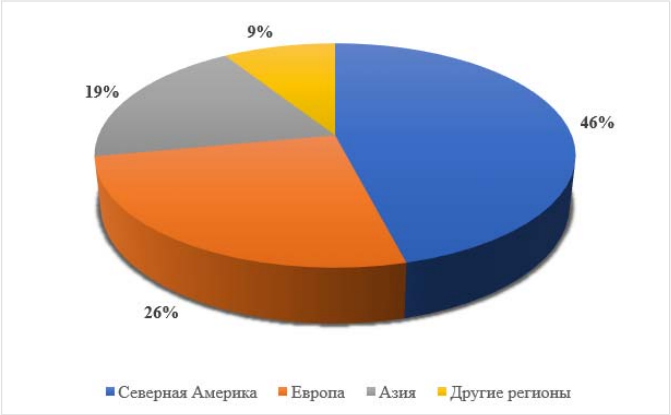

Рис. 1. Географическая структура сделок
по синдицированному кредитованию, % [5]

Рассматривая мировой рынок с точки зрения стран, лидирующих по объему синдицированных кредитов в 2021 году, стоит отметить, что более 60% рынка принадлежит США. На рисунке 2 представлены 10 стран-лидеров по объему привлеченных синдицированных кредитов, которые в совокупности составляют 89% рынка. Великобритания находится на втором месте с объемом синдикаций в 803 млрд. долларов и 16% долей рынка, в то время как Япония занимает третье место с объемом в 415 млрд долларов и 7% долей рынка. Германия занимает четвертое место с объемом в 256 млрд. долларов и 5% долей рынка. Однако Россия имеет сомнительное положение на рынке синдицированных кредитов, с объемами кредитов в 215 раз меньше, чем в США. Согласно данным на 2021 год, Россия занимает 7 место в рейтинге с объемом привлеченных кредитов в 15 млрд долларов, уступая США, Великобритании, Японии, Германии, Канаде и Китаю. Италия и Польша также демонстрируют похожую ситуацию на рынке, с объемами в 8 млрд долларов и 12 млрд долларов соответственно. Бразилия занимает минимальную позицию в рейтинге с объемом в 4 млрд долларов в США за 2020 год.

Страны, находящиеся на ведущих позициях по привлечению синдицированных кредитов, демонстрируют неодинаковые результаты. Группа стран, включающая США, Великобританию, Германию, Россию и Польшу, существенно растворяет свой экономический потенциал благодаря международным кредитам. В то время как другая группа стран,

включающая Японию, Канаду и Китай, сконцентрирована на внутреннем рынке. Различия в стратегии кредитной политики связаны с особенностями каждой страны и ее уровнем экономического развития. Стоит отметить, что на мировом рынке возрастает роль развивающихся стран. В десятку лидеров синдицированных кредитов входят Россия и Китай, что способствует большей диверсификации рынка.

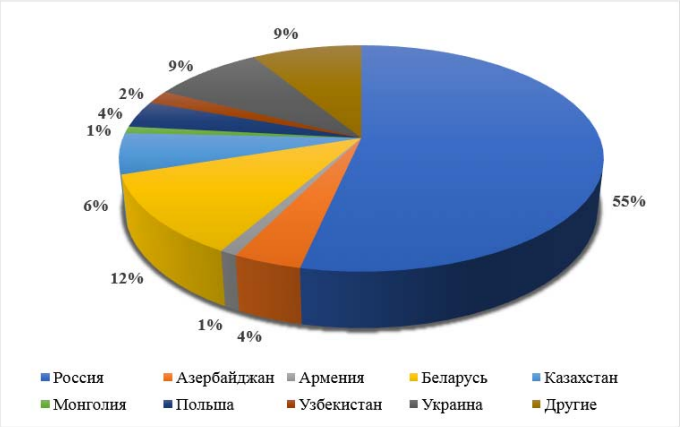

Рис. 2. Мировые лидеры по объему привлеченных синдицированных кредитов: 2021 г. [6]

Анализируя международный рынок синдицированных кредитов с учетом отраслевых особенностей, необходимо отметить, что различные регионы предъявляют разные запросы. Так, в США и странах Европы основная доля заемщиков – это предприятия, занятые в сфере производства товаров и услуг, а также финансовый сектор. В странах Латинской Америки, в свою очередь, большее количество заемщиков относятся к сфере энергетики, сырьевой и материальной промышленности. Азиатско-Тихоокеанский регион преимущественно отличается использованием синдицированных кредитов в сфере финансовых услуг и займов [7].

Вместе с тем, анализ целевого использования синдицированных кредитов также выявляет существенные различия между регионами. Так, в Северной Америке и Европе привлеченные средства используются для общекорпоративных целей и рефинансирования, в то время как в Японии и Китае – для пополнения оборотного капитала. В России синдицированные кредиты традиционно используются для рефинансирования существующей задолженности, хотя в последнее время эта ситуация начинает изменяться. Подробнее отраслевая специфика заемщиков будет рассмотрена в 2.3 разделе в свете сравнения мирового и российского опыта.

Анализ состава кредиторов показал монополизацию мирового рынка синдицированных кредитов.

60% доходов, которые банки получают от синдицированного кредитования, контролируются 10 крупнейшими банками мира, такими как Bank

of America, JP Morgan, Citigroup и Deutsche Bank, что подтверждает доминирующую позицию США на рынке кредитования.

Анализ композиции заемщиков на мировом рынке синдицированных кредитов показывает увеличение числа заемщиков с высокими рейтингами, определенными рейтинговыми агентствами.

Европейский банк реконструкции и развития указывает на ведущую роль заемщиков с инвестиционным рейтингом в 2020 году. В целом, половину рынка синдицированных кредитов составляют заемщики из США. Российские заемщики составляют всего 1,6%, в то время как лидирующие страны на рынке составляют 83% общего числа заемщиков. Страны с высоким уровнем дохода в большинстве своем выплачивают синдицированные кредиты за 6,5 лет, в то время как страны с низким уровнем дохода средневзвешенно выплачивают их за 6–9 лет. Российский рынок синдицированных кредитов не имеет продолжительной и масштабной истории развития в сравнении с мировой практикой.

Ключевые факторы, способствующие развитию синдицированного кредитования в России, имели свое начало в 1995 году. В тот период иностранные банки выступали в роли кредиторов, а российские банки и предприятия топливно-энергетического комплекса – в роли заемщиков. Очень часто это были синдицированные кредиты без обеспечения либо кредиты, под залог экспортной выручки. Первым в российской истории стал полученный Мосбизнесбанком синдицированный кредит в размере 42 млн долларов США, который был разделен на два транша – по 20 и 22 млн долларов США соответственно.

С течением времени изменение суммы синдицированного кредита напрямую зависит от текущей ситуации на рынке. Так, сумма кредита, которую кредитор готов предоставить заемщику, варьируется от 1,6 млн долларов в 2014 году до 73 млн долларов в 2019 году. Средняя сумма кредита составила 42 млрд долларов, а первый диапазон колеблется в пределах «менее 50 млн долларов».

Максимальная сумма синдицированного кредита также подвержена колебаниям в зависимости от текущей ситуации на рынке и варьируется от 1 500 млн. долларов до 12 775 млн долларов. В среднем, максимальная сумма кредита составляет 4 млн долларов. Однако из-за того, что кредиты суммой свыше 3–4 млн долларов не особенно востребованы, за границу последнего диапазона были приняты кредиты «свыше 3 млн долларов».

Таким образом, российский рынок синдицированных кредитов еще находится в стадии развития по сравнению с мировой практикой, однако наблюдается положительная динамика роста и развития. Ключевыми проблемами являются нехватка информации и прозрачности, высокий уровень рисков и необходимость привлечения зарубежных партнеров. Однако синдицирование кредитов остается эффективным инструментом для финансирования крупных проектов и развития бизнеса в России. Дальнейшее развитие рынка синдицированных кредитов требует повышения прозрачности, создания благоприятного законодательства и усиления международного сотрудничества.

Список литературы

1. Данилина Ю.В. Перспективы развития синдицированного кредита в России: автореф. / Ю.В. Данилина. – М., 2005. – 24 с. – EDN NJUOVH

2. Сапункова А.И. Правовое регулирование синдицированного кредитования в международном коммерческом обороте: автореф. / А.И. Сапункова. – М., 2008. – 32 с. – EDN NJGGJV

3. Балюк И.А. Современный международный долговой рынок: теория и практика функционирования / И.А. Балюк. – М., 2020. – 389 с.

4. Балюк И.А. Мировой рынок синдицированных кредитов: современное состояние, структура и тенденции развития / И.А. Балюк // Вестник государственного университета. – 2021. – №4. – С. 98–103.

5. Официальный сайт Европейского банка реконструкции и развития [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.ebrd.com/ru/home.html

6. Всемирный Банк [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.worldbank.org/

7. Балюк И.А. Современный международный долговой рынок: теория и практика функционирования / И.А. Балюк. – М., 2021. – EDN ICVDTH

Вафина Гульшат Тависовна
начальник
Набережночелнинский территориальный орган
Госалкогольинспекции Республики Татарстан
г. Набережные Челны, Республика Татарстан

Муллина Лилия Раифовна
канд. пед. наук, доцент, заместитель начальника
Набережночелнинский территориальный орган
Госалкогольинспекции Республики Татарстан
г. Набережные Челны, Республика Татарстан

Муллина Лилия Артуровна
магистр, ассистент
Елабужский институт (филиал)
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский)
федеральный университет»
г. Елабуга, Республика Татарстан

РОЛЬ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ И ПРОФИЛАКТИЧЕСКИХ МЕРОПРИЯТИЙ В СФЕРЕ ЗАЩИТЫ ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ КАК ОСНОВА ПОДГОТОВКИ КАДРОВ (НА ПРИМЕРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ ЗАКАМСКОГО РЕГИОНА)

Аннотация*: статья посвящена рассмотрению вопроса о роли образовательных и профилактических мероприятий в сфере защиты прав потребителей как основа подготовки кадров.*

Ключевые слова*: образовательные мероприятия, профилактические мероприятия, защита прав потребителей, подготовка кадров.*

Защита прав потребителей является важной социально-экономической проблемой. Подготовка грамотных специалистов со знанием основ

защиты прав потребителей, на наш взгляд, является немаловажным фактором для снижения нарушений потребительских прав. В связи с этим, одним из приоритетных задач является получение студентами специальных знаний на этапе профессионального образования.

Начиная с 2015 года Набережночелнинским территориальным органом Госалкогольинспекции Республики Татарстан проводятся образовательные и профилактические мероприятия по защите прав потребителей для студентов колледжей и вузов Закамского региона. В настоящий момент налажено тесное сотрудничество с Набережночелнинским и Елабужским филиалами КФУ, а также колледжем Елабужского института КФУ.

Предысторией данного сотрудничества явился интерес студентов к теме защиты прав потребителей. В 2015 году студенты Набережночелнинского института КФУ обратились в территориальный орган с жалобой на нарушение их прав как потребителей в кафе «Boy's & girl's» [1]. В результате проведенной сотрудниками территориального органа разъяснительной работы с хозяйствующим субъектом права студентов как потребителей были восстановлены. Студенты проявили интерес к данной теме и в дальнейшем исследовали вопросы защиты прав потребителей в научных и выпускных квалификационных работах.

Руководством Набережночелнинского территориального органа для предупреждения и профилактики нарушений в сфере защиты прав потребителей, повышения правовой грамотности среди студентов было принято решение об организации ежегодных образовательных и профилактических мероприятий в вузах и колледжах Закамского региона. Образовательные и профилактические мероприятия проводятся в виде лекций, семинаров, консультаций, деловых игр, блиц-опросов, интерактивов и дебатов [2].

В ходе мероприятий студенты знакомятся с деятельностью Территориального органа в сфере защиты прав потребителей, узнают о правах и обязанностях производителей (продавцов) и потребителей, изучают соответствующую судебную практику, а также знакомятся с изменениями в законодательстве в сфере защиты прав потребителей. В завершении встреч со студентами традиционно проводится авторская деловая игра «Юрист, защити права потребителей!», по итогам которой лучшие студенты награждаются памятными призами с символикой Госалкогольинспекции Республики Татарстан [3].

Формат мероприятий адаптируется под реалии. Так, в 2020 году образовательные и профилактические мероприятия территориальным органом проводились только в онлайн-режиме.

Примечательно, что преподавателям и студентам вузов интересно общаться именно с практиками. Образовательные и профилактические мероприятий в сфере защиты прав потребителей оказывают большую роль как основа подготовки кадров, поскольку на этапе обучения студенты понимают сложности, возникающие в данной сфере, и определяются с профилем работы после выпуска из вуза.

В дальнейшем выпускники колледжей и вузов, работая в различных отраслях экономики, несомненно, будут применять полученные на мероприятиях знания в своей профессиональной деятельности.

Несмотря на складывающуюся тенденцию дефицита кадров на государственной гражданской службе, в отделе развития и координации внутреннего рынка Набережночелнинского территориального органа отсутствует текучесть кадров. Средний показатель стажа работников – более 10 лет. Однако при этом происходит старение кадровых ресурсов. Средний возраст сотрудников отдела – 46 лет. В связи с этим, создание кадрового потенциала является необходимым элементом для дальнейшей преемственности знаний и навыков работы.

В настоящее время в коллективе Набережночелнинского территориального органа работает выпускница филиала КФУ (Касимова А.Ф., консультант по правовым вопросам), которая ранее принимала активное участие в вузовских мероприятиях.

Следует отметить, что каждая встреча со студентами – это большое и ответственное мероприятие, требующее комплексной подготовки и организации работы, так как они проявляют повышенный интерес к теме своих прав и обязанностей, интересуются пробелами в законодательстве и практикой применения отдельных норм права в сфере защиты прав потребителей.

Таким образом, ежегодное проведение Набережночелнинским территориальным органом Госалкогольинспекции РТ образовательных и профилактических мероприятий в сфере защиты прав потребителей со студентами вузов и колледжей способствует подготовке кадров со специальными знаниями.

Список литературы

1. Материалы по жалобе на кафе «Boy's & girl's» // Архив Набережночелнинского территориального органа Госалкогольинспекции Республики Татарстан.

2. Встреча со студентами экономического факультета КФУ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://olympiada.tatzpp.ru/news/70559/ (дата обращения: 08.06.2023).

3. Досудебная защита прав потребителей [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://kpfu.ru/chelny/dosudebnaya-zaschita-prav-potrebitelej-432409.html (дата обращения: 07.06.2023).

Гайсина Екатерина Нодаровна
магистрант
Криони Ольга Валерьевна
канд. техн. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Уфимский университет
науки и технологий»
г. Уфа, Республика Башкортостан

ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Аннотация*: в статье рассматривается проблема дифференциации денежных доходов населения. Даны определения основным понятиям и перечислены виды денежных доходов населения. Проведена аналитическая оценка дифференциации денежных доходов населения, а также проанализирована структура денежных доходов населения Республики Башкортостан за несколько лет. В статье были рассмотрены коэффициент Джинни и коэффициент фондов (квинтильный) по Республике Башкортостан. Объяснены социально-экономические последствия дифференциации доходов населения.*

Ключевые слова*: денежные доходы населения, совокупные доходы, реальные доходы, дифференциация денежных доходов, неравенство, коэффициент Джинни, коэффициент фондов, экономическое развитие, социальная стабильность, региональная экономика.*

Доходы населения являются одной из ключевых составляющих экономического благополучия в любой стране. Дифференциация доходов населения является актуальной проблемой в экономике, которая становится все более заметной с каждым годом. Необратимые изменения на рынке труда, неравная доступность к образованию и инновационным технологиям, а также повышенная роль капитала в экономике – все это приводит к увеличению разрыва между богатыми и бедными в обществе. Правильное понимание существующих видов доходов, как они формируются, и что они означают для экономического развития, позволяет разрабатывать эффективную политику и программы, направленные на повышение уровня жизни граждан.

Денежные доходы населения – это показатель, который отражает уровень доходов, получаемых населением в форме денежных средств. Это одна из самых важных характеристик определяющее экономическое развитие любой страны. Высокий уровень доходов обеспечивает благосостояние населения, стимулирует инвестиции и способствует росту экономики в целом.

Доходы подразделяются на основе следующих показателей.

1. Совокупный доход – общая сумма денежных доходов, полученная от всех источников поступления. В него включаются как денежные, так и натуральные доходы, а также стоимость льготных и бесплатных услуг. То

есть, это не только деньги, которые заработал человек, но и те блага и услуги, которые он получает бесплатно в таких областях как: здравоохранение, образование, культура и социальное обслуживание. Кроме того, в совокупных доходах также учитываются доходы от личных подсобных хозяйств.

2. Номинальные доходы – это те доходы, которые человек получает за определенный период времени, независимо от изменений в ценах и налоговой политике. Они включают в себя доходы от труда, пенсии, стипендии и другие доходы, которые не зависят от факторов, влияющих на изменение цен.

3. Располагаемый доход представляет собой сумму денежных средств, которые остаются у человека после уплаты всех обязательных платежей и налогов. Он рассчитывается за вычетом всех обязательных платежей и налогов, и отражает реальный уровень дохода, на который может распоряжаться человек.

4. Реальный доход – это ключевой показатель для оценки уровня жизни населения и экономического развития страны. Данный показатель можно рассчитать, как объем товаров и услуг, которые можно приобрести за определенный период времени на свои располагаемые доходы. Реальный доход зависит от многих факторов, таких как: налоги на доходы, инфляция и цены на потребительские товары.

Также доходы подразделяются на денежные и натуральные.

Натуральные доходы состоят из материальной помощи из социальных фондов, продуктов, произведенных личными хозяйствами, услуг, оказываемых членами семьи в хозяйстве.

Денежные доходы населения – это общая сумма всех поступлений, которая складывается из следующих источников:

– оплата труда;

– социальные выплаты (пенсии, пособия, стипендии и другие выплаты);

– доходы от предпринимательской деятельности;

– доходы от собственности (дивиденды, проценты, начисленные по денежным средствам на банковских счетах физических лиц в кредитных организациях; выплата доходов по государственным и другим ценным бумагам; инвестиционный доход (доход от собственности держателей полисов);

– прочие денежные поступления [6,1].



Рис. 1. Классификация совокупных доходов населения

Рассмотрим структуру денежных доходов населения Республики Башкортостан за несколько лет.

Таблица 1

Изменения структуры денежных доходов населения Республики Башкортостан, %

Год	Доходы от предпринимательской деятельности	Оплата труда	Социальные выплаты	Доходы от собственности	Прочие денежные поступления
2015	4,9	40,9	16,4	2,3	35,5
2019	4,9	45,8	18,8	2,3	28,2
2020	3,6	47,3	22,6	2,9	23,6
2021	4	47,7	22,1	2,8	23,4



Рис. 2. Изменения структуры денежных доходов населения Республики Башкортостан, %

Исходя их таблицы представленных данных, можно сделать вывод, что в период с 2015 по 2021 год структура денежных доходов населения в процентном соотношении значительно изменилась. Больше всего доходов получают от оплаты труда и от прочих денежных поступлений. Так в 2020 г. наблюдалось снижение доходов от предпринимательской деятельности на 1,3% по сравнению с предыдущим годом. Однако в том же 2020 г. доля социальных выплат выросла до отметки 22,6%, это на 3,8% больше, чем в 2019 г. Причиной таких изменений стала пандемия коронавируса COVID-19 в 2020 году. Однако в 2021 г. доходы от предпринимательской деятельности стали возрастать и по сравнению с 2020 г. увеличились до 4%. Доля доходов от оплаты труда росла в течение анализируемого периода. По сравнению с 2015 г. выросла на 7,2%. Однако доля прочих денежных поступлений за период 2015–2021 гг. уменьшилась на 12,1% и в 2021 г. составила 23,4% от общего числа доходов населения.

Однако в условиях современного мира равномерное распределение доходов между группами населения далеко не всегда достигается. Можно утверждать, что классификация факторов влияющих на дифференциацию доходов населения является сложным процессом и не может быть основана только на одном признаке.

Существует ряд факторов, которые влияют на уровень доходов населения. Так, факторы, влияющие на доходы населения, по содержанию можно классифицировать на: экономические, социальные, политические, демографические, географические.

Для оценки уровня неравенства применяется коэффициент Джинни (индекс концентрации доходов) и коэффициент фондов (коэффициент дифференциации доходов).

Таблица 2

Коэффициент Джинни и коэффициент фондов по Республике Башкортостан

Год	Коэффициент Джинни	Коэффициент фондов (квинтильный), раз
2015	0,412	15,6
2019	0,408	15,0
2020	0,394	13,7
2021	0,396	13,8

Коэффициент Джинни показывает, на сколько сильно отклоняется линия фактического распределения общего объема доходов от линии их равномерного распределения. Коэффициент может находиться в промежутке от 0 до 1. Чем больше величина показателя, тем больше неравенство распределения доходов в обществе.

Коэффициент фондов отражает степень социального расслоения и определяется как соотношение между средними уровнями денежных доходов 10% населения с самыми высокими доходами и 10% людей, имеющих самые низкие доходы [7,3].

По приведенным данным в таблице 2 можно сделать вывод, что за анализируемый период – 2015–2021 гг. – коэффициент Джинни имел положительную динамику. За этот период он снизился на 0,016 и в 2021 г. составил

0,396, что говорит о снижении в Республике Башкортостан экономического неравенства. Считается, что коэффициент Джинни не должен превышать значения 0,3–0,4. Чем больше индекс, тем больше существует экономическое неравенство, замедляющее темп экономического развития.

Коэффициент фондов за анализируемый период также имел динамику спада. За весь период данный коэффициент снизился на 1,8. В 2021 г. коэффициент фондов (квинтильный) составил 13,8. Это означает, что в 13,8 раз средний уровень доходов 20% населения, имеющие самые высокие доходы превышает средний уровень денежных доходов 20% населения, имеющих самые низкие доходы.

В настоящее время проблема дифференциация доходов населения считается одной из главных проблем во многих странах мира. Данный процесс существует уже длительное время, но в последнее время стал особенно выраженным.

В результате дифференциации доходов населения, появляется так называемая «бедность», которая может приводить к социальным, экономическим проблемам, а также проблемам в области здравоохранения. Люди, имеющие низкий уровень дохода, могут сталкиваться с трудностями при получении образования, в получении необходимого лечениям и других услуг, что может привести к болезням и ухудшению качества жизни в целом. Также люди с низким доходом могут стать более склонными к криминальной деятельности, что может увеличить уровень преступности и также способствовать социальному разрыву между людьми.

Как следствие из вышесказанного, можно заключить, что дифференциация доходов населения имеет множество последствий для общества. Поэтому необходимо разработать меры по сокращению разрыва в доходах и поддержанию социальной стабильности, чтобы обеспечить благополучие всех граждан в стране.

Для решения проблемы необходимо применения ряда мер: постепенное повышение величины государственных гарантий, сокращение дифференциации в оплате труда по отраслям, снижение сезонной безработицы в сельских местностях и др.

Таким образом, можно сказать, что доходы населения являются важным показателем экономического развития любой страны. Богатство нации зависит от многих факторов и должно быть выставлено и встроено на основе экономического развития и социальной стабильности. Для сокращения различий в доходах населения необходима разработка соответствующих мер для увеличения денежных доходов населения и улучшения благосостояния граждан.

Список литературы

1. Агапова Т.А. Макроэкономика: учебник / Т.А. Агапова, С.Ф. Серегина. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Дело и сервис, 2011. – 446 с.

2. Бураева Е.В. Дифференциация доходов населения в условиях пандемии: анализ основных тенденций и процессов / Е.В. Бураева // Вестник аграрной науки. – 2022. – №2 (95). – С. 91–98. DOI 10.17238/issn2587-666X.2022.2.91. EDN JLHCYR

3. Гуляева Т.И. Прогнозные параметры среднедушевых денежных доходов, уровня бедности и дифференциации доходов населения России / Т.И. Гуляева, Е.В. Такмакова // Вестник аграрной науки. – 2021. – №4 (91). – С. 107–116. DOI 10.17238/issn2587-666X.2021.4.107. EDN SVURJP

4. Захарова Л. Н. Экономическая статистика: учебное пособие / Л.Н. Захарова, Т.М. Хребтова. – Красноярск: СибГУ им. академика М.Ф. Решетнёва, 2021. – 94 с.

5. Фомина Н.Н. О роли образования в экономическом развитии / Н.Н. Фомина // Экономика образования. – 2019. – №2 (111). – С. 29–34.

6. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://59.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/16_Из%20чего%20складываются%20денежные%20доходы%20населения.pdf (дата обращения: 14.05.2023).

7. Уровень жизни населения [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://03.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/bur2023_5-urov.pdf (дата обращения: 14.05.2023).

8. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/ (дата обращения: 14.05.2023).

Головкина Ирина Михайловна
студентка
ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет»
г. Санкт-Петербург

ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

***Аннотация**: финансовая безопасность важна для страны, и она включает в себя множество различных факторов. Некоторые из этих факторов включают в себя стабильность экономики, политику, проводимую правительством, уровень долга, откуда поступают доходы и как расходуются деньги. Государственный бюджет играет большую роль в управлении финансами страны и поддержании стабильности экономики. Он помогает решить, как используются деньги, откуда они поступают и какие области получают наибольшее финансирование.*

***Ключевые слова**: финансовая безопасность, НДПИ, НДС, НДФЛ, налоги, расходы, экономическое планирование, федеральный бюджет.*

Финансовая безопасность включает в себя различные элементы, которые вносят вклад в общее здоровье и силу финансового благополучия страны. Роль финансовой безопасности чрезвычайно важна, поскольку она способствует экономической стабильности, доверию инвесторов, устойчивому росту и способности выполнять финансовые обязательства [3]. Это состояние стабильности и устойчивости финансовой системы и экономики страны, в таком состоянии экономический рост набирает темп лучше. Государственный бюджет опирается на различные источники доходов для финансирования государственных расходов, чем больше источников финансирования, тем стабильнее и выше уровень финансовой безопасности. Эти источники включают налоги (такие как налог для физического лица (далее – НДФЛ), налог на добавленную стоимость (далее – НДС), налог на добычу полезных ископаемых (далее – НДПИ), налог на неправительственные организации (далее – НПО)), неналоговые доходы (такие как сборы и штрафы), доходы от природных ресурсов (таких как экспорт нефти и газа) и другие виды деятельности, приносящие

доход. Разнообразная и устойчивая база доходов необходима для обеспечения стабильности и достаточности финансирования государственных услуг и инвестиций.

Одним из основных источников доходов является НДС, который демонстрирует значительный рост в течение последних пяти лет. В 2018 году доходы от НДС составили 6 016,7 млрд рублей, а к 2022 году они достигли 9 552,8 млрд рублей. Это говорит о росте объема товаров и услуг, облагаемых НДС, что может указывать на повышение уровня экономической активности в стране. Аналогичным образом, НДФЛ демонстрирует устойчивый рост, а его поступления увеличатся с 3 654,2 млрд рублей в 2018 году до 5 729,1 млрд рублей в 2022 году. Это свидетельствует о повышении доходов физических лиц и возможно о росте занятости и уровня заработной платы в стране.

Другой важной статьей доходов является НДПИ, который испытывал колебания на протяжении многих лет. В 2018 году доходы от НДПИ составили 6 009,8 млрд рублей, снизились до 3 819,7 млрд рублей в 2020 году, но возросли до 10 643,7 млрд рублей в 2022 году. Этот рост может указывать на увеличение прибыльности и активности предприятий и индивидуальных предпринимателей. Кроме того, доходы от НПО, получаемые от прибыли организаций, достигли 4 100,2 млрд рублей в 2018 году и увеличились до 6 355,9 млрд рублей в 2022 году. Это может указывать на рост прибыльности организаций и их активности в экономике.

Эта статистика подчеркивает важность разнообразной доходной базы для обеспечения финансовой безопасности. Эффективно управляя и максимизируя эти источники доходов, Российская Федерация может укрепить свою финансовую стабильность. Проведение взвешенной фискальной политики, поощрение диверсификации экономики и содействие инвестициям и предпринимательству могут еще больше укрепить финансовую безопасность и способствовать устойчивому экономическому росту.

Таблица 1

Основные источники дохода

	2018	*2019*	*2020*	*2021*	*2022*
НДС	6016,7 млрд руб.	7095,2 млрд руб.	7202,1 млрд руб.	9212,3 млрд руб.	9552,8 млрд руб.
НДФЛ	3654,2 млрд руб.	3 956,4 млрд руб.	4 253,1 млрд руб.	4 883,9 млрд руб.	5 729,1 млрд руб.
НДПИ	6 009,8 млрд руб.	5 971,7 млрд руб.	3 819,7 млрд руб.	7 110,9 млрд руб.	10 643,7 млрд руб.
НПО	4 100,2 млрд руб.	4 543,2 млрд руб.	4 018,4 млрд руб.	6 081,7 млрд руб.	6 355,9 млрд руб.
Экспорт полезных ископаемых	9 017,8 млрд руб.	7 924,3 млрд руб.	5 235,2 млрд руб.	9 056,5 млрд руб.	11 586,2 млрд руб.



Рис. 1

Общий тренд, наблюдаемый в представленной статистике, указывает на увеличение доходов от налогов и экспорта полезных ископаемых, что может свидетельствовать о росте экономической активности и развитии в соответствующих секторах. Эти факторы могут способствовать укреплению финансовой устойчивости и развитию страны в целом.

Анализируя представленную ниже статистику о распределении бюджетных средств на различные сферы, можно сделать следующие выводы. Расходы на национальную экономику, которые имеют решающее значение для развития промышленности в Российской Федерации и пересекается с такими секторами, как безопасность, оборона, здравоохранение и образование, выросли с 1324,1 млрд рублей до 2631,4 млрд рублей за период с 2018 года по 2022 год.

Значительная часть федерального бюджета выделяется на национальную оборону, причем расходы неуклонно растут на протяжении последних пяти лет, с 2110,5 млрд рублей до 2676,2 рублей. Такое внимание к расходам на оборону укрепляет безопасность и обороноспособность страны, а также оказывает положительное побочное воздействие на смежные отрасли. Поскольку оборонные инициативы требуют передовых технологий, исследований и производства, увеличение инвестиций в оборонный сектор стимулирует рост таких отраслей, как производство, машиностроение и технологии, что в конечном итоге способствует развитию экономики страны в целом.

Кроме того, здравоохранение получает значительные бюджетные ассигнования, что отражает важность, придаваемую благополучию населения. Увеличение расходов на здравоохранение ведет к улучшению инфраструктуры, исследований и разработок, а также поддержке фармацевтической и биотехнологической промышленности. Это не только повышает качество медицинских услуг, но и имеет более широкие экономические последствия. Развитый сектор здравоохранения создает возможности для трудоустройства и способствует экономическому росту, обеспечивая здоровье и производительность рабочей силы, что способствует дальнейшему укреплению национальной экономики. Затраты выросли в период 2018–2022 гг. с 3315,9 млрд рублей до 5268,1 млрд рублей.

Образование – еще один важнейший сектор, играющий основополагающую роль в развитии промышленности и национальной экономики в

целом. Выделяя больше средств на образование, правительство инвестирует в создание квалифицированной рабочей силы и стимулирование инноваций. Увеличение расходов на образование поддерживает исследования и разработки, способствует технологическому прогрессу. И за последние пять лет выросли с 3668,6 млрд рублей до 4971,4 млрд рублей.

Таблица 2

Основные статьи расходов

	2018	*2019*	*2020*	*2021*	*2022*
Национальная оборона	2110,5	2233,6	2392,4	2504,4	2676,2
Национальная безопасность	4442,9	5171,8	6040,8	7224,4	8132,1
Образование	3668,6	4050,7	4324	4690,7	4971,4
Национальная экономика	1324,1	1574,9	1590,5	2172	2631,4
Здравоохранение	3315,9	3789,7	4939,3	5167,3	5268,1

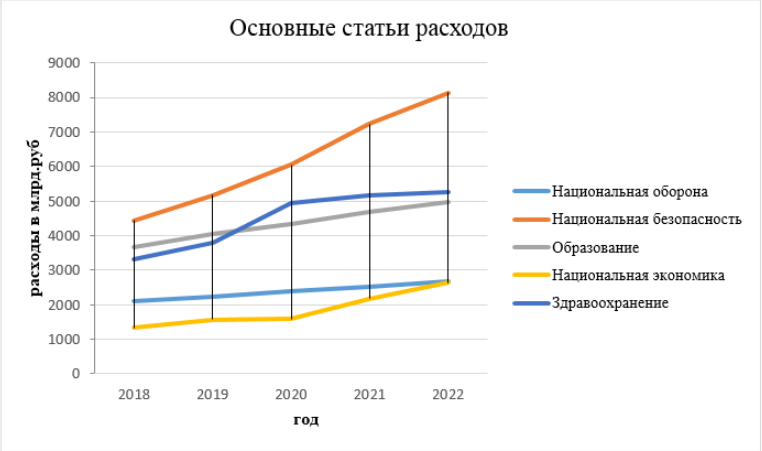

Рис. 2

Общий тренд, наблюдаемый в представленной статистике, свидетельствует о стремлении государства сосредоточить ресурсы на обеспечении безопасности, развитии человеческого капитала, стимулировании экономического роста и обеспечении качественного здравоохранения для населения. Эти факторы имеют важное значение для устойчивого и сбалансированного развития страны [4].

Для повышения финансовой безопасности можно рассмотреть несколько рекомендаций. Диверсификация экономики за пределами зависимости от природных ресурсов может снизить уязвимость к колебаниям цен на сырьевые товары. Фискальная дисциплина и эффективность должны поддерживаться за счет разумной фискальной политики, улучшения налогового администрирования, сокращения нерациональных

расходов и повышения эффективности государственных услуг. Эффективное управление долгом, включая мониторинг уровня заимствований и управление обязательствами по погашению, имеет решающее значение. Содействие инвестициям и предпринимательству путем создания благоприятных условий может стимулировать экономический рост и генерировать дополнительные источники дохода. Наконец, для долгосрочной финансовой безопасности необходимо комплексное долгосрочное экономическое планирование, в котором приоритетными являются устойчивое развитие, инвестиции в инфраструктуру и развитие человеческого капитала.

Список литературы

1. Действующие в РФ налоги и сборы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.nalog.gov.ru/rn77/ (дата обращения: 17.05.2023).

2. Министерство финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://minfin.gov.ru/ (дата обращения: 17.05.2023).

3. Uskov V. Issues of shared-equity construction development in the Russian Federation / V. Uskov, E. Shariapova // E3S Web of Conferences: Innovative Technologies in Environmental Science and Education, ITESE 2019 (Divnomorskoe Village, 9–14 сентября 2019 года). Vol. 135. – Divnomorskoe Village: EDP Sciences, 2019. – P. 04075. – DOI 10.1051/e3sconf/201913504075. – EDN LAIQMG.

4. Uskov V. Compliance Control in the Context of Sanctions and Pandemics as a Method of Ensuring the Economic Security of a Transport Enterprise / V. Uskov, O. Kharchenko // Lecture Notes in Networks and Systemsthis link is disabled, 2023, 574 LNNS, P. 1716–1723. – DOI: 10.1007/978-3-031-21432-5_184. EDN LGKZUX

Грязнов Сергей Александрович
канд. пед. наук, доцент
ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИН России»
г. Самара, Самарская область

ПЕРСПЕКТИВЫ ЧЕТЫРЕХДНЕВНОЙ РАБОЧЕЙ НЕДЕЛИ

***Аннотация**: с массовым переходом на удаленную работу во время пандемии в мире начали активно обсуждать возможность отклонения от золотого стандарта – восьмичасового рабочего дня в офисе и пятидневной рабочей недели. Однако такой подход не учитывает индивидуальные потребности клиентов. Автор статьи предлагает посмотреть на предложение о сокращении рабочего времени с другого ракурса – со стороны клиентоориентированности. Сделан вывод, что бизнесу необходимо не универсальное сокращение рабочих часов, а согласование гибридной работы с ожиданиями клиентов.*

***Ключевые слова**: современное рабочее место, сокращение рабочего времени, потребности клиентов, гибридная организация работы, клиентоориентированность, удаленная работа, офисная работа.*

В целях снижения нагрузки на сотрудников в некоторых странах проводились и проводятся эксперименты по сокращению рабочей недели. Первый такой эксперимент на государственном уровне провели в

Исландии (с 2015 по 2019 год около 2,5 тысяч сотрудников государственных учреждений работали в режиме четырехдневной рабочей недели). Результаты эксперимента оказались успешными – снизился уровень стресса и улучшалось общее самочувствие сотрудников [1]. С июля 2023 года планируется переход на четырехдневную рабочую неделю в Казахстане. Однако нововведение не означает, что рабочая неделя станет исключительно четырехдневной. Речь идет о возможности чередования четырехдневного рабочего графика с пятидневной или шестидневной рабочей неделей [2]. Одна из самых коротких рабочих недель введена в Германии – здесь средняя продолжительность рабочей недели составляет 34,2 часа.

Однако сложившееся мнение о том, что присутствие сотрудников в офисе меньшее количество часов может стать оптимальным решением для бизнеса, ошибочно. Дело в том, что такой универсальный подход не учитывает уникальные потребности клиентов. Сокращение физического присутствия в офисе стало популярным решением в условиях неопределенности пандемии. По мере того как компании экспериментировали с гибридными моделями работы, эта схема, казалось, нашла баланс между преимуществами удаленной работы и необходимостью личного сотрудничества. Тем не менее сохранение такой модели работы привело к неправильному представлению о том, что она универсальна.

Эффективность сокращенной рабочей недели значительно различается в зависимости от отрасли и должности сотрудника. Например, в таких секторах, как разработка программного обеспечения или творческие услуги, более высокая степень удаленной работы может быть осуществима без каких-либо потерь в производительности или ущерба клиентов. С другой стороны, отрасли или функции, которые в значительной степени зависят от личного взаимодействия, например, продажи, могут потребовать постоянного присутствия сотрудника на рабочем месте для поддержания качества обслуживания.

Следовательно, руководителям необходимо применять более гибкий подход, который учитывает все потребности клиентов и адаптируется к постоянно меняющейся бизнес-среде. Первым шагом в разработке клиентоориентированного гибридного рабочего плана является глубокое понимание ожиданий и предпочтений клиентов. Это включает в себя изучение отзывов, проведение маркетинговых исследований и участие в открытом диалоге с клиентами. Например, компания, предоставляющая услуги технической поддержки, может обнаружить, что ее клиенты ценят быстрые ответы на свои запросы. В этом случае принятие гибридной модели работы, обеспечивающей адекватное укомплектование персоналом в часы пик, независимо от местонахождения сотрудников, будет иметь решающее значение для удовлетворения потребностей клиентов.

После того, как компания определит потребности своих клиентов, важно соответствующим образом согласовать гибридные рабочие схемы. Это может означать переосмысление предположений об оптимальном балансе удаленной и офисной работы для различных ролей. Рассмотрим организацию, предоставляющую профессиональные услуги B2B, которая долгое время проводила исключительно личные встречи с клиентами.

С появлением удаленной работы многие из этих клиентов стали предпочитать виртуальные встречи, что требует изменения подхода отдела продаж. В этом случае гибридная модель работы, которая предлагает большую гибкость в том, как и где работают сотрудники, может лучше соответствовать изменившимся предпочтениям клиентов. Опросы показали, что сегодня клиенты предпочитают видеоконференции для большинства взаимодействий, потому что они быстрее, удобнее и дешевле, чем личные встречи. Безусловно, личные встречи по-прежнему можно использовать для более интенсивных и детальных обсуждений, однако повседневные встречи целесообразнее проводить в формате видеоконференций.

Гибридный рабочий план, ориентированный на клиента, должен включать механизмы измерения успеха и адаптации по мере необходимости. Например, если отзывы клиентов говорят о том, что время отклика увеличилось после внедрения гибридной модели работы, необходимо рассмотреть возможность корректировки численности персонала или перераспределения задач для лучшего обслуживания [3].

Особую роль при взаимодействии с клиентами играют когнитивные предубеждения, представляющие собой опасные ошибки суждений, приводящие к принятию неверных решений, что часто подрывает эффективность гибридной организации работы. Одним из когнитивных искажений, которое может помешать переходу к гибридному плану работы, ориентированному на клиента, является искажение статус-кво. Это предубеждение относится к тенденции отдавать предпочтение текущему положению дел любым изменениям, даже когда потенциальные выгоды от изменений перевешивают риски. В контексте гибридной работы предвзятость статус-кво может привести к тому, что бизнес-лидеры будут придерживаться традиционных схем работы в офисе или перейдут на четырехдневную рабочую неделю не задумываясь о том, действительно ли эти варианты удовлетворяют потребностям клиентов. Чтобы преодолеть предвзятость статус-кво, бизнес-лидеры должны критически оценить свои существующие схемы работы, постоянно анализировать объективные данные и отзывы, чтобы определить, действительно ли текущая модель режима работы соответствует ожиданиям клиентов.

Еще одно когнитивное искажение, которое может помешать разработке гибридного плана работы, ориентированного на клиента – это предвзятость подтверждения – тенденция искать, интерпретировать и запоминать информацию таким образом, который подтверждает ранее существовавшие убеждения или предположения. В контексте гибридной работы предвзятость подтверждения может привести к тому, что бизнес-лидеры сосредоточатся исключительно на доказательствах, подтверждающих их взгляды на идеальную организацию работы, игнорируя или отвергая информацию, которая противоречит этим убеждениям о том, что на самом деле нужно клиентам.

Чтобы противодействовать предвзятости подтверждения, бизнес-лидеры должны активно искать различные точки зрения и мнения как внутри, так и за пределами своей организации. Вступая в открытый диалог с сотрудниками, клиентами и отраслевыми экспертами, руководители могут получить более сбалансированное и всестороннее представление о факторах, влияющих на успех гибридной работы, что позволит им

разработать модель, которая будет действительно учитывать потребности клиентов, а не просто соответствовать ранее существовавшим убеждениям. Таким образом, признавая и устраняя влияние когнитивных предубеждений на формирование решений о гибридной работе, бизнес-лидеры могут разрабатывать более клиентоориентированные стратегии.

Ключ к успешному гибридному рабочему графику заключается в том, чтобы приоритизировать потребности клиентов превыше остального. Используя гибкий подход вместо простого сокращения рабочей недели, бизнес-лидеры могут создавать индивидуальные стратегии, которые действительно удовлетворят уникальные потребности их отраслей, команд и клиентов. Применяя ориентированный на клиента подход, бизнес-лидеры могут гарантировать, что их организации останутся гибкими, адаптивными и процветающими в постоянно меняющемся ландшафте современного рабочего места.

Список литературы

1. Тадтаев Г.В Исландии признали успешным эксперимент с сокращенной рабочей неделей / Г.В. Тадтаев [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.rbc.ru/society/06/07/2021/60e475059a794730fe60e17c (дата обращения: 29.05.2023).

2. Лыкова Н. 4-дневная рабочая неделя. В Минтруда дали пояснение [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://tengrinews.kz/kazakhstan_news/4-dnevnaya-rabochaya-nedelya-v-mintruda-dali-poyasnenie-497349/ (дата обращения: 29.05.2023).

3. Демьяненко В. «Удаленка» или офис: гибридный компромисс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://econs.online/articles/ekonomika/udalenka-ili-ofis-gibridnyy-kompromiss/ (дата обращения: 29.05.2023).

Грязнов Сергей Александрович
канд. пед. наук, доцент
ФКОУ ВО «Самарский юридический
институт ФСИН России»
г. Самара, Самарская область
Грязнов Николай Сергеевич
студент
ФГАОУ ВО «Самарский национальный исследовательский
университет им. академика С.П. Королева»
(Самарский университет)
г. Самара, Самарская область

ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ ИННОВАЦИОННОГО КЛИМАТА В РОССИЙСКИХ РЕГИОНАХ

Аннотация*: неравномерность социально-экономического развития субъектов Федерации диктует необходимость оценить их готовность к переходу на инновационный курс. Из-за высокой степени дифференциации социально-экономического развития регионов России происходит снижение объективности оценки, что приводит к значительным разбросам значений показателей и провоцирует искажение окончательных результатов. В статье рассматривается роль производственной функции в оценке различных макроэкономических явлений с нетрадиционной*

точки зрения посредством выделения таких факторов производства, как капитал, труд и технологии в общем показателе социально-экономического развития.

***Ключевые слова**: инновационная экономика, ресурсный потенциал региона, инновационный климат, дифференциация инноваций в мезосредах, оценка, производственная функция.*

Экономика Российской Федерации в последние несколько лет остро нуждается в трансформации – успешно использовавшаяся ранее сырьевая модель, теряет свои позиции. Делать ставку исключительно на стимулирование добывающего сектора без сбалансированного развития обрабатывающей промышленности – бесперспективно. В связи с этим особого внимания заслуживает развитие инновационной экономики, которая требует учета отдельных региональных тенденций с резко различающимся уровнем социально-экономического развития, определяющим инновационный потенциал и степень заинтересованности конечного потребителя в инновациях. В связи с этим выявление инновационных перспектив в национальной экономике основывается на оценке инновационного климата на более мелких интегральных территориях – членах крупного хозяйственного комплекса. Кроме того, стоит отметить, что для разработки и внедрения инноваций требуется достаточное количество производственных факторов – их качественный и количественный дефицит является сдерживающим аспектом инновационных реформ.

Применение инноваций требует формирования благоприятных условий. При этом в контексте взаимодействия с окружающей средой инновации следует разделить на два типа: закрытые и открытые. При внедрении закрытых инноваций в приоритете внутренний потенциал хозяйствующего субъекта, а открытые инновации предполагают внешнее взаимодействие, подкрепляемое мотивированным обменом специалистами, технологиями, результатами разработок. В контексте России, многочисленные соседние мезотерритории создают как благоприятную, так и неблагоприятную среду для инноваций, тем самым ставя под сомнение инновационную привлекательность всего государства. Оценка инновационного климата регионов проводится с использованием методов статистического анализа. В связи с этим в научных работах основное внимание уделяется различным группам критериев, а именно: научному потенциалу, технологической инфраструктуре, наличию факторов технологического развития, инновационной активности и государственной поддержке инновационных инициатив. Несмотря на достаточное освещение в научных работах, показатели, характеризующие отдельные компоненты территориально-хозяйственного комплекса, не являются единственным способом провести ориентировочный анализ инновационного климата [1].

Например, набор индикаторов видимости может меняться – она может быть расширена при наличии сведений о каждом субъекте, входящем в совокупную выборку, или сужена – ориентируясь только на критерии, отражающие конкретный аспект инновационно-технологических преобразований. Поэтому необходимо использовать такое сочетание показателей, которое позволит всесторонне охарактеризовать рассматриваемое

явление в динамике. В то же время абсолютное сравнение оказывается нецелесообразным при оценке благоприятного или неблагоприятного инновационного климата, поскольку российские регионы несопоставимы по многим параметрам, таким как географическое положение и размеры, климат, близость границ, численность населения. В ряде случаев объективная оценка инновационных процессов невозможна даже при использовании относительных показателей. Особенно это актуально для регионов, где наблюдается определенное социальное и экономическое отчуждение, делающее его либо лидером среди других мезотерриторий, либо аутсайдером. Например, финансовые центры и наукограды (Москва, Санкт-Петербург, Московская область, Новосибирская область), несомненно, имеют преимущества перед другими регионами, в частности, в вопросах инноватизации финансово-хозяйственной деятельности. Наоборот, регионы с высоким уровнем безработицы, низкими доходами и последующим оттоком населения, формирующего трудовую основу территории, имеют тенденцию терять инновационную привлекательность. Таким образом, расчет относительных показателей при взятии за основу сравнения ВРП (ключевого показателя эффективности территории) не является исчерпывающим, и в результате точная экономическая картина в регионах искажается, поскольку больший знаменатель дает меньшее целевое значение и наоборот.

Можно скорректировать результаты оценки путем отслеживания динамики экономических показателей с помощью производственной функции Кобба-Дугласа. Эффективность этой функции подтверждается спецификой предикторов, представленных динамическим рядом статистических переменных, отражающих изменения во времени. Такой метод отслеживания позволяет установить типичные долгосрочные закономерности – уравнение регрессии особенно точно и надежно при достаточно большом количестве контрольных точек. В ряде случаев компонентный состав модели функции Кобба-Дугласа может быть расширен за счет добавления предикторов, что целесообразно при выявлении влияния на результирующий показатель какого-либо неучтенного фактора в его классическом варианте [2].

Как сказано выше, экономика регионов зависит от ключевых факторов производства – капитала, труда и технологий. Однако в большинстве мезотерриторий именно труд, а не капитал и технологии оказывают большее влияние на результаты производства. Инновационная стагнация отражается производственной функцией, основанной на показателях «затраты-выпуск» и темпов роста, а это означает, что преобладающее влияние на результирующую в большинстве регионов экономическую активность оказывает трудовой фактор, иначе говоря, экстенсивная составляющая. Инвестирование в капитал не влияет на отдачу от масштаба так, как инвестирование в труд. Переоценка основных средств в России проводится регулярно, затраты на их обновление корректируются, в том числе с учетом мировых цен, однако стоимость труда может годами оставаться неизменной или даже снижаться [3]. Многие люди готовы работать за минимальную зарплату. Следовательно, существует хроническая недооценка труда, а при дорогих технологиях и крайне дешевой рабочей силе внедрение

инноваций бесперспективно, их стоимость будет во много раз выше стоимости рабочей силы и окупится лишь через десятилетия. В условиях экономической и политической нестабильности выявленная несоразмерность в оценке капитала, технологии и труда ставит перед предпринимателем дилемму: стоит ли делать долгосрочные вложения, когда можно получить доход в краткосрочной перспективе?

Во главе любых инноваций, в том числе открытых, стоят люди и их знания. При значительной недооценке труда человек не нуждается в саморазвитии, так как возникают трудности в удовлетворении первичных (базовых) потребностей. Низкая заработная плата не является стимулом для разработки новых идей, в то же время минимальные затраты труда выступают сдерживающим фактором инновационной активности. Инвестиции в инновации в таких условиях становятся бесперспективными, так как значительно превышают трудозатраты.

Таким образом, необходим кардинальный пересмотр подхода к оценке труда. На государственном уровне стоит изменить порядок начисления минимальной заработной платы, которая на данный момент соответствует прожиточному минимуму и считается инструментом социальной защиты, поэтому из него убрана трудовая составляющая, что позволяет работодателям манипулировать оплатой труда работников в своих интересах, сокращая ее в целях экономии на затратах. При этом работодатель ссылается на определение государства о том, что минимальная заработная плата должна лишь гарантировать минимальное обеспечение без учета реальных затрат труда персонала. При этом нельзя рассчитывать только на повышение мобильности рабочей силы, так как это приведет к запустению территорий (такое явление уже наблюдается в некоторых российских населенных пунктах). Таким образом, выравнивание заработной платы в регионах России на основе учета реальных затрат труда работника должно стать основой экономической стратегии Российской Федерации.

Список литературы

1. Голова И.М. Дифференциация стратегий инновационного развития с учетом специфики российских регионов / И.М. Голова, А.Ф. Суховей // Экономика региона. – 2019. – №4 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/differentsiatsiya-strategiy-innovatsionnogo-razvitiya-s-uchetom-spetsifiki (дата обращения: 07.06.2023). – DOI 10.17059/2019-4-25. – EDN QEPZAI

2. Суворов Н.В. Применение производственной функции Кобба – Дугласа для анализа промышленного комплекса региона / Н.В. Суворов, Р.Р. Ахунов, Р.В. Губарев [и др.] // Экономика региона. – 2020. – №1 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/primenenie-proizvodstvennoy-funktsii-kobba-duglasa-dlya-analiza-promyshlennogo-kompleksa (дата обращения: 07.06.2023). – DOI 10.17059/2020-l-14. – EDN ZNLTJO

3. Соболев Э.Н. Деформации в оплате квалифицированного труда: истоки и механизмы преодоления / Э.Н. Соболев // Экономическая безопасность. – 2022. – Т. 5. №3. – С. 1009–1026.

Ибрагимов Шамиль Рамазанович
аспирант, преподаватель
Казанский кооперативный институт (филиал)
АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации»
г. Казань, Республика Татарстан

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН

***Аннотация**: для повышения эффективности в регулировании занятости можно применить селективный подход, который заключается в определении приоритетных направлений кадрового обеспечения и их подготовки, целевом финансировании и выборе методов поддержки данного сегмента рынка труда. Этот подход позволяет более эффективно использовать ресурсы и управлять кадровым потенциалом, что способствует повышению производительности и развитию соответствующих отраслей экономики. Приоритетные направления кадрового обеспечения могут быть определены на основе анализа текущих и перспективных потребностей рынка труда, а целевое финансирование и методы поддержки могут быть выбраны с учетом специфики и требований данного сегмента рынка. Такой подход помогает достичь более эффективного использования трудовых ресурсов и способствует устойчивому развитию рынка труда в целом.*

***Ключевые слова**: сельский рынок труда, социальная инфраструктура, сезонность, разработка эффективных программ, службы занятости.*

Сельский рынок труда имеет определенные характеристики, которые включают следующие основные признаки: ограниченную сферу применения труда, территориальную разбросанность сельских поселений, сезонные колебания в спросе на рабочую силу и ограниченные возможности для рационального трудоустройства.

Дополнительно, ситуация усугубляется полным разрушением социальной инфраструктуры, что также привело к снижению уровня занятости сельского населения.

Ограниченность сферы применения труда в сельском рынке означает, что возможности для трудоустройства ограничены и часто связаны с сельскохозяйственными и смежными отраслями. Территориальная разбросанность сельских поселений означает, что население разбросано по различным удаленным районам, что может создавать трудности в доступе к работе и ограничивать мобильность трудовых ресурсов.

Сезонные колебания в спросе на рабочую силу являются еще одной особенностью сельского рынка труда. В сельском хозяйстве существует потребность в дополнительной рабочей силе во время определенных сезонов, таких как посевы и уборка урожая. Это может приводить к временной занятости и нестабильности для работников.

Ограниченные возможности рационального трудоустройства означают, что в сельском рынке труда может быть ограничен выбор вакансий и карьерных возможностей для работников. Они могут сталкиваться с

ограниченным количеством работодателей и предложений по трудоустройству.

Полное разрушение социальной инфраструктуры, является еще одним фактором, который негативно влияет на сельский рынок труда. Это включает в себя разрушение школ, больниц, культурных и социальных центров, что в свою очередь сказывается на доступе к образованию, здравоохранению и другим социальным услугам, а также на уровне занятости в сельской местности.

Пассивная политика реализовывалась только в виде выдачи пособий по безработице, а активные направления реализовывались по девяти направлениям, что и отражено в таблице 2.

Таблица 1

Показатели рынка труда в разрезе некоторых муниципальных районов РТ в 2019 г.

Районы	Численность населения в трудоспособном возрасте, тыс. чел.	Проживающие в сельской местности, чел.	Уровень безработицы в сельской местности, %
Агрызский	11,9	16466	0,7
Мамадышский	11,6	28885	1
Тюлячинский	9,7	14104	1
Тетюшский	9,3	12255	1
Черемшанский	10,2	19939	0,7
Ютазинский	13,4	10653	1

Данные Министерства сельского хозяйства и продовольствия РТ.

Таблица 2

Структура затрат на финансирование мероприятий содействия занятости населения в РТ, %

Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
1	*2*	*3*	*4*	*5*	*6*	*7*	*8*
Финансирование мероприятий политики	100	100	100	100	100	100	100
активной	24,7	43,9	26,2	12,7	23,8	37,6	29
пассивной	75,3	56,1	73,8	87,3	76,2	62,4	71
Активные направления							
Общественные работы	8,7	13,5	17,4	23,7	12,8	13,1	14,4

Окончание таблицы 2

1	*2*	*3*	*4*	*5*	*6*	*7*	*8*
Поддержка предпринимательства и самозанятости	3,6	3,9	9,4	1,1	7,4	8,9	9,7
Социальная адаптация	0,5	1,2	0,8	0,3	1,2	1,1	1,9
Профобучение	40,2	35,9	46,9	52,6	60,1	57,9	78,1
Занятость подростков	10,5	6	9,8	6,7	7,6	8,9	11,9
Субсидирование занятости	0,4	0,6	0,4	11,9	12,1	11,9	12,5
Профориентация	0,7	1,7	7,7	1,3	4,5	3,9	4,8
Ярмарка вакансий	01	0,1	0,2	1,1	1,9	1,4	2.1
«Молодежная практика»	1,6	0,3	4 3	-	-	1,1	1,9

Данные Министерства сельского хозяйства и продовольствия РТ.

Экономико-математический анализ динамики структуры затрат на финансирование активных и пассивных мероприятий содействия занятости населения позволил выявить общую тенденцию в изменении уровней временного ряда, освобожденную от действия различных случайных факторов. С этой целью ряды динамики (динамика структуры затрат на финансирование активных и пассивных мероприятий содействия занятости населения) обработаны методом аналитического выравнивания.

Анализ временных рядов позволил выявить в них тенденции, описываемые уравнениями тренда:

- по затратам на активную политику

$Yt = 25,5 – 2,8t$ 11

- по затратам на пассивную политику:

$Yt = 74,5 + 0,5t$

Анализ временных рядов указывает на уменьшение доли затрат на активную политику содействия занятости населения в последние годы, в то время как затраты на пассивную политику показывают незначительный рост. Это говорит о структурном сдвиге в направлении уменьшения активных мероприятий по содействию занятости.

На практике, за последние восемь лет наблюдалось снижение активных затрат в три раза, при сохранении общего уровня финансирования мероприятий по содействию занятости. Эта тенденция не способствует значительному прогрессу в решении проблемы занятости, а только откладывает ее решение на будущее.

Особый интерес вызывает динамика затрат по сельским территориям, которые сосредоточены в муниципальных районах РТ.

Таблица 3

Структура финансирования мероприятий содействия занятости населения в некоторых муниципальных районах РТ (в среднем за 2010–2020 гг.)

Активная политика			Пассивная политика	
Районы	Сумма, тыс. руб.	Удельный вес, %	Сумма, тыс. руб.	Удельный вес, %
Мамадышский	629,9	8,2	7506,5	11,1
Тюлячинский	1792,4	23,3	6355,0	9,4
Тетюшский	1534,0	20,1	14115,0	20,8
Черемшанский	968,9	12,6	31011,3	45,7
Ютазинский	1377,7	18,0	2935,2	4,3
Агрызский	1374,2	17,8	5951,8	8,7
Итого:	7677,1	100,0	67874,8	100,0

Данные Министерства сельского хозяйства и продовольствия РТ.

Анализ современного уровня регулирования сельского рынка труда показывает, что государство практически не оказывает значительного воздействия на этот рынок. Сокращение финансовых ресурсов сельских служб занятости привело к сужению их функций, а также ограничению программ подготовки и переподготовки кадров и поддержки малого предпринимательства. Это привело к преобладанию пассивной политики на рынке труда, связанной с выплатой пособий ограниченному числу безработных.

Переход к активной политике занятости населения предполагает разработку и реализацию целевых и региональных программ. Учитывая, что в ближайшие годы ожидается сохранение дисбаланса на рынке сельскохозяйственного труда и увеличение числа безработных, становится актуальной необходимость в осуществлении программных мероприятий.

Таким образом, с учетом текущей ситуации, требуется более активное вмешательство государства и разработка эффективных программ, которые помогут справиться с проблемами на рынке труда. Это может включать меры по подготовке и переквалификации кадров, поддержке малых предпринимателей и реализации целевых программных инициатив.

В рамках программы необходимо предусмотреть следующие меры:

1. Сохранение квалифицированных кадров при изменении собственника, приватизации или банкротстве предприятий путем субсидирования и квотирования рабочих мест с помощью средств Фонда занятости. Это поможет сохранить опытных работников и предотвратить их потерю трудовых мест.

2. Создание новых рабочих мест в соответствии с приоритетами развития агропромышленного комплекса и других сфер деятельности в регионе. Это может быть достигнуто путем финансирования и поддержки предприятий, которые создают новые рабочие места.

3. Поддержка внутриотраслевого перемещения рабочей силы на районном, областном и межобластном уровнях, а также помощь в расселении и обустройстве переселенцев.

4. Стимулирование гибких форм занятости и самозанятости, таких как работа на дому, неполный рабочий день и нестандартные режимы работы.

5. Повышение конкурентоспособности работников, создание позитивного настроя на переподготовку, получение дополнительных профессий и новых специальностей.

6. Максимальное использование средств Федерального фонда занятости населения РФ для компенсации издержек работодателям при создании и поддержке дополнительных рабочих мест на базе сельскохозяйственных предприятий, например, через предоставление ссуд и льготных кредитов.

7. Экономическое стимулирование сельскохозяйственных предприятий, создающих дополнительные рабочие места для молодежи и других социально уязвимых групп населения.

8. Расширение практики приема на работу молодых кадров, окончивших сельскохозяйственные учебные заведения и не нашедших работу по специальности, через договоры со службой занятости, с условием перечисления средств на заработную плату из фонда занятости.

9. Проведение переподготовки специалистов сельского хозяйства путем заключения договоров между республиканскими или районными службами занятости и высшими учебными заведениями. Это позволит переквалифицировать специалистов и устроить их на вакантные должности, а также использовать их в системе консультирования, создаваемой на селе.

Внедрение этих мер поможет активизировать политику занятости на сельском рынке труда, улучшить ситуацию с занятостью и повысить конкурентоспособность работников в сельском хозяйстве.

Согласен, что районные службы занятости могут столкнуться с ограниченными возможностями и потенциалом для решения сложных задач на сельском рынке труда. Чтобы повысить их результативность, необходимо проводить систематическое изучение состояния рынка труда в сельской местности и прогнозирование его развития.

Местные органы самоуправления могут сыграть важную роль в этом процессе, предоставляя финансовую поддержку для мероприятий, направленных на изучение состояния аграрного рынка труда на разных уровнях. Такой подход позволит собрать необходимую информацию о спросе и предложении рабочей силы, тенденциях занятости и безработицы, а также о потребностях и проблемах сельских районов.

Важно также активно проводить меры по регулированию рынка труда в сельской местности при поддержке государства. Это может включать разработку и реализацию программ активной политики занятости, направленных на создание новых рабочих мест, поддержку переквалификации и обучения работников, стимулирование гибких форм занятости и другие меры, способствующие росту занятости на селе.

В целом, совместные усилия местных органов самоуправления, районных служб занятости и государства могут привести к преодолению негативных тенденций безработицы и стимулированию развития сельского

рынка труда. Это позволит повысить занятость и улучшить социально-экономическое положение жителей сельских территорий.

Список литературы

1. Браверман А. Маркетинг – исследования рынка молодых специалистов / А. Браверман, О. Хавин // Российский экономический журнал. – 1995. – №12. – С. 56–61.
2. Борискин А.Н. Диагностика и прогнозирование регионального рынка труда / А.Н. Борискин, Л.П. Киян, И.В. Околелых. – Воронеж, 1994. – 47 с.
3. Вахитов Д.Р. Ключевые направления научно-технического прогресса человеческой цивилизации / Д.Р. Вахитов, И.М. Миннехаметова, Р.Н. Ахметзянов [и др.] // Научное обозрение: теория и практика. – 2019. – Т. 9. №9 (65). – С. 1370–1377. – DOI 10.35679/2226-0226-2019-9-9-1370-1377. EDN RJHPZB
4. Гафиуллина Л.Ф. Методика эффективного использования труда / Л.Ф. Гафиуллина, И.М. Миннехаметова // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук: сборник статей VI Международной конференции профессорско-преподавательского состава (Казань, 18 марта 2022 года) / гл. ред. Е.А. Астраханцева. – Чебоксары: Среда, 2022. – С. 190–192. EDN PSIOQY
5. Миннехаметова И.М. Расходы на повышение квалификации работников сельскохозяйственных организаций, их отражение в бухгалтерском и налоговом учете / И.М. Миннехаметова // Достижения науки и техники АПК. – 2012. – №2. – С. 12–15. EDN OWPZKD
6. Петриков А.В. Учения профессора Гаянова и современные проблемы российского села / А.В. Петриков // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2014. – №5. – С. 18–21. EDN QHZNTD

Иванова Оксана Евгеньевна
канд. экон. наук, доцент
Лесникова Анастасия Алексеевна
магистрант

ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

DOI 10.31483/r-107002

АНТИКОРРУПЦИОННАЯ ПОЛИТИКА: СУЩНОСТЬ И ФОРМЫ РЕАЛИЗАЦИИ

***Аннотация**: в статье рассмотрена современная антикоррупционная политика, выявлена сущность и основные причины распространения коррупции в РФ, представлена динамика восприятия коррупции в нашей стране, а также формы реализации антикоррупционной политики. Делается вывод о невозможности противостоять коррупции путем осуществления отдельных, разрозненных, фрагментарных мероприятий по различным направлениям. Снизить ее уровень можно лишь реализуя целостную систему последовательных мер, которые образуют антикоррупционную политику страны.*

***Ключевые слова**: антикоррупционная политика, индекс восприятия коррупции, коррупция, коррупционные проявления, противодействие коррупции.*

Одной из острых проблем в сфере обеспечения безопасности государства, общества и личности является коррупция, ставшая реальной угрозой

национальной безопасности страны и одним из препятствий на пути стабильного социально-экономического и политического развития России. Данное негативное явление распространено не только в нашей стране, но и в других странах мира.

В соответствии с рейтингом, составляемым ежегодно международной неправительственной организации Transparency International, в Российской Федерации индекс восприятия коррупции в 2022 г. составил 28 баллов, в котором оценка 0 представляет максимальный уровень коррупции, а 100 – минимальный. Значение индекса в 28 баллов характеризует очень высокий уровень восприятия коррупции (рисунок 1).

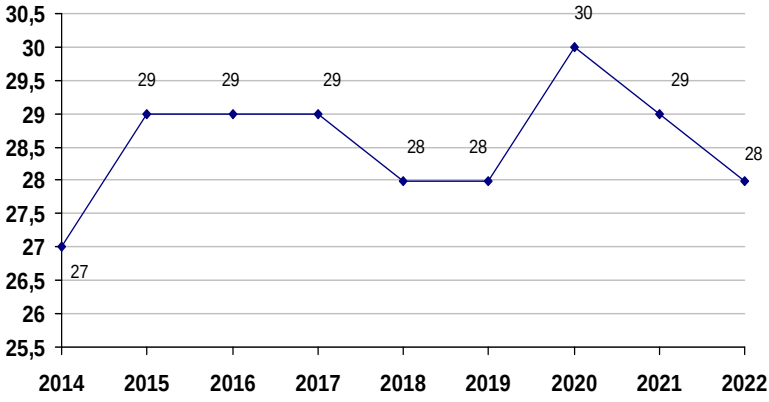

Рис. 1. Динамика индекса восприятия коррупции РФ, 2014–2022 гг. [1]

Из рисунка 1 видно, что РФ на протяжении многих лет занимает не самые высокие места по данному рейтингу, это связано с отсутствием системного подхода к противодействию и устранению коррупции в стране.

В современном мире коррупционную составляющую можно определить, как системную проблему любой сферы деятельности общества (образования, здравоохранения и т. д.), вне зависимости от статуса и уровня дохода она присуща всем слоям общества [4]. Однако, особую тревогу вызывают факты ее распространения в органах государственной власти. Одной из главных причин распространения коррупции в нашей стране следует отнести низкие доходы граждан и слабость политических институтов.

В структуре коррупционных правонарушений в органах госуправления наиболее распространенными являются: злоупотребление должностными полномочиями и их превышение, служебные подлоги, подкупы должностных лиц, взятки. Более половины коррупционных преступлений в РФ приходится на взяточничество, по данным Генпрокуратуры России правоохранительными органами в 2022 году были выявлены факты получения взяток почти на 2 млрд руб. [2].

Все это негативным образом сказывается на качестве госуправления, эффективности деятельности органов власти, доверии граждан, наносит вред не только имиджу государства, но и приносит огромные убытки государственной казне (по данным Генпрокуратуры России ущерб от коррупционных преступлений в 2022 году составил более 37 млрд руб.) [2].

Попытки борьбы с коррупцией, особенно в государственном и муниципальном управлении, зачастую носят декларативный характер и не учитывают наличие серьезных социальных противоречий, которые лежат в основе проблемы коррумпированности власти и общества. Поэтому в современных условиях особую актуальность приобретают вопросы реализации антикоррупционной политики в органах государственной власти.

Современная антикоррупционная политика должна реализовываться в таких ее формах как доктринальная; правотворческая; идеологическая; правоинтерпретационная; правоприменительная (правореализационная) (рис. 2).

Доктринальная форма выражается в разработке документов, формулирующих основные проблемы на текущем этапе развития и предлагающих способы по их решению. Основной проблемой данной формы антикоррупционной политики является фрагментарность исследований и их перекос в сторону описания отдельных мероприятий по борьбе с коррупцией.

Правотворческая формам является более разработанной, но достаточно проблемной, что связано с неэффективностью антикоррупционной политики, с несовершенством законодательства.



Рис. 2. Формы реализации антикоррупционной политики [5]

Идеологическая форма антикоррупционной политики представляет собой направление деятельности, без которого правовое регулирование не будет эффективным и действенным. Данная форма включает в себя правообразовательную и правовоспитательную деятельность. Значимость правовоспитательной формы признается на высшем уровне государственного руководства, в частности утверждены «Основы государственной политики РФ в сфере развития правовой грамотности и правосознания граждан» [3].

Правоинтерпретационная политика государства реализуется посредством издания актов, разъясняющих нормы права и адресованных правоприменителям (Постановления Пленума Верховного Суда РФ, информационные, информационно-методические письма, справки различных госорганов и органов местного самоуправления).

Правоприменительная (правореализационная) форма антикоррупционной политики проявляется в правоприменительной деятельности органов и должностных лиц, в функции которых входит осуществление мер по противодействую коррупции.

Следует отметить, что концептуальный уровень, доктринальная и правотворческая формы антикоррупционной политики в нашей стране в достаточной мере сформированы.

Таким образом, проведенное исследование показало, что невозможно противостоять коррупции путем осуществления отдельных, разрозненных, фрагментарных мероприятий по различным направлениям. Снизить ее уровень можно лишь реализуя целостную систему последовательных мер, которые образуют антикоррупционную политику страны.

Список литературы

1. Официальный сайт Transparency International [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://transparency.org.ru/research/indeks-vospriyatiya-korruptsii?ysclid=lhsphxf9wm795069467 (дата обращения: 12.05.2023).

2. Официальный сайт Генеральной прокуратуры РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://epp.genproc.gov.ru/web/gprf (дата обращения: 12.05.2023).

3. Основы государственной политики Российской Федерации в сфере развития правовой грамотности и правосознания граждан (утв. Президентом РФ 28.04.2011 №Пр-1168) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_113761/?ysclid=lhq0mbuncx953176140 (дата обращения: 30.04.2023).

4. Иванова О.Е. Коррупция в таможенных органах: причины, особенности и меры по противодействию: сборник трудов конференции. / О.Е. Иванова, С.О. Шумилина // Право, экономика и управление: состояние, проблемы и перспективы: сборник материалов Всеросс. науч.-практ. конф. с международным участием (Чебоксары, 11 февр. 2022 г.). – Чебоксары: Среда, 2022. – С. 39–43. DOI 10.31483/r-101038. EDN ODNXGE

5. Филоненко Т.В. Антикоррупционная политика России. Роль органов прокуратуры в ее формировании и реализации: специальность 12.00.08 «Уголовное право и криминология; уголовно-исполнительное право»: дис. … канд. юрид. наук / Филоненко Татьяна Викторовна. – Владивосток, 2021. – 242 с. EDN WAWUHM

Кардышев Даниил Юрьевич
студент
ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет»
г. Санкт-Петербург

О ВЛИЯНИИ КРИПТОВАЛЮТ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

***Аннотация**: влияние криптовалют на экономическую безопасность России является актуальной темой исследований в современной экономической сфере. Статья представляет собой обзор и анализ влияния криптовалют на экономическую безопасность Российской Федерации, а также исследует возможные меры по минимизации рисков. Автором раскрываются вопросы, связанные с возможными угрозами и рисками, которые могут возникнуть при использовании криптовалют в России. Рассматриваются также механизмы регулирования криптовалютного рынка в стране и их эффективность в предотвращении экономических преступлений.*

***Ключевые слова**: криптовалюта, блокчейн, экономические преступления, финансовая система, цифровая экономика.*

Криптовалюта имеет значительное влияние на современный финансовый и технологический секторы, и их использование приводит к различным последствиям для отдельных лиц, бизнеса и государства. Криптовалюта – это цифровая или виртуальная валюта, которая использует криптографические методы для обеспечения безопасности транзакций и контроля создания новых единиц. Она основана на технологии блокчейн, которая представляет собой распределенный реестр, записывающий все транзакции и обеспечивающий их прозрачность и невозможность подделки.

Роль криптовалют в экономике:

Криптовалюты имеют потенциал стать альтернативными формами платежа и хранения стоимости. Они позволяют осуществлять мгновенные и недорогие глобальные платежи, минуя традиционные финансовые посредников. Криптовалюты также предлагают возможности для инвестиций и создания новых видов бизнеса, таких как Initial Coin Offerings (ICO) и децентрализованные финансовые (DeFi) платформы.

Однако, криптовалюты также сопряжены с рядом рисков и вызовов. Возможность анонимных транзакций и отсутствие центрального контроля могут способствовать незаконной деятельности, такой как отмывание денег, финансирование терроризма и другие преступные действия. Криптовалюты также могут стать объектом кибератак и взломов, что представляет угрозу для безопасности пользователей и инвесторов.

Отношение государств к криптовалютам различно и может меняться в зависимости от многих факторов, включая региональные различия и текущую экономическую ситуацию. Некоторые страны положительно относятся к криптовалютам и принимают меры для регулирования их

использования, создания благоприятных условий для инноваций и привлечения инвестиций. Другие государства могут быть осторожны или даже негативно настроены из-за рисков, связанных с анонимностью, однако перспективы развития криптовалютного бизнеса в России не выглядят многообещающими по причине нежелания банков открывать счета, связанные с криптовалютой (рис. 1).

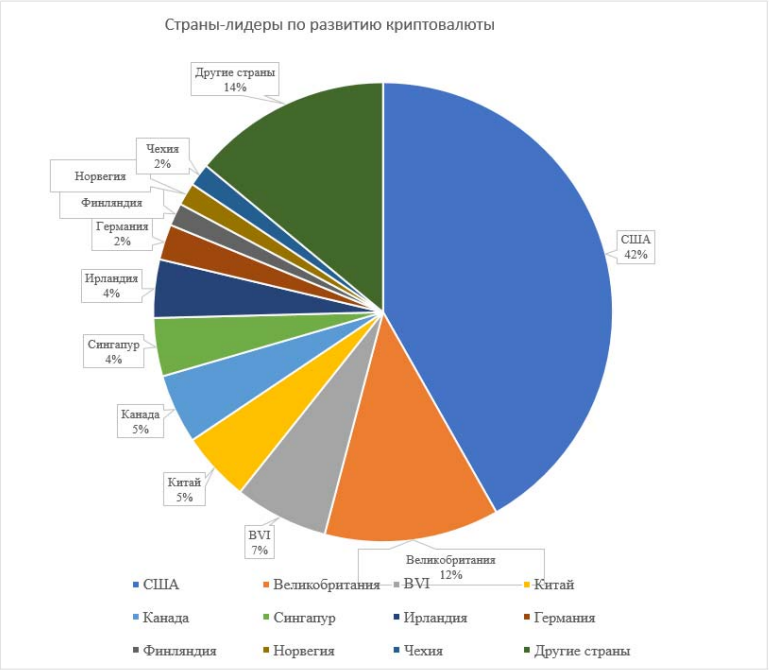

Рис. 1. Страны-лидеры по развитию криптовалюты

Учитывая особенности криптовалютной сферы, такие как анонимность, отсутствие централизованного контроля и технические характеристики блокчейна, возникают следующие потенциальные угрозы и риски:

1. Финансовые преступления: Криптовалюты могут использоваться для финансовых преступлений, включая отмывание денег, финансирование терроризма, мошенничество и другие незаконные действия. Анонимность транзакций и сложности отслеживания денежных потоков создают возможности для использования криптовалют в незаконных операциях.

2. Регуляторные и правовые риски: Использование криптовалют в России связано с регуляторными и правовыми рисками. В связи с относительно новым и инновационным характером криптовалют, правовой статус и регулирование данной области могут быть неоднозначными и изменяться со временем. Непредсказуемость и неопределенность правового регулирования могут создавать неопределенность для бизнеса и инвесторов.

3. Волатильность и инвестиционные риски: Криптовалюты известны своей высокой волатильностью, что означает, что их стоимость может сильно колебаться в короткие промежутки времени. Это создает инвестиционные риски для тех, кто решает вложить средства в криптовалюты или связанные с ними проекты. Изменчивая природа рынка криптовалют может привести к потере инвестиций и финансовому нестабильности.

4. Потеря доступа к активам: Пользователи криптовалют подвержены риску потери доступа к своим активам в случае утраты частных ключей или компрометации учетных записей. Криптовалюты не связаны с физическими активами, и восстановление потерянных или украденных криптовалют может быть сложным или даже невозможным.

5. Кибератаки и кража средств: Криптовалютные биржи, кошельки и другие инфраструктурные элементы криптовалютной сети подвержены риску кибератак. Злоумышленники могут попытаться взломать системы хранения криптовалют и украсть средства пользователей. Такие атаки могут привести к финансовым потерям для отдельных лиц и компаний.

Угрозы и риски, представленные ниже имеют огромное влияние на развитие криптовалютной сфере в регионе, поэтому я предлагаю меры по улучшению экономической безопасности России в контексте криптовалют:

1. Разработка и внедрение эффективной регуляторной рамки: необходимо разработать и внедрить четкую и эффективную регуляторную рамку для криптовалютной сферы в России. Это может включать в себя законодательные акты, нормативные правила и процедуры, которые обеспечат прозрачность, защиту прав и интересов пользователей, а также борьбу с финансовыми преступлениями и уязвимостями в системе.

На текущий момент принят закон «О цифровых финансовых активах», но он не включает в себя никаких регуляторных рамок, а только запрещает оборот цифровых финансов на территории Российской Федерации, но люди продолжают активно использовать криптовалюту и с каждым днем все больше людей покупают её, поэтому считаю, что это была бы эффективная мера.

2. Усиление мер по борьбе с финансовыми преступлениями: важно усилить меры по борьбе с финансовыми преступлениями, связанными с использованием криптовалют. Включающие в себя сотрудничество между правоохранительными органами и криптовалютными компаниями, системы мониторинга транзакций и разработку антиотмывочных мер, а также обучение специалистов в области кибербезопасности и анализа финансовых преступлений.

Это очень важная часть при распространении криптовалюты в любой стране, но в ближайшие время – это точно никак не будет принято в Российской Федерации, потому что нужно потратить очень много ресурсов для обучения грамотных специалистов и разработку различных мер.

3. Развитие криптовалютной инфраструктуры: для обеспечения безопасности и стабильности криптовалютной сферы необходимо развивать инфраструктуру, включающую криптовалютные биржи, кошельки и другие сервисы. Это включают разработку и использование передовых технологий для обеспечения безопасности, проведение аудита и сертификации платформ, а также создание надежных способов хранения криптовалютных активов.

В данный момент это очень сложно реализуемая мера для государства, потому что в нашей стране и без крипторынка много интернет мошенничества и это только усложнит ситуацию без нужных навыков и технологий.

4. Продвижение образования и информирования: важно продвигать образование и информирование о криптовалютах и их безопасном использовании. Это может включать проведение образовательных программ, семинаров и конференций, направленных на повышение осведомленности о криптовалютах среди пользователей и предоставление рекомендаций по безопасности.

Самая важная мера, потому что нужно информировать общество, рассказать о возможностях и рисках в криптосфере, тем самым привлекая заинтересованных людей, которые в дальнейшем могут развить этот сектор, самое вероятное, что может принять государство.

5. Международное сотрудничество: в контексте криптовалютной сферы важно развивать международное сотрудничество для обмена информацией и опытом, разработки общих стандартов и мер по борьбе с международными финансовыми преступлениями. Это может включать сотрудничество с другими странами, международными организациями и финансовыми институтами.

Одна из самых сложно реализуемых мер по причине санкционной политике со стороны западных стран.

Использование криптовалют представляет, как потенциальные преимущества, так и определенные риски. С одной стороны, криптовалюты могут способствовать развитию инновационных технологий, улучшению эффективности финансовых операций и привлечению инвестиций. С другой стороны, они могут быть использованы для финансовых преступлений, подвержены кибератакам и вызывать неопределенность из-за отсутствия четкого правового регулирования. Исследования и обсуждения в данной области должны продолжаться, чтобы эффективно реагировать на новые вызовы и возможности, связанные с криптовалютами, и обеспечить устойчивое и безопасное развитие экономики России.

Список литературы

1. Uskov V. Compliance Control in the Context of Sanctions and Pandemics as a Method of Ensuring the Economic Security of a Transport Enterprise / V. Uskov, O. Kharchenko // Lecture Notes in Networks and Systemsthis link is disabled, 2023, 574 LNNS, P. 1716–1723. – DOI: 10.1007/978-3-031-21432-5_184. EDN LGKZUX

2. Uskov V. On Possible Security Risks of Contract Tenders for Developers / V. Uskov, E. Shariapova, A. Ivanova // IOP Conference Series: Materials Science and Engineering: XIII International Scientific Conference Architecture and Construction 2020 (Novosibirsk, 22–24 сентября 2020 года). Vol. 953. – BRISTOL: IOP Publishing Ltd, 2020. – P. 012097. – DOI 10.1088/1757-899X/953/1/012097. – EDN SPLGHQ.

3. Цакаев А.Х. О влиянии криптовалют на экономическую безопасность России / А.Х. Цакаев, М.Р. Хаджиев // Экономическая безопасность. – 2020. – Т. 3. №1. – С. 53–62.

4. Zhu Y., Bansal R. (2020). Does Bitcoin hedge global uncertainty? Evidence from wavelet-based quantile-in-quantile regressions. The Quarterly Review of Economics and Finance, 77, 150–159.

5. Russo F., Pietrosanti S. (2017). The role of Bitcoin in illegal activities: A review of empirical studies. Journal of Economic Surveys, 31 (5), 1578–1599.

6. Gandal N., Hamrick J.T., Moore T., Oberman T. (2018). Price manipulation in the Bitcoin ecosystem. Journal of Monetary Economics, 95, 86–96.

Клешнева Ксения Михайловна
студентка
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ПРАВОВОЙ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ИМУЩЕСТВА НА ПРАВЕ ОПЕРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Аннотация*: государство, являясь особым субъектом общественных отношений, реализует свои потребности, направленные на приобретение экономических прав и исполнение социально значимых обязанностей, посредством распределения имущественных благ между государственными органами. При этом государство, не лишая себя легитимного права на имущественные блага, устанавливает для их владельца ограничения в пользовании. Одним из таких видов контроля является право оперативного управления. Поэтому законодатель уделяет особое внимание правовому механизму формирования имущества на праве оперативного управления. Правовые механизмы формирования права оперативного управления являются подспорьем для развития экономических имущественных отношений. В связи с чем желание сократить численность учреждений как носителей права оперативного управления является преждевременной и может повлечь бесконтрольное использование имущества и применение не по назначению.*

Ключевые слова*: государственное имущество, исключительный охранный режим, право оперативного управления, источники формирования имущества, механизмы закрепления имущества, социальные факторы.*

Имущество, принадлежащее государству, является особым объектом общественных отношений, требует специального нормативного регулирования и в отношении него установлен исключительный охранный режим.

В целях выделения указанного имущества из общего объема рыночных отношений и предоставления ему экономического суверенитета государство наделяет компетентные государственные органы материальными благами и позволяет пользоваться имуществом с учетом правовых ограничений.

Под правом оперативного управления, являющимся одним из видов вещного права, законодатель определяет передачу государственного имущества, за которым сохраняется право государственной собственности, юридическим лицам строго определенного организационно-правового статуса (например, казенные предприятия, учреждения). Это право дает возможность владеть, пользоваться и в известной мере распоряжаться этим имуществом от своего имени.

При этом собственником имущества учреждения остается учредитель – публично-правовое образование (РФ, субъект РФ, муниципальное

образование). Передавая имущество созданному юридическому лицу, собственник сохраняет свой статус, однако он лишается возможности его использовать. Он не вправе ни владеть, ни пользоваться таким имуществом и может лишь дать или не дать согласие на совершение учреждением сделок по его отчуждению.

Несмотря на то, что право оперативного управления имело правовое и экономическое закрепление еще с 1961 года («Основы гражданского законодательства СССР») и его развитие связано с многолетним господством *государственной собственности* в советский период, тем не менее остаются вопросы к формированию государственного имущества юридического лица.

К основным источникам формирования имущества учреждения относятся: закрепление за учреждением собственником его имущества; самостоятельное приобретение учреждением имущества по сделкам или иным предусмотренным законом основаниям, плоды, продукция и доходы от использования имущества.

Механизм закрепления имущества за учреждениями является правомочием собственника как учредителя юридического лица, и выражается он в виде издания распорядительного документа (приказа, распоряжения и т. д.). Анализ правовой природы такого действия приводит к выводу, что оно обладает природой сделки. Во-первых, потому что при совершении сделок, наличие воли собственника на такое распоряжение является необходимым условием возникновения его правовых последствий. Во-вторых, подобное решение принимается собственником не как носителем публичной власти, а как представителем публично-правового образования, выступающего в качестве собственника имущества.

Закрепление имущества за учреждением – это правомочие собственника, которое он реализует по собственному усмотрению, исходя из целей деятельности учреждения и связанных с использованием этого имущества задач. На учреждение лишь возлагается обязанность принять закрепленное за ним имущество. Следовательно, решение о закреплении имущества необходимо рассматривать именно как одностороннюю сделку.

При этом право оперативного управления на имущество, передаваемое учреждению его учредителем, по общему правилу, возникает при последовательных действиях:

– принятие собственником решения о закреплении за учреждением имущества на праве оперативного управления;

– передача имущества учреждению, а в отношении недвижимого *имущества*;

– *государственная* регистрация *права оперативного управления*.

Что касается имущества, приобретаемого учреждением самостоятельно, то основанием возникновения права оперативного управления в отношении такого имущества будут являться непосредственно сделки, которые совершаются учреждением с этой целью, или события, влекущие возникновение права оперативного управления.

Учреждение, как и любое юридическое лицо, самостоятельно участвует в имущественном обороте. Следовательно, для приобретения права оперативного управления в отношении такого имущества учреждению не

требуется специального решения собственника о закреплении имущества на праве оперативного управления. Однако для последующего его применения в гражданском обороте необходимо передать его в государственную казну, а в последующем ожидать распорядительного акта о закреплении имущества за учреждением.

Правовые механизмы формирования института государственного имущества с правом оперативного управления являются подспорьем для развития экономических имущественных отношений, благодаря которым государственные учреждения могут не только воплощать социально-значимые цели и достигать положительные результаты, но и получать прибыль и распределять ее с учетом интересов и потребности общества.

При этом учитывается важная экономическая составляющая – рациональный *механизм* хозяйствования и рентабельности, что влечет за собой рост показателей формирования и эффективности использования государственного имущества.

В механизме экономического формирования государственного имущества необходимо выделить социальный фактор.

Социальный фактор включает в себя множество социальных элементов, связанных напрямую с субъектом как источником и носителем активной деятельности.

В сфере управления государственным имуществом взаимосвязь между субъектами возникает по вертикали, при этом господствующая роль принадлежит субъекту государственной власти, а в позиция подчинения находятся прочие субъекты. Однако независимо от административного статуса каждый субъект характеризуется личностными категориями «мотив», «стимул», «потребности», «интерес», «цель» и пр., которые выражают его отношение к внешним и внутренним условиям жизнедеятельности – обществу, природе, к себе.

В зависимости от наличия потребности в формировании строго ограниченного в пользовании имущества возникает мотив, желание создать объект (благо) в виде государственного имущества, что приводит к зарождению стимулов по развитию общественных отношений.

Благодаря объединению мотива и желания определяются целевые установки, т. е. качественные и количественные параметры, которые должны быть достигнуты в результате специфически организованной хозяйственной деятельности. Целевые установки приобретают материальную основу и как правило носят административную волю, выражаемую в виде распорядительного акта.

Таким образом, правовой и экономический механизмы формирования государственного имущества взаимосвязаны друг с другом и отделить их друг от друга не представляется возможным.

Одним из правовых субъектов, пользующийся государственным имуществом на праве оперативного управления, является федеральное государственное казенное учреждение. По данным Росстата на 1 января 2023 г. в *России их* зарегистрировано 9024. Больше всего федеральных государственных учреждений находится в ведении МВД России (2402), Минюста России (1958), ФСИН России (1724), Минфина России (918), Минобороны России (985) и ФНС России (634).

В настоящее время в целях повышения эффективности управления бюджетными расходами Минфин России подготовил предложения «по сокращению численности федеральных казенных учреждений, подведомственных федеральным органам исполнительной власти, руководство деятельностью которых осуществляет правительство Российской Федерации». Об этом говорится в проекте итогового доклада «Об основных результатах деятельности Министерства финансов Российской Федерации в 2022 году и задачах органов финансовой системы Российской Федерации на 2023 год».

Однако на наш взгляд данная мера является неприемлемой и по факту не может быть и не должна быть реализована, поскольку такие учреждения поддерживают государственную и социальную политику (в области медицины и образования), обеспечивают национальную безопасность (в области финансирования армии, органов правопорядка). Их сокращение и как следствие ликвидация в будущем повлечет бесконтрольное использование имущества и применение не по назначению.

При этом вся мировая история свидетельствует о том, что государственная собственность при любом общественном строе и политическом режиме служит одной из ключевых опор государства и составляет важнейшую часть государственного управления. Государственная собственность страны позволяет ей выступать в качестве самостоятельного субъекта экономических отношений с другими странами.

Список литературы

1. Булатова А.С. Экономика: учебник / ред. д-р экон. наук, проф. А.С. Булатова. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Экономистъ, 2006. – 896 с.

2. Федеральный закон от 30 ноября 1994 г. №52-ФЗ «О введении в действие части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» // Информационно-правовая система «ГАРАНТ».

3. Минфин запланировал сокращение казенных госучреждений [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.rbc.ru/economics

4. Государственная собственность и ее роль в рыночной экономике [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru

Маркарян Ирина Николаевна
канд. экон. наук, доцент,
заведующая кафедрой
Сочинский филиал
ФГБОУ ВО «Всероссийский государственный
университет юстиции (РПА Минюста России)»
г. Сочи, Краснодарский край

СОВРЕМЕННЫЕ УГРОЗЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИХ НЕЙТРАЛИЗАЦИИ

Аннотация*: статья анализирует современные угрозы, которые стоят перед Россией, и предлагает пути их нейтрализации. Автор обращается к проблемам терроризма, кибербезопасности, экономической и энергетической безопасности, а также к угрозам со стороны международной политики и геополитических противостояний. В статье предлагаются меры по укреплению национальной безопасности и развитию сотрудничества с другими странами в борьбе с современными угрозами.*

Ключевые слова*: национальная безопасность, экономическая безопасность, кибербезопасность, угрозы, энергетическая безопасность.*

Национальная безопасность Российской Федерации является одним из приоритетных направлений государственной политики. Она включает в себя защиту территориальной целостности, суверенитета и конституционного строя страны, а также защиту граждан от угроз внутреннего и внешнего характера.

Современная ситуация в мире характеризуется усилением международной конкуренции и геополитических противоречий, а также ростом террористической угрозы. В связи с этим национальная безопасность становится все более актуальной проблемой для России. Актуальность статьи заключается в том, что в современном мире Россия сталкивается с множеством вызовов и угроз, которые могут негативно повлиять на ее национальную безопасность и развитие. Терроризм, кибербезопасность, экономическая и энергетическая безопасность, международные конфликты и геополитические противостояния – все эти факторы требуют внимания и действий со стороны государства, общества и научного сообщества. В этой связи, статья имеет большую значимость, так как представляет собой попытку проанализировать и охарактеризовать современные угрозы национальной безопасности Российской Федерации, а также предложить пути их нейтрализации. Основная цель статьи заключается в том, чтобы помочь разобраться в современных угрозах национальной безопасности России.

Кроме того, важным элементом национальной безопасности является обеспечение экономической стабильности и развития страны. Это достигается путем развития национальной экономики, привлечения

иностранных инвестиций и совершенствования системы управления государственными ресурсами.

В настоящее время Россия сталкивается с множеством угроз, которые могут негативно повлиять на ее национальную безопасность и развитие. Среди этих угроз можно выделить терроризм, кибербезопасность, экономическую и энергетическую безопасность, международные конфликты и геополитические противостояния. В связи с этим, важно провести анализ современных угроз национальной безопасности России и предложить пути их нейтрализации:

1. Терроризм является одной из наиболее актуальных угроз национальной безопасности России. Террористические акты могут привести к гибели людей, разрушению инфраструктуры и экономическим потерям. В связи с этим, Россия проводит активную борьбу с терроризмом, усиливает контроль на границах, совершенствует системы безопасности в общественных местах и создает условия для более эффективной работы спецслужб.

2. Кибербезопасность также является одной из важных угроз национальной безопасности России. Кибератаки могут привести к утечке конфиденциальной информации, нарушению работы критической инфраструктуры и экономическим потерям. В связи с этим, Россия усиливает меры по защите информационных систем, развивает системы кибербезопасности и улучшает законодательство в этой области.

3. Экономическая и энергетическая безопасность – важные аспекты национальной безопасности России. Экономические угрозы могут привести к снижению уровня жизни населения, а энергетические угрозы могут привести к проблемам в обеспечении энергетической безопасности страны. В связи с этим, Россия усиливает меры по развитию экономики и энергетики, создает новые инвестиционные проекты и развивает сотрудничество с другими странами в этой области.

4. Международные конфликты и геополитические противостояния также являются важными угрозами национальной безопасности России. В связи с этим, Россия укрепляет свою оборону, развивает сотрудничество с другими странами в области международной безопасности и работает над укреплением международного правопорядка [2, с. 35].

Для эффективной борьбы с угрозами национальной безопасности России необходимо проводить комплексные меры по их нейтрализации. Одной из ключевых мер является укрепление правовой базы. Необходимо развивать законодательство в области национальной безопасности, создавать новые законы и стандарты, которые бы обеспечивали более эффективную защиту государственных интересов.

Развитие технологий кибербезопасности также является важным аспектом в борьбе с угрозами национальной безопасности России. Необходимо разрабатывать новые технологии и методы защиты информационных систем, создавать новые инфраструктуры и улучшать качество обучения специалистов в этой области.

Укрепление экономической и энергетической безопасности также является важным аспектом в борьбе с угрозами национальной безопасности России. Необходимо развивать экономику и энергетику, создавать новые

инвестиционные проекты и укреплять международное сотрудничество в этой области.

Развитие международного сотрудничества – важный аспект в борьбе с угрозами национальной безопасности России. Необходимо укреплять сотрудничество с другими странами в области международной безопасности, создавать новые механизмы сотрудничества и улучшать качество дипломатической работы.

Повышение уровня профессиональной подготовки специалистов в области национальной безопасности один из важных аспектов в борьбе с угрозами национальной безопасности России. Необходимо создавать новые программы обучения и повышения квалификации специалистов в этой области, создавать новые учебные заведения и центры обучения.

Таким образом, современные угрозы национальной безопасности Российской Федерации представляют серьезную угрозу для ее развития. В связи с этим, необходимо проводить комплексные меры по их нейтрализации, такие как укрепление правовой базы, развитие технологий кибербезопасности, укрепление экономической и энергетической безопасности, развитие международного сотрудничества и повышение уровня профессиональной подготовки специалистов в области национальной безопасности. Это позволит России эффективно бороться с угрозами и обеспечить ее национальную безопасность и развитие.

Национальная безопасность Российской Федерации является комплексной проблемой, требующей совместных усилий всех государственных и общественных структур. Она является важным фактором для обеспечения стабильности и процветания страны в условиях современной глобализации и международных вызовов [4. с. 53].

В статье были рассмотрены основные угрозы, такие как терроризм, кибербезопасность, экономическая и энергетическая безопасность, международные конфликты и геополитические противостояния.

Для эффективной борьбы с этими угрозами необходимо укреплять национальную безопасность и развивать сотрудничество с другими странами. Кроме того, важно развивать новые методы и технологии в области национальной безопасности, а также обеспечивать высокий уровень профессиональной подготовки специалистов в данной области.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 2 июля 2021 г. №400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации».

2. Бартош А.А. Основы международной безопасности. Организации обеспечения международной безопасности: учебное пособие для вузов / А.А. Бартош. – 2-е изд., перераб. и доп. – М., 2020. EDN TYFBEZ

3. Грищенко Л.Л. К вопросу об обеспечении национальной безопасности России / Л.Л. Грищенко, Р.В. Улыбышев // Право и государство. – 2021. – №9 (201).

4. Кардашова И.Б. Основы теории национальной безопасности: учебник для вузов / И.Б. Кардашова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М., 2020. EDN OPFYGL

Микаева Анжела Сергеевна
канд. экон. наук, доцент
Течкин Денис Андреевич
студент

ФГБОУ ВО «МИРЭА – Российский технологический университет»
г. Москва

DOI 10.31483/r-107331

ПОДХОДЫ К ПОНЯТИЮ «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА»

Аннотация*: в статье рассматриваются различные подходы к понятию «экономическая безопасность хозяйствующего субъекта», раскрывается их сущность и выделяются недостатки.*

Ключевые слова*: подходы, экономическая безопасность, хозяйствующий субъект.*

На современном этапе обеспечение устойчивого функционирования предприятия, достижение его стратегических целей и стабильности результатов невозможно без обеспечения его экономической безопасности, комплексного и всестороннего реагирования на угрозы, подрывающие не только отдельные составляющие функциональной системы предприятия, но и его безопасность в целом.

Понятие экономической безопасности в научных исследованиях различных авторов разнообразны [1–7]. В настоящее время существует множество определений понятия «экономическая безопасность хозяйствующего субъекта», в которых экономическая безопасность концептуализируется с различных позиций, научный плюрализм рассматриваемой категории обусловлен ее синтетическим, комплексным характером.

Первый подход, на который ссылаются многие авторы, заключается в обеспечении защиты организации и ее ресурсов от различных угроз. При таком подходе экономическая безопасность организации рассматривается как состояние защищенности от угроз (в идеале – полное отсутствие угроз, полная безопасность).

Второй подход основан на эффективности использования ресурсов, что гарантирует достаточную конкурентоспособность и устойчивое развитие экономического субъекта.

Для более полного понимания термина «экономическая безопасность предприятия» на рисунке 1 представлена сущность данной категории.



Рис. 1. Сущность понятия «экономическая безопасность предприятия» [3]

Проведенная различными исследователями работа по анализу понятия экономической безопасности хозяйствующего субъекта позволила им сформировать собственные взгляды и подходы к определению экономической безопасности на микроуровне. Рассмотрим их.

В работе О.И. Козеевой выдвинуты четыре подхода к определению понятия экономической безопасности предприятия:

– как система, гарантирующая непрерывное функционирование предприятия на основе объективного прогнозирования его деятельности, анализа угроз и их возможного устранения;

– как степень защищенности предприятия от внешних и внутренних угроз;

– как ситуация, обеспечивающая наиболее эффективное использование ресурсов и способствующая защите и предотвращению внешних и внутренних угроз;

– как процесс, обеспечивающий стабильное функционирование и финансовое равновесие предприятия [1].

Между тем, исследователи Г.И. Золотарева и И.В. Федоренко так же выделили несколько подходов к содержанию экономической безопасности предприятий, которые в той или иной мере схожи с вышерассмотренными подходами:

– системный – как совокупность элементов;

– процессный – как процесс обеспечения экономической безопасности;

– ресурсный – с точки зрения сохранения и эффективности использования ресурсов предприятия;

– охранный – обнаружение угроз, защита от опасностей и угроз [2].

Обобщены мнения различных авторов о существующих подходах к экономической безопасности хозяйствующего субъекта и выделены их недостатки (таблица 1).

Таблица 1

Недостатки различных подходов к сущности экономической безопасности предприятия

Наименование подхода	Недостатки подхода
Защитный (от угроз безопасности)	Борьба с угрозами, сама по себе, не является целью ведения предприятием экономической деятельности. В чем проявляется ограниченность, односторонность подхода
Ресурсный (ресурсно-функциональный)	Ресурсный подход нацелен на защиту имеющихся ресурсов (финансовых, материальных, кадровых, технологических, информационных). Поскольку ресурсы предприятия представляют, его внутреннюю среду, при этом подходе снижается внимание к состоянию внешнего окружения предприятия, как главного источника этих ресурсов и как среды высокой концентрации различных угроз. Этот подход не учитывает неравномерность развития функциональных подсистем предприятия и разный уровень достигнутой их защищенности.
Конкурентный	Сам по себе, факт наличия преимуществ, без их рационального использования и реализации, не может гарантированно обеспечить хозяйствующему субъекту должного уровня экономической безопасности
Ситуационный	Среди недостатков этого подхода можно выделить высокую степень зависимости уровня безопасности от компетенции специалистов и наличия у них опыта работы в ситуациях форс-мажорных обстоятельств, а также высокий уровень риска возникновения негативных последствий от самостоятельного оперативного принятия решений в каждом подразделении в силу несогласованности действий

Таким образом, каждый из рассмотренных подходов имеет как преимущества, так и недостатки.

Однако необходимо понимать, что по мере функционирования и развития предприятия, факторы, оказывающие влияние на его деятельность также подвержены изменениям. Они приобретают новые характеристики, повышается степень их влияния на деятельность предприятия. Исходя из этого руководству предприятия, необходимо стремиться повысить уровень экономической безопасности, что возможно только при создании комплексной системы экономической безопасности предприятия.

Целью комплексной системы обеспечения экономической безопасности является снижение уровня угроз и вероятности их возникновения на основе комплекса мероприятий экономико-правового и организационного характера.

Список литературы

1. Козеева О.И. Классификация угроз экономической безопасности предприятия / О.И. Козеева // Учет, анализ и аудит: проблемы теории и практики. – 2018. – №20. – С. 68–72. – EDN SKGNDD

2. Золотарева Г.И. Содержание экономической безопасности предприятия / Г.И. Золотарева, И.В. Федоренко // Аудит и финансовый анализ. – 2018. – №3. – С. 174–179. – EDN VPEFUO

3. Микаева А.С. Факторы, влияющие на состояние экономической безопасности предприятия / А.С. Микаева, И.А. Синицын // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. – 2022. – №5. – С. 221–224. – EDN OGUGQY

4. Микаева А.С. Система экономической безопасности предприятия / А.С. Микаева, П.А. Данилов // Высокие технологии и инновации в науке: сборник статей международной научной конференции (Санкт-Петербург, май 2022). – СПб.: Нацразвитие, 2022. – С. 205–210. DOI 10.37539/VT197.2022.82.12.023. EDN ONYCVG

5. Микаева А.С. Экономическая безопасность предприятия: сущность и факторы, влияющие на ее обеспечение / А.С. Микаева, А.Д. Сергеев // Евразийское пространство: экономика, право, общество. – 2022. – №2. – С. 54–59. – EDN EXTOYV

6. Микаева А.С. Обеспечение экономической безопасности в условиях развития цифровой экономики / А.С. Микаева, М.В. Кукина // Безопасность: Информация, Техника, Управление: сборник избранных статей по материалам Международной научной конференции. – СПб.: Нацразвитие, 2021. – С. 47–49. EDN EFYYFL

7. Микаева А.С. Обеспечение экономической безопасности в современных условиях / А.С. Микаева, Н.О. Гаврилов // Национальная безопасность России: актуальные аспекты: сборник статей Всероссийской научно-практической конференции. – СПб.: Нацразвитие, 2020. – С. 25–27. EDN IDDLHS

Ожаровская Дана Владимировна
студентка
ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет»
г. Санкт-Петербург

ВЛИЯНИЕ СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЕЙ НА ЭКОНОМИКУ РФ

***Аннотация**: статья посвящена вопросам перспектив развития социальных сетей после введения санкций против РФ, а также влияния социальных сетей на экономику РФ.*

***Ключевые слова**: социальные сети, русские социальные сети, электронная торговля, инфлюэнсерство.*

В данный момент из-за сложившихся обстоятельств в мире против РФ ввели санкции: поэтому многие социальные сети стали запрещены для пользователей России. Некоторые люди зарабатывали за счет создания и публикации коммерческой рекламы на своих онлайн-площадках, поэтому вследствие действующих санкций они лишились своего основного источника дохода. Чтобы сохранить свое финансовое положение, они начали пользоваться такими программами, которые изменяли их виртуальную геопозицию, за счет чего им предоставлялся доступ в приложения, а заработок выводился через посредников. Русские программисты также создали аналоги общеизвестных интернет-платформ, которые активно раскручивались для многопользовательского режима открытых для

российских инфлюэнсеров, пользователь (блогер), имеющий обширную и лояльную аудиторию.

При развитии информационных технологий в США появилась возможность зарабатывать на просторах интернета самыми различными способами: поставка инфраструктуры, обслуживание веб-страниц, создание программного обеспечения и просто создание развлекательного контента для других пользователей интернета. Во второй половине 1990-х годов интернет-сайты стремительно набирали обороты на фондовом рынке. Банки и другие экономические субъекты старались адаптироваться под электронную торговлю. Вскоре подобная революционная экономика захватила весь мир, что свидетельствовало о коммерциализации интернета.

Касательно способа получения прибыли с сайтов – в большей степени этому способствовало распространение рекламы. Её цена определялась за счет количества посетителей на этом сайте. Благодаря маршрутизатору ссылки, заинтересовавшийся интернет-пользователь может совершить мгновенную покупку рекламируемого товара. Это можно отнести к использованию потребительской экономики, повышающей эффективность капитализма.

Наиболее выгодными площадками для продвижения продукта стали социальные сети, поскольку они наиболее часто используются людьми и находятся в свободном доступе, каждый желающий может беспрепятственно зарегистрироваться и стать их пользователем. Некоторые приобретают популярность на просторах интернета, набирая большую аудиторию тех, кто способен разделить их интересы и мнения. Для рекламодателей это стало золотой жилой, поскольку подобные «звезды» способны успешно продавать товар, рекомендуя его своим фанатам, получая за это хорошую прибыль. Так многие люди загораются идеей попробовать себя в этой сфере деятельности, желая заниматься любимым делом, где в перспективе высокий доход, при этом не тратя времени на получение специального образования, работая в свободном графике, который сами себе и устанавливают.

Но не всегда инфлюэнсеры регистрируются как юридическое лицо, что влияет на рост рынка теневой занятости, что можно утверждать, сравнив статистики количества инфлюэнсеров в РФ (рис. 1) и изменение объема неформально трудоустроенных (рис. 2). Значительное увеличение неформально занятых всего за год, при этом заметный рост количества блогеров во всех категориях по размеру аудиторий. Но с ужесточением требований для профессиональных блогеров и самозанятых, а также усиление контроля за транзакциями введенных в 2021 г., темпы роста теневой безработицы удалось снизить, что доказывает взаимосвязь данных событий. Теперь блогинг – это полноценное профессиональное направление, хотя этой профессии пока не учат в государственных университетах, но существует множество онлайн-курсов, которые помогают освоить все нюансы новой профессии.

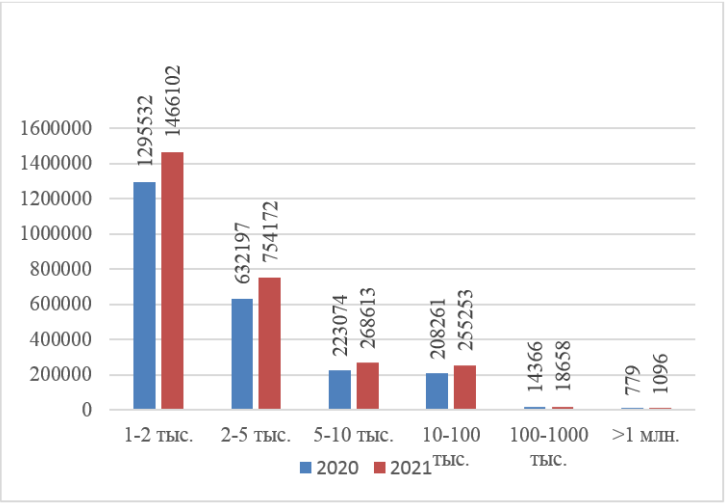

Рис. 1. Статистика количества инфлюэнсеров [6]

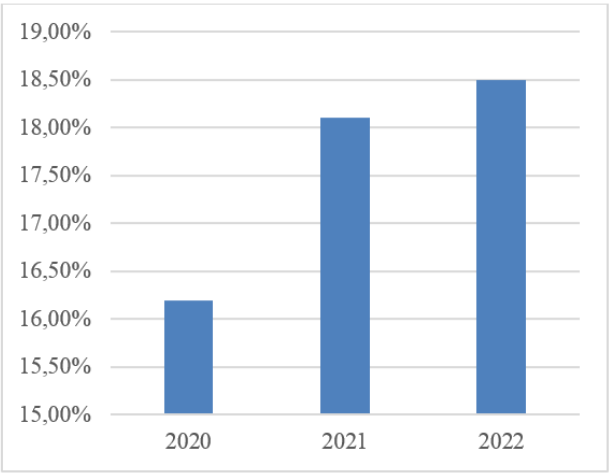

Рис. 2. Неформально занятые граждане по отношении к трудовому населению РФ [2]

Инфлюэнсеры используют популярные онлайн-платформы социальных сетей, используя их для распространения своего контента, публикуемый людьми информационный материал на просторах Интернета, и удобного взаимодействия с рекламодателями для инфлюенса. Таким образом они предоставляли данные о своих просмотрах активной аудитории, которая может стать потенциальными потребителями. За счет роста

публикуемого информационного материала, также росло количество пользователей соц. сетей, образуя особую систему. Однако, в связи с событиями 24 февраля 2022 г. многие социальные сети ограничили доступ для граждан РФ в виде наложенных санкций. Таким образом, количество их активных пользователей сократилось, что можно заметить при исследовании статистических данных наиболее популярных онлайн-площадок, таких как Instagram (принадлежит признанной в России экстремистской Meta), Facebook (принадлежит признанной в России экстремистской Meta), Twitter, YouTube, TikTok (рис. 3).

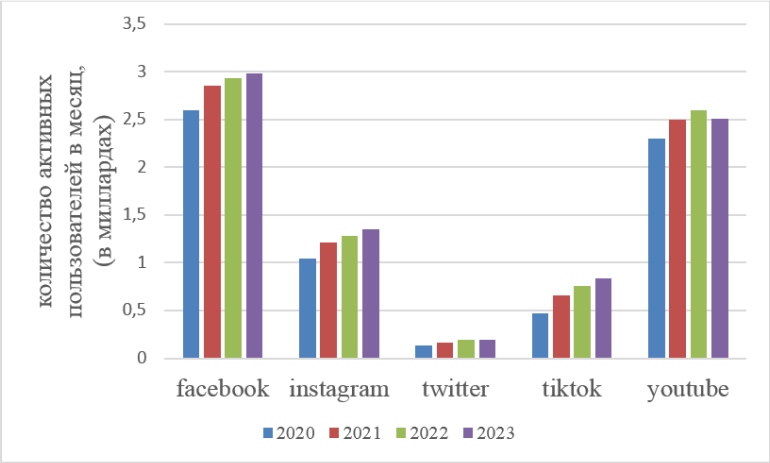

Рис. 3. Аудитория соц. сетей за 2020–2023 гг.* [6]

* Facebook, Instagram (принадлежат признанной в России экстремистской Meta).

Можно заметить, что Youtube пострадал больше всего из-за снижения обхвата зрителей, у других рост активных пользователей все же присутствует, что обуславливается продолжением цифровой эволюции общества, однако он менее стремительный в сравнении с временным периодом 2020–2021 года.

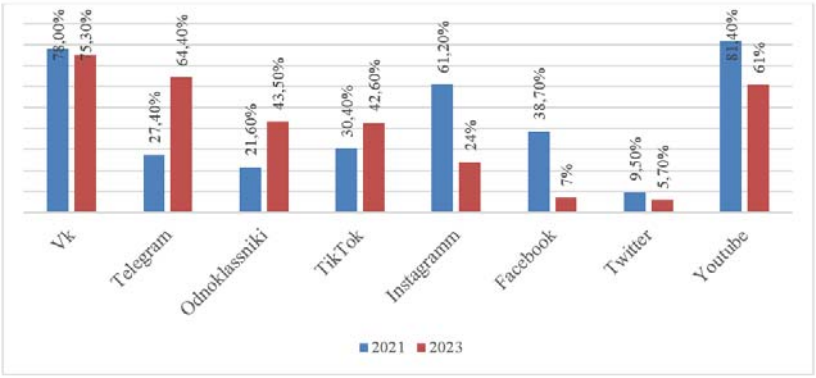

Рис. 4. Наиболее используемые социальные сети в РФ за 2021–2023 гг.* [5]

* Facebook, Instagram (принадлежат признанной в России экстремистской Meta).

Сравнив статистику данных на июнь 2021 г. и январь 2023 г., можно наглядно заметить тенденцию изменения пользования социальных сетей гражданами РФ (рис. 4). Приложения, которые стали запрещены на территории РФ, стали использоваться реже, как и подразумевалось. Однако, если обратить внимание на гистограмму итогов Instagram (принадлежит признанной в России экстремистской Meta) или TikTok, то заметим, что в 2023 году люди все равно продолжили вести свою активную деятельность в них, найдя способ как обойти систему запрета от создателей приложения.

VPN или виртуальная частная сеть, создает частное сетевое подключение между устройствами с помощью Интернета. Сети VPN используются для безопасной и анонимной передачи данных по публичным сетям. Принцип их работы заключается в маскировании IP-адресов пользователей и шифровании данных, в результате чего пользователи, не имеющие разрешения на получение таких данных, не смогут их прочесть. И используя подобный метод, любой желающий способен зайти в запрещенную соц. сеть без препятствий. В марте 2022 года появилась острая нужда в подобных программах, чтобы обойти санкции. И охват пользователей VPN на территории РФ увеличился на 600% по общим статистикам. Существует множество «бесплатных» VPN-серверов, обогащаясь путем размещения рекламы, которую нельзя обойти, внутри приложения или включенными подписками для использования их услуг. Узнать какую прибыль приносят подобные сервера и мобильные приложения невозможно, но приблизительно она может превышать 2 млн дол. США в месяц.

Введение санкций в сфере онлайн-приложений дало толчок для российских программистов начать создавать аналоги, которые не могли бы подвергнуться влиянию извне. Стали активно продвигаться ранее малоизвестные приложения, такие как Yappi!, ЯRUS, Movika, Rossgram, TenChat. Каждый из них включал в себя симбиоз функций уже привычных

пользователям, которые они видели в более популярных программах. Такой способ замещения приобрел определенный успех, однако для инфлюэнсеров оказалось сложно перевести свою аудиторию полностью на новую платформу, начиная работу на непривычных ресурсах с меньшим обхватом зрителей. Поэтому блогерам было легче остаться на старых площадках, чтобы сохранить прежний уровень своего дохода. А у обычных пользователей возникли неудобства из-за потери данных на своих прошлых аккаунтах.

Социальные сети имеют большое влияние на современную экономику, как эффективный способ продвижения рекламы в широкие массы. Профессии, обеспечивающие их работу, набирают популярность, что также способно внести изменения в уклад общества и стратификацию видов деятельности по уровню дохода и социальном статусе. Что касается ситуации, связанной с санкциями, стоит сделать вывод о необходимости конкурировать с западными технологиями для снижения их влияния на мировую экономику. И, поскольку внедриться в администрацию уже популярных сайтов, является невозможным, т.к. они зарегистрированы в других странах, стоит принять меры по оптимизации российских онлайн-платформ, к примеру, создав возможность беспрепятственно перевести все свои данные аккаунта из зарубежного сервера на новую информационную среду. Учитывая потенциал российских программистов, который стал очевиден при сравнительном анализе наших технологий, можно уверенно заявить: при достаточном инвестировании и продвижении в широкие массы РФ способна конкурировать с западными крупными компаниями разработчиков открытых онлайн-площадок и избавится не только от информационного влияния запада на граждан и рынок товаров по средству управления рекламой, но и укрепление независимости экономики РФ в целом, учитывая обширность влияния социальных сетей.

Список литературы

1. Эргезер Ч. Влияние социальных медиа на экономику / Ч. Эргезер // Символ науки. – 2017. – №11. – EDN ZRQBKP

2. Рабочая сила, занятость и безработица в России. Стат. сб. / Росстат. – М., 2022.

3. Uskov V. Compliance Control in the Context of Sanctions and Pandemics as a Method of Ensuring the Economic Security of a Transport Enterprise / V. Uskov, O. Kharchenko // Lecture Notes in Networks and Systemsthis link is disabled, 2023, 574 LNNS, P. 1716–1723. – DOI: 10.1007/978-3-031-21432-5_184. EDN LGKZUX

4. Uskov V. On Possible Security Risks of Contract Tenders for Developers / V. Uskov, E. Shariapova, A. Ivanova // IOP Conference Series: Materials Science and Engineering: XIII International Scientific Conference Architecture and Construction 2020 (Novosibirsk, 22–24 сентября 2020 года). Vol. 953. – BRISTOL: IOP Publishing Ltd, 2020. – P. 012097. – DOI 10.1088/1757-899X/953/1/012097. – EDN SPLGHQ.

5. Most used social media platforms in Russia as of October 2022, by monthly publications [Electronic resource]. – Access mode: statista.com (16.06.2023).

6. Social media – Statistics & Facts [Electronic resource]. – Access mode: statista.com (16.06.2023).

Труфанов Никита Андреевич
студент
ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет»
г. Санкт-Петербург

ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА: ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И ОПЫТ ГОСУДАРСТВЕННОГО ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ

Аннотация*: в статье исследуется проблема теневой экономики, включая ее причины, масштабы и государственные меры по ее противодействию. Анализируются основные факторы, способствующие развитию теневой экономики, такие как неэффективность налоговой системы, сложные бюрократические процедуры, недоверие к государству и высокий уровень регулирования. Рассматривается опыт России и других стран в борьбе с теневой экономикой, включая улучшение налоговой системы, контроль предпринимательской деятельности и борьбу с коррупцией. Обсуждаются вопросы эффективности противодействия, международного сотрудничества и роли образования и информационной кампании. Исследование представляет обзор проблемы теневой экономики, что может быть полезным для разработки стратегий борьбы с ней и повышения экономической безопасности.*

Ключевые слова*: экономика, теневая экономика, государство.*

Теневая экономика является сложным и многогранным явлением, которое оказывает существенное влияние на экономическую безопасность государств.

Важной причиной возникновения теневой экономики является желание компаний и отдельных лиц получить максимальную выгоду при минимальных затратах. Неофициальный труд может быть более дешевым и гибким, чем официальный труд, и позволяет снизить затраты на заработную плату, социальные отчисления и другие расходы, связанные с официальной занятостью. В результате, предприниматели и работники могут быть склонны вовлекаться в неофициальную экономику.

Ограничения на предпринимательскую деятельность: Наличие ограничений на предпринимательскую деятельность, таких как сложная и запутанная бюрократия, лицензионные требования и процедуры, также способствуют возникновению теневой экономики. Когда официальные процедуры становятся чрезмерно сложными и затратными, предприниматели и бизнесмены ищут альтернативные способы осуществления своей деятельности.

Из-за ограничений на предпринимательскую деятельность появляться условия возникновения коррупции, коррупционных схем и связей. Она играет существенную роль в возникновении теневой экономики и помогает решить большое количество проблем. Когда коррупционные практики проникают в государственные органы и бизнес-среду, это создает неблагоприятную среду для развития легальных экономических

отношений. Взятки и подкупы могут использоваться для получения привилегий, обхода законодательства или сокрытия доходов, что способствует росту теневой экономики.

Так же одной из причин возникновения коррупционных связей и ограничений можно выделить сложную систему налогообложения. Некоторые предприниматели и организации уходят от налогов и скрывают свои доходы, чтобы не платить трудно выводимый налог. Когда система налогообложения является сложной, неэффективной и непрозрачной, это и приводить к возникновению теневой экономики. Если налоговые правила и процедуры непонятны и затраты, многие люди и компании предпочитают уклоняться от уплаты налогов или искать способы минимизации налоговых обязательств через неофициальные схемы.

Еще не маловажной причиной возникновения теневой экономики являются социально-экономические факторы. Они могут способствовать возникновению теневой экономики. Высокий уровень безработицы, низкий уровень доходов, неравномерное распределение богатства и отсутствие социальной защиты могут привести к тому, что люди и организации ищут дополнительные доходы для выживание и возможности заработка вне официальной сферы деятельности.

Масштабы теневой экономики: Масштабы теневой экономики в разных странах могут существенно различаться, и оценка их точного объема является сложной задачей. Однако существуют различные методы и подходы к измерению масштабов теневой экономики, включая использование статистических данных, экономических моделей и опросов. Оценки показывают, что доля теневой экономики в ВВП может колебаться от нескольких процентов до значительных долей в некоторых странах.

Опыт государственного противодействия в России: Россия является одной из стран, сталкивающихся с серьезной проблемой теневой экономики. Государственные органы России принимают ряд мер для борьбы с этим явлением. В рамках своей стратегии противодействия теневой экономике, правительство России предпринимает шаги по улучшению налоговой системы, ужесточению контроля за предпринимательской деятельностью, борьбе с коррупцией и принятию мер по стимулированию официальной занятости.

Опыт государственного противодействия в других странах: Многие страны во всем мире также сталкиваются с проблемой теневой экономики и предпринимают меры для борьбы с ней. Каждая страна может применять различные подходы в зависимости от своих особенностей и приоритетов. Примеры таких мер включают упрощение налоговой системы, повышение прозрачности и эффективности государственных процедур, ужесточение наказаний за нарушения, расширение социальной защиты и поддержка официального предпринимательства.

Эффективность государственного противодействия: Оценка эффективности государственного противодействия теневой экономике в различных странах является важным аспектом. Меры, принимаемые правительством, должны быть эффективными и приводить к снижению масштабов теневой экономики. Однако, несмотря на принятие ряда мер, некоторые страны продолжают сталкиваться с высоким уровнем теневой

экономики. Это может быть связано с недостаточной эффективностью контрольных механизмов, слабостью правоприменительной системы или недостаточным вниманием к проблеме со стороны государства.

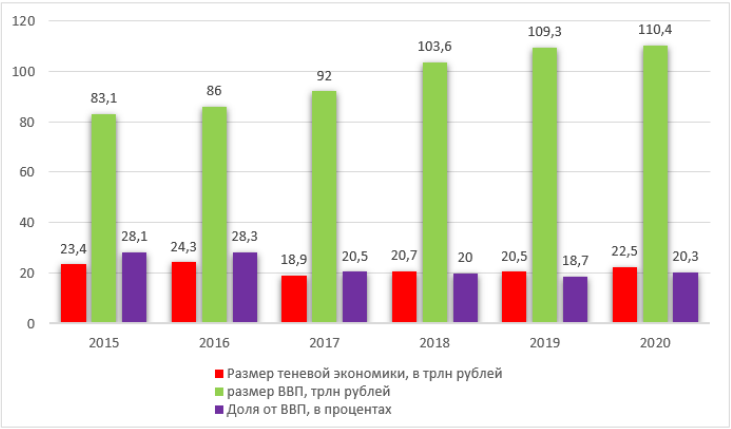

Рис. 1. Статистика теневой экономики в России (2010–2018)

По данным, представленным на рисунке 1, можно заметить, что за последние 5 лет доля теневой экономики в ВВП снизилась на 9,4 процентных пункта. Этот сокращение в основном связано с увеличением размера ВВП. В 2019 году произошло значительное снижение доли неучтенных доходов в общей экономике страны. Эксперты считают, что это связано не только с реальным сокращением объема теневой экономики, но и с изменениями в законодательстве и методологии оценки, что привело к тому, что часть теневого сектора перестала быть таковой. Кроме того, в последние годы снизился объем нелегально перемещаемых денежных средств в страну и уменьшилась доля «теневых» финансовых потоков из России в банки других стран, преимущественно из-за санкционной политики Западных стран в отношении России. В результате, количественный показатель теневой экономики в 2019 году сократился по сравнению с 2015 годом и составил 20,5 трлн рублей [4].

Теневая экономика представляет серьезную проблему для многих стран, влияя на экономическую стабильность и социальное равновесие. Она возникает из-за различных факторов, включая налоговую нагрузку, коррупцию и недоверие к правительству. Государственное противодействие теневой экономике требует комплексных мер, направленных на улучшение налогового контроля, бизнес-среды и борьбу с коррупцией. Решение этой проблемы требует совместных усилий со стороны правительства, бизнес-сообщества и граждан.

Список литературы

1. Uskov V. Compliance Control in the Context of Sanctions and Pandemics as a Method of Ensuring the Economic Security of a Transport Enterprise / V. Uskov, O. Kharchenko // Lecture Notes in Networks and Systemsthis link is disabled, 2023, 574 LNNS, P. 1716–1723. – DOI: 10.1007/978-3-031-21432-5_184. EDN LGKZUX

2. Uskov V. On Possible Security Risks of Contract Tenders for Developers / V. Uskov, E. Shariapova, A. Ivanova // IOP Conference Series: Materials Science and Engineering: XIII International Scientific Conference Architecture and Construction 2020 (Novosibirsk, 22–24 сентября 2020 года). Vol. 953. – BRISTOL: IOP Publishing Ltd, 2020. – P. 012097. – DOI 10.1088/1757-899X/953/1/012097. – EDN SPLGHQ.

3. Каримов Ш. Теневая экономика в развивающихся странах: причины и масштабы / Ш. Каримов // Вестник экономической науки. – 2018.

4. Приоритетные направления государственной политики противодействия теневой экономике // Актуальные исследования. – 2020. – №18 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://apni.ru/article/1216-prioritetnie-napravleniya-gosudarstvennoj-pol

5. Танзи В., Давуди Х.Р. (1997). Коррупция, государственные инвестиции и экономический рост. Документы персонала МВФ, 44 (2), 215–238.

6. Теневая экономика в России и мире: масштабы и проблемы противодействия // Вестник Московского университета. Серия 6: Экономика.

7. Уильямс К.С., Уиндбанк Дж. (ред.). (2019). Руководство Пэлгрейва по теневой экономике.

8. Шнайдер Ф., Буэн А., Монтенегро К.Э.Н. Новые оценки теневой экономики по всему миру // Международный экономический журнал. – 2010.

Черкашина Елена Вячеславовна
д-р экон. наук, профессор
Немчинская Юлия Николаевна
аспирант

ФГБОУ ВО «Государственный университет
по землеустройству»
г. Москва

DOI 10.31483/r-107268

ДЕКАРБОНИЗАЦИЯ АГРОЛАНДШАФТОВ: ПРОБЛЕМА, ПУТИ РЕШЕНИЯ

***Аннотация**: организация рационального использования и охраны земель, посредством внутрихозяйственного землеустройства на основе научно-разработанных проектов в рамках углеродного (карбонового) земледелия играет важную роль в достижении целей низкоуглеродного развития и позволит существенно сократить углеродный след российской сельхозпродукции. При этом российский сельхозпроизводитель, землепользователь превратится в поставщика услуг по поглощению углерода, а у России будет возможность реализовать свои конкурентные преимущества, востребованные в низкоуглеродном мире.*

***Ключевые слова**: парниковый эффект, антропогенные источники, учет изменений климата, методы карбонового земледелия, поглощение углерода, климатические проекты в сельском хозяйстве, новые методы хозяйствования, проекты внутрихозяйственного землеустройства, землеустройство, декарбонизация агроландшафтов.*

Одной из актуальных проблем последнего десятилетия является резкое повышение концентрации CO_2 и других парниковых газов (метана (CH_4),

оксида азота (N_2O), гидрофторуглеродов, перфторуглеродов, гексафторида серы (SF_6), трифторида азота (NF_3) и др.) из-за активно развивающейся промышленности, сельского хозяйства и др. отраслей экономики различных стран. Повышение уровня концентрации этих газов способствует созданию парникового эффекта из-за задержки инфракрасного спектра солнечной радиации у поверхности планеты, в результате чего происходит ее нагревание.

Концентрации трех парниковых газов в атмосфере, имеющих как естественные, так и антропогенные источники, значительно выросли, начиная с доиндустриальной эпохи (рис. 1): CO_2 на 46%, CH_4 на 157% и N_2O на 22% [1, с. 13].

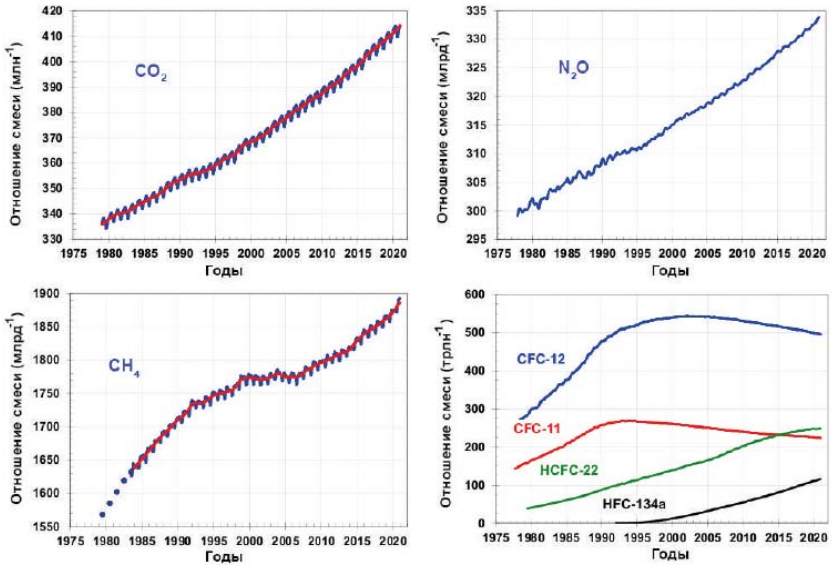

Рис. 1 Среднее глобальное содержание основных долгоживущих парниковых газов – двуокиси углерода, метана, закиси азота, CFC-12, CFC-11, HCFC-22 и HFC-134a – по данным глобальной сети отбора проб воздуха NOAA в 1979–2021 гг.

Всемирная метеорологическая организация (ВМО, 2020) приводит данные, что за период 2015–2020 гг. был самым теплым шестилетием, а 2011–2020 гг. – самым теплым десятилетием за всю историю наблюдений. Современная средняя глобальная температура приземного воздуха составила примерно 14,9°С, что на 1,2 °С выше, чем в доиндустриальную эпоху (рис. 2) [1, с. 14].

На территории России каждое десятилетие с 1981 по 1990 г. теплее предыдущего, а из 10 самых теплых лет 9 наблюдались в XXI веке (рис. 3) [1, с. 22].

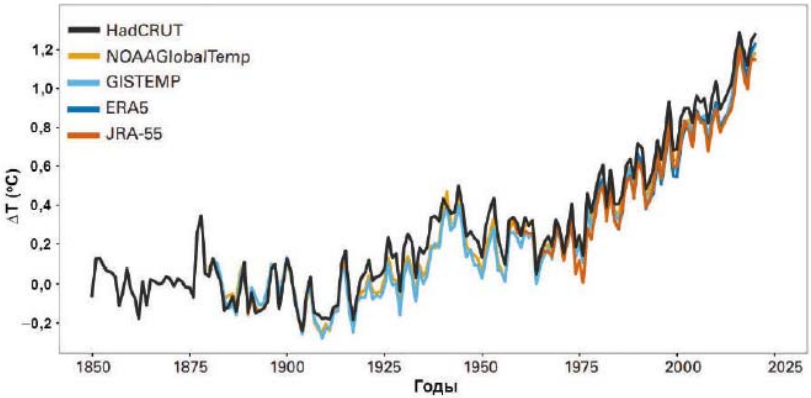

Рис. 2 Отклонение среднеглобальной температуры приземного воздуха (°С) от среднеглобальной в доиндустриальный период (1850–1900 гг.) по данным пяти архивов: HadCRUT (Великобритания), NOAAGlobalTemp (NOAA, США), GISTEMP (NASA, США), ERA5 (ECMWF, Европейский Союз), JRA-55 (Япония) (ВМО, 2021)

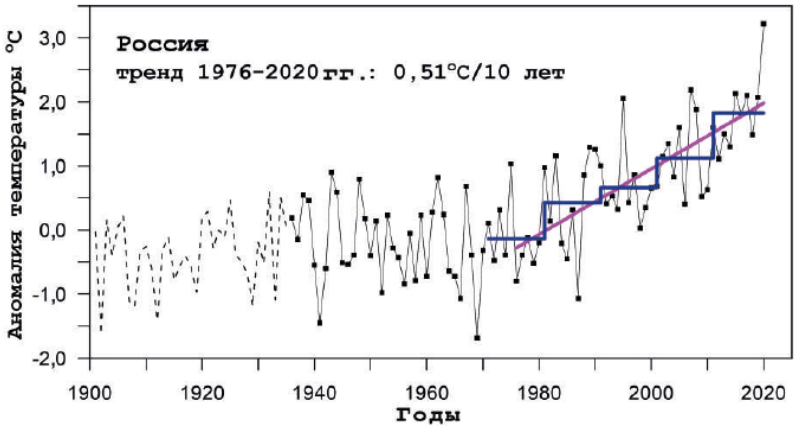

Рис. 3. Изменения приповерхностной температуры на территории России в период с начала XX столетия. Показаны: среднегодовая аномалия относительно норм 1961–1990 гг. (до 1936 г. – пунктир, из-за слабой освещенности данными наблюдений АТР); средние десятилетние величины за 1971–1980, …, 2011–2020 гг.; линейный тренд за 1976–2020 гг.

Изменения климата неизбежно отразятся на жизни людей, на состоянии животного и растительного мира во всех регионах планеты, а в некоторых из них станут ощутимой угрозой для благополучия населения и устойчивого развития.

Необходимость учета изменений климата является важным условием в качестве одного из ключевых долговременных факторов безопасности Российской Федерации и выдвигают данную проблему в число приоритетов политики страны.

Как показали исследования наших ученых природно-климатические условия позволяют России быть не объектом, а активным субъектом мировой углеродной политики, предлагать другим странам решения стоящих перед ними климатических вызовов и не только не потерять, но и выиграть в этих условиях [2].

Одним из направлений борьбы с изменением климата в сельском хозяйстве является внедрение методов карбонового земледелия, что существенно сокращает углеродный след российской сельхозпродукции. Климатические проекты в сельском хозяйстве играют не менее важную роль в достижении целей низкоуглеродного развития, чем лесоклиматические проекты [2].

Безусловно реализация внедрения новых методов хозяйствования в части: агрономических мероприятий; оптимизации внесения питательных веществ; оптимизации механической обработки почвы, сохранение пожнивных остатков; оптимизации режимов орошения и осушения; оптимизации методов выращивания риса; создания агролесных систем, посредством реализации травопольной системы земледелия; применения покровных культур; отказа от пропашных и клубневых культур, от глубокой вспашки и поддержания мелкого горизонта грунтовых вод; восстановления растительного покрова, внесения питательных веществ для повышения плодородия, внесения органических субстратов, ограничения механической обработки и сохранения пожнивных остатков, сохранения воды на деградированных землях и т. д. сыграют основополагающую роль в декарбонизации агроланшдафтов [3, с. 7–14].

На наш взгляд, для рациональной организации углеродного (карбонового) земледелия необходимо осуществление данных мероприятий в рамках проектов внутрихозяйственного землеустройства, при реализации которого проводится:

– рациональное размещение на территории сельскохозяйственных организаций угодий, соотношение которых должно создавать экологическую стабильность ландшафта;

– организацию системы севооборотов (включение сортов сельскохозяйственных культур, в максимальной степени ориентированных на экономию нутриентов почвы, экологическую пригодность, способных подавлять сорняки, противостоять вредителям и болезням без помощи агрохимии, техник посадки и высадки, организации мелиорации и восстановления земель);

– проектирование лесозащитных полос, способных максимально поглощать углерод;

– применение современных технологий обработки почвы, направленных на минимальное механическое воздействие на нее (No-Till);

– организацию и устройство территории многолетних насаждений с растениями, способных связывать углерод;

– устройство пастбищ и кормовых угодий с целью регуляции питательных веществ, влаги и секвестрации углерода в почве и другие мероприятия.

Таким образом, решение проблемы декарбонизации агроландшафтов необходимо осуществлять на основе научно-разработанных проектов организации рационального использования и охраны земель, проводимых в порядке землеустройства.

Список литературы

1. Третий оценочный доклад об изменениях климата и их последствиях на территории Российской Федерации. Общее резюме. – СПб.: Наукоемкие технологии, 2022. – 124 с.

2. Битва за климат: карбоновое земледелие как ставка России: экспертный доклад / М.П. Орлов, К.В. Пиксендеев, Ю.Е. Ровнов [и др.]; под ред. А.Ю. Иванова, Н.Д. Дурманова; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2021. – 120 с. – ISBN 978-5-7598-2519-7 (в обл.). – ISBN 978-5-7598-2281–3 (e-book).

3. Карбоновое земледелие: условия для прорыва: экспертный доклад / Ю.Е. Ровнов, М.Э. Калимуллина, М.А. Беляева, К.В. Пиксендеев; под ред. А.Ю. Иванова, Р.С. Куликова; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2022. – 64 с. – ISBN 978-5-7598-2738-2 (в обл.). – ISBN 978-5-7598-2823-5 (e-book).

Ялмаев Рустам Алиевич
канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Чеченский государственный
университет им. А.А. Кадырова»
г. Грозный, Чеченская Республика

КЛАСТЕРЫ В СИСТЕМЕ МЕЖМУНИЦИПАЛЬНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Аннотация*: в статье рассматривается важность формирования кластеров в качестве инфраструктурного компонента, способствующего экономическому развитию на местном уровне. Подчеркивается значение использования мер и инструментов в рамках местной политики для углубления экономического сотрудничества между местными сообществами. Автором выделяются преимущества создания кластерных структур как для муниципалитетов, где они формируются, так и для территорий, где кластеры не созданы, но муниципалитеты принимают участие в сотрудничестве в данной сфере.*

Ключевые слова*: муниципалитет, местное экономическое развитие, кластеры, сотрудничество.*

Известно, что создание кластеров и аналогичных институциональных элементов инфраструктуры для объединения предприятий различных сфер экономики с целью совместной и эффективной работы является одним из наилучших способов укрепления конкурентоспособности предприятий реального сектора экономики, повышения инвестиционной привлекательности территорий и создания новых рабочих мест. Это подтверждается и отечественным опытом. в большинстве муниципалитетов, где были созданы индустриальные парки, заметно возросли инвестиции,

количество рабочих мест, объёмы промышленного производства и поступления в местный бюджет, а также валовой внутренний продукт экономики муниципалитета [3].

Однако не все муниципалитеты обладают достаточным потенциалом, ресурсами и инвестиционной привлекательностью для создания индустриальных парков, кластеров и подобных проектов. В такой ситуации межмуниципальное сотрудничество может стать полезным для создания и использования общих возможностей, а также развития элементов бизнес-сотрудничества и кооперации. Тем не менее, несмотря на актуальность таких практик, в настоящее время отсутствует должная методологическая и практическая поддержка в свете сложных социально-экономических условий.

На первый взгляд создание общих кластеров, объединяющих два или более муниципалитетов, может показаться неэффективным, особенно если рассматривать аргументы, связанные с преимуществами территориального размещения таких структур. Однако целесообразность формирования кластеров на территории отдельного муниципалитета не вызывает сомнений. В то же время, как свидетельствует мировой опыт, другой муниципалитет, не имеющий своего кластера, может иметь высокую мотивацию для участия в таком сотрудничестве.

Во-первых, существуют муниципалитеты, которые из-за своего особого расположения не являются подходящими для создания таких сотрудничающих площадок. Во-вторых, муниципалитет может инвестировать средства или другие активы в создание кластера и получать прибыль, дополнительные инвестиции и другие выгоды. В-третьих, муниципалитет может использовать соответствующий проект для обеспечения занятости своего населения и сбыта продукции предприятий, размещенных на его территории. Наконец, преимущества могут проявиться в совместной инновационно-технологической деятельности, сотрудничестве в производстве передовых инноваций и технологий, сотрудничестве малых, средних и крупных предприятий, а также в обучении и развитии персонала и тому подобном.

Итак, учитывая указанное, понимаем, что сотрудничество муниципалитетов в сфере развития кластерных структур может реализоваться в трёх формах:

1) развитие институциональных элементов кооперации на границе муниципалитетов;

2) трансграничное развитие кластеров на территории одного из двух соседних муниципалитетов;

3) межрегиональное развитие кластеров между муниципалитетами, которые находятся в разных частях региона и даже страны.

Каждая из этих альтернатив имеет присущие ей как преимущества, так и недостатки.

При выборе муниципалитетов-партнёров нужно учитывать ключевые факторы и обстоятельства конвергенции, а скорее, наоборот – отсутствие дивергенции, обусловленной диспропорциями в экономическом, ресурсном развитии и проблемами институционального характера.

Ведущими факторами при избрании муниципалитетов-партнёров следует считать либо высокое социально-экономическое развитие,

которое позволит другому муниципалитету «подтянуться» до лучшего уровня (так называемая стратегия «pull»), или взаимодополняемость, когда один муниципалитет имеет преимущества в одной сфере, а вторая – в других, и это служит укреплению общих конкурентных преимуществ (так называемая стратегия устранения слабых мест), или наличие у другого муниципалитета стратегических ресурсов или возможностей (большая вместимость внутреннего рынка, уникальное в плане логистики и т. п. расположение, быстрый рост экономики и его неограниченные возможности, ожидание масштабных инвестиций, в т. ч. инфраструктурных и т. п.) (так называемая стратегия использования возможностей).

После избрания муниципалитета-партнёра следующее стратегическое решение на пути успешной реализации проектов в сфере создания совместных кластеров – это построение иерархии политики. Речь идёт о следующих аспектах:

– какие субъекты будут привлечены к организации и в дальнейшем к работе кластера;

– какой будет логика и этапность реализуемых мероприятий и их ожидаемые результаты;

– какие структурные особенности будут учтены и влияние каких факторов будет усилено, а действие рисков и угроз – локализовано и нивелировано;

– каким образом, необходимо выстроить структурно-организационную иерархию формирования кластера.

Здесь важно подчеркнуть системность политики формирования и реализации мероприятий органов местного самоуправления, которые ориентируют на внедрение проектов по созданию и развитию кластерных интеграционных структур. Имеются различные аспекты системности, среди которых следует ориентироваться на понимание роли и задач, а также экономических интересов всех субъектов (стейк-холдеров), которые касаются соответствующих социально – экономических процессов [2]. К ним относятся не только субъекты бизнеса и органы местного самоуправления и регионального развития, но и местное население, заинтересованное в процессах макроэкономического развития, поступающих в муниципалитет инвестиций, улучшения его экономической и инвестиционной привлекательности как ключевых предпосылок дальнейшего улучшения качества жизни населения; непосредственно инвесторы, которые, вкладывая средства в экономику, одновременно удовлетворяют собственные бизнес-интересы и реализуют социально-ответственное поведение; субъекты финансового рынка, которые через такие проекты получают «поле» и более широкие возможности для собственного развития.

Создание кластеров – один из ведущих инструментов политики обеспечения местного экономического развития. Их преимуществами являются привлечение в местную экономику мощного инвестиционного ресурса, создание большого количества новых рабочих мест, создание новых производств и тому подобное [1]. Кроме того, вокруг них оживляется деловая активность, развиваются смежные виды экономической деятельности, в т. ч. транспорт и связь, строительство, торговля, консалтинг, финансовая сфера и т. д.

Создание кластеров предоставляет потенциал для межмуниципального сотрудничества, не только между соседними муниципалитетами, но и между отдалёнными территориями. Муниципалитет-партнёр, который участвует в соответствующем проекте, но не является местом размещения кластера, может получить ряд преимуществ, таких как реинвестиции, участие в прибылях, расширение рынков сбыта продукции, обеспечение занятости для местного населения, межотраслевое сотрудничество, взаимодействие в области инноваций и технологий и тому подобное.

Таким образом, региональным органам власти следует активизировать процессы сотрудничества муниципалитетов в сфере создания и развития кластеров и подобных структур. Это способствует укреплению конкурентоспособности местных экономик и сбалансированному пространственному развитию региона.

Список литературы

1. Идигова Л.М. Приоритетная задача инновационной экономики – инновационные кластеры: опыт стран и регионов / Л.М. Идигова, С.Х. Сулумов // Современные научно-технические и социально-гуманитарные исследования: актуальные вопросы, достижения и инновации. Сборник докладов II Всероссийской научно-практической конференции. – Владикавказ, 2021. – С. 189–191. – EDN HYQDPG

2. Саралинова Д.С. Муниципальное образование как объект управления / Д.С. Саралинова, З.Д. Хажмурадов, С.Д. Хажмурадова // ФГУ Science. – 2021. – №2 (22). – С. 70–74. – DOI 10.36684/37-2021-22-70-75. – EDN QYAQGL

3. Ялмаев Р.А. Кластеризация отраслей как дополнительный фактор экономического развития российской экономики / Р.А. Ялмаев, З.А. Саидов // ФГУ Science. – 2013. – №2. – С. 74–75. EDN TZDLNX

Ялмаев Рустам Алиевич
канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Чеченский государственный университет им. А.А. Кадырова»
г. Грозный, Чеченская Республика

МЕЖРЕГИОНАЛЬНАЯ КОНВЕРГЕНЦИЯ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация*: статья посвящена рассмотрению предпосылок и сущности концепции конвергенции. Этот подход опирается на предположение о тесной взаимосвязи и взаимообусловленности динамики развития региона и темпов развития его соседей. Автором рассмотрены предпосылки возникновения явления конвергенции. Очерчены негативные последствия подобного воздействия. Проведён теоретический анализ связи между устойчивым развитием и конвергенцией.*

Ключевые слова*: конвергенция, регионы, экономический рост, пространственный анализ.*

Концепция конвергенции является критически важной в контексте стратегии устойчивого развития региона и быстрого развития культурных и креативных индустрий в мире и в России в частности. Однако этот

процесс сложен и многозначен, и требует всестороннего исследования. Важно отметить, что эконометрическое моделирование не может полностью объяснить эту ситуацию без учета исторических и институциональных факторов.

Одним из основных инструментов экономической науки является математическое моделирование экономических процессов. В данном случае, перспективным представляется подход, основанный на построении экономических моделей с учетом неоднородных пространственных эффектов. Этот подход основывается на предположении о тесной взаимосвязи и взаимозависимости между развитием определенного региона и скоростью развития его соседних регионов, то есть на концепции конвергенции. Этот подход и соответствующие методы были широко рассмотрены в работах Л. Анселина [1], Дж. Арбиана [2], Дж.П. Элхорста [3], в совместной публикации М. Фишера и Дж. Вонга [4], А. Грандберга [5], Н. Михеевой [6] и других. Однако обычно предложенные модели не учитывают ряд социокультурных, поведенческих и институциональных факторов.

Идея построения многонационального мира предполагала, что разнообразие и большое количество независимых государств должны обеспечить мир и стабильность через создание многонациональных институтов для инвестирования и управления, с целью достижения равновесия. Однако различия между развивающимися странами и странами, которые быстро развиваются экономически, оказались значительными.

В современных условиях источником роста являются человеческий капитал или человеческие ресурсы. Он включает не только количественные характеристики, но и их качественные аспекты, такие как образование, инновационные способности, творческий потенциал и здоровье. Все эти аспекты являются объектами социокультурной политики и областью долгосрочных инвестиций. Долгосрочные инвестиционные стратегии означают отложенные текущие выгоды от использования капитала в пользу будущего. В первую очередь экономически развитые страны, экономика которых нацелена на обслуживание общества с удовлетворенными базовыми потребностями, могут позволить себе реализацию таких долгосрочных инвестиций. Эти системы только начинают исследоваться современной экономической наукой.

В условиях обеспечения устойчивого роста функции государства дополняются необходимостью обеспечения сплоченности, как обязательной предпосылки. Основным инструментом становится модель инклюзивности или включенности, суть которой заключается в формировании у индивидов уверенности в том, что усилия каждого не будут напрасны, а приведут к общему результату при гарантии защищенности экономической, юридической и политической. Новые и условно молодые государства, которые разнородны по языковым, религиозным и этническим признакам, в первую очередь сталкиваются с проблемой идентичности, сплочённости и инклюзивности. Большинство ресурсов направляется на получение политической власти и борьбу за ресурсы. Инвестирование в долгосрочные проекты и экономический рост становится практически невозможным.

Экономический рост генерируется ростом производительности. Существуют интенсивные и обширные факторы повышения производительности. В условиях ограниченности времени, делается выбор в пользу интенсивных, которые основываются на внедрении инноваций. Инновации являются источником прогресса, однако они могут быть получены в результате передачи их от стран разработчиков к другим странам с целью применения в новых условиях. Классический подход: технологии и знания передаются от более развитых регионов к развивающимся. Это в свою очередь отражается на возможностях выпуска, а, следовательно, на общей продуктивности.

Существует предположение о том, что соседство с более развитыми территориями имеет положительное влияние на менее развитые из-за распространения технологического воздействия. Однако, на самом деле, мы говорим об эксплуататорской системе отношений.

Более развитые регионы используют ресурсный потенциал менее развитых. Обеспечивая рабочие места, создавая условия для миграции населения – они привлекают потоки более дешёвой рабочей силы, кое-где высокой квалификации на те позиции, которые не заняты местным населением.

Капитальные инвестиции, технологическое оснащение, расстановка собственного производства и другие формы передачи технологий – не всегда преследует цель создания рабочих мест для местного населения с целью повышения их благосостояния, очень часто – это минимизации собственных затрат на рабочую силу. Но также ограничение потенциального технологического развития и роста через предоставление доступа лишь к части производственного процесса. Остро ощущается это в ИТ секторе. Эксплуатация природных ресурсов по заниженным ими ценам.

Распространение культурных ценностей – это не только попытка повышения общего уровня образованности и грамотности, но и преследование в первую очередь экономических интересов через расширение рынков сбыта, через формирование определенного стиля жизни и системы ценностей. В условиях геополитического противостояния – получение союзных территорий с населением, разделяющим мировоззрение. В культурном плане-установление культурного однообразия при уничтожении элементов культурной идентичности.

Взаимодействие социально экономических систем на региональном и международном уровнях является сложным и действенным процессом. Кое-где искусственность и отсутствие экономического обоснования процессов районирования (на локальном уровне) и образования независимых государств (на международном) стали одними из причин углубления социальных, политических и экономических диспропорций в мире. Таким образом, многонациональность и мультикультурализм, которые должны выполнять роль катализатора развития, превращаются в факторы торможения и источники рисков.

Стратегии и концепции, опирающиеся на предполагаемую тесную взаимосвязь и взаимообусловленность динамики развития региона и темпов развития его соседей, не учитывают негативных последствий подобного соседства. Довольно часто игнорируется тот факт, что по сути более сильные регионы в первую очередь эксплуатируют соседние, а возможное

экономическое развитие менее развитых соседей является побочным результатом подобного взаимодействия. Его природа в долгосрочной перспективе может иметь негативные последствия.

При принятии Стратегии устойчивого развития как основы государственной политики целесообразно анализировать широкую палитру предпосылок, начиная от экономических факторов, заканчивая историческими причинами образования отдельных национальных группировок.

Список литературы

1. Anselin L. (1988), Spatial Econometrics: Methods and Models, Springer Science & Business Media, Berlin, DE.

2. Arbia G. (2006), Spatial Econometrics: Statistical Foundations and Applications to Regional Convergence, Springer Science & Business Media, Berlin, DE.

3. Elhorst J. P. (2014), Spatial Econometrics From CrossSectional Data to Spatial Panels, Springer, Berlin, DE.

4. Fischer M.M., Wang J. (2011), Spatial Data Analysis: Models, Methods and Techniques, Springer Science & Business Media, Berlin, DE.

5. Государственно-территориальное устройство России: экономические и правовые основы: монография / А.Г. Гранберг, В.В. Кистанов, А.А. Адамеску [и др.]; под ред. А.Г. Гринберга, В.В. Кистанова; Гос. науч.-исслед. учреждение «Совет по изучению произв. сил» (СОПС) Минэкономразвития России и РАН. – М.: ДеКА, 2003. – 446 с. EDN QVSEKZ

6. Михеева Н.Н. Основы пространственной макроэкономики: система региональных счетов и оценка факторов развития / Н.Н. Михеева // Фундаментальные проблемы пространственного развития Российской Федерации: междисциплинарный синтез / отв. ред. В.М. Котляков. – М.: Медиа-Пресс, 2013. – С. 198–203.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА

Андриевская Ярослава Александровна
студентка
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ФРАНЦУЗСКИЕ ЗАИМСТВОВАНИЯ В СФЕРЕ ЭКОНОМИКИ

Аннотация*: в статье рассматривается изучение экономической модели Франции и ее влияния на мировую экономику. Многие страны, в том числе и Россия, заимствует из французской экономики модели системы налогообложения, системы социального обеспечения, системы торговых соглашений.*

Ключевые слова*: мировая экономика, экономическое развитие, устойчивый рост, экономические модели.*

Франция является одним из ведущих экономических и политических игроков в Европе, ее опыт и подходы к экономическому развитию могут быть полезными для других стран. Тема актуальна в настоящее время, это вызвано тем, что мировая экономика сталкивается с различными вызовами, такими как глобализация, торговые войны, изменение климата и технологические инновации. Согласимся с высказыванием Л.А. Донсковой о том, что «в условиях интегрирования в мировое сообщество перед российской системой образования стоит задача – сформировать такие личности обучающихся, которые воспринимали бы себя не только как представители одной определенной культуры, но и в качестве граждан мира, субъектов многообразия культур, готовых осознать свою значимость и ответственность в глобальных общечеловеческих процессах, происходящих как в России, так и в мире в целом» [1].

Франция внесла значительный вклад в экономическое развитие мира, изучение ее опыта и подходов может помочь другим странам адаптироваться к новым вызовам и обеспечить устойчивый экономический рост. Существует утверждение, что «процессы глобализации оказывают влияние на интегративные тенденции, а они, в свою очередь, уже влияют на все сферы жизнедеятельности человека, изменяя устоявшиеся идеалы, представления, взгляды на модели совместного сосуществования и межкультурного взаимодействия» [2].

История французских заимствований в экономике начинается с XVII века, когда Франция стала одним из ведущих экономических и политических центров Европы. В этот период французская экономика базировалась на меркантилизме, который подразумевал контроль государства над экономикой и национальным богатством. Меркантилизм также подразумевал использование торговых преференций и налоговых льгот для поддержки экономического роста.

Говоря о французских заимствованиях (le cours d'échange – обменный курс, le billet de banque – банкнота, le rabais – скидка, le bordereau de chargement – накладная), необходимо сказать про французскую систему налогообложения. Налоговая система Франции имеет ряд особенностей, которые отличают ее от других стран. Например, во Франции существует налог на богатство, который облагает имущество, находящееся в собственности физических лиц с высоким доходом. Также во Франции введен налог на финансовые операции, который облагает все финансовые операции, включая покупку акций и облигаций. Но не смотря на такую уникальность, некоторые ее элементы заимствованы другими странами. Например, налог на добавленную стоимость (НДС), который является одним из основных видов налогов во Франции, используется практически во всех странах мира. Также в некоторых странах существуют налоги на богатство или наследство (США, Япония, Великобритания), которые напоминают налоги, существующие во Франции.

Также нельзя не сказать про французскую систему социального обеспечения. Она была создана в середине XX века, и ее создание было вдохновлено бельгийской системой социального обеспечения. Эта система социального обеспечения обеспечивает гражданам страны доступ к медицинской помощи, пенсиям, страхованию от безработицы и другим формам социальной поддержи. В системе социального обеспечения Франции выделяются несколько видов страхования, включая страхование здоровья, страхование на случай безработицы, страхование на случай инвалидности и пенсионное страхование. Эти виды страхования покрывают основные потребности граждан и защищают их от социальных рисков. Такую систему используют множество европейский стран, такие как Германия, Италия, Испания и множество других.

Ко всему вышеперечисленному невозможно не отнести торговые соглашения. Франция является одним из основателей Европейского союза и принимает участие во многих торговых соглашениях, которые имеют большое значение для экономики страны. Например, Европейский союз является крупнейшим торговым партнером Франции. Здесь французские заимствования заключаются, главным образом, в передаче опыта и знаний в области международной торговли и создании правил, которые регулируют торговые отношения между странами.

Что касается французских заимствований в экономике Российской Федерации, то нужно сказать, что данный аспект очень объемный, но можно выделить несколько основных пунктов, таких как:

1) инвестиции. Французские компании активно инвестируют в российскую экономику в различных секторах, в том числе в энергетику, автомобильную и лёгкую промышленность, розничную торговлю, телекоммуникации и другие;

2) финансы. Российские банки и компании могут использовать французские финансовые инструменты, такие как французские облигации и кредиты для финансирования своих проектов;

3) торговля. Французские компании имеют значительную долю на российском рынке в различных отраслях, включая продукты питания, текстиль, парфюмерию, косметику и другие;

4) культурный обмен. Франция и Россия имеют длительную историю культурного обмена, который продолжается и по сей день. Французские

культурные центры, такие как институт Франции, работают в различных городах России и способствуют культурному и языковому обмену между двумя странами, поэтому «сегодня востребованы специалисты со знанием иностранного языка, имеющие навыки быстрого поиска необходимой информации в зарубежных источниках, способные транслировать ее на родном языке, не прибегая к помощи переводчика, а также применять ее в своей научной деятельности» [3];

5) технологии. Французские компании и исследовательские центры имеют технологии и опыт в различных областях, таких как энергетика, автомобильная промышленность, информационные технологии и другие, которые могут быть использованы в российской экономике. Так Н.С. Аракелян утверждает, что «в настоящее время современный мир претерпевает множество изменений во всех сферах общества» [4].

Подводя итог, можно сказать, что Франция вносит значительный вклад в мировую экономику, и ее экономические модели и системы являются важным источником вдохновения для других стран. Многие страны мира используют французские заимствования в своей экономической практике, особенно в областях, таких как налоговая система, система социального обеспечения и торговые соглашения. Все это также доказывает, что взаимодействие между странами и обмен опытом и знаниями могут приводить к успеху в экономическом развитии, поэтому «сегодня в результате возрастания значимости сотрудничества в политической и экономической сферах на международном уровне довольно сильно изменяются и преобразуются требования, предъявляемые к выпускникам высших учебных заведений работодателями» [5]. Это важный фактор, который следует учитывать при разработке стратегии экономического развития в каждой стране.

Список литературы

1. Донскова Л.А. Изучение иностранного языка как способ развития коммуникативной компетенции / Л.А. Донскова // Язык. Культура. Общество: сборник статей по материалам межвузовской научно-методической конференции, посвященной 85-летию образования кафедры иностранных языков Кубанского государственного аграрного университета / Министерство сельского хозяйства РФ; Кубанский государственный аграрный университет. – 2016. – С. 140–146. – EDN WIYOBP

2. Донскова Л.А. Эффективность формирования и развития межкультурного потенциала обучающихся / Л.А. Донскова // Научное обеспечение агропромышленного комплекса: сборник статей по материалам 71-й научно-практической конференции преподавателей по итогам НИР за 2015 год / отв. за вып. А.Г. Кощаев. – 2016. – С. 286–289. – EDN WCPDVL

3. Зайцева А.Э. Обучение иностранным языкам как средство развития профессиональных качеств студентов / А.Э. Зайцева, Ю.М. Кандашкина // На пересечении языков и культур. Актуальные вопросы гуманитарного знания. – 2022. – №1 (22). – С. 221–224. – EDN URQJWM

4. Аракелян Н.С. Использование англоязычных терминов в современной экономике / Н.С. Аракелян, Е.Р. Цыганова // Языковая картина мира. Ценностные смыслы: сборник материалов очно-заочной научно-практической конференции, посвященной 100-летию Кубанского государственного аграрного Университета имени И.Т. Трубилина и 90-летию кафедры иностранных языков. – Краснодар, 2022. – С. 103–109. – EDN PTAVEF

5. Зайцева А.Э. Коммуникативная компетентность как фактор развития личности обучающихся / А.Э. Зайцева // Язык. Образование. Культура: сборник статей по материалам Всероссийской научно-практической конференции / отв. за вып. А.С. Усенко. – Краснодар, 2019. – С. 53–58. – EDN QWPPEK

Бурукина Ольга Алексеевна
канд. филол. наук, аспирант
ФГБОУ ВО «Российский государственный
социальный университет»
г. Москва

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ЭМИССИИ CO_2 И ДЕПОНИРОВАНИЯ УГЛЕРОДА

***Аннотация**: вследствие увеличения эмиссии парниковых газов, и в первую очередь CO2, температура земной атмосфера повышается, что способствует таянию ледников и айсбергов. С повышением уровня воды земли становится меньше. Условия жизни меняются во всем мире. В феврале 2019 года The National Geographic опубликовал статью о меломисе Брамбл-Кей – первом виде млекопитающих, вымершем из-за изменения климата.*

В статье проводится анализ экономических последствий ежегодно увеличивающихся объёмов эмиссии углекислого газа и возможностей естественного и искусственного улавливания (секвестрации) и депонирования углерода.

Автор делает выводы о глобальном отрицательном воздействии неконтролируемой эмиссии CO2 как на социальную сферу и здоровье людей, так и на глобальную экономику и подчеркивает необходимость выработки международной стратегии, направленной на предотвращение увеличения объемов парниковых газов в атмосфере Земли и наращиванию усилий, направленных на развитие возможностей секвестрации и депонирования углерода.

***Ключевые слова**: экономические аспекты, эмиссия углекислого газа, парниковый эффект, выбросы CO2, депонирование углерода.*

Введение. Углекислый газ (CO_2) является важным улавливающим тепло газом, или парниковым газом, который образуется в результате добычи и сжигания ископаемого топлива (угля, нефти и природного газа), лесных пожаров и таких природных процессов, как извержения вулканов.

С начала индустриальной эпохи (с XVIII в.) в результате интенсивной деятельность человека содержание CO_2 в атмосфере возросло на 50%, то есть количество CO_2 сейчас составляет 150% по сравнению с 1750 г. Этот показатель выше того, что сопровождал естественные события, вызвавшие конец ледникового периода на Земле 20.000 лет назад [1].

В настоящее время в результате хозяйственной деятельности человека в мировом масштабе в атмосферу эмитируется почти 40 млрд тонн углекислого газа в год, наносящего колоссальный ущерб и биосфере, и глобальной экономике. При этом правительства разных стран значительно занижают потенциальный экономический ущерб, связанный с каждой новой тонной углекислого газа, выбрасываемой в атмосферу сегодня [2].

Содержание углекислого газа в атмосфере Земли сегодня выше, чем когда-либо в истории человечества. Фактически, в последний раз количество углекислого газа в атмосфере было таким высоким более 3 млн лет

назад во время теплого периода среднего плиоцена, когда глобальная температура поверхности была на 2,5–4^{0}C выше, чем в доиндустриальную эпоху. Уровень моря был как минимум на 4,8 м выше, чем в 1900 г., а возможно, и на 24,6 м выше [3].

Если глобальный спрос на энергию будет продолжать быстро расти, и мы будем удовлетворять его в основном за счет ископаемого топлива, выбросы углекислого газа человеком к концу XXI века могут достичь 75 млрд тонн в год или более. Содержание углекислого газа в атмосфере может составлять 800 частиц на миллион или выше – таких условий на Земле не наблюдалось почти 50 млн лет [4].

Согласно стандартам ВОС, средняя концентрация CO_2 за 8-часовой период не должна превышать 10.000 частей на миллион, а средняя концентрация за 15-минутный период не должна превышать 30.000 частей на миллион. При высоких уровнях углекислый газ вызывает головную боль, головокружение, тошноту и другие симптомы, которые становятся очевидны при уровне выше 5000 частей на миллион в течение нескольких часов. Более высокое содержание CO_2 в воздухе может вызвать удушье, поскольку углекислый газ заменяет кислород в крови – воздействие концентрации около 40.000 ppm вызывает мгновенную опасность для жизни и здоровья [5]. Как отразится на здоровье людей постоянная концентрация CO_2 на уровне 800 частиц на миллион пока точно не известно, но очевидно, что последствия будут крайне негативными, особенно для детей, подростков и людей пожилого возраста.

По данным Управления энергетической информации США и Японского института экономики энергетики, к 2035 году мировое потребление энергии увеличится на 50%, что приведет к резкому увеличению потребности в улавливании, утилизации и хранении углерода [2]. При условии, что человечество не стремится к прекращению своего существования на планете Земля.

Оценка социальной стоимости углерода. В исследовании, опубликованном в журнале Nature Climate Change, исследователи из Стэндфордского университета оценивают экономический ущерб от выбросов углекислого газа примерно в 220 долл. за тонну, что почти в шесть раз выше, чем недавно озвученная цифра правительством США в 37 долл. за тонну [4].

Оценки так называемой «социальной стоимости углерода», или SCC – по сути, той цены, которую общество платит за негативные изменения в сельскохозяйственном производстве, пагубное воздействие на здоровье человека, материальный ущерб от увеличения частоты и количества наводнений и других связанных побочных продуктов потепления планеты -сильно различаются от анализа к анализу, поскольку и исследователи, и политики пытаются определить, как лучше всего регулировать глобальные выбросы углекислого газа. По данным Агентства по охране окружающей среды и Межправительственной группы экспертов по изменению климата, даже самые точные текущие оценки, вероятно, занижены [3].

По мнению представителей EPA, модели, используемые для разработки оценок SCC, известные как «модели комплексной оценки», в настоящее время включают не все физические, экологические и экономические последствия изменения климата, значимость которых признана в научной литературе, посвященной изменению климата по причине отсутствия точной

информации о характере наносимого ущерба, а также потому, что данные, используемые при построении этих моделей, естественно, отстают от данных самых последних исследований [5].

В последние годы в экономике появился альтернативный взгляд, ставящий под сомнение традиционный тезис о положительной связи между увеличением объемов эмитируемого CO_2 и экономическим ростом. Так, В. Нордхаус и Ж. Бойер предполагают, что потепление на 2°С может привести к 5%-ному снижению среднегодового потребления на душу населения в Африке и Азии [1].

Технологии искусственного улавливания углерода. Сегодня средняя стоимость применения технологии искусственного улавливания углерода в мире составляет около 600 долл. США за тонну CO_2. Человечество эмитирует примерно 43,1 млрд тонн углерода в год. Это означает, что затраты на улавливание всего ежегодно эмитируемого углерода составили бы около 25,8 трлн долл. Вместе с тем, за последние 10 лет стратегия внедрения возобновляемых источников энергии развивалась быстрыми темпами и на сегодняшний день является самой быстроразвивающейся энергетической отраслью в Соединенных Штатах, увеличив свои объемы на 429% с 2010 по 2020 г. Это было в немалой степени связано с увеличением инвестиций правительства США в развитие возобновляемых источников энергии. Только в 2020 г. Конгресс США принял законопроект о выделении 35 млрд долл. США на развитие возобновляемых источников энергии.

С учетом экономических факторов улавливания углерода, в настоящее время широкомасштабное внедрение технологии CCS не представляется рентабельным.

Но если проанализировать развитие индустрии возобновляемых источников энергии как некий экономически обусловленный аналог, есть основания для надежды. Масштабы внедрения возобновляемых источников энергии увеличились за последние 10 лет: индустрия возобновляемых источников энергии стала самой быстрорастущей энергетической отраслью в США, увеличившись с 2010 по 2020 г. на 42%, в то время как стоимость технологий использования солнечной энергии снизилась за тот же период на 809%.

В дополнение к увеличению инвестиций, стоимость возобновляемых источников энергии, таких как солнечная энергия, с 2010 г. упала на 80%. Основываясь на факте резкого снижения стоимости инфраструктуры возобновляемых источников энергии в последние годы, мы можем надеяться, что затраты на применение технологии улавливания и хранения углерода также резко упадут. В 2020 г. рынок технологий CCS оценивался примерно в 1,9 млрд долл. США. Прогнозируется, что к 2030 году рынок CCS достигнет отметки в 7,0 млрд долларов, таким образом, совокупный годовой темп роста (CAGR) с 2021 по 2030 год составит 13,89% [3].

Очевидно, что успех технологий по контролю климата исторически зависел от частного сектора. Несомненно, правительственные субсидии имели значение, но компания-производитель электромобилей Тесла не стала бы компанией, рыночная стоимость которой определяется в триллион долларов, без изобретательности предпринимателя Элона Маска и стимулов свободного рынка.

Может возникнуть соблазн рассматривать государственную поддержку как свидетельство того, что возобновляемые источники энергии или CCS не могут выжить в условиях «свободного рынка», однако напомним, что отрасль ископаемого топлива была и остается одной из наиболее субсидируемых отраслей глобальной экономики, причем глобальные субсидии по-прежнему составляют от 500 млрд 1 трлн долл. США в год [4].

Именно по этой причине Билл Гейтс через свой инвестиционный фонд Breakthrough Energy Ventures инвестировал в технологию Verdox, занимающуюся улавливанием углерода. Технология Verdox основана на инновации, использующей для улавливания углерода электрическую энергию. Сегодня ряд предприятий работают над снижением затрат и повышением эффективности систем улавливания углерода в точке эмиссии.

11 мая 2022 г. компания Carbon Clean, поставщик решений по улавливанию углерода для тяжелой промышленности, привлекла 150 млн долл. на развитие своей технологии CCS. Ожидается, что оборудование, разработанное на основе технологии Carbon Clean, будет в 10 раз компактнее, чем обычное оборудование для улавливания углерода в точке источника, что также потенциально может снизить средние затраты примерно вдвое – то есть примерно до 30 долл. за тонну [5].

Согласно прогнозам экономистов, рынок улавливания, утилизации, транспортировки и хранения углерода вырастет с 3,0 млрд долл. США в 2022 году до 14,2 млрд долларов США к 2020 году при среднегодовом темпе роста 21,5%. Мировой рынок улавливания, утилизации, транспортировки и хранения углерода значительно расширяется, и в течение прогнозируемого периода во многих постиндустриальных странах ожидается аналогичная тенденция [2].

Естественная секвестрация и депонирование углерода. Леса США поглощают от 5 до 10% эмитируемого углерода в стране каждый год. По данным исследователей Лесной службы, непосредственно сотрудничающие с Управлением главного экономиста Министерства сельского хозяйства США, экономическая выгода от поглощения углерода лесами США (частными и государственными) в течение следующих 35 лет составит более 100 млрд долл., что делает поглощение углерода одной из самых ценных экосистемных услуг, оказываемых лесами. Логично предположить, что наиболее экономически эффективными способами увеличения секвестрации углерода являются инвестиции в лесовосстановление хронически недоразвитых государственных земель на западе США и предоставление стимулов для лесонасаждений владельцам сельскохземель на востоке США [1].

Выбор политических альтернатив для увеличения масштабов секвестрации и депонирования углерода в лесах США будет зависеть от преимуществ альтернативных стратегий секвестрации, и ученые Лесной службы Министерства сельского хозяйства США предлагают различные методы для оценки этих преимуществ.

Для прогнозирования объемов депонирования углерода в 48 смежных штатах в базовом сценарии и трех сценариях развития внутренней политики в США на 2015–2050 гг. ученые использовали данные федеральной базы данных «Лесная инвентаризация и анализ лесов (FIA)». Альтернативы включали в себя: 1) изменение политики землепользования для

уменьшения обезлесения в результате развития; 2) разработку и внедрение политики облесения, ориентированной на владельцев сельскохозяйственных земель на востоке Соединенных Штатов, а также политики лесовосстановления, направленной на развитие малолесных федеральных угодий на западе США, и 3) политика сокращения площадей замещающих насаждений после лесных пожаров [5].

Затем, чтобы оценить текущую стоимость секвестрации углерода, ученые использовали оценки социальной стоимости углерода. Наконец, был рассчитан прирост текущей стоимости углеродных выгод, связанный с каждой политической альтернативой. Результаты показывают, что в соответствии с базовым сценарием текущая стоимость секвестрации в лесах США до 2050 г. составит от 125,5 до 806,7 млрд долл. США, в зависимости от ставки дисконтирования [3].

Изменения в политике, направленные на увеличение секвестрации за счет облесения и лесовосстановления, обеспечат максимальное увеличение выгоды от депонирования углерода (от 21,4 до 147,1 млрд долл.). Приблизительные оценки субсидий на облесение и затрат на восстановление естественных экосистем, необходимых для реализации этой политики, показывают, что общие затраты на политику будут составлять лишь часть выгоды от секвестрации [4].

Меры, *принимаемые в разных странах мира*. Еще в 2010 г. Китай и США – страны, вносящие наибольший вклад в глобальные выбросы парниковых газов, разработали и подписали совместную Программу сотрудничества США и Китая в области энергетики – глобальное соглашение по климату включает планы мероприятий по производству чистой энергии, повышению энергоэффективности и мероприятия по борьбе с детриментальным изменением климата [1].

Уже сегодня реализуемые и разрабатываемые проекты по улавливанию, утилизации и хранению углерода в Азиатско-Тихоокеанском регионе создали новые возможности для участников рынка. Китай и Австралия первыми внедрили технологии искусственной секвестрации, утилизации и хранения углерода в регионе. Помимо Австралии и Китая, Южная Корея и Индия также сосредоточились на оптимизации технологий улавливания, утилизации и хранения углерода [2].

Южная Корея тоже сделала шаг к обладанию аналогичными технологиями, запустив проекты Korea CCS-1 и Korea CCS-2, которые в настоящее время находятся на ранней стадии разработки. В 2016 году Индия запустила систему секвестрации и утилизации углерода, способную улавливать 60.000 тонн CO_2 в год на угольных электростанциях. Кроме того, в ближайшие несколько лет ожидается запуск различных проектов в Китае, в том числе CHEERS (китайско-европейские решения по сокращению выбросов) на заводах Huaneng GreenGen и Sinopec Qilu Petrochemical [5].

Исландская компания Carbfix, основанная в 2006 г., специализируется на технологиях улавливания и хранения углерода (CCS). Уникальный подход компании к CCS заключается в нагнетании уловленного углекислого газа в базальтовые горные породы глубоко под поверхностью земли [3].

Процесс, разработанный Carbfix, включает в себя растворение CO_2 в воде и последующее введение полученного раствора в базальтовые

породы. Оказавшись под землей, растворенный CO_2 вступает в реакцию с минералами в породе и затвердевает в форме минерала, эффективно удаляя его из атмосферы и блокируя его на тысячи лет.

Подход Carbfix основан на ускорении естественного процесса, при котором растворенный CO_2 взаимодействует с химически активными горными породами с образованием стабильных карбонатных минералов. Это создает безопасное и постоянное решение для хранения углекислого газа, что помогает уменьшить его воздействие на окружающую среду [3].

Aker Carbon Capture, дочерняя компания норвежской Aker Solutions, является ведущим игроком в отрасли связывания углерода. Компания стала публичной в 2020 г., зарегистрировавшись на фондовой бирже Осло, и в настоящее время ее рыночная капитализация составляет 750,65 млн долл. США. Aker Carbon Capture использует собственную запатентованную технологию улавливания углерода для улавливания CO_2 из дымовых газов, образующихся в различных отраслях промышленности, таких как нефтеперерабатывающие и цементные заводы. Модульные решения компании спроектированы так, чтобы их было легко транспортировать и устанавливать, компания также предлагает морские и интегрированные решения [4].

LanzaTech – международная биотехнологическая компания, специализирующаяся на разработке и коммерциализации технологий улавливания и утилизации углерода (CCU). Компания была основана в Новой Зеландии в 2005 г. доктором Шоном Симпсоном и с тех пор расширилась по всему миру, включая США, Китай, Индию и Европу.

Технология LanzaTech CCU основана на улавливании отработанных газов, образующихся в результате промышленных процессов, и преобразование их с использованием микроорганизмов. В дополнение к собственной технологии CCU LanzaTech разрабатывает и другие технологии для решения проблемы изменения климата, в том числе преобразование углекислого газа в новые материалы, такие как полимеры и пластмассы [3].

Заключение. Системный обзор научной литературы позволил сделать следующие выводы:

1. Проблема эмиссии углекислого газа чрезвычайно актуальна для человечества на современном этапе его развития с любой точки зрения: здравоохранения, социального обеспечения и национальной и глобальной экономики.

2. Естественное улавливание и депонирование углерода лесными массивами, включая тропические и бореальные леса, а также мировым океаном, торфяными болотами, степями и другими экосистемами остается самым надежным и сравнительно низкозатратным инструментом борьбы с растущими объемами эмитируемых человечеством парниковых газов.

3. На сегодня в мире существует всего 24 коммерческих завода CCS, 12 из которых находятся в США. Экономисты пока настроены скептически, но в ближайшие десятилетия станет очевидно, сможет ли искусственная секвестрация углерода стать экономически целесообразным инструментом в борьбе с изменением климата и войти в повседневную жизнь человеческой цивилизации.

4. Предотвращение дальнейшего глобального потепления возможно лишь коллективными усилиями всех стран-эмитентов CO_2 и должно стать основой глобальной стратегии на благо будущего человечества.

References

1. Issaoui F., Toumi H., Touili W. (2016). The Effects of Carbon Dioxide Emissions on Economic Growth, Urbanization, and Welfare: Application to Countries in the Middle East And North Africa, The Journal of Energy and Development, Vol. 41, No. 1/2 (Autumn 2015 and Spring 2016), pp. 223–252.

2. Romih M. (2020). The Greenhouse Effect: Denial and Its Strong Consequences. An examination of the consequences of the greenhouse effect and the aftermath of greenhouse gases [Electronic resource]. – Access mode: https://www.unsustainablemagazine.com/the-aftermath-of-greenhouse-gases/

3. Ahmad M. (2023). Top 10: Leading Carbon Capture Companies [Electronic resource]. – Access mode: https://energydigital.com/top10/top-10-leading-carbon-capture-companies. Accessed on 17.04.2023.

4. Rousseau N. (2023). The feasibility and future of carbon capture and storage technology [Electronic resource]. – Access mode: https://earth.org/the-feasibility-and-future-of-carbon-capture-and-storage-technology/#:~:text=Carbon%20capture%20and%20storage%20technology%20(CCS)%20takes%20CO2%20before%20it,be%20just%20over%20the%20horizon. Accessed on 17.04.2023.

5. Lee H., Lee J., Koo Y. (2022). Economic impacts of carbon capture and storage on the steel industry-A hybrid energy system model incorporating technological change, Applied Energy, Volume 317: 119–208.

Бурундукова Елена Михайловна
канд. экон. наук, доцент
Калганова Яна Юрьевна
студентка

ФГБОУ ВО «Югорский государственный университет»
г. Ханты-Мансийск, ХМАО – Югра

DOI 10.31483/r-107315

ЭКСПЕРТИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ООО «ГАЗПРОМ ТРАНСГАЗ ЮГОРСК»

Аннотация*: экспертное исследование финансового состояния является неотъемлемой частью контроля над эффективностью собственной деятельности любой организации, которая ведет свою хозяйственную деятельность. Для обеспечения экономической безопасности на предприятии необходимы высокие значения показателей, характеризующие финансовое состояние.*

Ключевые слова*: экспертиза, финансовое состояние, уровень экономической безопасности.*

В целях обеспечения экономической безопасности на предприятии необходимы высокие значения показателей, характеризующие финансовое состояние. В связи с этим актуальным является изучение теоретических аспектов экспертизы финансового состояния, методы оценки уровня

экономической безопасности обслуживающей организации в топливно-энергетическом комплексе.

В целях проведения экспертизы финансового состояния проанализируем состав и структуру активов и пассивов Общества с ограниченной ответственностью «Газпром трансгаз Югорск» (табл. 1).

Таблица 1

Состав и структура актива баланса

Статьи актива баланса	2020 г.		2021 г.		2022 г.	
	сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	сумма, тыс. руб.	уд. вес, %
1. Внеоборотные активы						
Основные средства	83174031	59,8	78979433	52,0	105525891	46,9
Финансовые вложения	233561	0,2	262142	0,2	233561	0,1
Отложенные налоговые активы	2738642	2,0	2734871	1,8	2655465	1,2
Прочие внеоборотные активы	235164	0,2	213785	0,1	300082	0,1
Итого по разделу 1	86453399	62,1	80776129	53,2	108894943	48,4
2. Оборотные активы						
Запасы	13128956	9,4	19802041	13,0	31462567	14,0
НДС по приобретенным ценностям	25660	0,02	106690	0,07	31466	0,01
Дебиторская задолженность	39519884	28,4	49610557	32,7	83314535	37,0
Денежные средства	1149	0,0008	1562	0,0010	847	0,0004
Прочие оборотные активы	48461	0,03	64922	0,04	1208692	0,54
Итого по разделу 2	52724110	37,9	69585772	45,8	116018107	51,6
Баланс	139177509	100	151804805	100	224913050	100

Данные из таблицы, позволяют сделать вывод, что активы баланса увеличились на 85735541 тыс. руб. (62%). Удельный вес внеоборотных активов, в структуре имущества, за 2020 – 2022 гг., снизился на 12,84% (105525891 тыс. руб.), в т.ч. основные средства в 2020 году составляют от актива 59,8%, на 2022 год 46,9%. В общей структуре их доля уменьшилась на 12,9% за счет списания объектов основных средств. На конец 2022 года оборотные активы Общества составили 51,6%, от общей величины

активов, в анализируемом периоде они увеличились на 120% (63293997 тыс. руб.).

Изменение оборотных активов в 2022 году по отношению к 2020 году произошло за счет:

– статьи «Запасы» – увеличение на 140% (18333611 тыс. руб.). Причиной данному изменению служит – приобретение запасных агрегатов и задвижек иных запасных частей для ремонта трубопроводов;

– статьи «НДС по приобретенном ценностям» – увеличения на 23% (5806 тыс. руб.), за счет роста количества заключенных контрактов по приобретению запасов;

– дебиторская задолженность, за анализируемый увеличилась на 43794651 тыс. руб. (8,6%), так как произошло увеличение задолженности между структурным подразделением и головной организацией).

Далее определим удельный вес отдельных статей пассива баланса и оценим его колебания у анализируемого предприятия (таблице 2).

Таблица 2

Состав и структура пассива баланса

Статьи пассива баланса	2020 г.		2021 г.		2022 г.	
	сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	сумма, тыс. руб	уд. вес, %	сумма, тыс. руб.	уд. вес, %
1	*2*	*3*	*4*	*5*	*6*	*7*
3. Капитал и резервы						
Уставный капитал	24771860	17,8	24771850	16,3	24771850	11,0
Добавочный капитал (без переоценки)	1615000	1,2	1615000	1,1	1615000	0,7
Резервный капитал	1761709	1,3	1761707	1,2	2132687	0,9
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	700918	0,5	8499783	5,6	102866163	45,7
Итого по разделу 3	91302053	65,6	98107262	64,6	131565717	58,5
4. Долгосрочные обязательства						
Отложенные налоговые обязательства	11122398	7,99	10516156	6,9	15399983	6,8
Прочие обязательства	1514990	1,09	381159	0,3	3074559	1,4
Итог по разделу 4	12637388	9,08	10897315	7,2	18414542	8,2
5. Краткосрочные обязательства						
Кредиторская задолженность	24397266	17,53	31490506	20,7	61039087	27,1
Доходы будущих периодов	875	0,001	842	0,001	809	0,0004

Окончание таблицы 2

1	*2*	*3*	*4*	*5*	*6*	*7*
Оценочные обязательства	10839927	7,79	11308880	7,4	12845674	5,7
Прочие обязательства	1047221	0,75	504648	0,3	-	-
Итого по разделу 5	35238068	25,32	42800228	28,2	74932791	33,3
Баланс	139177509	100	151804805	100	224913050	100

Согласно таблице 2, собственный капитал за 2020–2022 гг., увеличился на 40236334 тыс. руб. (44,1%). Он составляет 58,5% в 2022 году, а 2020 году 65,6% от общей структуры пассива организации, что свидетельствует снижение финансовой независимости предприятия на 7,1%, но это допустимый уровень для сохранения финансовой устойчивости организации.

Положительная динамика собственного капитала обусловлена увеличением статьи пассива баланса «Нераспределенная прибыль» на сумму 102165245 тыс. руб. (45,2%), в сравнение 2022 года с 2020 годом.

Основную долю долгосрочных обязательств имеет статья пассива баланса «Отложенные налоговые обязательства» – 7,9% в 2020 году и 6,8% в 2022 году от общей структуры пассива, отклонение составило 1,1%.

Краткосрочные обязательства на конец анализируемого периода имеют удельный вес 33,3% от общей структуры пассива. Удельный вес кредиторской задолженности в 2022 году на 9,9% (22275448 тыс. руб.) меньше, чем дебиторская задолженность. Можно сделать вывод, что денежные средства «заморожены» в дебиторской задолженности и предприятие временно использует чужие денежные средства (кредиторская задолженность) в своем хозяйственном обороте. Сопоставим итоги сгруппированных статей актива и пассива для определения степени ликвидности баланса [1]. В таблицах 3, 4 представлены группы активов по уровню ликвидности.

Таблица 3

Группировка активов по степени ликвидности, млн руб.

Активы по степени ликвидности	2020 г.	2021 г.	2022 г.
А1 – Высоколиквидные активы	1, 149	1, 562	0,847
А2 – Быстрореализуемые активы	39 519, 9	49 610, 6	83 314, 5
А3 – Медленно реализуемые активы	13 388, 2	20 170, 9	31 727, 6
А4 – Труднореализуемые активы	86 453, 4	80 776, 1	108 894, 9

Аналогичным способом произведем расчеты пассивов по сроку погашения в таблице 4.

Таблица 4

Пассивы по сроку погашения, млн руб.

Пассивы по сроку погашения	2020 г.	2021 г.	2022 г.
П1 – Наиболее срочные обязательства	24 397, 3	31 490, 5	61 039, 1
П2 – Среднесрочные обязательства	10 840 802	11 309 722	13 893 704
П3 – Долгосрочные обязательства	12 637, 4	10 897, 3	18 414, 5
П4 – Постоянные пассивы	91 302, 1	98 107, 3	131 565, 7

Соответствие обеспечивает полную ликвидность баланса.

Для оценки финансового состояния, также необходимо проанализировать и рассчитать коэффициенты платёжеспособности (таблица 5) [2].

Таблица 5

Динамика коэффициентов платёжеспособности

Наименование показателя	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Отклонение
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,00	0,00	0,00	0,00
Коэффициент критической (срочной) ликвидности	1,12	1,16	1,11	-0,01
Коэффициент текущей ликвидности	1,50	1,63	1,55	0,05

Нормативное значение коэффициента абсолютной ликвидности $\geq 0,2$. За исследуемый период показатель не достиг нормативного значения, что свидетельствует о задержки поступлений денежных средств (выручки от проведенных ремонтных работ) по контрактам с головной организацией.

Коэффициент критической (срочной) ликвидности имеет нормативное значение ≥ 1. За анализируемый период, показатель превышает нормативное значение, что говорит о достаточности денежных средств для покрытия краткосрочных обязательств.

За исследуемый период, коэффициент текущей ликвидности находится ниже нормативного значения (≥ 2), что свидетельствует о недостаточности активов для покрытия текущей кредиторской задолженности.

Рассчитаем показатели устойчивости ООО «Газпром трансгаз Югорск» для проведения экспертного исследования финансового состояния предприятия. Источники формирования активов организации представлены в таблице 6.

Таблица 6

Источники формирования активов организации, млн руб.

Источники формирования активов организации		2020 г.	2021 г.	2022 г.
Внеоборотные активы	Собственные источники	91302,1	98107,3	131565,7
	Приравненные к собственным источникам	12637,4	10897,3	18414,5
Оборотные активы	Собственные оборотные средства (СОС)	4848,6	17331,1	22670,8
	Собственные оборотные и приравненные к ним средства (СОПС)	17486,0	28228,4	41085,3
	Краткосрочные заемные источники (Кз)	35238,1	42800,2	74932,8
	Источник формирования запасов (ВИФЗ)	52724,1	71028,8	116018,1

Устойчивость организации представляет собой ее способность осуществлять свою основную деятельность автономно (независимо) от заемного капитала. Показатели устойчивости характеризуют финансовое положение организации [3].

Тип финансовой устойчивости может быть определен на основе расчета следующих относительных показателей устойчивости:

– коэффициент обеспеченности запасов собственными оборотными средствами;

– коэффициент обеспеченности запасов собственными оборотными и приравненными к ним средствами;

– коэффициент обеспеченности запасов всеми источниками;

Произведем расчет финансовой устойчивости исследуемой организации, на основании коэффициентов обеспеченности запасами. Данные представлены в таблице 7.

Таблица 7

Расчет финансовой устойчивости

Формулы	$К_{сос} = \frac{СОС}{Зап}$			$К_{сопс} = \frac{СОПС}{Зап}$			$К_{вифз} = \frac{ВИФЗ}{Зап}$		
Год	2020	2021	2022	2020	2021	2022	2020	2021	2022
Итоговое значение	0,4	0,9	0,7	1,3	1,4	1,3	4,0	3,6	3,7

На основании таблицы 7 необходимо определить период, где нормативное значение ≥ 1. Таким коэффициентом является Ксопс.

ООО «Газпром трансгаз Югорск» в 2022 году, не является в финансово устойчивым и имеет зависимость от заемного капитала. Полученные данные за анализируемый период не превышают нормативное значение, равное 1. Таким образом, можно сделать вывод, что, организация, обладая нормальным типом устойчивости, находится в зоне риска.

Далее необходимо проанализировать показатели эффективности финансово-хозяйственной деятельности ООО «Газпром трансгаз Югорск» (таблица 8).

Таблица 8

Динамика показателей рентабельности

Наименование показателя	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Отклонение, %
Рентабельность продаж, %	− 2,29	3,01	2,95	5,24
Рентабельность оказания услуг по транспортировке газа, %	− 2,07	5,44	4,89	6,97
Рентабельность активов, %	− 3,63	5,1	6,27	9,89
Рентабельность инвестиционного капитала, %	− 4,9	6,97	9,11	14,02
Рентабельность собственного капитала, %	− 5,56	7,83	10,28	15,84
Рентабельность заемного капитала, %	− 10,44	14,61	16,05	26,49

Согласно таблице 8, рентабельность продаж имеет отрицательное значение в 2020 году (− 2,29%), так как предприятием в этом отчетном периоде был получен убыток от продаж (− 5141928 тыс. руб.). Наблюдается положительная динамика показателя, в 2022 году, организация имеет значение (2,95%), отклонение составило 5,24%. В 2021 году значение показателя достигло 3,01%, больше на 0,6%, по сравнению с 2022 годом. Положительная динамика показателя обусловлена опережающим ростом выручки в 2020 годом на 176672375 тыс. руб. (79%) и чистой прибыли на 16944614 тыс. руб. (130%), по сравнению с показателями 2022 года.

Рентабельность услуг по транспортировке газа снизилась на 6,97% в 2022 году, по сравнению с 2020 годом, что свидетельствует о том, что ресурсы организации используются не интенсивно. В 2022 году организация перегоняет меньшее количество газа, в связи с принятыми пятым и шестым пакетом санкций.

Характеризуя использование имущества, можно сделать вывод, что предприятие неэффективно управляет собственными активами, так как показатель рентабельности активов, не достиг среднеотраслевого значения, равного 5% в 2020 году.

В 2022 году значение показателя стало равным 6,27%, это свидетельствует об эффективном использовании зданий, сооружений,

оборудованием и транспортом (на 1 рубль активов приходится 6,27 руб. чистой прибыли).

Так в 2022 году предприятие достигло значения рентабельности собственного капитала, равного 10,28%, когда в 2020 году показатель имел отрицательное значение (− 5,56%).

Ввиду наличия инвестиционной части актива (транспорт, оборудование) организация имеет положительную динамику рентабельности инвестиционного капитала (14,02%). По состоянию на 2022 год, на 1 рубль инвестиционного капитала, приходится 9,11 рублей чистой прибыли.

Опережающий рост чистой прибыли (130%), по сравнению с заемным капиталом (94,6%), привел к увеличению заемного капитала

С помощью расчета оборачиваемости показателей статей баланса, проведем анализ деловой активности ООО «Газпром трансгаз Югорск». Рассчитаем коэффициенты оборачиваемости и средний срок оборачиваемости коэффициентов в таблице 9 [3].

Таблица 9

Динамика показателей оборачиваемости

Показатели	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Темп прироста, %
Коэффициенты оборачиваемости, обороты:				
− активов	1,58	1,70	2,13	34,2
− оборотных средств	3,85	4,03	4,32	12,1
− запасов	15,77	14,98	15,63	− 0,87
− дебиторской задолженности	5,10	5,53	6,03	18,12
− кредиторской задолженности	8,39	8,83	8,66	3,19
Средний срок оборачиваемости коэффициентов, дни:				
− запасов	23,1	24,4	23,4	0,9
− дебиторской задолженности	71,5	66,0	60,5	− 15,3
− кредиторской задолженности	43,5	41,3	42,1	− 3,1

Коэффициенты оборачиваемости активов увеличился на 34,2%, следовательно, что на 1 рубль выручки приходится 2,13 рублей, вложенных в имущество организации.

В исследуемом периоде 2020–2022 гг., наблюдается положительная динамика коэффициента оборачиваемости оборотных средств (12,1%). При анализе всех трех лет, можно сделать вывод, что с каждым годом увеличивается оборот активов, при этом замедляя его оборачиваемость.

Коэффициент оборачиваемости запасов снизился на 0,87%, за счет уменьшения объемов запасов. Средний срок оборачиваемости запасов увеличился на 0,9%, т.е. происходит накопление избыточных запасов и денежные ресурсы предприятия переведены в менее ликвидные активы и используются менее эффективно.

Увеличение коэффициента оборачиваемости дебиторской задолженности, на 18,12%, связано с представлением отсрочек платежа контрагентам (структурным подразделениям ПАО «Газпром») на длительный период, что является неэффективным инструментом работы с должниками. Как результата рост среднего срока оборота, равного в 2022 году 60 дням, но в 2020 году показатель имел значение 71 день, то есть срок оплаты покупателей уменьшился на 11 дней.

Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности имеет положительную динамику, в исследуемом периоде 2020 – 2022 гг. (3,19%), ввиду задержки погашения дебиторской задолженности. Средний срок погашения кредиторской задолженности имеет отрицательную динамику в 2022 году, по сравнению с 2020 годом, изменение составило 1,4 дня или 3%.

На 1 рубль собственного капитала организации приходится 3,49 рублей выручки в 2022 году, когда в 2020 году приходилось 2,42 рубля. Доходность увеличилась на 44,08%, то есть активы общества стали генерировать больше дохода.

Проведенное экспертное исследование позволяет сделать вывод, что на значение показателей в 2020 году влияют последствия коронавирусной инфекции COVID – 19, а на 2022 год влияют принятые пятый и шестой санкционные пакеты.

Таким образом, можно сделать вывод, что ООО «Газпром трансгаз Югорск» подвержено сильному влиянию внешних факторов, таких как политические (принятые санкционные пакеты), последствия коронавирусной инфекции COVID -19, повышение цен на газ, что обеспечило рост основных показателей в 2022 году по сравнению с 2020 годом [4; 5].

Список литературы

1. Камысовская С.В. Бухгалтерская финансовая отчетность: формирование и анализ показателей: учебное пособие / С.В. Камысовская, Т.В. Захарова. – М.: ИНФРА – М, 2022. – 432 с. – ISBN 978-5-16-015156-4.

2. Пласкова Н.С. Финансовый анализ деятельности организации: учебное пособие / Н.С. Пласкова. – М.: ИНФРА – М, 2021. – 368 с. – ISBN 978-5-9558-0472-9.

3. Челдаева Л.А. Финансы. Учебник и практикум для академического бакалавриата: учебное пособие / Л.А. Челдаева. – М.: Юрайт, 2020. – 385 с. – ISBN 978-5-534-14782-7.

4. Официальный сайт ООО «Газпром трансгаз Югорск» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https//yugorsk-tr.gazprom.ru/

5. Санкции против России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Санкции_против_России

Василевская Валерия Эдуардовна
аспирант
Белорусский государственный университет
г. Минск, Республика Беларусь

ОБ ОСОБЕННОСТЯХ НАЦИОНАЛЬНОГО СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНА «СДЕЛАНО В КИТАЕ 2025»

Аннотация*: в статье рассматриваются особенности внешнеэкономической деятельности Китая. Внимание концентрируется на высокотехнологических отраслях, таких, к примеру, как информационные технологии, железнодорожный транспорт, робототехника. На примере национального стратегического плана «Сделано в Китае 2025» объясняется необходимость переориентации китайской экономики с трудоемкого производства на внутреннее потребление.*

Ключевые слова*: дешёвое производство, инновации, интеллектуальная собственность, технологии, торговля.*

Одной из самых важных категорий мировой экономики является внешнеэкономическая деятельность, как, прежде всего, стимулирующий фактор экономического развития. В условиях стремительно прогрессирующей интернационализации производства, науки и капитала, усложняется процесс экспортных и импортных операций, что актуализирует исследования в области внешнеэкономических отношений. В общем плане, внешнеэкономическая деятельность государства направлена на формирование и поддержание благоприятных условий для расширения воспроизводственного круговорота. Когда экспорт продуцирует валютную выручку, а импорт повышает уровень производства.

Структурное содержание внешнеэкономической деятельности представлено торговой, инвестиционной, валютной и таможенной политикой. Наиболее выраженной формой являются сделки купли-продажи товаров международных производителей. На сегодняшний день самым крупным мировым рынком является Китай, объем внешней торговли которого, по итогам 2022 года, составил 6,3 триллиона долларов США. Из которых экспорт – 3,59 триллионов долларов США, что на 7% больше относительно показателей за 2021 год [2]. Будучи лидирующей экономикой мира, Китай является самой активной региональной державой Азии, проецирующей траекторию развития экономик стран далеко за пределами собственных границ. Неповторимый рекорд Китая связывают с его политикой реформ 80-х гг. XX века. Глобальная реформация экономического фундамента, позволила Китаю одержать историческую победу на пути преодоления порога бедности, по данным Всемирного банка, 850 млн человек за последние 40 лет. При этом темпы роста благосостояния в 10 раз превысили мировой показатель. Сегодня средний класс в Китае превышает 30% всего населения, более 400 млн человек.

В настоящих реалиях экономическое развитие Китая проходит VI этап исторической революции, для которой, в том числе характерно

продолжение глобальной трансформации государственного сектора экономики. Все более очевидным становится фактор негосударственного (частного) влияния на экономический прогресс Китая. Поступательная плановая приватизация госпредприятий, активно реализовавшаяся с 80-х гг., существенно улучшила бизнес-климат в стране и как следствие способствовала росту малых предприятий в средние и крупные, что, в том числе, отразилось на экспортной динамике. Таким образом, стратегия «трёх шагов» (обогреть, накормить, обогатить народ) была успешно достигнута. Началась реализация стратегии выхода Китая на уровень экономически развитых стран.

Стратегические планы Китая в области экономики были отмечены на очередном съезде Коммунистической партии, прошедшем в октябре 2022 года. Так, задачами высококачественного развития экономики являются:

– придерживаться реформаторскому курсу рыночной экономики;

– продолжать расширять открытость внешнему миру;

– стимулировать двойную циркуляцию экономики;

– сочетать повышение факторной производительности с укреплением стрессоустойчивости цепочек поставок.

Следует отметить, что реальные показатели экономического развития Китая, а также тенденции политических процессов на мировой арене, обуславливают необходимость переориентации собственного производства с трудоемкого экспортного направления на внутреннее потребление, за счёт высоких технологий. Поскольку китайская модель дешёвого производства теряет актуальность на фоне роста дохода китайского населения и увеличения импорта иностранных технологий. Постепенное исчезновение преимуществ дешёвого производства, в условиях постоянной конкуренции иных экономик с низкой оплатой труда, инициирует проблему «ловушки среднего дохода».

В 2015 году в Китае была запущена программа развития экономики с опорой на уменьшение зависимости от внешних технологий и инвестиций – «Сделано в Китае 2025». Предшествующей данной программе была инициатива «Развивающиеся стратегические отрасли», запущенная в 2006 году. Она была нацелена на технологическое обновление стратегически важных отраслей, преимущественно энергетическо-топливной отрасли. В обмен на доступ к чрезвычайно ёмкому китайскому рынку, правительство КНР стимулировало создание совместных предприятий с иностранными компаниями, обеспечивая тем самым заимствование иностранных технологий [4, с. 20].

Десятилетний план «Сделано в Китае 2025» включает десять отраслей, в числе которых информационные технологии, авиация, железные дороги, энергетика, сельское хозяйство (на данные отрасли приходится 40% промышленного производства Китая). Отличительной особенностью китайского плана является преференциальный доступ к отечественному капиталу компаний, продвигающих собственные технологические разработки. Идея программы «Сделано в Китае 2025» заключается в использовании государственных возможностей для повышения конкурентной динамики отечественной продукции на мировых рынках. Направляя

существенные объемы капитала на поддержку инновационных компаний, государство обеспечивает упрочнение страны в качестве мирового лидера в высокотехнологических отраслях.

Так, к примеру, в отрасли информационных технологий отдельного внимания заслуживает технология 5G. Китай является мировым лидером по разработке 5G-технологий, при этом, интеллектуальная собственность на их компоненты принадлежит западным компаниям. В этом контексте Китай намеривается усилить свои конкурентные позиции в производстве данной технологии и расширить свою долю рынка-5G. Ярким примером использования высоких технологий является промышленная робототехника. По количеству производства промышленных роботов Китай лидирует в мире, однако по их относительному внедрению существенно отстает. Согласно статистическим данным, Китай занимает лишь 23 место, с показателем 68 роботов на 10 000 работников. Наибольший показатель у Южной Кореи – это 631 робот на 10 000 работников, далее в рейтинге следует Сингапур – 488 и Германия – 309 роботов на 10 000 работников соответственно [1]. Для того чтобы «догнать» Запад, к 2025 году Китай намеривается увеличить данный показатель до 150 единиц роботов. И здесь также стоит подчеркнуть, что программное обеспечение для разработки робототехники также является иностранной интеллектуальной собственностью, что, как уже отмечалось, является проблемой для китайских производителей.

Обращаясь к высокотехнологическим отраслям Китая, нельзя не отметить железнодорожный транспорт. В данной отрасли Китаю нет равных, он способен не только полностью удовлетворять собственные потребности, но и влиять на развитие мировой инфраструктуры. Будучи второй страной по протяженности сети (более 42 000 километров высокоскоростных железных дорог), Китаю удалось выстроить самую эффективную логистику, по результатам которой китайские железнодорожные линии являются самыми загруженными в мире. За прошлую пятилетку, в 2016–2020 гг. железнодорожная сеть Китая обслужила более 14,9 млрд пассажирских рейсов. Согласно плану «Сделано в Китае 2025», предполагается, что китайские железнодорожные компании должны избавиться от конкуренции вовсе. Глобальные планы соответствуют масштабам инициативы «Экономический пояс Шёлкового пути», которая была выдвинута Председатель КНР в сентябре 2013 года. Сама инициатива включает пять направлений сотрудничества: политическое согласование (единство в стратегических вопросах экономического развития); транспортная инфраструктура (создание единой дорожной магистрали); торгово-инвестиционное сотрудничество (ликвидация таможенных и законодательных барьеров); денежно-кредитное сотрудничество (расширение системы расчётов национальными валютами); гуманитарное сотрудничество (активизация дружественных контактов) [3].

Таким образом, программа «Сделано в Китая 2025» фактически ориентирована на завоевание лидирующей позиции в производстве мировой высокотехнологической продукции. Китай стремиться использовать многоэтапный процесс совершенствования производственной цепочки для локализации и контроля глобальных поставок технологий. Так, согласно содержанию программы, к 2025 году Китай намеривается локализировать

70% производства, что естественно вызывает обеспокоенность заинтересованных развитых стран. К примеру, все десять отраслей, представленных в программе, облагаются пошлинами США. Принимая во внимание динамику темпов роста экономики Китая, данный показатель вполне может стать реальным. Вместе с тем, некоторые заявленные в программе цели видятся недостижимыми. Так, в судоходном производстве, являющимся неотъемлемой частью китайской экономики, предполагается увеличить процент удовлетворения мирового спроса до 50%. С учётом текущего положения данная цель видится нереалистичной. Однако главным инструментом на пути достижения заявленных в программе стратегических целей Китаю, в первую очередь, необходимо серьезно переориентировать экономику с трудоемкого экспортного производства на внутренне потребление, в том числе, путём замещения зарубежных технологий. В связи с чем, инновации как главная категория, проходящая через всю программу, должны стать основным ресурсом будущего экономики Китая.

Список литературы

1. Выступление Председателя КНР Си Цзиньпина в Назарбаев университете [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://kz.china-embassy.gov.cn/rus/zhgx/zxdt/201309/t20130916_1362803.htm (дата обращения: 22.06.2023).

2. Об объеме внешней торговли Китая в 2022 году [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://1prime.ru/state_regulation/20230113/839460749.html (дата обращения: 22.06.2023).

3. Перская В. «Сделано в Китае 2025»: китайский опыт обеспечения задач национального развития / В. Перская, Н. Ревенко // Азия и Африка сегодня. – 2020. – №7. – С. 19–25. DOI 10.31857/S032150750010100-2. EDN WKMMEO

4. Рейтинг самых роботизированных стран мира [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://nangs.org/news/technologies/10-samykh-robotizirovannykh-stran-mira (дата обращения: 22.06.2023).

Лепешев Дмитрий Михайлович
студент
ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет»
г. Санкт-Петербург

ВНЕШНИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ И ЕГО УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

***Аннотация**: статья посвящена вопросу внешнего государственного долга и угрозы, которые он может представлять для экономической безопасности страны.*

***Ключевые слова**: долговые обязательства, кредит, международные кредитные организации.*

Каждое государство в мире вынуждено постоянно наращивать свои мощности и возможности в разных отраслях, потому зачастую государственные расходы растут и перекрывают доходы. Также чрезвычайные

ситуации, мировые и региональные кризисы, войны способствуют неумолимому росту внешнего государственного долга.

На протяжении всей истории взаимодействия государств, от бронзового века и вплоть до наших дней, долговые обязательства государств друг перед другом являлись неотъемлемой частью мировой экономики. В наши дни государственное кредитование является инструментом воздействия для одних и способом развития для других.

Государственный внешний долг – это долговые обязательства данного государства перед правительствами, организациями и гражданами других стран. По длительности срока погашения выделяют три типа государственных займов: краткосрочный долг (до 1 года), среднесрочный долг (от 1 до 5 лет) и долгосрочный долг (свыше 5 лет). Внешние долговые обязательства, как и любой механизм международного сотрудничества подчиняется определенным правилам, которые были установлены международным сообществом благодаря многовековому опыту кредитования государств.

Основные принципы государственных займов

1. Возмездность – обязательство государства вернуть средства с процентами.

2. Добровольность – инвесторы должны быть согласны выдать деньги в долг.

3. Срочность – долговые обязательства должны быть погашены в указанный в договоре срок.

4. Обеспечение имуществом – государство отвечает всем собственным имуществом перед займодателем.

5. Целевая направленность – взятые в долг деньги должны быть потрачены на определенные в договоре цели.

6. Возвратность – государство декларирует, что вернет деньги.

Именно благодаря этим принципам государства могут считаться надежными заемщиками. Однако на практике это далеко не всегда соответствует реальности. Государства сильно разнятся в зависимости от времени, правительства, экономического положения. Существует огромное количество случаев, когда государство отказывалось выплачивать долг. Так, например наиболее часто нарушаемый принцип – срочность. Очень часто государство не успевает выплатить долг в установленные сроки, и попадает в положение, в котором вынуждено идти на переговоры о пересмотре данного соглашения. Также, достаточно часто нарушается и пункт о целевой направленности, ведь случалось немало инцидентов, когда государство использовало взятые в долг деньги вовсе не на те цели, которые декларировало в процессе взятия кредита.

Основной формой государственного кредита являются государственные займы, представляющие собой кредитные отношения, в которых государство выступает главным образом в качестве должника.

Внешний долг может быть как стимулятором, так и тормозом для развивающихся экономик в зависимости от того, как он используется. В целом, внешний долг может предоставить необходимые средства для финансирования инфраструктурных проектов, развития промышленности, сельского хозяйства и других отраслей экономики. Однако, если долг используется неэффективно, то он может привести к неплатежеспособности

страны и кризису. Кроме того, высокий уровень внешнего долга может стать препятствием для привлечения инвестиций и развития экономики в будущем.

Поэтому, чтобы внешний долг стал стимулятором роста развивающихся экономик, необходимо использовать его эффективно, направляя средства на развитие ключевых отраслей экономики и повышение конкурентоспособности страны. В связи с этим, важно управлять долгом таким образом, чтобы сохранять его устойчивый уровень и избегать неплатежеспособности.

Последствия государственного долга приводят к существенному сокращению возможностей роста потребления для населения данной страны, а также увеличению налогов для оплаты растущего долга и связанных с ним процентов. При наличии значительного долга происходит перераспределение доходов различных слоев населения, а также утечка национального капитала за рубеж.

Чрезмерный внешний государственный долг может стать серьезной угрозой суверенитету государства в случае невозможности выплаты долга, кредиторы могут начать принуждать к строгим условиям, которые могут ограничить экономическую и политическую свободу страны. В случае если большая часть долга находится в руках иностранных кредиторов, это может означать потерю контроля над экономическими ресурсами и привести к зависимости от других стран. В целом, слишком большой внешний долг может серьезно ограничить возможности развития и процветания государства.

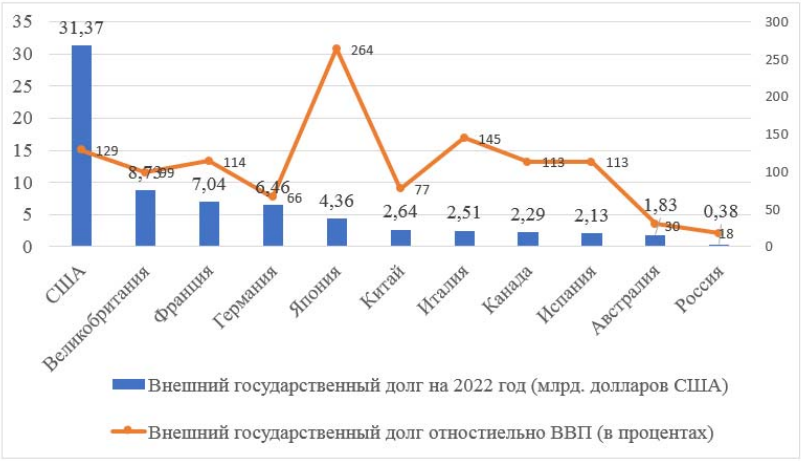

Рис. 1. Страны с наибольшим государственным долгом

Внешний долг может стать опасностью для развитых экономик, если он станет слишком большим и неустойчивым. Высокий уровень внешнего долга может привести к увеличению процентных платежей и ухудшению кредитного рейтинга страны, что может привести к увеличению затрат на

заемные средства и ограничению возможностей для финансирования социальных и экономических программ. Помимо того, чрезмерный внешний долг может привести к увеличению валютного риска, так как при ухудшении экономической ситуации в стране может произойти девальвация национальной валюты, что приведет к увеличению размера долга в иностранной валюте. В самом радикальном случае большой долг может увеличить риск дефолта, что может привести к серьезным экономическим проблемам, таким как уменьшение инвестиций и рост безработицы.

Внешний долг РФ на конец 2022 года составлял около 380 млрд долларов США. Главная особенность внешнего долга РФ – это его небольшой объем по сравнению с другими развитыми странами. Также внешний государственный долг относительно ВВП России крайне низок, и составляет всего 18%. На фоне других развитых экономик этот показатель является одним из лучших, на рисунке 1 видна разница между внешним государственным долгом различных стран, а также отношение объема внешних задолженностей к ВВП государств, и внешним госдолгом России. Важно отметить, что большая часть долга находится в руках крупных международных банков и финансовых институтов, что уменьшает риск потери контроля над экономическими ресурсами. По темпам уменьшения внешнего долга Россия находится на лидирующих позициях в Европе. Чуть больше, чем за 4 года России удалось снизить долг на 36%. В 2014 году задолженность составляла более 700 млрд долларов, а в 2019 году – 467 млрд долларов [1]. Однако, несмотря на темпы сокращения внешнего долга Российской Федерации, санкции и политические напряжения могут увеличить риск невыплаты долга и привести к еще большим ограничениям в экономической и политической сферах.

Внешний государственный долг является важным инструментом для финансирования экономического развития страны. Однако, его уровень и структура могут оказывать значительное влияние на экономическую и политическую свободу страны. Поэтому, необходимо следить за уровнем долга и его структурой, а также принимать меры для снижения рисков невыплаты долга. Кроме того, необходимо также развивать внутренний рынок финансовых инструментов, чтобы снизить зависимость от внешних кредиторов. На сегодняшний день уровень мировой задолженности очень высок, и в особенности сильную угрозу экономической безопасности страны представляет высокий государственный долг.

Список литературы

1. Отчет Министерства финансов Российской Федерации // Государственный внешний долг Российской Федерации (2011–2023 гг.) от 18.05.2023 года.

2. Калабеков И.Г. Внешний и внутренний долг России. Российские реформы в цифрах и фактах / И.Г. Калабеков. – М., 2010. – 231 с.

3. Химичева Ю.В. Государственный долг как способ влияния на экономику страны. Электронный архив УрФУ / Ю.В. Химичева. – Екатеринбург, 2015. – 1341 с.

4. Савина Е.Г. Совокупный национальный внешний долг/ Е.Г. Савина // Вестник университета. – Орел, 2012. – 4 с.

5. Freeze Kent. External debt and developing world: problems and solutions / K. Freeze // Brigham Young University: Kennedy Center Library, Provo, Utah 2003. – 8 с.

6. Uskov V. On the issue of security of land transfer from agricultural to industrial and transport use / V. Uskov, E. Shariapova, N. Pisareva // IOP Conference Series: Materials Science and Engineering: VIII International Scientific Conference Transport of Siberia (Novosibirsk, 22–27 мая 2020 года). Vol. 918. – Novosibirsk: IOP Publishing Ltd, 2020. – P. 012246. – DOI 10.1088/1757-899X/918/1/012246. – EDN XFXMB. EDN XFXMBE

7. Uskov V. Compliance Control in the Context of Sanctions and Pandemics as a Method of Ensuring the Economic Security of a Transport Enterprise / V. Uskov, O. Kharchenko // Lecture Notes in Networks and Systemsthis link is disabled, 2023, 574 LNNS, P. 1716–1723. – DOI: 10.1007/978–3-031-21432–5_184.E. EDN LGKZUX

Сикаев Тимур Аланович
студент
Шумский Эльдар Олегович
студент
Научный руководитель
Печерица Елена Васильевна
канд. социол. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный экономический университет»
г. Санкт-Петербург

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ ЦИФРОВОГО РУБЛЯ КАК СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Аннотация*: в статье рассмотрены перспективы введения электронного рубля как цифровой формы денег. Авторами определены основополагающие характеристики цифровой валюты, выявлены и рассмотрены угрозы внедрения цифрового рубля.*

Ключевые слова*: цифровая валюта центрального банка, цифровой рубль, криптовалюта, цифровизация, деньги, денежно-кредитная система.*

Реалии современного мира стремительно движутся в направлении цифровизации всех сфер жизни общества, в частности, это касается внедрения цифровых технологий в экономические отношения субъектов государства, в том числе и цифровых валют, применение которых должно способствовать повышению удобности, прозрачности, безопасности, эффективности хозяйственной деятельности организаций, а значит и улучшению их экономической безопасности. Таким образом, целью работы является определение сущностных основ цифровой валюты центрального банка и выявление перспектив и угроз ее внедрения.

Н.В. Городнова, Д.А. Кочергин и М.Д. Шапсугова в своих статьях рассматривали цифровую валюту и ее разработку по большей части с точки зрения мировой устремленности цифровизации экономики [1–3]. Однако

постоянно меняющаяся политическая и экономическая обстановка в мире диктует странам, а в частности, России необходимость реализации данной денежной единицы в ближайшие сроки, прежде всего, как меру протекционизма. Кроме того, на данный момент многими странами уже были реализованы цифровые валюты, что позволяет проанализировать международный опыт и сделать соответствующие выводы о целесообразности внедрения цифрового рубля.

Тенденция цифровизации наиболее активно проявляется в сфере платежей и расчётов между организациями и частными лицами. Так, пик развития цифровых технологий и новых средств пришелся во время пандемии COVID-19. Особую популярность в мире приобрели криптовалюты, которые позволяют людей рассчитываться за те или иные товары и услуги, в связи с конфиденциальностью, удобностью данных активов и отсутствием как такого правового регулирования, что позволяет их применять в теневой экономике. Приобретение цифровых активов связано со следующими целями:

– трансакционные платежи за услуги и товары
– инвестиции и спекуляции;
– уход от требований в области ПОД/ФТ.

В России на 2022 год объём операций, связанных с криптоактивами, по приблизительным оценкам Центробанка может составлять более 350 млрд рублей [7]. Кроме того, число судебных разбирательств увеличилось в 2021 году по сравнению с 2020 годом в 1,5 раза и составило порядка 1600 дел, большую часть которых составили уголовные дела [5].

Все это обуславливает тренд создания и развития государствами своей цифровой валюты, что получило своё широкое распространение по всему миру. Так, на 2022 год более 100 стран были заинтересованы и начали создание данного вида денег, крупнейшими из которых являются: Китай, США, Индия и Россия [6].

Наиболее успешным опытом создания цифровой валюты является экспериментальное введение цифрового юаня Народным банком Китая в 2021 году. Оно показало, что данная валюта получила широкое распространение на внутреннем рынке. Так на начало 2022 года количество пользователей цифровых кошельков составило порядка 260 миллионов, в то время как сумма всех сделок с цифровым юанем равнялась 87 млрд юаней, при этом было выведено 50 млрд долларов криптовалюты в 2020 году [8].

Полный запрет операций с криптовалютами также сподвигнул успешное развитие данного вида валюты и его широкое распространение во многих аспектах жизни граждан, например, оплата коммунальных платежей и медицинских услуг. Все это свидетельствует об успешности реализации цифрового юане внутри Китая, что создает определенные перспективы для выхода данной валюты на мировой рынок, а значит и будет способствовать ещё большему укреплению позиций данной страны на международной арене [4].

Таким образом, высокий объём операций с криптовалютами в России, а также современные мировые тенденции сокращения обращения наличной и внедрения своей цифровой валюты другими странами создают риски и угрозы экономической безопасности государства в финансовой

сфере, что обуславливают необходимость реализации цифрового рубля. Тем не менее, обсуждение вопроса создания данного вида валюты в России было начато еще в 2017 году, но имело по большей части теоретический характер.

Немаловажным аспектом является характер использования цифрового рубля, а именно будет ли он обращаться внутри страны или также распространится на международные платежи. Данный вопрос стоит наиболее остро в связи с блокировкой системы SWIFT для российских банков. Так, внедрение российской цифровой валюты потенциально могло бы позволить совершать трансграничные платежи более результативней, чем платежная система «МИР».

Эмиссией и регуляцией цифрового рубля будет заниматься непосредственно Центральный банк России. Данная валюта планируется как альтернатива наличным и безналичным деньгам, которая может использовать как онлайн, так и оффлайн, то есть по своей сути будет дополнительной формой российской национальной валюты, имеющей все функции денежной единицы и совмещающей основные преимущества двух вышеперечисленных способов платежа [1].

Коммерческие банки практически не будут вовлечены в процесс введения цифровой валюты. Движение денежных средств между участниками будет осуществляться без посредников в виде коммерческих банков. Следовательно, такое нововведение повлечет за собой отток средств коммерческих банков, и последующее ухудшение уровня их платежеспособности. В свою очередь снизятся темпы экономического роста всего региона. Основным же благоприятным воздействием использования цифровой валюты на экономику является снижение издержек при совершении транзакций, повышении удобства расчетов и придание прозрачности операциям между экономическими субъектами. Инновационный вид валюты имеет все шансы стать надежной формой хранения денежных ресурсов и более того снизит уровень коррупции и позволит отслеживать направление движения денежных потоков за счет повышения прозрачности транзакций в расчетах между государственными органами и различными предприятиями. Для широкого применения цифровой валюты необходимо создать возможность использования удаленной авторизации с помощью ЕСИА, СМЭВ и ЕБС. Но нельзя говорить о реализации проекта, не просчитав его риски. На сегодняшний день практически ни одно государство не урегулировала процесс работы цифровой валюты центрального банка, в связи с чем этот вопрос приобретает особое значение. В 2020 году FATF усовершенствовали рекомендации, касающиеся виртуальных активов, добавлением документа по стейблкойнам. В этом документе FATF дает определение ЦВЦБ как цифровой форме денег центрального банка, имеющей различия с балансами на классических расчетных счетах [9].

Электронные валюты – это новая денежная система, привязанная к фиату, следовательно они создают угрозу появления новых способов отмытия доходов, полученных незаконным путем. Их форма предполагает возможность теоретического наличия анонимных p2p операций. При этом такие операции будет сложнее отследить. Таким образом, перед центробанком встанет задача по минимизации данных рисков. Также решения

потребуют вопросы технологического оснащения данной инновации. Неизбежно возникновение различных сбоев и уязвимостей в системе. Далее в таблице 1 для оценки эффективности внедрения цифрового рубля приведен SWOT-анализ.

Таблица 1

SWOT-анализ введения цифрового рубля

Сильные стороны	Слабые стороны
Усиление государственного регулирования Контроль за целевым расходованием средств Улучшение безопасности системы платежей Удобство использования Уменьшение издержек при осуществлении транзакций Создание альтернативы зарубежным платежным системам Концентрация преимуществ безналичных систем в единой форме	Увеличение нагрузки на Центральный банк Неравномерность развития инфраструктуры Потеря конкуренции среди действующих платежных систем Необходимость работы с возникающими рисками по ПОД/ФТ/ФРОМУ Необходимость повышения уровня финансовой грамотности населения Необходимость разработки устойчивой и непрерывной системы обеспечения обращения цифрового рубля
Возможности	Угрозы
Повышение доступности безналичных платежных систем Повышение скорости и понижение стоимости операций Совершенствование решений в области платежных систем Перспектива появления цифровых инновационных разработок в сфере финансовых рынков Удобство конвертации наличного рубля в цифровой вид и наоборот Конфиденциальность информации о пользователе Перспектива использования смарт-контрактов	Нарушение целостности традиционной банковской системы Геополитические риски Рост киберпреступности Риски для двухуровневой банковской системы Массовая конвертация денежных средств в цифровую валюту Угроза провала в обеспечении безопасности (кибербезопасности) Потеря ликвидности коммерческими банками

По результатам SWOT-анализа, были выявлены основные преимущества и недостатки внедрения цифровой валюты. Введение в обращение цифрового рубля в первую очередь поспособствует трансформации двухуровневой системы банков в одноуровневую, путем устранения посредничества банков при осуществлении платежных операций и массового перетока денежных средств из банков на цифровые счета.

Для минимизации рисков, связанных со снижением ликвидности коммерческих банков, планируется осуществление постепенного контролируемого процесса введения цифрового рубля. За это время банки смогут адаптироваться и откорректировать структуры своих балансов. Также планируется использовать лимитные механизмы и существующие инструменты денежно-кредитной политики для компенсации негативных последствий от снижения ликвидности банков. Такие механизмы могут

потребовать разработки дифференцированного инструментария цифровых валют [2].

Также корректировок потребует законодательство в вопросах уточнения правового режима цифровой валюты как объекта прав. Так возникнет необходимость внесения изменений в ст. 128 ГК РФ в части закрепления цифрового рубля как цифрового объекта. В статье 140 ГК РФ потребуется внесение изменений в части дополнения абзаца 2 пункта 1 расчетами в цифровой форме. Также, потребуются изменения в положения ГК РФ о расчетах [3].

Подводя итоги, можно сказать, что цифровая валюта характеризуется прежде всего тем, что является некой альтернативой уже существующих форм денег, которая обладает свойствами как наличных, так и безналичных денежных средств. Зарубежный опыт использования цифровой валюты позволяет сделать вывод о наличии перспектив широкого распространения цифрового рубля в России. В качестве основных достоинств введения в оборот цифровой валюты следует выделить повышение доступности безналичных платежных систем и снижение трансакционных издержек. Кроме того, использование цифрового рубля позволит создать больше благоприятных условий для развития инновационных разработок в сфере финансовых рынков. В то же время неизбежно возникновение угроз в виде перехода к одноуровневой банковской системе и удара по финансовой устойчивости коммерческих банков.

Список литературы

1. Городнова Н.В. Цифровой рубль: анализ перспектив и последствий / Н.В. Городнова // Экономическая безопасность. – 2021. – №3. – С. 671–684.

2. Кочергин Д.А. Цифровые валюты центральных банков: опыт внедрения цифрового юаня и развитие концепции цифрового рубля / Д.А. Кочергин // Russian journal of economics and law. – 2022. – №1. – С. 51–78. DOI 10.21202/2782-2923.2022.1.51-78. EDN BHOKOZ

3. Шапсугова М.Д. Анализ модели цифрового рубля, предложенной в концепции цифрового рубля банка России / М.Д. Шапсугова // Право и цифровая экономика. – 2022. – №2 (16). – С. 5–9. DOI 10.17803/2618-8198.2022.16.2.005-009. EDN LRJWTY

4. Digitalization of Economics: Modern Financial Technologies and Their Influence on Economic Security / A. Kuchumov, E. Pecheritsa, A. Chaikovskaya, E. Maslova // ACM International Conference Proceeding Series: 4 (St. Petersburg, 18–19 марта 2021 года). – St. Petersburg, 2021. – P. 3490866. – DOI 10.1145/3487757.3490866. – EDN HGZXSB

5. Криптовалюты и криптобиржи. Майнинг: судебная практика и ключевые аспекты [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rtmtech.ru/research/research-cryptocurrency/ (дата обращения: 28.05.2023).

6. Развитие цифровых валют центральных банков на современном этапе. Мировой опыт и прогнозы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://plusworld.ru/journal/2022/plus-1–2022/razvitie-tsifrovyh-valyut-tsentralnyh-bankov-na-sovremennom-etape-mirovoj-opyt-i-prognozy/ (дата обращения: 28.05.2023).

7. Риски криптовалют и возможные меры регулирования: доклад для общественных консультаций [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cbr.ru/press/event/?id=12623 (дата обращения: 28.05.2023).

8. Цифровой юань быстро вытесняет в Китае криптовалюты [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rg.ru/2022/04/05/cifrovoj-iuan-bystro-vytesniaet-v-kitae-kriptovaliuty.html (дата обращения: 28.05.2023).

9. FATF Report to the G20 Finance Ministers and Central Bank Governors on So-called Stablecoins [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.fatf-gafi.org/media/fatf/documents/recommendations/Virtual-Assets-FATF-Report-G20-So-Called-Stablecoins.pdf (дата обращения: 28.05.2023).

МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ

Безуглая Галина Викторовна
соискатель, старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Камчатский государственный
технический университет»
г. Петропавловск-Камчатский, Камчатский край

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

Аннотация*: в статье выполнен психологический анализ управленческих решений, выявлена система влияющих на их принятие факторов, а также определена значимость учёта временных и информационных факторов в ходе разработки управленческих решений.*

Ключевые слова*: личность, персонал, менеджер, индивидуальные особенности личности, менеджмент, принятие решений, управленческие решения.*

В настоящее время одной из ключевых проблем в науке «психология менеджмента» считается формирование эффективных механизмов разработки управленческих решений, для реализации которых предварительно необходимо выявить все влияющие факторы. В общем случае в современном менеджменте выделяют несколько уровней принятия управленческих решений, причём каждый из них отличается специфическими особенностями их практической реализации.

На первом уровне разрабатываются управленческие решения, которые можно отнести к рядовой деятельности организации. Такие управленческие решения базируются на типовом перечне инструкций, правил и механизмов контроля их реализации. В рамках такого механизма любая появляющаяся в организации проблема сравнивается с типовыми управленческими решениями, по результатам чего можно выбрать заранее предложенное оптимальное решение. На этом этапе основные сложности обычно возникают по причине низкой квалификации персонала организации или вследствие его недостаточной осведомлённости о наличии и особенностях применения таких решений. Таким образом, на данном уровне от сотрудников организации не требуется применения творческого подхода, поскольку перечень типовых управленческих решений уже заранее разработан и согласован.

На втором уровне процесс разработки управленческих решений осуществляется посредством отбора нескольких вариантов, которые оцениваются на степень соответствия целям организации на основе имеющейся информации. В рамках разработки таких решений сотрудник организации должен выполнить сравнение всех доступных возможностей по решению поставленной проблемы и выбрать тот путь решения, который в наибольшей степени отвечает сформулированным критериям эффективности.

На третьем уровне разработки управленческих решений используется уже комплексный подход, в рамках которого сотрудники формируют

рабочие группы и совместно исследуют риски, действующие на процессы решения проблемы. Следует отметить, что такие управленческие механизмы должны отличаться известной степенью гибкости, поскольку сотрудникам следует отходить от типовых решений и использовать элементы творческого подхода. Эффективность подобных управленческих решений обусловлена уже инициативными качествами сотрудника и его способностями по разработке и внедрению нестандартных подходов.

Четвертый уровень разработки управленческих решений можно считать уровнем инновационного развития, и именно такие решения можно считать наиболее сложными и многоаспектными. Это обусловлено тем, в условиях высокой неопределённости, свойственной инновационным рынкам, сотрудники организации должны уметь использовать не только типовые подходы, но применять принципиально новые и креативные идеи. Вследствие этого управленец должен уметь сразу определять, входит ли необходимое управленческое решение в перечень типовых и стандартизированных, или организации требуются принципиально новые подходы. По результатам этого сотрудник должен точно оценить перспективное решение проблемы и выявить особенности его влияния на будущую деятельность данной организации. По результатам разработки такого управленческого решения организация может заранее определить траекторию своего развития на новых рынках. Следует отметить, что заранее определить оптимальность такого управленческого решения зачастую просто невозможно, поэтому участвующим в его разработке и реализации сотрудникам следует заранее учитывать все экономические и управленческие риски [2].

В ходе принятия управленческих решений следует учитывать, что они должны способствовать реализации современным функциям управления, которые сформировались в ходе выделения управленческой деятельности в отдельную разновидность психологии менеджмента и сегодня представляют собой специфическую форму взаимодействия участников управленческих процессов.

В настоящее время в российской и иностранной литературе по проблематике теории управления выделяется несколько направлений. Чаще всего в практической деятельности организаций используется административное управление, в соответствии с положениями которого функции управления интерпретируются как функции конкретного управленческого сотрудника, при этом эти функции не увязываются с деятельностью других сотрудников и подразделений организации. В последние десятилетия получило широкое распространение процессное управление, которое является противоположностью административного управления и согласно ему функции управления можно считать эффективными только в том случае, если они являются в полной мере взаимосвязанными с другими сотрудниками и подразделениями организации [3].

Функции управления как научное явление исследуются в разных школах современного менеджмента, причём подходы к их пониманию дифференцируются от исключительно научного до полностью интуитивного. Однако все школы сходятся во мнении, что функции управления следует анализировать в форме субъект-объектного взаимодействия. Одним из

первых исследователей функций управления был Файоль А., который в начале XX в. сформировал их общую систему в рамках разработанной им общей теории операций. Разработанная данным исследователем классификация предусматривает выделение технических, финансовым, учетных, коммерческих, страховых и административных функций управления. При этом последнюю функцию управления Файоль А. ещё дополнительно классифицировал на планирование, организацию, мотивацию, контроль и координацию [11].

Функция планирования представляет собой выявление общего направления развития организации, в ходе которого формируются планы и прогнозы эффективности взаимодействия данной организации с разнообразными субъектами из внешней среды. При этом саму организацию следует рассматривать с позиций ресурсного подхода, то есть как совокупность разнородных ресурсов, включая как персонал, так и такие материальные ресурсы как активы, оборудование и денежные средства. Функция контроля позволяет реализовать в организации исследование эффективности деятельности её персонала. По результатам данного исследования руководство организации или её структурных подразделений может разработать как меры мотивации, так и штрафные санкции. Функция координации предполагает комплексную интеграцию управленческой деятельности персонала организации в рамках единой системы. Функция мотивации неразрывно связана с функцией контроля и по результатам её реализации в организации формируются системы морального и материального стимулирования, а также предлагаются мероприятия по профессиональному развитию и самореализации персонала.

Также в современной психологии менеджмента используются научные исследования Файоля А. в области конфликтологии и практической психологии. В рамках данных исследований указанный учёный изучал аспекты психологической компетентности управленческих сотрудников, которые обязаны обладать не только знаниями об управленческой науке, но и наработанными компетенциями, выносливостью и интеллектом [11, с. 47].

Процесс управления современной организацией предполагает необходимость постоянной разработки, оценки и принятия множества управленческих решений на разных уровнях структуры управления. Качество таких решений в значительной степени определяет не только эффективность менеджмента, но и общую эффективность функционирования организации [6].

В общем случае управленческое решение представляет собой выбор наиболее оптимального решения проблемы, доступный из нескольких вариантов. Соответственно, психология управленческого решения основана на осознании данной проблемы, а также в последующем анализе вариантов её будущего решения, соответствующего целям развития данной организации.

С точки зрения психологической науки именно руководитель является тем лицом, которое непосредственно принимает управленческие решения. В рамках данного подхода обычно выделяют четыре разновидности управленческих решений: рациональные, компромиссные, интеллектуальные и интуитивные, которые в дальнейшем необходимо охарактеризовать.

Рациональные решения диктуются сложившейся ситуацией и окружающими факторами, то есть такие решения изначально реализуются в некоторых рамках. Подвидами рациональных решений являются: решения по возможностям, решения по обязательствам и последовательные решения. Решения по возможностям основаны на том, что управленец в принципе может сделать. Иллюстрацией этого является цитата из кинофильма «Кавказская пленница», где один из героев говорит: «Имею желание купить дом, но не имею возможности. Имею возможность купить козу, но не имею желания». Решения по обязательствам определяются практическими условиями договоров или прочих обязательств. В 1939 году фашистская Германия напала на Францию. Верная своим союзническим обязательствам, Англия объявила войну Германии. Затем в войну вступили США. Война в Европе стремительно превращалась в Мировую. Последовательные решения реализуются согласно определенному алгоритму действий. В этом случае деятельность начинается ранними решениями, однако процесс нельзя остановить, не доведя его до логического конца.

Компромиссные решения также связаны с определенным ограничением желаний и свободы маневра руководителя. В числе таких решений: консенсусные, с минимальными отрицательными последствиями, вынужденные. Консенсусные решения представляют собой уступку партнеру, в ответ на встречную уступку. Руководителю нередко приходится принимать не то решение, которое хочется. Надо делать встречные шаги по отношению к оппонентам, либо неблагоприятным обстоятельствам.

Решения с минимальными отрицательными последствиями диктуются будущими обстоятельствами, которые возникнут в результате реализации принятого решения. Отрицательные последствия могут касаться одного либо нескольких объектов. При принятии решения следует позаботиться о том, чтобы отрицательную часть результата свести к минимуму.

Вынужденные решения отличаются наибольшими ограничениями для руководителя, поскольку они практически не оставляют возможности для достижения какого-либо компромисса [5].

Интеллектуальные решения обусловлены наличием у руководителя наработанного опыта и современных знаний. Обычно наибольшая эффективность отмечается у тех управленческих решений, которые базируются на знаниях. Однако и управленческие решения на основе опыта могут отличаться высокой эффективностью, хотя они чаще всего являются консервативными, поскольку базируются на ретроспективных оценках.

Инновационные решения представляют собой противоположность решений, базирующихся на опыте. Сущность таких решений является отход от учёта наработанного опыта и стремление взглянуть на прикладную управленческую ситуацию под другим углом зрения, что позволит в перспективе разработать для организации некое «новшество», которое собственно и является инновацией.

Интуитивные решения могут быть реализованы в случае, если руководитель обладает развитой интуицией. Такой тип решений дополнительно классифицируется на креативные решения, подсознательные решения и «озарения». Первые базируются на творческом подходе, вследствие чего

разработать их может только сотрудник с нестандартным мышлением. Вторые являются следствием подсознательных мыслительных процессов, то есть проистекают из глубины сознания сотрудника. Зачастую в ходе появления таких решений сотрудник не может их чётко аргументировать, однако он уверен в их эффективности. Наконец, озарение можно считать некой «вспышкой» в сознании, после которой сотруднику мгновенно становятся понятными ранее неизвестные явления и процессы. В зарубежной управленческой практике такие решения именуются «инсайтами». Примером подобного решения в фундаментальной науке может служить открытие Д.И. Менделеевым периодической таблицы, которая по легенде ему приснилась. Однако следует иметь в виду, что данный человек был выдающимся учёным с гигантскими знаниями по химии, то есть имел наработанный опыт и долго обдумывал проблемы периодизации химических элементов.

Руководители, которые предпочитают полагаться преимущественно на интуитивные решения, обычно советуют настраиваться на «собственную волну». Для этого, реализуя любые решения в области финансового или производственного менеджмента, руководитель должен ориентироваться не на фактическую информацию, а на собственные ощущения и предчувствия. Данный подход имеет право на жизнь, однако он не может быть признан полностью верным. Также в психологии менеджмента иногда классифицирует управленческие решения на следующие виды [1]:

– программируемые решения, которые являются полностью. рациональными и базируются на выработке компромисса;

– непрограммируемые решения, к которым относятся вышеуказанные интеллектуальные и интуитивные и решения.

Процесс разработки управленческого решения начинается с оценки проблемной ситуации, для чего управленец должен оценить её характер, динамику развития и специфические особенности. После этого необходимо выбрать критерии эффективности управленческих решений, для чего обычно предлагается некий «эталон», представляющий собой идеальное решение поставленной проблемы. В дальнейшем совокупность вариантов управленческих решений сравнивается именно с этим эталоном, по результатам чего исключаются на первый взгляд оптимальные, но не способствующие решению проблемы варианты. Итогом процесса разработки управленческого решения является его непосредственная реализация в данной организации и последующий контроль исполнения.

В ходе разработки управленческих решений возникает множество преград и барьеров. Применительно к психологии менеджмента выделяют такие барьеры как избирательность восприятия проблемы, избыточная концентрация на деталям в ущерб решению всей проблемы, а также различные дисфункциональные нарративы. Большинство людей осуществляют деятельность согласно собственной системе оценок, установок и перспективных ожиданий. Данная система выступает своего рода «фильтром», который пропускает только ту информацию, которая соответствует собственным представлениям, остальная же информация отклоняется. Следствием этого является работа управленца только с частью полной

информации о проблеме, что является неосознанным и может даже привести к разработке неверных решений.

Для повышения эффективности процесса разработки решений можно предложить ряд рекомендаций. В частности, необходимо осуществлять постоянное отслеживание психологического климата в коллективе, а также проводить работу по повышению управленческих компетенций среди руководителей и сотрудников. Для этого можно проводить семинары по таким темам как «Стили поведения в конфликте в профессиональной среде», «Типология конфликтных личностей»; «Причины возникновения конфликтов и методы их решения». Также управленческим работникам необходимо обоснованно выбирать собственную коммуникационную модель поведения, используя оптимальные стили поведения при разработке управленческих решений, предупреждая появление конфликтов.

При разработке управленческих решений следует учитывать и временной фактор. Управленческий сотрудник должен оценивать доступное время для разработки решения и оценивать его качество в соответствии с отпущенным временем. Также необходимо учитывать, что течение времени само по себе может значительно изменить ситуацию, что особенно характерно для условий высокой неопределённости, свойственной кризисным явлениям. Также управленец должен умело выбирать оптимальный промежуток времени, который отводиться на конкретное решение, поскольку его избыточное удлинение может негативное повлиять на уровень его адекватности текущей ситуации.

Таким образом, любое решение и управленческое решение в частности всегда представляет собой выбор из нескольких вариантов. Психология разработки управленческого решения включает в себя необходимость полного осознания имеющейся проблемы, а также последующий анализ и выбор вариантов её решения. С точки зрения психологии менеджмента именно руководитель и является тем лицом, который реализует эти процессы и осуществляет непосредственное принятие решения. В современной науке выделяют несколько видов управленческих решений, ключевыми из которых являются рациональные, компромиссные, интеллектуальные и интуитивные.

Список литературы

1. Аверченко Л.К. Психология управления: курс лекций / Л.К. Аверченко [и др.]. – Новосибирск, 2017. – 150 с.

2. Бирман Л.А. Управленческие решения / Л.А. Бирман. – М.: Дело, 2018.

3. Большой психологический словарь / сост. и общ. ред. Б. Мещеряков, В. Зинченко. – СПб.: Прайм-Еврознак, 2016. – 672 с.

4. Винокур Т.Г. Говорящий и слушающий: варианты речевого поведения / Т.Г. Винокур. – М.: Наука, 2019.

5. Володько В.Ф. Психология управления / В.Ф. Володько. – Минск: АУ, 2013. – 97 с.

6. Гришина Н.В. Психология социальных ситуаций / Н.В. Гришина // Вопросы психологии. – 2017. – №1.

7. Зуб А.Т. Принятие управленческих решений / А.Т. Зуб. – М., 2020. EDN EPUGAU

8. Иванова В.С. Психология управления / В.С. Иванова. – Томск: Изд-во ТПУ, 2021.

9. Карпов А.В. Психология принятия решения в управленческой деятельности / А.В. Карпов, А.А. Карпов, Е.В. Маркова. – М., 2016. EDN XDXBXV

10. Мансуров Н.С. Морально-психологический климат и его изучение / Н.С. Мансуров. – М., 2019. – 235 с.

11. Фишер Р. Путь к согласию, или переговоры без поражений / Р. Фишер, У. Юри. – М., 2018.

Бурундукова Елена Михайловна
канд. экон. наук, доцент
Багданова Екатерина Павловна
студентка

ФГБОУ ВО «Югорский
государственный университет»
г. Ханты-Мансийск, ХМАО – Югра

DOI 10.31483/r-107312

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ВНЕШНИХ И ВНУТРЕННИХ ФАКТОРОВ НА УРОВЕНЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ МАЛОГО БИЗНЕСА В СФЕРЕ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА

Аннотация*: в современном мире важнейшей задачей для организаций является обеспечение финансовой устойчивости и стабильности. Достижение этой цели требует не только эффективного управления финансовыми ресурсами, но и проведения экспертизы финансового состояния организации.*

Ключевые слова*: экспертиза, финансовое состояние, экономическая безопасность.*

Экспертиза финансового состояния организаций малого бизнеса в сфере жилищно-коммунального хозяйства имеет свои особенности, связанные со спецификой отрасли:

– сложность оценки финансовых показателей этих организаций;

– влияние внешних факторов, таких как изменения законодательства, изменения тарифов на коммунальные услуги, конкуренцию на рынке и т. д.;

– контроль за деятельностью организаций;

– специфика оценки рисков в данной отрасли.

Основными документами, которые регулируют проведение экспертизы финансового состояния организации, являются Гражданский кодекс РФ [1], Налоговый кодекс РФ [2], Федеральный закон «О бухгалтерском учете» [3], а также ряд нормативных документов, принимаемых Федеральной службой по финансовым рынкам и другими компетентными органами.

Методики проведения экспертизы финансового состояния организаций малого бизнеса в сфере жилищно-коммунального хозяйства можно представить в трёх группах:

– оценка влияния внешних и внутренних факторов на уровень экономической безопасности (Интегральная модель, SWOT-анализ, анализ пяти конкурентных сил М. Портера) [4];

– анализ финансового состояния (методика Л.А. Чалдаевой) [5];

– проведение судебной финансово-аналитической экспертизы (Метод корректировки факторов).

Качественная характеристика уровня экономической безопасности ООО «Чистый дом» включала анализ пяти конкурентных сил по Майклу Портеру (табл. 1) и SWOT-анализ (табл. 2).

Таблица 1

Результаты анализа по М. Портеру

Параметр	Значение	Описание	Направления работ
Угроза со стороны товаров-заменителей	Высокое	Компания не обладает уникальным предложением на рынке, существует много аналогов	Рекомендуется придерживаться стратегии укрепления уникальности услуг и концентрироваться на таком целевом рынке, для которого важны уникальные характеристики
Угрозы внутриотраслевой конкуренции	Высокое	Из-за большого количества игроков на рынке увеличивается уровень конкуренции и риск потери доли рынка	Придерживаться стратегии лидерства в определенной рыночной нише дополнительных услуг
Угроза со стороны новых игроков	Высокое	Высок риск входа новых игроков. Новые компании появляются постоянно из-за низких барьеров входа и низкого уровня первоначальных инвестиций	Для сохранения конкурентоспособности необходимо постоянно проводить мониторинг предложений конкурентов и появления новых игроков
Угроза потери текущих клиентов	Среднее	Существование экономичных предложений. Неудовлетворенность текущим уровнем работ по отдельным направлениям	Сосредоточиться на устранении всех недостатков услуги

По результатам характеристики можно сделать вывод, что управляющей компании необходимо поддерживать на высоком уровне качество предоставляемых услуг. В целях продвижения услуг, необходимо находить новых потребителей на текущем рынке и вкладывать свободные денежные средства в их реализацию. Влияние слабых сторон на

организацию можно минимизировать путём повышения уровня сервиса, детализации видов услуг, увеличения доли персонала с высшим образованием и улучшением качества рекламных материалов. Нейтрализовать угрозы можно с помощью увеличения обслуживаемых площадей, за счет новых многоквартирных домов (МКД).

Таблица 2

SWOT-анализ

Сильные стороны		*Слабые стороны*	
Рейтинг	Параметр	Рейтинг	Параметр
1	Качество предоставляемых услуг	1	Уровень сервиса и пост-продажного обслуживания
2	Гибкость в отношении ценовой политики	2	Широта выбора услуг в линейке
3	Производительность персонала	3	Квалификация и количество персонала
	-	4	Качество креатива и рекламных материалов
Возможности		*Угрозы*	
Рейтинг	Параметр	Рейтинг	Параметр
1	Передача МКД износом >70%	1	Изменение числа клиентов
2	Новые потребители на текущем рынке	2	Ужесточение правового регулирования
3	Новые услуги	3	Вход крупных игроков
4	Варианты эффективного и целевого продвижения услуг		-

Оценка уровня экономической безопасности проводилась с помощью методики интегральных показателей (таблица 3).

Таблица 3

Оценка уровня экономической безопасности

№	Показатели	Оценка в зависимости от степени соответствия нормативу		
		2020 г.	2021 г.	2022 г.
1	*2*	*3*	*4*	*5*
Показатели оценки финансовой составляющей экономической безопасности				
1.	Коэффициент автономии	0	0	0
2.	Коэффициент обеспеченности собственным средствами	0,5	0,5	0
3.	Коэффициент абсолютной ликвидности	0	0	0

Окончание таблицы 3

1	*2*	*3*	*4*	*5*
4.	Коэффициент текущей ликвидности	0,5	0,5	0
5.	Пятифакторная модель Э. Альтмана	0	0	0
Коэффициент финансовой составляющей		0,2	0,2	0
Показатели оценки производственно-сбытовой составляющей				
6.	Коэффициент рентабельности продаж	1	1	1
7.	Коэффициент рентабельности активов	1	1	1
8.	Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженностей	1	1	1
9.	Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	0,5	0	0
Коэффициент производственно-сбытовой составляющей		0,88	0,75	0,75
Показатели оценки технико-технологической составляющей				
10.	Коэффициент фондоотдачи	0,5	0	0
11.	Коэффициент годности основных средств	0,5	0	0
12.	Коэффициент обновления основных средств	0	0	0
Коэффициент технико-технологической составляющей		0,33	0	0
Показатели оценки интеллектуальной и кадровой составляющей				
13.	Коэффициент уровня заработной платы	1	1	1
14.	Коэффициент стабильности кадров	1	1	0,5
15.	Коэффициент выработки услуг на одного работника	1	0	1
Коэффициент интеллектуальной и кадровой составляющей		1	0,67	0,83
Сводный коэффициент экономической безопасности организации		0,60	0,40	0,40

Сводный коэффициент экономической безопасности уменьшился на 34,3%. В 2020 году экономическую безопасность ООО «Чистый дом» можно было отнести к среднему уровню. К 2022 году экономическая безопасность общества стала относится к низкому уровню. Это указывает на несоответствие большинства показателей пороговым значениям. Основной причиной снижения уровня экономической безопасности в ООО «Чистый дом» в 2022 году является неудовлетворительное состояние финансового положения.

Финансовое состояние общества находится в кризисном положении, так как в 2021 и в 2022 годах организация получала убыток по основному виду деятельности. Рентабельность активов и деятельности организации имеют отрицательные динамику. Снижение показателя абсолютной ликвидности, говорит о том, что общество не платёжеспособно. Показатели обеспеченности собственными средствами и коэффициент автономии указывает на рост финансовой зависимости и необходимости привлечения заёмного капитала.

По результатам проведенного исследования была выявлена отрицательная динамика уровня экономической безопасности по причине несоответствия показателей финансовой составляющей пороговым значениям.

В целях повышения уровня финансового состояния ООО «Чистый дом» целесообразно провести следующие мероприятия:

– сокращение налогового бремени организации путём перевода работников на специальный налоговый режим;

– передача многоквартирных домов с большим износом на управление другой организации;

– увеличение количества потенциальных клиентов;

– введение новых услуг;

– имиджевое благоустройство территорий;

– улучшение качества креатива и рекламных материалов.

Сокращение налогового бремени возможно за счет перевода основного числа сотрудников на специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход». Предложенное мероприятие поможет освободить денежные средства организации 916,6 тыс. руб. Для 9 работников организации экономия составит 9%, так как налоговая ставка НДФЛ (13%) выше ставки налога на профессиональный доход (4%) [2].

Качественное увеличение клиентов возможно с помощью заключения договоров с застройщиками, которые осуществляют строительство многоквартирных домов на территории г. Ханты-Мансийска в период 2024–2025 гг. При увеличении обслуживаемых площадей ООО «Чистый дом» удастся добиться увеличения объёма продаж в год на 244,09 тыс. руб. Сроки принятия на обслуживания данных площадей разные, поэтому финансовая нагрузка будет распределена равномерно в течение определенного периода.

Введение новой услуги в перспективе поможет также добиться положительного эффекта. Потенциально новой услугой является установка и обслуживание лифтовых рекуперативных генераторов с целью экономии лишней электроэнергии от движения лифта. Её можно перенаправить на экономию денежных средств или на освещение общедомовых территорий. Так жильцам удастся в перспективе сэкономить денежные средства на коммунальных счетах около 30%, а управляющей компании увеличить свои доходы. Прибыль для организации по данному решению составит 900 тыс. руб. в год. Данное решение подойдет не всем обслуживаемым помещениям, а именно МКД.

Повышать рейтинг организации можно путём имиджевого благоустройства территории. Например, установка скамеек с наименованием управляющей компании, информационных стендов и т. д.

Для улучшения качества креатива и рекламных материалов, а также для информирования постоянных клиентов и поиска новых необходимо развивать социальные сети и мессенджеры: ВКонтакте, Telegram, email-рассылки, а также оптимизация официального сайта для разных поисковых систем. Данные методы помогут улучшить лояльность уже существующих клиентов и привлечь долю новых. Соответственно, положительный эффект составит 1343,8 тыс. руб. в год.

Все предложенные мероприятия изменят отчетность организации, а также повлияют на уровень экономической безопасности. Коэффициент экономической безопасности в прогнозном году увеличился по сравнению с 2022 годом и определяется, как средний (табл. 4).

Таблица 4

Интегральная оценка уровня экономической безопасности после применения предлагаемых мероприятий

№	Показатели	Период, г.				Темп роста, %
		2022	Оценка	Прогнозный год	Оценка	
Показатели оценки финансовой составляющей экономической безопасности						
1.	Коэффициент автономии	− 0,005	0	0,037	0	840,1
2.	Коэффициент обеспеченности собственными средствами	− 0,005	0	0,037	0,5	840,1
3.	Коэффициент абсолютной ликвидности	0,011	0	0,042	0	384,1
4.	Коэффициент текущей ликвидности	0,995	0	1,038	0,5	104,4
5.	Пятифакторная модель Э. Альтмана	0,742	0	0,964	0	130,0
Коэффициент финансовой составляющей		–	0	–	0,2	–
Показатели оценки производственно-сбытовой составляющей						
6.	Коэффициент рентабельности продаж	11,2	1	3,3	1	29,3
7.	Коэффициент рентабельности активов	1,2	1	5,3	1	437,7
8.	Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженностей	0,9	1	1,0	1	110,4
9.	Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	1,6	0	1,9	1	117,2
Коэффициент производственно-сбытовой составляющей		–	0,8	–	1	–
Показатели оценки интеллектуальной и кадровой составляющей						
13.	Коэффициент уровня заработной платы	1,2	1	1,2	1	100
14.	Коэффициент стабильности кадров	0,9	0,5	1,6	1	176,5
15.	Коэффициент выработки продукции на одного работника	56,2	1	117,3	1	208,7
Коэффициент оценки интеллектуальной и кадровой составляющей		–	0,8	–	1	–
Сводный коэффициент экономической безопасности		–	0,4	–	0,7	–

Предложенные мероприятия увеличат количество потенциальных клиентов, улучшат имидж и репутацию компании, помогут улучшить удовлетворенность клиентов, увеличат прибыль и помогут организации стать более автономной. Освобождённые денежные средства организация сможет вложить в свое дальнейшее развитие.

Экспертиза финансового состояния организаций является важным инструментом для определения эффективности бизнеса и принятия правильных управленческих решений. Она помогает оценить финансовую устойчивость компании, выявить проблемные места в финансовой деятельности, а также определить потенциал для роста и развития.

Проведение экспертизы финансового состояния может быть полезным как для внутренних целей организации, так и для внешних инвесторов или банков, которые рассматривают возможность предоставления финансовой поддержки.

Список литературы

1. Гражданский кодекс РФ (часть первая): от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 25.02.2022) // СПС «Консультант Плюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/

2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 №146-ФЗ (ред. от 28.12.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023) [Электронный ресурс]. – Режим доступа http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/

3. Федеральный закон от 06.12.2011 №402-ФЗ «О бухгалтерском учете» // Собрание законодательства РФ. – 12.12.2011. – №50. – Ст. 7344.

4. Борисова О.В. Корпоративные финансы: учебник и практикум для академического бакалавриата / О.В. Борисова, Н.И. Малых. – М.: Юрайт, 2019. – 651 с. EDN LMIRAJ

5. Чалдаева Л.А. Финансы: учебник и практикум для академического бакалавриата / Л.А. Чалдаева. – М.: Юрайт, 2019. – 429 с.

Ибрагимов Шамиль Рамазанович
аспирант, преподаватель
Казанский кооперативный институт (филиал)
АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации»
г. Казань, Республика Татарстан

ФОРМИРОВАНИЕ КАДРОВОЙ ПОТРЕБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ И ОРГАНИЗАЦИЙ АПК: ПРОГНОЗ ОСНОВНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ И ТЕНДЕНЦИЙ

***Аннотация**: в современных условиях развития сельского хозяйства и агропромышленного комплекса необходимо создание рыночно ориентированной системы подготовки специалистов, которая отвечает требованиям современного рынка труда. Рекомендации основаны на признании важности рыночных механизмов, улучшении конкурентоспособности рабочей силы через повышение профессионализма, компетентности и деловитости. Для этого необходимо использовать новые подходы в планировании, прогнозировании и опережающем кадровом обеспечении, учитывая научно-технический прогресс и передовой опыт. Целью данных рекомендаций является обеспечение развития и эффективности сельскохозяйственного сектора экономики.*

***Ключевые слова**: кадровая политика, кризис, развитие села, планирование.*

В современных условиях развития сельского хозяйства и агропромышленного комплекса становится необходимым изменение подходов к планированию и прогнозированию кадрового потенциала. Ранее основное внимание уделялось количественным показателям, таким как прием и выпуск специалистов учебными заведениями, закрепление кадров и финансирование. Однако с развитием новых форм собственности, управления и технологий, а также внедрением стандартов качества и гибких производств, важность качественных показателей становится все более значимой.

Современные вызовы требуют уделять внимание таким аспектам, как уровень подготовки кадров, их профессиональная мобильность, отбор кандидатов, подготовка руководителей и другие качественные показатели на всех этапах процесса воспроизводства кадров. Также важно учитывать развитие новых технологий, стандартов качества, информационных и коммуникационных систем.

Вместе с тем, имеются значительные резервы интенсификации сельскохозяйственного производства, которые должны быть задействованы в ближайшие годы. Поэтому необходимо перейти от долгосрочного и всеобъемлющего планирования потребности в кадрах к прогнозированию процессов, которые окажут решающее воздействие на интеграцию системы подготовки кадров и производства, дифференциацию и диверсификацию образовательной системы и другим аспектам.

Процедура и принципы формирования кадровой потребности в сельском хозяйстве и агропромышленном комплексе (АПК) требуют кардинальных изменений. Стабилизация «объекта» и «субъекта» планирования является важным шагом, а также необходимо обеспечить более широкое участие заинтересованных социальных групп, предприятий и организаций АПК в формировании структуры и объемов подготовки кадров.

В ближайшей и долгосрочной перспективе ряд факторов окажут существенное влияние на формирование кадровой потребности в АПК.

1. Высокие темпы научно-технического прогресса, цифровизация и изменения в технологии производства и переработки сельскохозяйственной продукции.

2. Развитие нового хозяйственного механизма АПК, формирование рынка рабочей силы.

3. Демократизация системы управления АПК, развитие различных форм собственности.

4. Улучшение социально-экономических условий жизни в сельской местности, развитие социальной инфраструктуры, повышение уровня жизни сельских тружеников.

5. Усложнение экологической ситуации в сельском хозяйстве, требования к экологически чистым технологиям и стандартам качества в АПК.

6. Приоритетность системы подготовки кадров АПК в инвестиционной политике государства.

7. Повышение общественного престижа высококвалифицированного труда в АПК.

В результате действия этих факторов качественные параметры трудовых ресурсов, баланс спроса и предложения кадров различных профессий и специальностей станут определяющими при формировании кадровой потребности в АПК.

Развитие различных форм собственности в сочетании с научно-техническим прогрессом приводит к частичной ликвидации разделения труда, основанного на узкой специализации работников, в сельском хозяйстве и агропромышленном комплексе (АПК). Однако это не исключает необходимости подготовки кадров с узкой специализацией в некоторых профессиях. Требование широкого профиля и профессиональной мобильности становится общим для всех категорий работников в АПК.

Для реализации этого требования необходимо углубление фундаментальных знаний работников, дифференциация содержания всех видов профессиональной подготовки при сохранении базового общего среднего образования. Также важными факторами становятся формирование творческого мышления, высокой культуры труда и других социально-психологических навыков.

Демократизация общественной жизни также требует от работников АПК высокого уровня социально-психологической, экономической, правовой, экологической и компьютерной культуры. Они должны иметь ясное понимание основных аспектов организации и функционирования системы управления, умение прогнозировать и оценивать возможный экономический результат принимаемых решений и планируемых работ.

Таким образом, развитие многообразных форм собственности и научно-технический прогресс требуют от работников АПК широкого профиля, профессиональной мобильности и высокого уровня социально-психологических и культурных навыков, чтобы успешно справляться с вызовами современной сельскохозяйственной и агропромышленной отрасли.

В перспективе в формировании кадрового потенциала основного звена агропромышленного комплекса (АПК) проявятся две тенденции. С одной стороны, в условиях рыночной экономики и развития различных форм собственности, будет наблюдаться приток рабочей силы в сельскохозяйственные районы и выравнивание уровней квалифицированных кадров между различными предприятиями и организациями сельского хозяйства. Это включает рабочих, фермеров, специалистов и другие категории работников. С другой стороны, интенсификация сельскохозяйственного производства и внедрение трудосберегающих технологий приведут к сокращению числа занятых в этой сфере общественного производства. Это может привести к перераспределению рабочей силы из основного звена АПК в перерабатывающие отрасли комплекса, подсобные предприятия и промыслы, торговлю, сферу обслуживания и другие.

Основной закономерностью является то, что каждое новое поколение работников АПК будет иметь более высокий уровень профессиональной компетентности, образования и культуры. Развитие села должно обеспечиваться приоритетными инвестициями на республиканском и местном уровнях, системой государственной поддержки, финансовой, кредитной и демографической политикой.

В условиях кризиса развитие села должно сочетать традиционные формы расселения. Опережающими темпами должно вестись

строительство жилых домов, образовательных школ, детских дошкольных учреждений, объектов культуры, здравоохранения, коммунально-бытового назначения. Необходима оптимизация социальной инфраструктуры, изменение и дифференциация нормативов обеспеченности сельского населения объектами непроизводственного назначения, развитие малых поселений с учетом новых форм хозяйствования, создание малых детских дошкольных учреждений, школ и других объектов, а также обеспечение жилищно-коммунальных, культурно-бытовых и других условий. Важным направлением развития социальной инфраструктуры села является развитие надежной дорожно-транспортной сети, связывающей населенные пункты, поля и фермы. В организации здравоохранения центральными направлениями должны быть улучшение его качества, увеличение доступности амбулаторно-поликлинического обслуживания для сельского населения и доступность стационарной медицинской помощи.

Согласно высказанным вами идеям, развитие социальной инфраструктуры должно играть важную роль в активном управлении кадровым обеспечением сельских районов. Создание предприятий по переработке и хранению сельскохозяйственной продукции, развитие подсобных производств, местной промышленности и других несельскохозяйственных отраслей помогут снизить миграцию населения и уменьшить текучесть кадров.

Важным аспектом является также развитие образования и культуры на селе. Это может включать создание специализированных школ, лицеев, учебных заведений просвещения и культуры, школ искусств, музыкальных и спортивных школ. Использование культурного наследия народа поможет формировать новый нравственный уровень людей.

Одной из проблем в разработке единой государственной кадровой политики в АПК является ведомственная разобщенность учебных заведений, недостаточное бюджетное финансирование и недостаток современного оборудования. Интеграция различных типов учебных заведений может быть эффективным путем для преодоления этих проблем. Это позволит обеспечить универсальную подготовку кадров и их профессиональную мобильность, соответствуя требованиям рынка труда.

Список литературы

1. Амирова Э.Ф. Оптимизация экономических показателей предприятий зернопродуктового подкомплекса / Э.Ф. Амирова // Вестник Казанского государственного аграрного университета. – 2008. – Т. 3. №3 (9). – С. 11–14. – EDN JXDDND

2. Быковская Н.В. Кадровый потенциал организации и пути его совершенствования / Н.В. Быковская, С.А. Перепелкин // OpenScience. – 2022. – Т. 4. №1. – С. 94–104. – DOI 10.51632/2658-7939_2022_4_1_94. – EDN ZWMRAQ

3. Газетдинов М.Х. Механизмы влияния социально-экономических факторов сельских территорий на результаты аграрного производства / М.Х. Газетдинов, Ш.М. Газетдинов, О.С. Семичева // Вестник Казанского государственного аграрного университета. – 2022. – Т. 17. №2 (66). – С. 119–123. DOI 10.12737/2073-0462-2022-119-123. EDN JSLDGP

4. Газетдинов Ш.М. Аспекты современной экономической жизни сельских территорий / Ш.М. Газетдинов // Региональные проблемы преобразования экономики. – 2019. – №3 (101). – С. 75–80. DOI 10.26726/1812-7096-2019-3-75-80. EDN ZHPYBV

5. Гафиуллина Л.Ф. Как сельскохозяйственные кооперативные организации в условиях пандемии используют трудовые ресурсы / Л.Ф. Гафиуллина, И.М. Миннехаметова // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук: сборник статей VI Международной конференции профессорско-преподавательского состава, Казань, 18 марта 2022 года / гл. ред. Е.А. Астраханцева. – Чебоксары: Среда, 2022. – С. 186–189. EDN APGGPN

6. Гафиуллина Л.Ф. Методика эффективного использования труда / Л.Ф. Гафиуллина, И.М. Миннехаметова // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук: сборник статей VI Международной конференции профессорско-преподавательского состава (Казань, 18 марта 2022 года) / гл. ред. Е.А. Астраханцева. – Чебоксары: Среда, 2022. – С. 190–192. EDN PSIOQY

7. Гусейнова З.И. Сельскохозяйственные кредитные потребительские кооперативы в России как фактор развития сельского хозяйства / З.И. Гусейнова, М.Н. Павлова, О.В. Шинкарева // OpenScience. – 2021. – Т. 3. №2. – С. 10–16. DOI 10.51632/2658-7939_2021_3_2_10. EDN HLYESC

8. Дашков Л.П. Новый взгляд на сущность предпринимательства и его социальную ответственность перед обществом / Л.П. Дашков, А.Р. Набиева // Вестник Российского университета кооперации. – 2019. – №4 (38). – С. 35–39. EDN VDBFJL

9. Ибрагимов Ш.Р. Факторы, влияющие на количественный состав трудовых ресурсов, и их анализ / Ш.Р. Ибрагимов // Кооперация и предпринимательство: состояние, проблемы и перспективы: сборник научных трудов V Международной конференции молодых ученых, аспирантов, студентов и учащихся (Казань, 19 ноября 2021 года). – Чебоксары: Среда, 2021. – С. 253–255. EDN VCOHYZ

10. Каурова О.В. Потребительская кооперация в формировании продовольственных ресурсов регионов / О.В. Каурова, А.Н. Малолетко, А.В. Ткач // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2021. – №1. – С. 54–59. DOI 10.31442/0235-2494-2021-0-1-54-59. EDN JHYMUJ

11. Вахитов Д.Р. Ключевые направления научно-технического прогресса человеческой цивилизации / Д.Р. Вахитов, И.М. Миннехаметова, Р.Н. Ахметзянов [и др.] // Научное обозрение: теория и практика. – 2019. – Т. 9. №9 (65). – С. 1370–1377. DOI 10.35679/2226-0226-2019-9-9-1370-1377. EDN RJHPZB

12. Файзрахманов Д.И. Методологические подходы к планированию развития сельских территорий и сельского хозяйства / Д.И. Файзрахманов, А.Р. Валиев, Б.Г. Зиганшин [и др.] // Финансовая экономика. – 2021. – №7. – С. 95–97. EDN BLNKDN

13. Миннехаметова И.М. Расходы на повышение квалификации работников сельскохозяйственных организаций, их отражение в бухгалтерском и налоговом учете / И.М. Миннехаметова // Достижения науки и техники АПК. – 2012. – №2. – С. 12–15. EDN OWPZKD

14. Суглобов А.Е. Социально-экономические аспекты экономической безопасности и кластеризация экономики / А.Е. Суглобов, С.Р. Древинг // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2009. – Т. 5. №10 (43). – С. 66–74. EDN KGEEZZ

15. Шарипов С.А. Совершенствование системы формирования и управления кадрами регионального АПК на основе непрерывного обучения / С.А. Шарипов, Э.Б. Хафизова // Достижения науки и техники АПК. – 2008. – №3. – С. 44–47. EDN JWVKQV

Илалетдинов Марат Дамирович
аспирант
Каштанов Александр Анатольевич
аспирант

ФГБОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет»
г. Самара, Самарская область

DOI 10.31483/r-107276

МЕТОД ОЦЕНКИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАТРАТ ПРИ КАПИТАЛЬНОМ РЕМОНТЕ ОБЪЕКТОВ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Аннотация*: в статье рассматриваются вопросы об оценке производственных затрат на капитальный ремонт промышленных объектов на примере проведения кровельных работ зданий и прокладки тепловой магистрали к индустриальному сооружению.*

Ключевые слова*: капитальный ремонт, площадь кровли, промышленный объект, реконструкция, трубопровод.*

Актуальность и постановка задачи исследования. В настоящее время развитие предприятий в условиях современной геополитической обстановки и реализации государственной программы импортозамещения, связано с увеличением объёмов производства промышленных объединений, относящихся к различным секторам экономики России. Достижение требуемых показателей производства связано с модернизацией производственных площадок, что обусловлено введением новых линий производства изделий. Это требует расширения и перепланировку зданий цехов; строительства новых объектов; дооснащение и ремонт существующих, но ранее не использованных помещений.

Дооснащение производства связано с закупкой нового оборудования или с проведением отделочных работ и прокладкой коммуникаций к промышленным объектам производства. Первый вариант связан с утеплением помещений и проведением кровельных работ, а второй с монтажом линий теплоснабжения и учётом параметров трубопровода [3]. Стоимость ремонтно-восстановительных

работ определяется площадью крыши здания, затратами на строительные материалы, диаметром трубопровода, прокладываемого к цеховому помещению.

В настоящее время в научной литературе имеются публикации по вопросам управления производственной эффективностью проводимых работ в области промышленного строительства. В статье [1] рассматриваются вопросы, связанные с повышением эффективности управления капитальным строительством (КС) на основе управления: проектами, логистикой фирм – поставщиков и поставщиков строительных материалов, разработкой методов выявления несоответствий в конструкторской документации с учётом плана здания на основе информационных технологий.

Однако в статье не проводится количественная оценка эффективности проведения работ в сфере капитального строительства. В статье [2] рассматриваются теоретические положения модели определения чистого дисконтированного дохода, как разность значений денежных потоков и расходов, определяемых инвестиционно-строительным проектом.

Анализ использованных статей в настоящей работе показывает, что инвестиционная привлекательность (объём капиталовложений), показатели эффективности управления проектами строительного бизнеса, определяются производственными мощностями – площадью размещения оборудования предприятия, потребной площадью реконструкции на момент модернизации архитектурной инфраструктуры. Кроме того, в статьях научных изданиях по тематике выполняемой работы, не встречается работ по комплексной оценке производственной эффективности ремонтных работ промышленных сооружений.

В настоящей статье предлагается исследовать зависимость стоимости проведения кровельных работ промышленного объекта и монтажа трубопроводной линии теплоснабжения с учётом относительной площади выполняемых кровельных работ от внутреннего диаметра трубопровода ($d_{тр.вн.}$) и D – наружного диаметра. На рисунке 1 представлена исследуемая функциональная зависимость, представленная в виде функционала Ф [(1-К), $d_{тр.вн.}$].

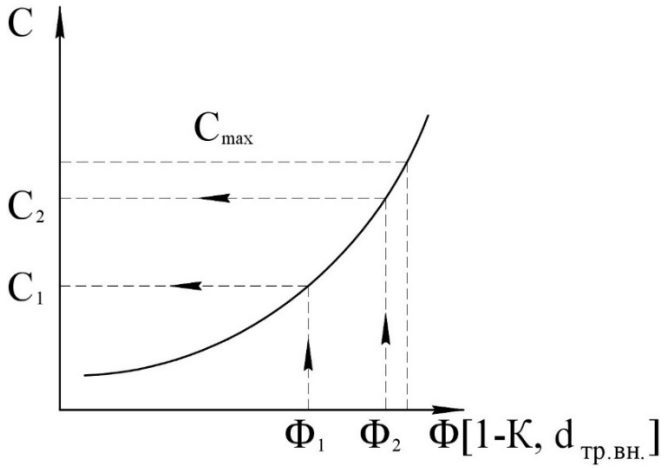

Рис. 1. О постановке задачи исследования

В настоящей работе рассматривается фонарный вариант остекления крыши промышленных сооружений, т.е. покрытие кровли рулонным гидроизоляционным битумом осуществляется не на всей области, а на свободных участках, не занятых стекольными рамами. Величина, равная отношению площади, занятой стекольными фонарными конструкциями ($S_{стр.}$) ко всей суммарной площади крыши ($S_{кр.}$), называется

коэффициентом остекления ($K = S_{стр.} / S_{кр.}$). Как видно из рисунка 1 при $K = 0$, суммарная стоимость проводимых капитальных работ по монтажу рубероида имеет максимальное значение $C = C_{max}$. Причём для неравенства значений стоимости вариантов строительных проектов $C_1 < C_2$ имеет место $S_{кр.}(1) < S_{кр.}(2),\ d_{тр.вн.}(1) < d_{тр.вн.}(2)$.

Методология исследования. В настоящей статье используются: частные модели оценки стоимости расходов на строительные материалы и трубопроводную коммуникацию с применением методов функционального анализа.

Управление эффективностью строительства. В основе оценки эффективности управления объектами застройки лежит последовательность рассмотрения этапов разработки проектов промышленного назначения. На рисунке 2 рассмотрена цепочка взаимодействия отделов и служб предприятия, где используются сооружения по целевому назначению. Также приведены типы объектов, включая монтажно-испытательные комплексы (МИК).

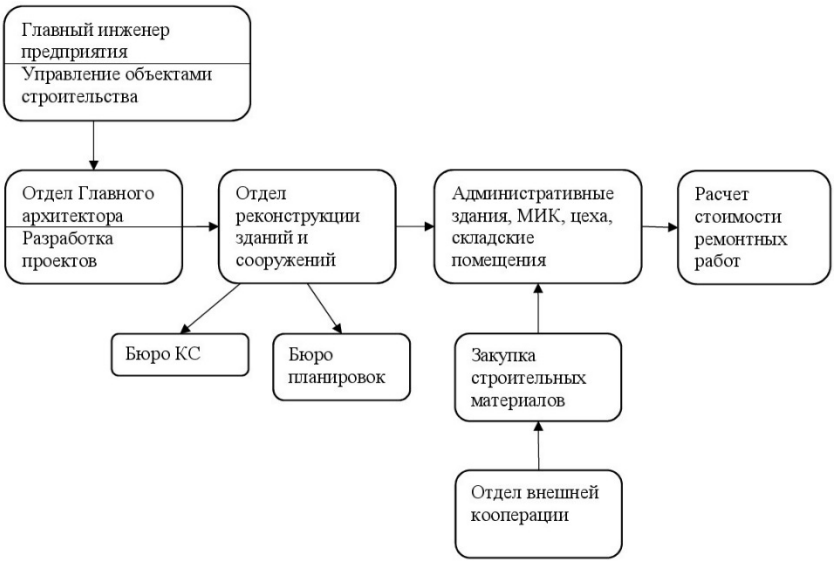

Рис. 2. Схема согласования работ

Анализ эффективности управления. Количественная оценка управления объектами строительства заключается в расчёте расхода рулонного рубероида и потребной длины трубопровода с определённым диаметром по ГОСТ 10704-91. Расчёт основывается на рассмотрении функционала в общем виде, определяющего стоимость ремонтных работ:

$$C=\Phi(S_{кр.};d_{тр.вн.})=(1-K)\cdot\frac{S_{кр.}}{S_{1рл.}}\cdot C_{1рл.}+C_{1кг\,тр.}\cdot m_{тр.}+C_{1см\,св.шва}\cdot l_{св.шва},$$

где $S_{1рл.}$ – площадь одного рулона рубероида размерами 15 м^2, $C_{1рл.}$ – стоимость одного рулона, 645 рублей марки РКП производства фирмы «Технониколь», $C_{1кг\,тр.}$ – стоимость 1 кг материала трубопровода, $C_{1см\,св.шва}$ – стоимость проведения единицы длины сварочных работ для 1 см, $l_{св.шва}$ – длина сварного шва с учётом диаметра трубопровода. Как видно из общей записи исследуемого функционала, второй его член представляет собой весовую стоимость трубопровода с учётом толщины стенки и наружного диаметра (D). Для общности рассуждений примем, что стоимость монтажа 1 м^2 рубероида – 200 руб., общая площадь одного пролёта кровли с размерами 100 м·10 м, число слоёв укладки гидроизоляции – 2 слоя; весовая стоимость 1 метра трубы из Ст20 составляет 44200 рублей/тонну. Согласно данным АО «Газпром газораспределение Ленинградская область» за 2019 год стоимость сварки газопровода диаметром 500 мм – 5094 рубля (без НДС), стоимость сварки 1 см сварного шва по длине окружности трубопровода – 32,4 руб./см. Результаты расчётов по расходу и стоимости с учётом монтажа кровли приведены в таблице 1.

Таблица 1

Результаты расчётов расхода и стоимости материалов кровли

№ п/п	K	1 – K	$S_{кр.}$, м2	Стоимость рубероида, руб.	Стоимость монтажа, руб.	Общая стоимость (C), руб.
1	0,7	0,3	300	25800	120000	145800
2	0,6	0,4	400	34400	160000	194400
3	0,5	0,5	500	43215	200000	243215
4	0,4	0,6	600	51858	240000	291858
5	0,3	0,7	700	60500	280000	340500
6	0	1	1000	86430	400000	486430

Результаты расчётов отражены в построении графической зависимости на рисунке 3.

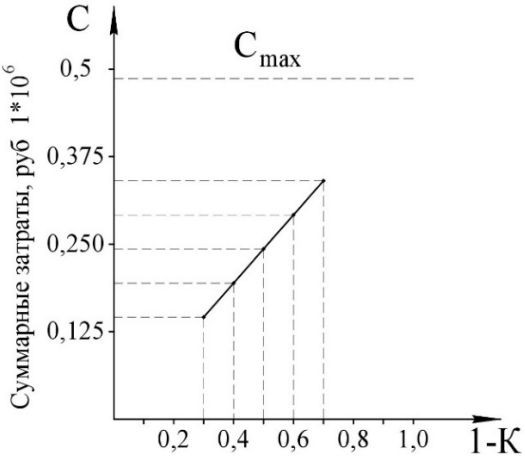

Рис. 3. Зависимость расходов на кровлю от величины (1-K)

Результаты расчётов по стоимости прокладки трубопровода зависят от его длины ($l_{тр.}$), расстояния ремонтируемого или строящегося промышленного объекта до линии теплоснабжения ($l_{зд.}$) и выбранного диаметра, представлены в таблице 2. Кроме того, длина трубопровода должна удовлетворять условию $l_{тр.} \le l_{зд.}$ (рис. 4).

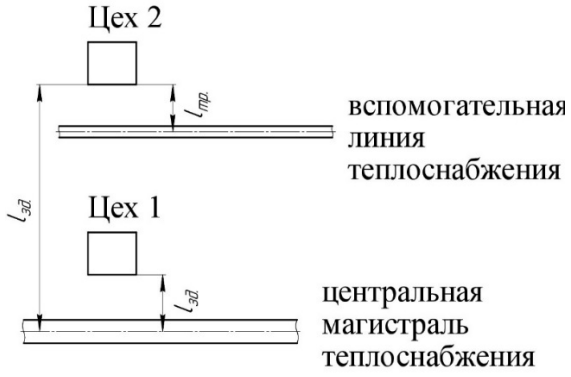

Рис. 4. К вопросу о рациональном выборе длины трубопровода

Результаты расчётов по стоимости сварки с учётом числа сварных швов по всей линии теплотрассы и суммарная стоимость прокладки линии теплоснабжения приведены в таблице 2. Расчёты проводились для

единицы длины $l_{тр.} = 5$ метров и значения $l_{зд.} = 25$ метров – соответствует средним статистическим данным исходя из планировки сооружений по территории промышленного предприятия.

Таблица 2

Результаты расчётов стоимости сварочных работ и весовой стоимости трубы

№ п/п	D, м	Стоимость за 1 сварной шов, руб.	$l_{тр}/l_{зд} = \bar{l}$	Весовая стоимость, руб.	С, общая, руб.
1	0,299	3052	0,2	11916	18020
2	0,325	3306	0,4	27643	37561
3	0,351	3527	0,6	44865	58973
4	0,377	3835	0,8	72205	91380
5	0,126	4334	1,0	102279	128283

Результаты расчётов отражены в построенной графической зависимости на рисунке 5.

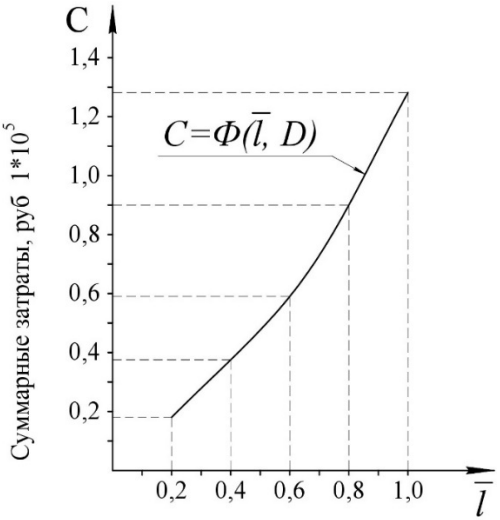

Рис. 5. Зависимость суммарных расходов на монтаж трубопровода от наружного диаметра

Выводы. В статье освещён вопрос эффективного управления строительством промышленных объектов на примере схемы взаимодействия подразделений предприятия, на территории которого возводится или ремонтируется здание. Проведена оценка стоимости кровли фонарного типа. Расчёт затрат на прокладку тепломагистрали производился для нормализованного диапазона диаметров труб. Построены соответствующие

графические зависимости и проведён их функциональный анализ путём перевода абсолютных значений в относительные по оси абсцисс.

Список литературы

1. Подстаницкий О.А. Управление капитальным строительством – ставка на повышении эффективности / О.А. Подстаницкий, Е. Пужанова, Е.Ф. Мельникова // Вестник ПМСОФТ. – 2016. – №12. – С. 36–39.

2. Гилемханов Р.А. Метод оценки финансово-экономической эффективности инвестиционно-строительных проектов / Р.А. Гилемханов, Н.В. Брайла // Строительство уникальных зданий и сооружений. – 2016. – №10 (49). – С. 1–19.

3. Кулаков К.Ю. Анализ проблем инновационного развития и инновационной политики отрасли теплоснабжения / К.Ю. Кулаков, В.В. Глазкова // Инновационное развитие экономики. – 2022. – №1–2 (67–68). – С. 25–30.

4. ГОСТ 33229-2015. Межгосударственный стандарт. Трубы для котельного и теплообменного оборудования. Технические условия. Ч. 1.

Литош Софья Михайловна
студентка
Научный руководитель
Сурженко Лариса Викторовна
канд. психол. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

КАДРОВЫЕ СТРАТЕГИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ВУЗОВ

Аннотация*: статья посвящена вопросу важнейшего организационного ресурса – кадров. Автором отражены актуальные проблемы в формировании кадров для государственных вузов, а также рассмотрены альтернативы разрешения отраженных проблем.*

Ключевые слова*: образовательные учреждения, кадры, кадровая политика, человеческие ресурсы, система мотивации.*

Еще в советские времена слоган «Кадры решают все!» был актуален и крайне важен. Спустя годы данное высказывание не утратило актуальность, а в условиях современной рыночной экономики его оценили с новой стороны. Именно кадры и кадровый потенциал организации оказывают сильнейшее влияние на эффективность деятельности учреждения. В рамках высших учебных учреждений кадровый потенциал оказывает сильнейшее влияние на результаты деятельности, отраженные в качественных показателях.

Современное образование в качестве приоритетного направления развития выбирает инновации. Важнейшим элементом инновационного пути развития в вузах является кадровая политика. Формирование кадровой политики, позволяющей раскрыть работникам свой потенциал, является необходимым условием для формирования научного потенциала вуза [2].

Кадровый потенциал вузов следует рассматривать как стратегический ресурс, ведь именно данный элемент отражает деятельность вуза как в настоящий момент, так и в перспективе. Кадровые стратегии государственных вузов претерпевают значительные изменения. Так последние годы мы можем наблюдать тенденцию перехода от «кадровой работы» к профессиональному HR-менеджменту.

В системе высшего образования, кадровый потенциал играет важную роль и должен рассматриваться как центральный объект управления. Федеральные государственные образовательные стандарты устанавливают требования к качеству кадрового состава российских университетов [2]. Основной критерий качества составляет доля штатных преподавателей, доля преподавателей с учеными степенями и званиями, а также доля работников профильных организаций, которые являются внешними совместителями.

Важные показатели мониторинга эффективности деятельности вузов отмечают научно-педагогические кадры, акцентируя внимание на результативности их работы в сфере исследований и разработок. Получение ученой степени и звания является существенной дополнительной квалификацией для преподавателей, которые могут сыграть важную роль в повышении качества образования. При этом лучшие показатели качества кадрового состава определяются не только качеством профессиональной подготовки, но и опытом и умениями работников в сфере научных исследований и практических разработок, которые могут создавать уникальную учебную среду в вузе [1].

Научно-образовательный потенциал вуза и его конкурентоспособность определяется деятельностью научно-педагогического состава, что стимулирует выработку новых прогрессивных подходов к формированию кадрового обеспечения вузов и усиления кадрового потенциала.

Современные задачи управления персоналом в вузе находятся в пересечении двух сфер: привлечения и сохранения релевантных кадров и эффективной организации их труда для достижения установленных целей [6].

В настоящее время, одной из главных задач управления персоналом в вузе является привлечение и удержание талантливых, опытных и востребованных кадров, что требует от руководителей различных подходов. Как правило, эти подходы включают в себя привлечение молодых профессионалов, организацию интернатуры, а также установление высоких стандартов труда и возможностей повышения квалификации.

В этом направлении важно сфокусировать кадровую работу на развитии корпоративной культуры. Целенаправленное формирование таких ее компонентов как психологический климат, особенности корпоративного взаимодействия, культурные ценности и мировоззрение обуславливает направленность всех подразделений на общие цели, активизируют инициативу преподавателей. Управление должно строиться на поддержке таких ценностей профессии преподавателя высшей школы, как стремление к раскрытию творческого потенциала через свою профессию, направленность на повышение качества процесса преподавания, ответственности за результат своего труда [4]. Отсутствие возможности реализации в профессиональной деятельности жизненных смыслообразующих ценностей приводит к выгоранию высокопрофессиональных кадров [3].

Кроме того, эффективная организация труда играет ключевую роль в достижении целей университета и сохранение кадрового потенциала вуза. Часто условия деятельности в вузе характеризуются режимом многозадачности деятельности преподавателя, неравномерной и высокой загруженностью, отсутствием системы здоровьесберегающих мероприятий. Результатом как правило становится снижение мотивации труда преподавателей и качества образования [5].

Руководители высшей школы должны грамотно оценивать производительность персонала и обеспечивать всеми необходимыми условиями. Разработка современных методик оценки работы персонала также является важной составляющей управления персоналом в современном университете [2].

Также, безусловно, стоит отметить, что современной кадровой стратегией государственных вузов выступает удовлетворение потребностей различного уровня. К потребностям первого уровня относится: заработная плата выше среднего по региону; решенные социально-бытовые вопросы. В то время как к потребностям второго уровня относятся вопросы организации труда: наличие удобного рабочего места; удобный график работы; уровень учебной нагрузки преподавателя. Удовлетворение данных потребностей входят в современную стратегию государственных вузов, ведь предоставление указанных выше гарантий позитивно сказываются как на кадровой политике, так и на деятельности учебного учреждения в целом.

Сформированный в данном направлении вектор кадрового развития для всей системы высшего образования страны позволяет формировать цели и измеримые показатели для оценки работы каждого вуза. Он является вызовом для каждого российского вуза и одновременно предоставляет возможность для интеллектуального и научного прогресса всей страны.

Таким образом, кадровые стратегии государственных вузов включают в себя задачи управления персоналом в вузе. В настоящее время важнейшим пунктом сохранение квалифицированных кадров и эффективную организацию их труда, что требует от руководителей университета разработки инновационных подходов и методов. Важность кадровой политики в настоящее время трудно переоценить. Именно профессорско-преподавательский состав высшей школы организует трансляцию новых, кардинально отличающихся по основе применения знаний и развитие актуальных компетенций. Но для эффективности этой деятельности сам преподаватель должен развиваться на новых позициях и принципах, этому способствует кадровая стратегия вуза.

Список литературы

1. Ворошилова Е.Н. Аспекты совершенствования кадрового потенциала крупнейшего регионального вуза / Е.Н. Ворошилова // Университетский комплекс как региональный центр образования, науки и культуры: материалы Всероссийской научно-методической конференции; Оренбург. гос. ун-т. – Оренбург: ОГУ, 2014 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://conference.osu.ru/archive/publications.html?detailed=10. – EDN SLIJWV

2. Лазарев Г.И. Инновационные подходы к управлению научно-исследовательской деятельностью университета в условиях новой государственной политики / Г.И. Лазарев, Т.В. Терентьева // Высшее образование в России. – 2014. – №10. – С. 10–18. EDN SZEHQT

3. Сурженко Л.В. Реализуемость личностных ценностей преподавателей высшей школы в аспекте профессионального выгорания / Л.В. Сурженко // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 3: Педагогика и психология. – 2013. – №2 (117). – С. 85–90. EDN REHYVV

4. Сурженко Л.В. Личностные ценности преподавателей в контексте корпоративной культуры вуза / Л.В. Сурженко // Азимут научных исследований: педагогика и психология. – 2018. – Т. 7. №1 (22). – С. 317–320. EDN BNNEVA

5. Сурженко Л.В. Взаимосвязь синдрома психического выгорания с ценностно-смысловой сферой личности (на примере преподавателей высшей школы): автореф. дис. / Л.В. Сурженко; Кубанский государственный университет. – Краснодар, 2014. – EDN YICCWL

6. Щербакова О.Ю. Кадровый потенциал в контексте социально-экономической характеристики региона / О.Ю. Щербакова // Азимут научных исследований: педагогика и психология. – 2015. – №1 (10). – С. 112–114. EDN TQIJST

Мартынов Антон Владиславович
аспирант
ФГАОУ ВО «Балтийский федеральный
университет им. И. Канта»
Алиева Иноббат Акрамовна
канд. экон. наук, доцент, заместитель
руководителя по развитию студенческого потенциала
Образовательно-научного кластера «Институт управления
и территориального развития»
ФГАОУ ВО «Балтийский федеральный
университет им. И. Канта»
г. Калининград, Калининградская область

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ПРОДВИЖЕНИИ И ПОЗИЦИОНИРОВАНИИ СТАРТАПОВ В IT-СФЕРЕ

Аннотация*: в статье рассмотрены виды и типы стартапов, а также различные метрики, которые используются при продвижении стартапов в IT-сфере. Авторами анализируются цифровые технологии и инструменты применимые в digital-маркетинге.*

Ключевые слова*: стартап, команда, потребители, верификация, экономика, метрика, digital-маркетинг, digital-технологии, performance-маркетинг, продвижение, реклама, позиционирование.*

С появлением Интернета и социальных сетей в жизни современного человека наибольшую актуальность в продвижении различных товаров и услуг на рынке стали приобретать цифровые технологии (далее digital-технологии). Поскольку, на сегодняшний день, невозможно представить нашу жизнь без смартфонов и компьютеров, большую часть времени наше внимание занимают именно они. Цифровая среда дает огромные возможности для продвижения брендов на рынке, поскольку охватывает внимание целевой аудитории не только локально (относительно рекламы по ТВ, наружной рекламы и пр.), но также и по всему миру.

Используя способы продвижения digital-технологий, мы можем донести до целевой аудитории наше рекламное сообщение в наиболее

выгодном формате. Совокупное использование методов традиционного маркетинга и методов современного маркетинга (SMM и маркетинг в интернет-среде в целом) помогает добиться внушительных результатов продаж, а также значительного повышения узнаваемости IT-стартапа и лояльности потребителей.

Цифровые технологии широко используются не только для продвижения продуктов и услуг в интернет-среде, но так же и для грамотного позиционирования стартапа на целевом рынке.

Стартап – это молодая команда, которая очень быстро развивается и ставит целью максимально быстро выйти на окупаемость и доход. В основе каждого стартапа лежит какая-то идея и технология. Цитирую Стива Бланка, стартап – это организация, созданная для выхода на повторяемую и масштабируемую бизнес-модель. Виды стартапов по Стиву Бланку делятся на:

1) стартапы, которые делают продукт для нового рынка;

2) стартапы, которые делают продукт для существующего рынка;

3) стартапы, которые делают продукт на существующем рынке и занимают новую нишу;

4) стартапы, которые делают продукт на существующем рынке и делают низкую цену.

Также Стив Бланк делит стартапы на классификации.

1. Социальный. В этом стартапе организация ставит цель не прибыль, а решение какой-либо социальной проблемы в обществе.

2. Для продажи. Основатели находят идею, доводят её до какого-либо этапа, например подтверждают свою гипотезу с помощью MVP и после этого продают стартап другим людям.

3. Большие. Большие компании, например, такие как «Яндекс» создают свои внутренние стартапы и выводят своими силами их на рынок.

4. В малом и среднем бизнесе. Малому бизнесу тоже нужен инновационный продукт, из маленького дела рождается большое.

5. Масштабируемые. Это стартапы которые в дальнейшем расширяются с помощью других компаний.

Также Стив Бланк вводит такое понятие как жизненный цикл стартапа.

Жизненный цикл каждого стартапа состоит из:

1) выявление потребителей. Составление портрета ЦА.

2) верификация потребителей. Это этап проверки гипотез.

3) привлечение потребителей. На этом этапе происходит закупка рекламного траффика.

4) создание компании.

Этот жизненный цикл придумал Стив Бланк. Он пишет об этом в своей книге «Стартап. Настольная книга основателя». Именно Стив Бланк является основоположник методики Customer Development.

Customer Development – это методика при которой стартап должен тестировать как можно больше различных гипотез. И это действительно очень эффективная методика. Чем больше гипотез сможет проверить стартап тем более четко он поймет кто его Целевая Аудитория и что ей можно предложить. За сколько пользователи готовы покупать и так далее.

На своем опыте могу сказать, что существуют компании (например мобильное приложение) которые в неделю тестируют около 50 гипотез.

Цифровой маркетинг (digital-маркетинг) – это маркетинг товаров и услуг, ориентированный на применение цифровых технологий в целях привлечения и удержания клиентов (потребителей). Он использует и мобильные технологии, и традиционные радио- и телевизионные методы, и интернет, который в этом маркетинге считается главным коммуникационным посредником [1].

Анализируя вышеизложенное, мы можем сделать вывод о том, что цифровой маркетинг предполагает использование digital инструментов с целью достижения целей классического маркетинга.

Использование маркетинговых технологий в цифровом маркетинге – это тесное сочетание маркетинга, технологий и управления. Технологии задают тон работе отделов маркетинга, продаж и новому типу мышления менеджеров. Martech ((Marketing Technologies) включают:

1) Insights-driven marketing – маркетинг, основанный на аналитике;
2) Conversational marketing – диалоговый маркетинг;
3) Lifecycle marketing -маркетинг жизненного цикла;
4) Performance-маркетинг – объединяет все рекламные инструменты в одну целостную систему и ведется на базе сквозной аналитики.

Главное преимущество использования инструментов digital в том, что они позволяют организации в режиме реального времени проанализировать эффективность рекламных кампаний и стратегии, различные виды контента для выявления наиболее работоспособного варианта рекламы, благодаря использованию всех цифровых каналов одновременно. Такой подробный и быстрый анализ позволяет создавать более персонализированные коммуникации и контент для потребителя, выстраивая более лояльные и глубокие взаимоотношения с ним.

Одним из важнейших инструментов маркетинга является составление портрета аудитории, это помогает продумать психологические точки на которые можно воздействовать при создании рекламы, чтобы воздействовать на потребителя.

Составление портрета целевой аудитории состоит из большого количества факторов и различных характеристик:

1) возраст;
2) пол;
3) место проживания;
4) семейное положение;
5) количество детей;
6) сфера занятости;
7) уровень зарплаты;
8) должность;
9) проблемы на должности;
10) потребности;
11) желания;
12) фобии;
13) проблемы;
14) хобби.

Самой основная проблема, которая может возникнуть при составлении портрета, это вопрос «А как найти информацию». Одним из способов – это социальный опрос. Нужно первым делом создать опрос с правильными вопросами и начат исследование. Опрос может продвигать как очно, так и онлайн. Для этого если различные сервисы в интернете, где можно опубликовать свой опрос и люди будут его проходить. Также можно провести консультации с профессионалами кто работает в похожей сфере и нише, они смогут дать вам много полезной информации.

Когда говорят о верификации потребителей, то тут имеется ввиду создание различных гипотез путей пользователя внутри продукта и тестирование на маленьких размерах траффика. Например, если стартап – мобильное приложение. Для начала нужно выписать различные гипотезы, которые будут интересны пользователю, а потом уже смотреть как пользователи себя ведут в приложении, какое количество уходит на том или ином экране, как в целом они взаимодействуют с мобильным приложением, что им нравится, а что не нравится и отталкивает. Всё это позволит верифицировать потребителей. Если пользователю нравится идея проекта, оформление проекта и то как преподносится информация в приложении – то с большой вероятностью на экране, где нужно оставить свои конфиденциальные данные (логин, номер телефона, пароль) – он оставит. Если клиент оставляет свои данные – это означает что он верифицирован. Это уже маленькая победа.

Когда говорят про привлечение пользователей, то используют различные маркетинговые каналы, такие как физические и интернет-каналы. Если рассматривать физические каналы – то это различные баннеры, общение с людьми, очные конференции и так далее. Интернет-каналы: блогеры, инфлюенсеры, различные интернет площадки. Самым сильным инструментом является закупка траффика на различных онлайн площадках используя средства таргетинга. Средства таргетинга позволяют настроится конкретно под пользовательские интересы, можно практически с полной четкостью настроиться на пользовательский портрет и привлекать клиентов именно с такими характеристиками и параметрами. Это позволяет попадать в цель и искать именно тех клиентов и пользователей кто максимально заинтересуется в продукте и с большой вероятностью купит.

Получая более полный портрет нашего потенциального клиента, мы можем выстраивать позиционирование в наиболее выгодном ключе и менять наше продвижение, используя только работающие каналы.

Любые маркетинговые стратегии нуждаются в инвестициях, зачастую немаленьких, а также в грамотных специалистах. Благодаря активным рекламным кампаниям бренды IT-компаний известны всем. Рекламу данных брендов можно видеть всюду: размещение на телевидении, активное ведение социальных сетей, размещение рекламных плакатов на биллбордах, радио, контекстная реклама и даже в печатных изданиях. На этом список не заканчивается, ведь помимо классических и самых популярных методов, бренды отдают предпочтение и нестандартным, менее популярным, инструментам digital. Решающим в данном вопросе является отслеживание результатов. Оценка маркетинговых усилий помогает постоянно повышать эффективность от маркетинговых кампаний. Омникальность, идентичность, интеграция и постоянные инновации – те особенности цифровой модификации данных брендов в IT-сфере, которые постоянно растут.

Таким образом, мы можем сделать вывод, что цифровые коммуникации дают уникальную возможность для глобального охвата рынка, взаимодействия с потребителями на мировом уровне.

В перенасыщенной рекламными предложениями интернет-среде digital маркетинг помогает выбрать те каналы и средства доведения рекламной информации, которые позволят организации иметь максимальный эффект коммуникации с целевой аудиторией. Популярные аббревиатуры SEO, SMM, SMO, SEM, SEA – обозначают действия, которые нацелены на позиционирование и продвижение компании или бренда, но отличаются они между собой методами достижения нужного результата.

Digital маркетинг помогает создавать и поддерживать уникальность бренда, повышая лояльность и предотвращая нежелательные последствия от неудачных рекламных кампаний за счет быстроты отслеживания результатов, быстрого реагирования на изменения рынка и внедрения инновационных технологий.

Список литературы

1. Остервальдер А. Построение бизнес-моделей: настольная книга стратега и новатора / А. Остервальдер, И. Пинье. – М.: Альпина Паблишер, 2012.

2. Бланк С. Стартап: настольная книга основателя. Стратегии создания успешных стартапов / С. Бланк, Б. Дорф. – М.: Альпина Паблишер, 2020.

3. Бланк С. Четыре шага к озарению. Стратегии создания успешных стартапов / С. Бланк. – М.: Альпина Паблишер, 2014.

4. Дэй Дж. Организация, ориентированная на рынок: как понять, привлечь и удержать ценных клиентов / Дж. Дэй. – М.: Эксмо, 2008.

5. Ким Ч. Стратегия голубого океана / Ч. Ким, Р. Моборн. – М.: Манн, Иванов и Фербер, 2012.

Микаева Анжела Сергеевна
канд. экон. наук, доцент
Рублёва Ксения Руслановна
магистрант
ФГБОУ ВО «МИРЭА –
Российский технологический университет»
г. Москва

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ УСПЕШНОГО ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

***Аннотация**: в статье раскрывается сущность стратегического управления, выделяются этапы стратегического планирования и прослеживается их взаимосвязь. Обосновывается необходимость и значимость стратегического планирования для повышения устойчивости, эффективности и гармоничности развития и функционирования предприятия. Авторами также проводится анализ на основании исследования Научного совета и института РАН в области формирования стратегии компании, что поспособствовало выделению наиболее характерных каркасов стратегии.*

***Ключевые слова**: стратегическое управление, стратегическое планирование, стратегия, предприятие, инструмент, развитие.*

В настоящее время происходит множество неоднозначных и достаточно противоречивых событий, которые так или иначе влияют на состояние экономики страны в целом, а значит, напрямую затрагивают аспект экономической безопасности отечественных предприятий; также следует отметить, что данный период относится к четвертой промышленной революции и характеризуется новыми уникальными возможностями и одновременно угрозами [3; 4], объединяя в себе информационный и физический миры, когда ключевые технологии выходят из стадии научных разработок и испытаний. Все эти факторы порождают высочайший уровень конкуренции и стремление компаний стать первыми на рынке. Отсюда возникает вопрос умения поймать направление изменений и прорывных технологий, тем самым обеспечивая удержание преимуществ в данной сфере.

Стратегическое управление (стратегический менеджмент) отвечает вызову со стороны не только внешнего, но и внутреннего окружения. Грамотно принятые решения и проведение всех необходимых процедур в сумме дают возможность предприятию выживать в долгосрочной перспективе, достигая своих целей [2].

Стратегическое управление занимается поиском ответа на три вопроса:

1. Где мы находимся сейчас?
2. К чему мы стремимся?
3. Как нам достичь желаемого?

Исходя из этого, к основным этапам стратегического управления можно отнести следующие:

1. Определение миссии организации и формулировка ключевых задач.
2. Детализация миссии в частные долговременные и краткосрочные цели, а также определение направлений развития.
3. Выбор стратегии достижения целей.
4. Разработка и реализация стратегии.
5. Оценка, контроль и введение корректирующих воздействий.

Взаимосвязь этих этапов представлена на рис. 1.

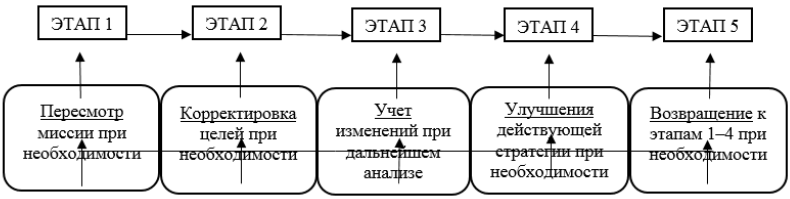

Рис. 1. Взаимосвязь этапов стратегического управления

Таким образом, сущность стратегического управления состоит в разработке совокупности стратегий (в том числе инновационных), основанной на анализе происходящих изменений в деятельности предприятия, а также в дальнейшей их реализации, с целью поддержания способности к

выживанию и эффективному функционированию в условиях нестабильной внешней среды.

Обеспечение экономической безопасности на уровне хозяйствующих субъектов базируется на выявлении, прогнозировании и нейтрализации возможных угроз и рисков, до того, как они проявят свое негативное влияние. Поэтому важно обратить внимание на тот факт, что разработка стратегических планов является необходимым условием для предотвращения возникновения и снижения такого рода влияния. Отсюда вытекает тесная взаимосвязь стратегического управления со стратегическим планированием, этапы проведения которого отражены на рис. 2 [6].

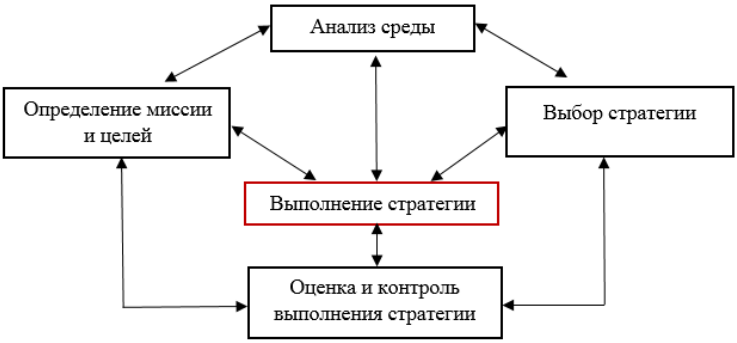

Рис. 2. Этапы стратегического планирования

В связи с тем, что на современном этапе развития экономики важнейшим фактором эффективности организации является ее производительность, стратегическое планирование выступает элементом, позволяющим предприятию наиболее точно оценить свои потенциальные возможности, разработать программы производства, скоординировать деятельность всех подразделений, определить каждой службе свои цели, сформировать комплекс определенных действий на длительный срок [1].

Весной 2020 года Научный совет ООН РАН «Проблемы комплексного развития промышленных предприятий» и Центральный экономико-математический институт РАН проводили опрос отечественных предприятий на тему «Стратегия компании: вид, формат, контрольные точки» [5]. Стратегическое планирование, а именно выявление доли предприятий, использующих его в своей деятельности, а также особенности формирования долгосрочных документов выступили ключевыми аспектами изучения.

В опросе приняли участие 170 предприятий (преимущественно ООО и АО) различных отраслей экономики с длительностью функционирования на рынке более 10 лет, большую часть из которых составили крупные организации с численностью сотрудников свыше 250 человек. Респондентами выступали руководители (учредители, собственники) компаний и заместители руководителей.

К основным выводам по результатам опроса можно отнести следующее:

1. Больше половины опрошенных охарактеризовали положение своего предприятия, как устойчивое, однако более четверти интервьюеров ощущают плохое положение своей компании (рис. 3). При этом стоит отметить, что доля негативных ответов была у предприятий, которые не имеют стратегии, что позволяет предположить важность и позитивное влияние долгосрочного планирования на эффективную и устойчивую деятельность компании.



Рис. 3. Социально-экономическое состояние предприятий

2. Ответ на вопрос «Нужна ли стратегия компаниям?» оказался не однозначным. Почти каждая пятая организация не имеет стратегии развития (рис. 4). Ввиду этого важно понимать, что разработка стратегии не должна быть начата слишком поздно, когда экстенсивное развитие компании уступит место интенсивному.



Рис. 4. Стратегическое планирование деятельности предприятиями

3. Руководители, в чьих организациях не ведется стратегическое планирование, характеризуют состояние компании, как негативное, в отличие от компаний со сформированной стратегией, где результативность описывается позитивно. Больше половины опрошенных связали отсутствие стратегии с негативным влиянием на организацию (рис. 5). Также были отмечены трудности в гармоничном развитии организации.

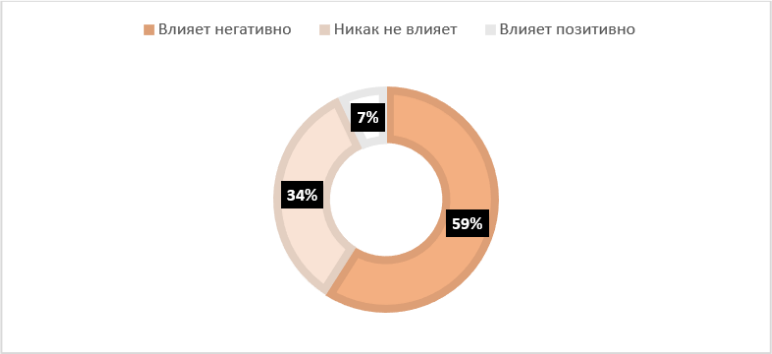

Рис. 5. Влияние отсутствия стратегии на компанию

4. Детализация стратегии (деление ее на блоки) характерна для подавляющего большинства предприятий, формирующих долгосрочные планы развития. Так, примерно у трети респондентов наблюдалась идентичная структура элементов (табл. 1), а формирование пошаговых планов реализации целей встречалось редко.

Таблица 1

Наиболее характерные для предприятий структурные каркасы стратегии

Элемент каркаса	14%	9%	7%
Цель	Определена	Определена	Определена
Задачи	Подробно	Подробно	Нет
Направления развития	Указаны	Указаны	Указаны
Количественные показатели	Подробно	Подробно	Подробно
Решения, указания	Подробно	Тезисно	Подробно

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что сегодня ключевая роль успешного развития предприятия отведена стратегическому управлению и его главной составляющей – стратегическому планированию, которое представляет собой процесс проектирования желаемой цели и разработку путей ее достижения. Однако, несмотря на очевидную необходимость наличия планов и стратегии, отечественная практика сталкивается и с отторжением данного процесса. В конечном итоге отсутствие долгосрочных документов приводит к негативному

проявлению рисков и угроз, что влечет за собой снижение производительности и ослабление уже наработанного потенциала компании.

Список литературы

1. Матвеев И.С. Стратегическое планирование и его роль в системе управления организацией / И.С. Матвеев // Экономика России в XXI веке: сборник научных трудов XII Международной научно-практической конференции «Экономические науки и прикладные исследования». – Томск: Изд-во ТПУ, 2015. EDN VROZRF
2. Микаева А.С. Стратегическое управление технологическим развитием предприятий приборостроения: монография / А.С. Микаева. – М.: РУСАЙНС, 2018. EDN SJECFP
3. Микаева А.С. Технологическое отставание как угроза экономической безопасности России / А.С. Микаева // Russian Journal of Management. – 2019. – Т. 7. №4. – С. 31–35. – DOI 10.29039/2409-6024-2019-7-4-31-35. – EDN OBJTLN
4. Микаева А.С. Новые технологии как фактор развития предприятий / А.С. Микаева, С.А. Микаева, А.И. Польдяева // Экономическая наука сегодня: теория и практика: сборник материалов VI Международной научно-практической конференции. – 2017. – С. 71–72. – EDN YJDNUP
5. Опрос «Стратегия компании: вид, формат, контрольные точки» // Предприятия в России: состояние и изменения [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://russianenterprises.ru/#statistics (дата обращения: 27.05.2023).
6. Ружанская Л.С. Стратегический менеджмент: учебное пособие / Л.С. Ружанская, Е.А. Якимова, Д.А. Зубакина; Мин-во науки и высш. образования РФ. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2019. – 112 с. EDN VKVJFG

Микаева Анжела Сергеевна
канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «МИРЭА –
Российский технологический университет»
г. Москва

Чумаченко Дмитрий Артёмович
студент
ФГБОУ ВО «Российская академия
народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте РФ»
г. Москва

DOI 10.31483/r-107063

ЭНЕРГОМЕНЕДЖМЕНТ: ЦЕЛИ, ФУНКЦИИ, МЕТОДЫ

Аннотация*: в статье рассматривается определение понятия «энергоменеджмент», его цели, функции, методы и организация, а также приводится пример успешного внедрения энергетического менеджмента.*

Ключевые слова*: энергоэффективность, энергоресурсы, энергосбережение, энергоменеджмент.*

На сегодняшний день энергоэффективность является одним из приоритетных направлений развития экономики РФ, так как способствует

снижению потребления энергоресурсов населением страны и предприятиями. Это необходимо для уменьшения нагрузки на окружающую среду в области потребления энергоресурсов и образований отходов, сбросов, выбросов, связанных с потреблением и с растущими требованиями к энергоэффективности во всем мире. Это оговорено в подписанном Президентом РФ 23.11.2009 г. ФЗ «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». В 2019 году была принята новая Федеральная целевая программа «Энергосбережение и повышение энергетической эффективности на 2020–2024 годы». Главная задача программы – снижение энергопотребления в стране и повышение энергетической эффективности на 3–5% ежегодно. В рамках этой программы планируется проведение кампаний по пропаганде энергосбережения, разработка и внедрение новых технологий и решений в области энергоэффективности, а также поддержка научных исследований в этой области [4]. Одним из важных направлений развития энергетического менеджмента в России является внедрение цифровых технологий. В частности, сейчас в стране активно развивается система мониторинга энергопотребления, которая позволяет отслеживать расход электроэнергии. В целом, развитие энергетического менеджмента в России является важным направлением в устойчивом развитии экономики страны. Благодаря внедрению новых технологий и решений в области энергоэффективности, управление энергетическими ресурсами становится более эффективным, что способствует росту конкурентоспособности российских предприятий, а также снижению негативного воздействия на окружающую среду. Энергоменеджмент представляет из себя совокупность принципов, знаний, форм и средств управления энергосбережением для снижения затрат на используемые энергетические ресурсы [3].

Чтобы понять, как устроен энергоменеджмент, надо рассмотреть его цели, функции и методы энергоменеджмента.

Цели энергетического менеджмента:

1. Экономия энергоресурсов включает в себя сокращение затрат на энергетику и снижение зависимости от поставщиков энергии. Цель данной функции снижение затрат на энергетику, уменьшение зависимости от поставщиков энергии и повышение финансовой устойчивости организации.

2. Снижение углеродного следа включает в себя уменьшение выбросов парниковых газов и снижение негативного воздействия на окружающую среду. Цель этой функции уменьшение негативного воздействия на окружающую среду.

3. Увеличение производительности включает в себя повышение эффективности использования энергии, что приводит к повышению производительности организации. Цель функции повышение производительности организации и увеличение ее доходов.

4. Повышение конкурентоспособности включает в себя использование энергетического менеджмента для снижения затрат на энергию и повышения конкурентоспособности организации. Цель этой функции – сделать организацию более конкурентоспособной на рынке и увеличить ее долю в нем.

Функции энергетического менеджмента:

1. Планирование и прогнозирование потребления энергии. Эта функция включает в себя анализ прошлых данных и прогнозирование будущих потребностей в энергии. При получении информации можно разработать планы, которые помогут организации использовать энергию более эффективно.

2. Оптимизация использования энергии включает в себя поиск новых способов использования источников энергии, улучшение технологий и процессов, а также снижение затрат на энергию.

3. Мониторинг и контроль. Благодаря этой функции организации могут получать регулярную информацию об использовании энергии и принимать меры для снижения затрат.

4. Управление энергоснабжением. Эта функция помогает организациям получать энергию по наилучшей цене и снижать затраты на энергетику.

Методы энергетического менеджмента:

1. Аудит энергопотребления – процесс исследования и оценки энергетической эффективности системы или процесса. Этот метод позволяет выявить потенциал для снижения энергопотребления и оптимизации процессов. Проведение аудита энергопотребления позволяет оценить текущую энергоэффективность системы, выявить проблемные зоны и предложить меры по оптимизации.

2. Энергосберегающие технологии – технологии, которые позволяют снизить потребление энергии в производственных процессах и быту. Примерами таких технологий являются использование энергоэффективного оборудования, установка систем автоматизации и управления энергопотреблением.

3. Мониторинг и управление энергопотреблением – процесс сбора и анализа данных о потреблении энергии в реальном времени с целью оптимизации его использования. Мониторинг и управление энергопотреблением позволяют отслеживать изменения в энергопотреблении и принимать меры для его снижения на основе полученных данных.

4. Обучение и общение – это ключевые методы энергоменеджмента, которые помогают повысить осведомленность и мотивацию сотрудников по вопросам энергосбережения и энергоэффективности. Это может быть обучение по использованию энергосберегающих технологий, проведение семинаров и конференций, а также информационные кампании и публикации. Обучение и общение помогают повысить уровень знаний и понимания сотрудниками принципов и методов энергосбережения, а также формируют позитивное отношение к этой теме.

Эти методы могут быть применены в различных сферах, таких как промышленность, транспорт, жилищное и коммунальное хозяйство, и помогут снизить потребление энергии и улучшить энергетическую эффективность. В результате применения методов энергоменеджмента достигается экономия ресурсов, уменьшение негативного воздействия на окружающую среду и повышение конкурентоспособности организаций.

Современные компании не могут игнорировать вопросы энергоэффективности и экологической ответственности. Организация энергетического

менеджмента является одной из ключевых задач для тех, кто стремится снизить расходы на энергию и уменьшить негативное влияние на окружающую среду.

Первым шагом в организации энергетического менеджмента является анализ энергопотребления компании [2]. Для этого необходимо разработать план сбора данных и анализа энергопотребления, чтобы выявить основные источники энергопотерь и определить, где можно сократить потребление энергии и повысить эффективность использования уже потребляемой энергии.

После анализа можно перейти к разработке плана действий по улучшению энергоэффективности. Этот план должен включать в себя меры по снижению потребления энергии и повышению эффективности использования уже потребляемой энергии. При этом необходимо учитывать как финансовые, так и экологические аспекты.

Для успешной реализации плана действий необходимо назначить ответственных лиц и установить контрольные точки для отслеживания прогресса. Также важно обучить персонал компании основам энергосбережения и энергоэффективности, чтобы они могли сами принимать участие в процессе улучшения энергетического менеджмента.

Регулярный мониторинг и анализ энергопотребления компании является не менее важным шагом в организации энергетического менеджмента. Это позволит быстро реагировать на любые отклонения от плана и корректировать его при необходимости. Также регулярный мониторинг позволит оценить эффективность принятых мер и внести соответствующие коррективы в план действий.

Одним из примеров успешного внедрения энергетического менеджмента является компания IKEA, которая внедрила программу «Better Energy» и сумела снизить потребление энергии на 12% за первый год. В рамках этой программы были внедрены меры по улучшению энергоэффективности, такие как установка солнечных батарей и системы управления освещением. Компания также активно использовала возобновляемые источники энергии, такие как солнечная и ветровая энергия.

В целом, организация энергетического менеджмента является сложным и многопроцессным процессом, который требует грамотной организации и постоянного контроля [1]. Однако, правильное проведение этого процесса позволит компании существенно снизить расходы на энергию и повысить свою конкурентоспособность на рынке. Кроме того, это также поможет сделать компанию более экологически ответственной и улучшить ее имидж в глазах клиентов и партнеров.

Стоит отметить, что в настоящее время существует много инструментов и технологий, которые могут помочь компаниям в организации энергетического менеджмента. Например, это могут быть системы мониторинга энергопотребления, энергоаудиты, использование возобновляемых источников энергии и многое другое.

В результате исследования темы энергетический менеджмент можно сделать следующие выводы:

– энергетический менеджмент является важной составляющей управления энергетическими ресурсами предприятия;

– рациональное использование энергетических ресурсов позволяет снизить затраты на энергию и повысить конкурентоспособность предприятия;

– организация системы энергетического менеджмента позволяет достичь значительных экономических и экологических результатов;

– внедрение энергетического менеджмента требует значительных усилий и ресурсов, но при правильной организации может привести к значительным экономическим выгодам в долгосрочной перспективе.

Список литературы

1. Уланов В.Л. Организационное развитие компаний энергетического и сырьевого секторов экономики: учебник для вузов / В.Л. Уланов. – М.: Юрайт, 2023. – 312 с. EDN LPQLVE

2. Коршунова Л.А. Роль энергетического аудита в системе энергетического менеджмента / Л.А. Коршунова, Н.Г. Кузьмина [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/rol-energeticheskogo-audita-v-sisteme-energeticheskogo-menedzhmenta (дата обращения: 22.05.2023).

3. Киямов И.К. Ключевые принципы энергетического менеджмента в энергосбережении / И.К. Киямов, И.Г. Альфузов // Вестник экономики, права и социологии. – 2016. – №1. EDN VSCYMH

4. Энергетический менеджмент: монография / И.Г. Ахметова, Л.Р. Мухаметова, Н.А. Юдина. – Казань: Казан. гос. энерг. ун-т, 2016. – 146 с.

Панфилова Елена Анатольевна
канд. экон. наук, доцент
Казакова Анна Викторовна
студентка

ФГБОУ ВО «Ростовский государственный
экономический университет (РИНХ)»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ДИНАМИКА РОССИЙСКОГО ТУРИСТИЧЕСКОГО СЕКТОРА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ

Аннотация*: в статье рассматривается динамика российского сектора туристических услуг с учетом санкционного давления, раскрывается динамика туристических потоков на российском рынке туристических услуг, выявляются особенности влияния цифровой трансформация на поведение потребителей, что позволяет уточнить специфику восстановительного роста российской индустрии гостеприимства и туризма на современном этапе.*

Ключевые слова*: российский туристический сектор, динамика туристических потоков по федеральным округам, цифровизация туристических услуг.*

Индустрия гостеприимства и туризма выступает в качестве важнейшего локомотива экономического развития экономики страны [1]. Более того, в условиях санкций и других экономических ограничений, индустрия туризма

представляет собой одну из немногих отраслей, которые могут способствовать развитию экономики страны и смягчению экономических последствий глобальных кризисов [2].

Туристический сектор России постепенно перестраивается под санкционным давлением на российскую туристическую отрасль, которая активно развивает внутренний туристический рынок, поскольку Россия имеет огромный туристический потенциал, благодаря красивым природным ландшафтам, богатой истории и культурному наследию. Многие государственные программы направлены на развитие внутреннего туризма, создание новых туристических маршрутов и социальных услуг для отдыхающих. К 2030 г. рост внутренних туристических потоков в РФ планируется довести до 140 млн в год [3].

Также актуальным стало привлечение туристов из других стран, которые не входят в число санкционных стран (Китая, ОАЭ, Саудовской Аравии, Турции, Индии, Таиланда, Ирана) с учетом запуска электронных виз и безвизовых групповых поездок для иностранных граждан. В этом контексте важно развитие туристической инфраструктуры, процессы цифровизации туристических услуг, а также совершенствование условий для туристов и создание новых туристических маршрутов. Минэкономразвития прогнозирует увеличение иностранных туристических потоков в 2023 г. до 10 млн человек, что превысит доковидные показатели въездного туризма иностранных граждан [4].

Динамика показателей туристического потока в федеральных округах на территории РФ отражена на рис. 1.

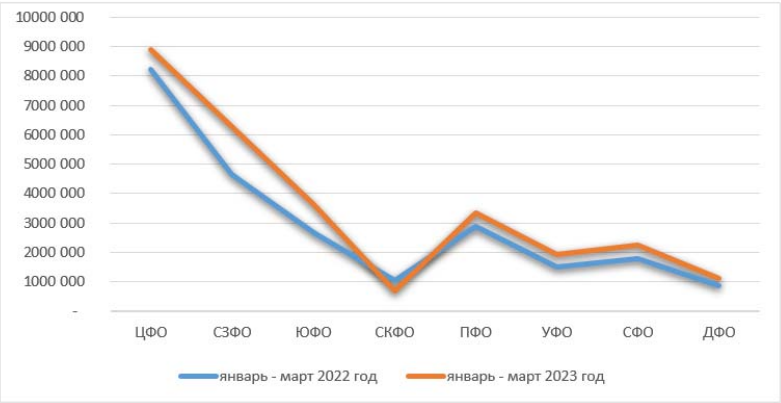

Рис. 1. Туристический поток в ФО РФ за январь–март 2022 г. и январь–март 2023 г. (Данные Росстата)

Как видно из рис. 1. при сравнении показателей прошедшего периода с января по март 2022 года и с января по март 2023 года наблюдается положительная динамика увеличения туристического потока федеральных округах. Все округа, за исключением Северо-Кавказского, увеличили свои показатели. В тройку лидеров вошли СЗФО, который увеличил свой

туристический поток на 1 618 096 (темп прироста туристического потока 25,8% по сравнению с 2022 годом), ЮФО, который повысил свой туристический поток на 960 036 (темп прироста туристического потока 26,5% по сравнению с 2022 годом), ЦФО, который увеличил свой туристический поток на 668 286 (темп прироста туристического потока 7,5% по сравнению с 2022 годом).

Общий показатель туристического потока в РФ увеличился более, чем на 4,5 млн (темпа прироста 16,2% по сравнению с 2022 годом), что доказывает растущий спрос на отечественный туризм. Динамика увеличения туристического потока Южного Федерального округа представлена на рис. 2

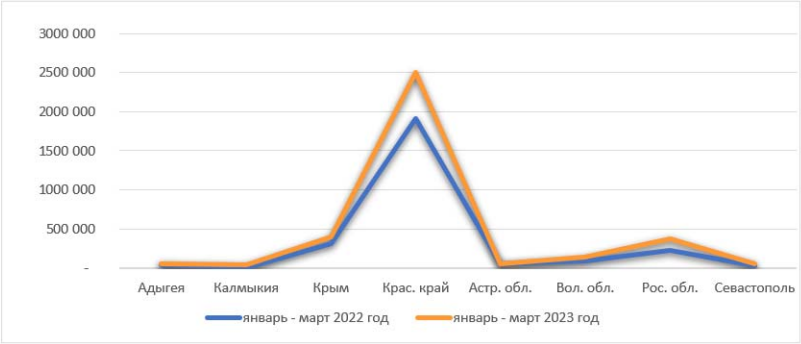

Рис. 2. Туристический поток в ЮФО РФ за январь–март 2022 г. и январь–март 2023 г. (Данные Росстата)

Как видно из рис. 2. при сравнении показателей прошедшего периода с января по март 2022 года и с января по март 2023 года наблюдается положительная динамика увеличения туристического потока в Южный Федеральный Округ Российской Федерации. На фоне всех регионов сильнее всех увеличил свой туристический поток на 595 381 Краснодарский край (темп прироста туристического потока 26,5% по сравнению с 2022 годом), вторую позицию по росту туристического потока заняла Ростовская область, увеличив свои показатели на 141 130 (темп прироста туристического потока 39,1% по сравнению с 2022 годом), третью позицию заняла Республика Крым, увеличившая туристический поток на 93 882 (темп прироста туристического потока 23,3% по сравнению с 2022 годом).

Общий показатель туристического потока в ЮФО РФ увеличился почти на 1 млн (темп прироста туристического потока 26,5% по сравнению с 2022 годом), что доказывает растущий спрос на туризм в южной части страны.

Цифровые технологии стали важной частью развития туризма во всем мире, поскольку позволяют персонифицировать туристические услуги под потребности туристов и путешественников [5]. Современные туристы все больше предпочитают планировать свои поездки с помощью мобильных приложений, веб-сайтов и социальных сетей. Бронирование и оплата

услуг онлайн стали стандартным процессом, а туристы получают информацию о достопримечательностях, местах отдыха и культурных событиях с помощью приложений и сайтов в режиме реального времени. Туристы могут выбирать места, которые соответствуют их интересам и потребностям, благодаря большему количеству информации и возможности планирования путешествия самостоятельно.

Другим преимуществом цифровых технологий является удобство использования. Туристы могут управлять всеми аспектами своего путешествия на гаджетах и мобильных приложениях, потому что они пережили десятилетия интенсивного развития технологий и освоения устройств, которые традиционно используются в телефонах и компьютерах.

Цифровые технологии также помогают туристическим компаниям повысить их эффективность и конкурентоспособность на рынке туристических услуг, за счет автоматизации процессов, улучшения качества опыта клиентов, оборудования персонала мобильными устройствами и усилению маркетинга в цифровых каналах продвижения туристских маршрутов.

Несмотря на все преимущества, многие операторы туристического бизнеса сталкиваются с проблемами, связанными с цифровизацией, таких как безопасность информации и приватность, которые нужно решать вместе с регуляторными органами.

Восстановительный рост российского туристического сектора и цифровые технологии изменят туризм в будущем. Но для того, чтобы максимизировать пользу, которую технологии могут принести в развитии туризма, необходимо учитывать их потенциальные риски и эффективно управлять ими.

Список литературы

1. Панфилова Е.А. Индустрия гостеприимства как структурный элемент сервисной экономики / Е.А. Панфилова, А.Е. Шарапова // Аллея науки. – 2018. – Т. 1. №1(17). – С. 566–573. EDN YPDXXL

2. Фролова Е.В. Ограничения и перспективы развития внутреннего туризма в регионах России / Е.В. Фролова, О.В. Рогач //Экономика региона. – 2023. – Т. 19. №1. – С. 208–219. – DOI 10.17059/ekon.reg.2023-1-16. – EDN BPDOHH

3. Костенко Я. В Минэке назвали целевые показатели по туризму [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2023/06/15/980494-v-mineke-nazvali-tselevie-pokazateli-po-turizmu (дата обращения: 15.06.2023).

4. Минэкономразвития прогнозирует рост въездного потока в РФ до 10 млн человек в 2023 году [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://tourism.interfax.ru/ru/news/articles/99003/ (дата обращения: 15.06.2023).

5. Морозов М.А. Инновационные тренды развития туризма и гостиничного бизнеса в условиях цифровизации / М.А. Морозов, Н.С. Морозова // Естественно-гуманитарные исследования. – 2020. – №28 (2). – С. 196–202. DOI 10.24411/2309-4788-2020-10100. EDN PLNYBU

Романова Елена Владимировна
канд. пед. наук, доцент
Кубанский казачий государственный институт
пищевой индустрии и бизнеса (филиал)
ФГБОУ ВО «Московский государственный университет
технологий управления имени К.Г. Разумовского
(Первый казачий университет)»
г. Темрюк, Краснодарский край

СИСТЕМА ОТБОРА ПЕРСОНАЛА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ АПК

Аннотация*: набор новых сотрудников неизбежно влечет за собой материальные затраты и материальные потери. Поэтому задача органов управления различных уровней заключается в обеспечении приема специалистов, способных качественно выполнять должностные обязанности при оптимальных затратах на их отбор.*

Ключевые слова*: должностные обязанности, профессиональная ориентация, профессия, специальность, специалист.*

Актуальность. Потребность в психологическом отборе обусловлена ограниченностью возможностей развития ряда психологических характеристик специалиста предприятий АПК, а также наличием целого ряда специальностей, которые предъявляют к сотруднику непосильные для его организма требования. Недостаточное развитие необходимых для той или другой специальности психологических качеств и способностей проявляется как профессиональная непригодность (противопоказание). Это относится, прежде всего, к тем качествам, которые представляются достаточно устойчивыми в силу своей природной (генетической) обусловленности.

Указанные обстоятельства отражают социальные потребности современного общества, используя психологический отбор, рационально расставить кадры, что даст возможность решить следующие практические задачи:

– повысить эффективность сложных человеко-машинных систем с целью наиболее полного использования возможностей технических средств, экономии финансовых и материально-технических ресурсов;

– снижения аварийности и травматизма;

– наибольшей удовлетворенности работой, что способствует всестороннему развитию личности и уменьшает вероятность возникновения профессиональных заболеваний [4, с. 213].

В последние годы наблюдается выявление ряда крупных научно-практических проблем, связанных с всесторонним учетом физических, физиологических, психологических и психофизиологических особенностей и возможностей (ограничений) человека, как бы вписанного в контур системы человек – техника – среда. Быстрое развитие эргономики, инженерной психологии, гигиены, физиологии и психологии труда, дизайна свидетельствует о возрастающей роли проблемы человеческого фактора – проблемы социальной, физиологической и психологической.

Проблемный подход к решению значимых задач современности является наиболее эффективным, на что указывал В.И. Вернадский: «Мы все больше специализируемся не по наукам, а по проблемам. Это позволяет, с одной стороны, чрезвычайно углубляться в изучаемое явление, а с другой – расширять охват его со всех точек зрения» [3, с. 58].

К числу таких проблем, несомненно, относится психологический отбор специалистов для предприятий АПК. Его теоретические основы сформировались на стыке физиологии, психологии, социологии, педагогики, медицины, математической статистики. На этой базе к настоящему времени создана собственная методология прогнозирования профессиональной пригодности к различным видам деятельности, а также к обучению ряду специальностей.

Известно, что условия жизни, воспитание, трудовая деятельность существенно влияют на формирование и развитие многих качеств личности, однако некоторые из них имеют природную обусловленность. Поэтому в процессе психологического отбора дается оценка как достаточно биологически устойчивых функций, так и изменяющихся в процессе жизнедеятельности индивида. Важно, что психофизиологические свойства человека могут количественно отражать профессионально важные качества, что позволяет с достаточной для практических нужд точностью прогнозировать соответствие кандидата избранной профессии (должности, специальности). Это, в первую очередь, относится к тем категориям специалистов, деятельность которых сопровождается высоким нервно-психическим напряжением, гиподинамией, нарушением естественного режима сна-бодрствования, повышенными требованиями к анализаторным системам, возможностью возникновения стрессовых ситуаций и т. п.

В практическом плане проблема психологического отбора сводится к:

1) определению требований, предъявляемых человеку той или иной деятельностью;

2) оценке уровня развития его способностей, позволяющих осуществлять эту деятельность.

Качество профессиональной психодиагностики при этом в значительной степени зависит от выбора методических принципов и методик, адекватных целям и задачам исследования. Необходимой предпосылкой надежности прогноза профессиональной пригодности выступает устойчивость психофизиологических характеристик человека по отношению к многообразным воздействиям окружающей среды, что обеспечивает сохранение параметров прогноза в течение требуемого времени.

Многие профессии сопряжены не только с выполнением набора специфических рабочих операций, но и с особенностями режима труда и отдыха (сменный труд с ночной занятостью, дежурство и др.), с влиянием производственной среды и воздействием экстремальных факторов. Это положение также приводит к тому, что не все люди в необходимой мере и в приемлемые сроки могут приспособиться к таким специфическим условиям работы. Поэтому, решая задачу оценки и прогнозирования профессиональной пригодности, необходимо учитывать не только профессионально значимые устойчивые психологические свойства личности, но и другие не менее важные характеристики (антропометрические данные, физическое развитие, состояние здоровья и т. д.). Это позволяет отбирать

тех из кандидатов, которые обладают наибольшей устойчивостью к воздействию условий трудовой деятельности, могут адаптироваться к ним в относительно короткие сроки без ущерба для здоровья и работоспособности [1, с. 89].

Особая роль в оценке профессиональной пригодности персонала предприятий АПК принадлежит изучению социально-психологических характеристик личности, в значительной мере определяющих успешность любой деятельности. Это связано с тем, что индивидуальные различия, характеризующие содержательную сторону человеческой психики, имеют социальное происхождение. Такие психологические свойства, как мировоззрение, направленность, нравственные и этические ценности и ориентации, интересы, цели, стремления, воля и т. д., характеризуют личность человека и предъявляют повышенные требования к психологической готовности выполнять поставленную задачу в сложившихся условиях.

Содержание этих понятий отражает функциональную надежность психики в сложных условиях и адекватно обеспечивает выполнение рабочих функций.

Психологический отбор, прогнозируя профессиональную пригодность кандидатов к различным профессиям, сопровождается получением информации, которая может быть использована в целях совершенствования человека как личности. Кроме того, психологическое изучение в ходе проведения отборочных мероприятий позволяет в некоторой мере прогнозировать возможности человека к развитию психологических качеств и способностей.

Основным методом, который позволяет определить требования, предъявляемые профессией к человеку, является профессиография. Это «комплексный метод изучения и описания содержательных и структурных характеристик профессии в целях установления особенностей взаимоотношения субъекта труда с компонентами деятельности и ее функционального обеспечения» [2, с. 211].

Успешность обучения и эффективность последующей профессиональной деятельности во многом определяются развитием психических познавательных процессов, к которым относятся ощущение, восприятие мышление, внимание, память и др. Эти процессы находятся в неразрывном единстве: не существует такого вида деятельности, в которой бы любой из них был бы вовлечен изолированно или отсутствовал. В зависимости от развития отдельных процессов у каждого конкретного человека возможно выделение различных видов организации интеллектуальной деятельности, которые могут быть связаны и с различной способностью к тем или иным видам труда, профессиям и специальностям.

Список литературы

1. Коршунов В.А. Подбор персонала для ресторанного бизнеса / В.А. Коршунов. – М.: Ресторанные ведомости, 2018. – 144 с.

2. Купер Д. Отбор и наем персонала: технологии тестирования и оценки / Д. Купер. – М.: Вершина, 2013. – 547 с.

3. Управление персоналом. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 576 с.

4. Управление человеческими ресурсами: учебное пособие / А.М. Руденко [и др.]. – М.: Феникс, 2015. – 352 с. EDN TMXUZP

Тимошкина Надежда Александровна
канд. пед. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Московский педагогический
государственный университет»
г. Москва

УПРАВЛЕНИЕ СОВРЕМЕННОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИЕЙ: УСЛОВИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТРУДА ПЕРСОНАЛА

***Аннотация**: в статье рассматриваются современные подходы к управлению образовательными учреждениями. Раскрываются факторы, обеспечивающие эффективность труда персонала образовательной организации. Показана важность создания условий для совершенствования трудовых навыков работников образовательных организаций.*

***Ключевые слова**: управление образовательной организацией, организация труда, человеческие ресурсы, стимулирование труда, эффективность работы, творческая деятельность, общение.*

В непростых социально-экономических условиях развития современного российского образования подготовка грамотных руководителей является актуальной проблемой. Профессиональная подготовка государственных служащих нового типа позволяет преодолевать многие недостатки современной российской административной системы. Одним из основных направлений административной реформы системы образования является улучшение кадрового состава образовательной организации. Этому способствует создание эффективной системы подбора должностных лиц, объективной оценки результатов их деятельности, мотивации, стимулирования и пр.

Как отмечают многие отечественные ученые, работа с кадрами опирается на ряд предпосылок, формирующих подход, на основе которого строится система управления человеком в государственной или муниципальной организации [1; 2; 4; 7 и др.]. В современной теории и практике управления происходит смена подходов и направлений кадровой работы. Во многих организациях создаются условия для развития сотрудников, вкладываются средства для достижения стратегических целей. Все более развивается концепция управления человеческими ресурсами. Она воспринимается как новый способ мышления, представляющий собой совокупность принципиальных установок, успешное применение которых требует вдумчивого подхода, тщательного анализа ситуации.

Еще Г. Эмерсоном были сформулированы принципы производительности, влияющие на работу организацию в целом. Многие из них эффективно используются и в современных организациях. Вместе с тем, есть и современные новшества. Так, в современной управленческой науке и практике часто используется метод ранжирования работ руководителя. Его суть заключается в рассмотрении плана работ на предстоящий период (обычно один день) и распределения их по рангам [8, с. 50].

Исследователь теории и практики управления Ф. Тейлор указывал, что решение проблемы повышения производительности труда неразрывно связано с совершенствованием его организации. Ученый отмечал, что наиболее важной составляющей в научном управлении является постановка конкретной цели [3, с. 91].

Во многом улучшению деятельности руководителя организации помогает стимулирование инициативы работников. Оно способствует удовлетворению потребностей личности и выступает компенсацией за трудовые усилия [5, с. 139].

Вместе с тем необходимо помнить, что жесткое нормирование труда может быть целесообразно для относительно простых по содержанию специальностей, при этом участие психологических служб организации в практике нормирования труда окажется минимальным. Однако, с точки зрения методического обеспечения профессионального отбора молодых педагогов и руководителей, роль психологических знаний часто становится основной. Правильный учет таких факторов как воспитание ответственности за свою профессиональную деятельность; повышение интереса к результатам труда; обучение методам повышения качества труда и др. является важным условием обеспечения эффективной работы специалистов в области управления образовательной организацией.

В современных условиях важным видом деятельности по управлению учреждениями образования, способствующим установлению необходимых затрат и результатов труда, является нормирование труда педагогических работников (анализ процесса труда, разделение его на части, выбор оптимального варианта технологии и организации труда, проектирование режимов работы и др.).

Успешная работа образовательной организации невозможна без творческого подхода к своей деятельности, как рядовых сотрудников, так и руководства учебным заведением. Проблема раскрытия творческого потенциала человека имеет особую значимость на современном этапе общественного развития. Её рассмотрение привлекает философов, психологов, педагогов. Придавая большое значение творчеству, философы видят в нем высшую форму человеческой деятельности. Неоднозначность взглядов многих исследователей на сущность творчества, реальное наличие в любом творчестве логических этапов и рациональных элементов позволяет специалистам строить обобщенные модели творческого процесса [9, с. 64]. В творческом процессе выделяют следующие взаимосвязанные стороны:

– умение видеть проблему;

– способность мобилизовать личный и общественный опыт для постановки цели, определения путей и способов ее решения;

– специально организованные научные исследования и их обобщение в виде гипотез и выводов;

– оформление новых идей в виде логических, образных, предметных структур и т. д.

Как отмечают современные исследователи, важной составляющей производственной педагогики является совершенствование коммуникативных компетенций специалиста [2; 5; 6 и др.]. Усвоение методов

педагогического общения руководителем организации является важным фактором совершенствования его профессиональной деятельности, поскольку общение является необходимым средством решения практических задач.

Педагогическое общение представляет собой специальную форму профессиональной коммуникации. В нем естественные формы общения играют профессионально-функциональную роль, вырабатывая специализированные методы и средства. Похожий процесс формируется и в управлении образовательно-воспитательными учреждениями. В деятельности работника образовательной организации объем профессионального общения увеличивается и, следовательно, нуждается в обобщении и наполнении его педагогическим содержанием.

В заключение следует отметить, что, создание творческой обстановки, атмосферы комфорта и доброжелательности в трудовом коллективе образовательной организации во многом способствует повышению производительности труда, а развитие творческой активности предусматривает максимальное проявление индивидуальности, которая достигается при максимальной активности индивида в преобразовательной деятельности.

Список литературы

1. Nadtochiy Yu.B. Human Intellectual Capital and Intellectual Capital of an Organization // Espacios. Vol. 40 (Issue 42). Year 2019. P. 22. EDN TJZDSH

2. Грошев И.В. Организационная культура: учебное пособие для студентов вузов / И.В. Грошев, П.В. Емельянов, В.М. Юрьев. – М., 2004. EDN TKXNNV

3. Егоршин А.П. Организация труда персонала: учебник / А.П. Егоршин, А.К. Зайцев. – М., 2008. EDN QXRQKR

4. Манушенко А.Р. Роль информационных систем в управлении человеческими ресурсами / А.Р. Манушенко, Е.А. Шумаева // Управление персоналом: реалии настоящего и возможности будущего: материалы I Международной научно-практической конференции (Донецк, 20 апреля 2022 года). – Донецк: Донецкий национальный технический университет, 2022. – С. 300–306. EDN FUJLCF

5. Надточий Ю.Б. Кризис организации: особенности управления конфликтами / Ю.Б. Надточий // Антикризисное управление и поведение: монография / под общ. ред. Н.Д. Казаковой. – М.: МГУПИ, 2012. – С. 131–146.

6. Надточий Ю.Б. Факторы, влияющие на конкурентоспособность образовательной организации / Ю.Б. Надточий // Современная конкуренция. – 2021. – Т. 15. №4. – С. 109–117. DOI 10.37791/2687-0657-2021-15-4-109-117. EDN QDHLVE

7. Назарова Л.А. Проблемы и перспективы управления талантами в условиях неопределенности / Л.А. Назарова, Е.С. Тарханова // Качество жизни населения в современном российском обществе: социокультурные и социально-экономические аспекты: сборник статей по материалам Всероссийской научно-практической конференции, посвященной памяти Почетного работника высшего профессионального образования РФ, д-ра социол. наук, профессора Кошарной Галины Борисовны (Пенза, 27 мая 2022 года). – Пенза: Пензенский государственный университет, 2022. – С. 198–203. EDN OKBNUN

8. Тютикова И.Б. Сущность экономических и социальных задач управления персоналом в образовательной организации / И.Б. Тютикова // Непрерывное образование в Санкт-Петербурге. – 2021. – №2 (14). – С. 46–54. EDN XHPQRP

9. Хейфец Б.А. Востребованные компетенции руководителя в условиях глобализации и новой промышленной революции / Б.А. Хейфец, Ю.Б. Надточий // Проблемы современной экономики. – 2021. – №4 (80). – С. 61–65. EDN BYQMEA

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Звонарёва Наталия Сергеевна
доцент
Соколов Артем Владимирович
магистрант

АНО ВО «Московский
гуманитарный университет»
г. Москва

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ ЛИКВИДНОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация*: в статье рассматривается актуальный вопрос современных методик оценки таких важных показателей, характеризующих финансовое здоровье компании, как ликвидность и платежеспособность. Дается определение ликвидности, приводятся основные коэффициенты и их рекомендуемые значения. Указываются особенности расчета и оценки полученных результатов в зависимости от особенностей деятельности компании – её отрасли, масштабов и т. п. Приводится сопоставление показателей ликвидности и платежеспособности, выявляются их сходства и различия. Рассматриваются основные показатели, определяющие уровень долгосрочной платежеспособности современных предприятий. В статье также анализируются основные проблемы, возникающие при оценке ликвидности компаний по данным бухгалтерского баланса.*

Ключевые слова*: ликвидность, платежеспособность, финансовое состояние, активы, обязательства.*

Вопросы анализа ликвидности и платежеспособности коммерческих организаций не теряют свою актуальность долгое время главным образом по причине того, что формирование кредиторской краткосрочной задолженности в рамках предпринимательской деятельности является достаточно частым и нормальным явлением. При этом зачастую многие организации попадают в категорию неплатежеспособных (либо с низкой платежеспособностью) ввиду неумения их менеджмента адаптироваться к постоянно меняющимся условиям хозяйствования.

Термины «ликвидность» и «платежеспособность» зачастую употребляются в современной теории экономического анализа в паре, в связи с чем может возникнуть мнение, что эти понятия синонимичны. Однако, несмотря на общую цель этих показателей – оценка финансового состояния организации, методики и цели их расчёта различаются.

Ликвидность организации показывает её способность быстро и с относительно низкими затратами (или без них) конвертировать имеющееся на балансе имущество (активы) в деньги для погашения текущих обязательств.

Современная теория экономического анализа предлагает следующие показатели, позволяющие оценить ликвидность организации (рисунок 1).

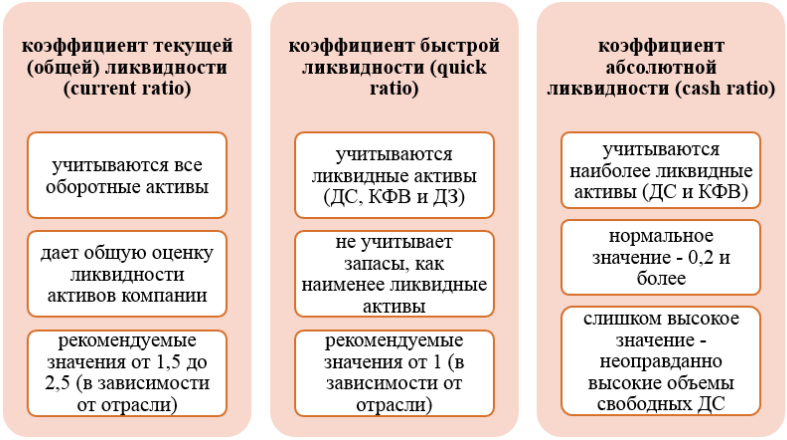

Рис. 1. Основные коэффициенты ликвидности

Следует отметить, что все представленные относительные показатели ликвидности так или иначе измеряют способность организаций погасить свои текущие обязательства той или иной группой оборотных активов, при этом коэффициент денежной ликвидности учитывает только деньги и их эквиваленты (главным образом, ликвидные ценные бумаги), при расчете быстрой ликвидности учитывается имеющаяся срочная дебиторская задолженность, а коэффициент общей ликвидности учитывает в том числе обширную категорию запасов.

Кроме того, указанные показатели ликвидности зачастую представляют различный интерес с точки зрения внешних стейкхолдеров компании. Так, показатель абсолютной ликвидности представляет особую важность с точки зрения поставщиков ввиду их заинтересованности в своевременном получении денежных средств за поставленные ценности. Покупатели, а также собственники компании и государство главным образом оценивают показатель текущей (общей) ликвидности и т. д.

Отдельно нужно учитывать различие потенциальных показателей ликвидности для компаний различных отраслей деятельности и масштабов – сравнение уровней ликвидности, к примеру, фондоемкого крупного завода и предприятия общественного питания, не несет целесообразности. Следовательно, наибольшую пользу для аналитика коэффициенты ликвидности показывают при использовании в сравнительной форме, причем сравнение может осуществляться как по внешним признакам (сопоставление с компаниями-конкурентами или средними показателями по отрасли в целях стратегического позиционирования), так и по внутренним (анализ динамики показателей ликвидности в рамках одной компании с целью оценки эффективности принимаемых в данном направлении управленческих решений).

В свою очередь, показатели платежеспособности позволяют оценивать главным образом долгосрочные возможности организации погашать свои долговые обязательства и продолжать ведение текущей деятельности. Иными словами, организация должна располагать таким количеством общих активов, которые превысят величину совокупных обязательств, чтобы быть платежеспособной в перспективном прогнозе. Исходя из данного подхода одним из базовых показателей платежеспособности можно считать величину чистых активов организации (1).

$$ЧА = (Валюта\ баланса - ЗУ) - (ДО + КО - ДБП) \quad (1)$$

где ВБ – валюта баланса (совокупная стоимость активов компании);
ЗУ – задолженность учредителей по взносам в УК (отражается в составе дебиторской задолженности);
ДО – долгосрочные обязательства;
КО – краткосрочные обязательства;
ДБП – доходы будущих периодов (отражаются в балансе в составе краткосрочных обязательств).

Отрицательная величина чистых активов свидетельствует о том, что компания в целом не имеет возможности расплатиться по всем своим обязательствам, а следовательно, даже при способности в краткосрочном периоде расплатиться с контрагентами (показатели ликвидности находятся в пределах рекомендуемых значения), при построении более длительных прогнозов вероятность банкротства подобной организации значительно возрастает.

Среди других часто используемых относительных показателей, характеризующих платежеспособность, можно отметить следующие (рис. 2).

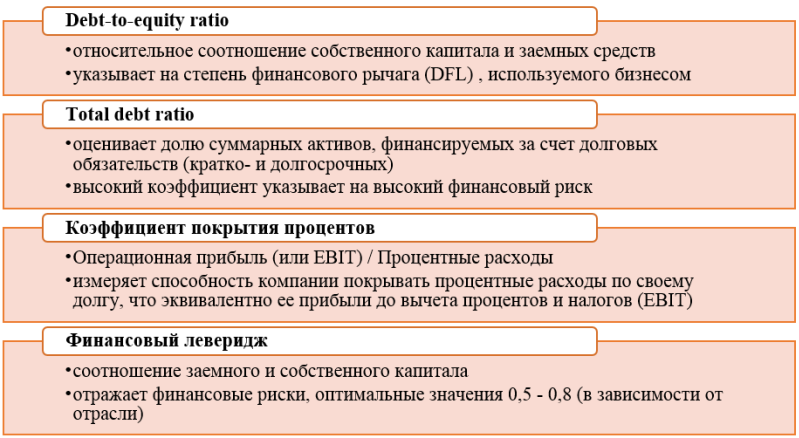

Рис. 2. Основные показатели платежеспособности (Yaremchuk, 2020)

Таким образом, показатели платежеспособности и ликвидности отличаются по своей сущности, но при этом имеют достаточно тесную взаимосвязь – по сути, уровень ликвидности позволяет составить

предварительный прогноз о долгосрочной платежеспособности организации (Ефимова и др., 2021).

Отдельно стоит отметить, что все рассмотренные показатели рассчитываются в основном по данным бухгалтерского баланса, создавая при этом определенные проблемы в оценке ликвидности и платежеспособности организации. Данная ситуация обусловлена двумя основными факторами:

1) величина обязательств оценивается в конкретный период времени, при этом сроки их погашения могут значительно отличаться. К примеру, при одинаковом уровне ликвидности у одной компании значительная величина обязательств будет ожидаться к погашению не ранее чем через 6–7 месяцев, что может значительно скорректировать уровень ликвидности организации через какое-то время, а у другой – в ближайшие недели;

2) активы в балансе оцениваются зачастую по их балансовой стоимости, а не по цене продажи, следовательно, их величина может быть как значительно занижена (и, следовательно, реальная ликвидность компании выше рассчитанной по данным баланса), так и завышена.

Тем не менее, использование представленных показателей позволяет без значительных усилий и в сжатые сроки оценить потенциал компании в части возможности расплатиться по своим обязательствам.

Список литературы

1. Ефимова О.В. Информационно-аналитическое обеспечение управления социально-экономическим и экологическим развитием экономических субъектов / О.В. Ефимова, О.В. Рожнова, С.В. Музалев [и др.]. – М.: Русайнс, 2021. – 178 с. EDN VWQPJG

2. Yaremchuk E. Economic analysis as an element of strategic planning in organizations / E. Yaremchuk, S. Muzalev // Russian Journal of Management, 2020. – Vol. 8. No. 1. – P. 151–155. DOI 10.29039/2409-6024-2020-8-1-151-155. EDN NIQCQL

Исмагилова Алиса Габделхабировна
аспирант
Казанский кооперативный институт (филиал)
АНОО ВО ЦС РФ «Российский
университет кооперации»
г. Казань, Республика Татарстан

ОЦЕНКА УРОВНЯ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ СРЕДЫ В РЕСПУБЛИКЕ ТАТАРСТАН

Аннотация*: предпринимательство в Российской Федерации сделало огромный скачок вперед. Правительство РФ оказывает очень большую помощь предпринимательству, которая проявляется через разнообразные федеральные и региональные программы. Федеральный закон №209-ФЗ от 24.07.2007 «О развитии малого и среднего бизнеса на территории РФ» является главным регулирующим документом по мерам поддержки предпринимателям.*

Региональный бизнес получает огромную финансовую поддержку в рамках федеральной программы Минэкономразвития России. Из федерального бюджета осуществляется финансирование через региональные программы участникам в качестве субсидий, прошедшим отбор на конкурсной основе.

Однако предприниматели по-прежнему сталкиваются с рядом проблем, препятствующих развитию их бизнеса и нуждаются в пристальном внимании и участии со стороны государства.

***Ключевые слова**: предпринимательство, государственная поддержка, Республика Татарстан, предпринимательский климат, развитие.*

Введение.

Поддержка предпринимателей – это основная цель государства при разработке программ для бизнес-пространства. Государство стремится оказать помощь от идеи проекта до его реализации путем устранения административных барьеров и популяризации образа бизнесмена для улучшения показателей в регионах, снижению безработицы и развития технологий [1, с. 58].

Для каждого региона характерны свои программы поддержки и выплат. В Республике Татарстан предпринимательская среда формируется в рамках тенденций развития предпринимательства в России [8, с. 151].

Основной текст

Предпринимательская среда в Республике Татарстан под особым контролем Раиса, так как от этого зависит инвестиционный климат в регионе и увеличение валового регионального продукта [3, с. 1023].

Инновационный прогресс в Республике Татарстан зависит от развития малого и среднего предпринимательства, способствующий притоку инвестиций в региональную экономику. Проводимая государственная поддержка для малого и среднего бизнеса имеет положительные результаты. В республике развита и многообразна инфраструктура по поддержке предпринимателей, среди которых основными являются Инвестиционно-венчурный фонд, инновационные технопарки, лизинговые компании [10, с. 284]. Малое предпринимательство получает поддержку от республики в рамках государственной программы на условиях софинансирования. Благодаря этим мерам в Республике Татарстан получили развитие бизнес-инкубаторы, бизнесы ориентированные на экспорт, кредитные механизмы и т. д. Также в Республике активно развиваются программы лизинга и льготное кредитование [5, с. 94].

Несмотря на развитие предпринимательства в Республике Татарстан существуют и проблемы, которые требуют особого внимания со стороны государства. В связи с последними экономическими и политическими события, произошедшие в стране не только Республика, но и вся страна столкнулась с проблемами рынков сбыта из-за ухода из России крупных зарубежных компаний. Введенные санкции против России обернулись для страны возможностью для развития предпринимательства и реализации бизнес идей [2, с. 344].

Однако на сегодняшний день предприниматели сталкиваются с рядом проблем, которые препятствуют развитию предпринимательства в регионе:

– отсутствие денежных средств для реализации бизнес идеи;

– недоступность в получении кредитных средств, особенно эта проблема стоит у представителей малого бизнеса из-за отсутствия залоговой базы или поручительств [7, с. 11];

– несовершенство налоговой системы. Налоговая нагрузка препятствует развитию бизнеса;

– недостаток опыта в ведении отчетности в бухгалтерской и налоговой сфере [9, с. 50].

Совместная работа государственных органов Республики Татарстан и предпринимателей может разрешить данные проблемы через реализацию следующих направлений:

– совершенствование нормативно-правовой и налоговой базы;

– доступность финансовых ресурсов для малого предпринимательства на приемлемых условиях;

– создание информационной базы для малых предпринимателей в качестве информационной, методической и консультационной помощи;

– формирование благоприятной предпринимательской среды в регионе [6, с. 1257].

Развитие малого предпринимательства в регионе способствует увеличению притока бюджетных средств, оперативному насыщению регионального рынка необходимым товаром (услугами) и снижению напряженности населения из-за роста доходности [4, с. 20].

Поскольку предпринимательство – это рычаг экономического роста страны, поэтому государству необходимо активно участвовать в разработке направлений развития предпринимательской деятельности.

Заключение.

Таким образом, перспективы развития предпринимательства в Республике Татарстан свидетельствуют о том, что в последние годы правительством региона сделано очень много для развития малого бизнеса.

Однако существуют трудности, которые препятствуют развитию предпринимательства в регионе и решить данные проблемы возможно только при сплоченной работе государства и предпринимателей.

Список литературы

1. Гулин К.А. Основы предпринимательства: учебное пособие / под ред. К.А. Гулин, А.Е. Кремин. – Вологда: ИСЭРТ РАН, 2017. – 106 с. EDN ZIIINR

2. Крюкова М.В. Предпринимательский потенциал регионов Приволжского Федерального округа Российской Федерации / М.В. Крюкова // Синергия Наук. – 2018. – №24. – С. 344–349. – EDN XRQPRZ

3. Курманов М.Ф. Региональные условия, как фактор эффективного развития предпринимательских структур / М.Ф. Курманов // Форум молодых ученых. – 2018. – №11–1 (27). – С. 1023–1027. – EDN YWXSEH

4. Прыгунова М.И. Эффективность поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства со стороны органов государственной власти как фактор устойчивого развития города / М.И. Прыгунова, Э.Г. Никифорова // Финансы и управление. – 2019. – №1. – С. 19–27. – DOI 10.25136/2409-7802.2019.1.28649. – EDN NUYVSS

5. Селютин И.Е. Малое и среднее предпринимательство в современных условиях России / И.Е. Селютин // Modern Science. – 2020. – №2–1. – С. 94–96.

6. Солодилова Н.З. Методический инструментарий оценки состояния региональной предпринимательской экосистемы / Н.З. Солодилова, Р.И. Маликов, К.Е. Гришин // Экономика региона. – 2018. – Т. 14. №4. – С. 1256–1269. – DOI 10.17059/2018-4-16. – EDN VPKTOB

7. Тикунов В.С. Комплексная многоуровневая оценка устойчивости развития регионов и ее визуализация / В.С. Тикунов, О.Ю. Черешня // Интеркарто. Интергис. – 2017. – Т. 23. №1. – С. 10–19. – DOI 10.24057/2414-9179-2017-1-23-10-19. – EDN ZIGDYD

8. Урузбаева Н.А. Проблемы и пути улучшения делового климата в регионах / Н.А. Урузбаева // Экономика региона. – 2016. – Т. 12. Вып. 1. – С. 150–161. – DOI 10.17059/2016-1-11. – EDN VQGXTJ

9. Шакирьянова А.И. Факторы развития малого и среднего бизнеса в условиях рыночной экономики / А.И. Шакирьянова // Экономический вестник Республики Татарстан. – 2019. – №2. – С. 50–91. – EDN SOVXMW

10. Юсупова З.И. Теоретические основы исследования предпринимательской среды и факторы ее регулирования / З.И. Юсупова // Вестник таджикского государственного университета коммерции. – 2021. – №2 (36). – С. 282–287. – EDN FJOHIF

Карапетян Георгий Андреевич
магистрант
ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ

Аннотация*: в статье выявлены основные тенденции развития строительной отрасли в период внешнего санкционного давления, рассмотрено регулирующее воздействие органов власти на отрасль, а также нормативно-правовое регулирование.*

Ключевые слова*: государственная политика, стратегии развития строительной отрасли и жилищно-коммунального хозяйства РФ, строительная отрасль.*

Строительная отрасль (СО) является важным компонентом современной национальной экономики любой страны мира, а также одной из ключевых движущих отраслей, формирующей спрос на продукцию российских производителей.

В 2022 году СО столкнулась с такими серьезными вызовами: внешним санкционным давление; ростом стоимости основных строительных ресурсов, из-за сокращения поставок зарубежных материалов и оборудования; снижением покупательского спроса на жилье; необходимостью преодоления импортозависимости; обострением дефицита трудовых ресурсов. Однако, несмотря на это, именно СО явилась ключевым драйвером восстановления экономики в условиях внешнего санкционного давления.

Рост строительной отрасли в ВВП России составил не менее 6–6,5%, а вклад отрасли в ВВП – не менее 0,5% [2].

В 2022 г. ввод жилья составил 101,5 млн м^2 (+ 9,6% к рекордному 2021 г.) (рис. 1).

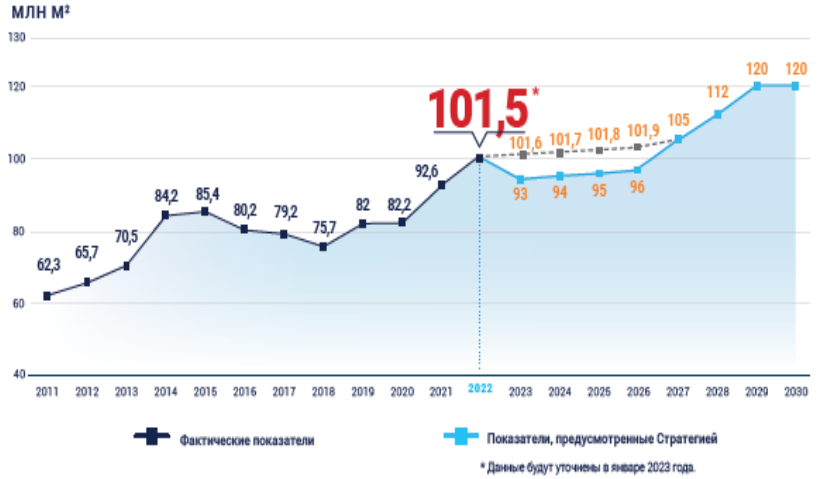

Рис. 1. Ввод жилья, млн м^2 [2]

Отмечен рост по всем основным показателям. В частности, градостроительный потенциал земельных участков, вовлеченных в оборот в целях жилищного строительства, составил в 2022 году – 402 млн м^2 жилья (рисунок 2).

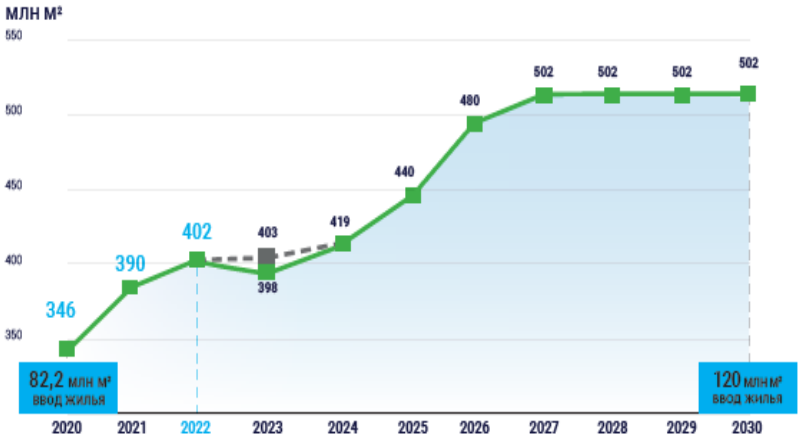

Рис. 2. Градостроительный потенциал земельных участков, вовлеченных в оборот в целях жилищного строительства, млн м^2 [2]

В 2022 г. выданы разрешения на строительство 50 млн. кв. метров жилья, что на 23% больше 2021 года и почти в 2 раза больше, чем в 2019 г. (рис. 3).

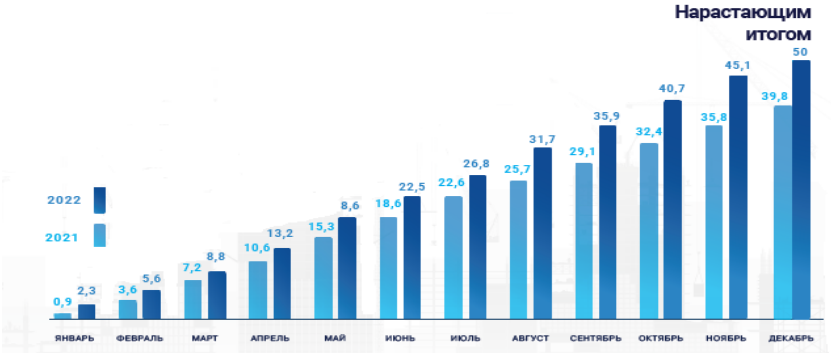

Рис. 3. Выдача разрешений на строительство, млн м^2

Учитывая роль и значение СО как мультипликатора экономического роста возникла острая необходимость ее регулирования в условиях ограничительных мер.

В рамках регулирования строительной сферы представители государственных органов реализуют возложенные на них функции. Государственное регулирование СО в нашей стране является прерогативой федеральных органов исполнительной власти (рисунок 4).

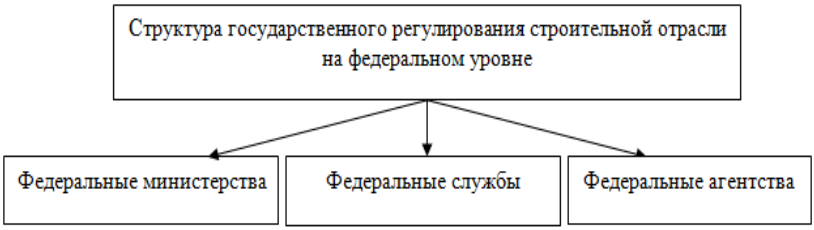

Рис. 4. Структура государственного регулирования строительной отрасли на федеральном уровне

Из рисунка 4 видно, что на федеральном уровне государственное регулирование строительной отрасли осуществляется федеральными министерствами, службами и агентствами.

Основным федеральным органом исполнительной власти, курирующим данное направление, является Министерство строительства и жилищно- коммунального хозяйства Российской Федерации (Минстрой России), осуществляющее нормативно-правовое регулирование в сфере строительства, архитектуры, градостроительства и ЖКХ, оказывает госуслуги, управляет госимуществом в соответствующей сфере.

Среди федеральных служб, занимающихся регулированием данной отрасли, следует отметить Федеральную службу по экологическому, технологическому и атомному надзору, которая следит за соблюдением обязательных требований при осуществлении хозяйствующими субъектами производства строительной продукции, а также эксплуатации и технического обслуживания жилых домов. Федеральные агентства занимаются правоприменительной деятельностью, оказывают госуслуги и управляют федеральным имуществом. Ранее данные функции были возложены на Министерство регионального развития, однако после его упразднения они переданы Минстрою России, которое не имеет федеральных агентств.

На региональном уровне госрегулирование строительной отрасли осуществляют департаменты (комитеты) по строительству.

Регулирование СО осуществляется целым рядом нормативно-правовых актов. В 2022 году проведена масштабная работа по совершенствованию нормативно-правой базы СО. В частности, принято 29 федеральных законов, более 150 знаковых для отрасли поправок, 3 распоряжения Президента РФ, 220 Постановлений Правительства РФ, 426 распоряжений Правительства РФ, более 1100 приказов Минстроя России. В результате чего, внесены изменения в законодательство, позволяющие значительно сократить количество действий и сроки реализации проектов; не менее чем на 1 год сокращены сроки строительства приоритетных объектов социальной и промышленной инфраструктуры; установлены особенности градостроительной деятельности в 2022–2023 годах.

Распоряжением Правительства РФ от 31.10.2022 года №3268-р утверждена Стратегия развития строительной отрасли и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации на период до 2030 года с прогнозом до 2035 года [1]. Стратегия рассмотрена и утверждена всеми субъектами РФ. На рисунке 5 представлены основные разделы Стратегии.

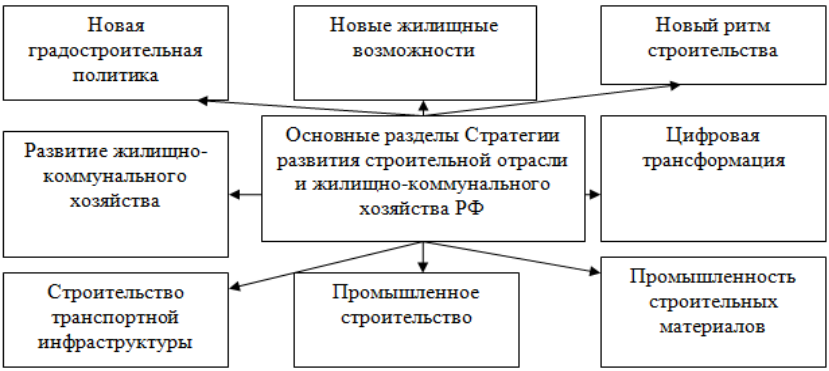

Рис. 5. Основные разделы Стратегии развития строительной отрасли и жилищно-коммунального хозяйства РФ

Из рисунка 5 видно, что в Стратегии взаимоувязаны все направления строительства и инфраструктурного развития страны.

Таким образом, регулирование строительной отрасли осуществляется целым рядом нормативно-правовых актов, одним из значимых регулирующих документов является «Стратегия развития строительной отрасли и жилищно-коммунального хозяйства на период до 2030 года с прогнозом до 2035 года», где определены основные стратегические направления развития строительной отрасли, обязательные к руководству при разработке и реализации государственных программ и иных документов в целях обеспечения достижения национальных целей развития РФ.

Список литературы

1. Распоряжение Правительства РФ от 31.10.2022 №3268-р «Об утверждении Стратегии развития строительной отрасли и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации на период до 2030 года с прогнозом до 2035 года» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_430333/?ysclid=licztsp2q0743801243 (дата обращения: 30.05.2023).

2. Портал строительного комплекса РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://stroi.gov.ru/#anti-crisis-strategy (дата обращения: 30.05.2023).

Логинова Эльвира Викторовна
студентка
ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет»
г. Санкт-Петербург

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация*: в настоящее время проблема повышения конкурентоспособности предприятий, рассмотренная в статье, становится все более актуальной, ведь от состояния и результатов конкуренции во многом зависит ситуация на рынке. Следует отметить, что повышение конкурентоспособности распространяется на все уровни и стороны экономики: продукцию, предприятия, отрасли, регион и страну в целом, при этом конкурентоспособность предприятия как особого звена экономики приобретает все большее значение. В условиях рыночной экономики необходимо формировать производственный потенциал и повышать конкурентоспособность бизнес-структур. В рассматриваемом аспекте конкуренция со своей стороны является причиной экономических – предпринимательских – рисков.*

Ключевые слова*: конкурентоспособность предприятия, риски, конкуренция, методы оценки, демпинг.*

Однако конкуренция неразрывно связана с ними. Для достижения продуктивной производственной деятельности в перспективе угрозы и опасности необходимо минимизировать или вовсе нейтрализовать, благодаря чему будет обеспечена экономическая безопасность организации. Из изложенного следует, что конкуренция и риски находятся в неразрывном единстве: конкуренция порождает риски, а риски, приводят к утрате предприятия своей конкурентоспособности, а предприятие, неспособное

функционировать в подобной среде, соперничая с другими производителями аналогичных товаров и услуг, в конечном итоге утратит свой экономический потенциал, а вследствие этого – и экономическую безопасность.

Современная экономика характеризуется резким возрастанием сложности её функционирования. Такое положение порождает множество разнообразных рисков, угроз и опасностей для функционирования экономических систем – предприятий и организаций. С другой стороны, каждое предприятие в той или иной мере осуществляет свою деятельность в конкурентной среде. Именно поэтому риски являются объектами самостоятельного управления. Целью управления рисками является их профилактика, а вместе с этим – их нейтрализация и недопущение. Без должного управления риски трансформируются в угрозы и в опасности. Стоит обратить внимание на то, что с утратой конкурентоспособности резко снижается экономическая эффективность предприятия – вплоть до прекращения его хозяйственной деятельности. Такая ситуация характеризуется утратой предприятием своей экономической безопасности. Следовательно, стремление предприятия наращивать свои конкурентные преимущества для достижения конкурентоспособности одновременно становится целью и достижения своей экономической безопасности.

Объектом исследования является конкурентоспособность на микроуровне, т.к. товаропроизводитель в виде предприятия – это основной элемент в структуре развития экономической системы каждого государства. Однако, прежде чем начать анализировать сущность конкурентоспособности, необходимо определить семантику данного термина.

По мнению В.К. Сенчагова, под конкурентоспособностью понимают обладание свойствами, создающими преимущества для субъекта экономического соревнования [5].

Согласно определению М.П. Власова и А.К. Моденова, конкурентоспособность предприятия – возможность сохранения его позиций на существующих стратегических зонах хозяйствования, повышением его платежеспособности и финансовой устойчивости, соответствие технологии и оборудования предъявляемым к его продукции требованиям [6].

Н.Л. Зайцев утверждал, что конкурентоспособность предприятия – это способность предприятия сохранять устойчивое положение на рынке товаров и услуг [7].

Также некоторые ученые рассматривают термин «конкурентоспособность» касательно продукции, а не предприятия. В.В. Усков охарактеризовал данное понятие, как сравнительную характеристику товара, содержащую комплексную оценку всей совокупности производственных, организационных, коммерческих и экономических факторов, определяющих ее степень соответствия требования рынка и удовлетворения конкретных потребностей [9]. Мы не будем углубляться в анализ семантики данного определения, так как рассматриваем конкурентоспособность в аспекте макроэкономики.

Авторы рассматривают конкурентоспособность предприятия лишь как их возможность выдерживать конкуренцию, сопоставляя по типовым характеристикам с производителями аналогичных товаров и услуг. Анализируя таким образом термин, стоит отметить, что из внимания упущены

такие важные факторы, как: проблема адаптации предприятия к изменяющимся условиям внешней среды и рыночной экономики в целом, отсутствие системности показателей, благодаря которым достигается конкурентоспособность, исключается стратегическое развитие предприятия. Иными словами, данный термин авторами рассматривается как постоянная величина, в то время как она является динамичной в зависимости от конъюнктуры рынка, эндогенных и экзогенных показателей.

Для того, чтобы наиболее точно оценить уровень конкурентоспособности предприятия, применяют некоторые методики оценки конкурентоспособности:

1. Матричный метод. Оценка заключается в построении матрицы в системе координат: на абсциссе откладываются темпы роста или снижения объемов продаж; на ординате – доля предприятия на рынке. Самым конкурентоспособным предприятием считается то, что наиболее успешно расширяет объемы продаж и занимает весомую долю рынка.

2. Данный метод достаточно прост и логичен, однако он не дает возможности проведения более точного анализа относительно причин возникшей ситуации.

3. Метод, основывающийся на процедуре оценивания конкурентоспособности производимого предприятием товара или оказываемой услуги. Суть методики заключается в том, что рост конкурентоспособности продукции находится в прямой зависимости от конкурентоспособности предприятия. Для определения конкурентоспособности товара используются методы маркетинга, выявляющие соотношения цены и качества производимой продукции.

4. Данный метод основан на оценивании важнейших составляющих конкурентоспособности фирмы, однако он не учитывает сильные и слабые стороны производства.

5. Метод, в основу которого положена теория эффективной конкуренции. Согласно этой теории наиболее конкурентоспособными являются те предприятия, где наилучшим образом организована работа всех подразделений. Оценка эффективности работы каждого из них предполагает оценку эффективности использования ими ресурсов предприятия.

6. Этот метод рассматривает различные элементы производственной деятельности фирмы. Исходя из теории эффектной конкуренции, уровень конкурентоспособности определяется сложением возможностей организации к достижению преимуществ. Однако нельзя утверждать, что сумма способностей предприятия всегда будет равна конечному результату, как целостная система.

7. Метод, основанный на комплексном подходе к оценке. Он осуществляется с использованием метода интегральной оценки, состоит из двух элементов: эффективность производства и степень удовлетворения потребностей покупателя.

Этот способ оценки достаточно прост в вычислениях, но, как и в предыдущих методах, основным недостатком является неполная характеристика производственной деятельности фирмы.

Для корректной оценки с целью наращивания конкурентоспособности организации было разработано несколько методов, которые можно

реализовать по отдельности или же вкупе, в зависимости от поставленных целей перед непосредственным проведением оценивания. Для каждого предприятия можно индивидуально подобрать наиболее подходящий метод оценки, чтобы добиться точной характеристики. На мой взгляд, наиболее оптимальным будет синтез второго и третьего метода оценки, ибо, с одной стороны, будут рассмотрены предоставляемые фирмой товары и услуги, а с другой, благодаря теории эффективной конкуренции, будет проанализирована ее производственная деятельность в целом. Таким образом, будет сформирована более целостная картина работы организации и ее преимущества относительно других предприятий с аналогичной продукцией и услугами.

Существует несколько путей повышения конкурентоспособности предприятия:

– рост объемов реализации продукта;
– улучшение качества выпускаемого продукта;
– снижение издержек производства;
– стратегия управления рисками.

Рассмотрим некоторые риски теории пяти конкурентных сил и пути их нейтрализации, с которыми сталкивается каждое предприятие, входящее на рынок. Прежде всего, риск – неотъемлемая часть предпринимательской деятельности, поэтому он оказывает влияние на уровень конкурентоспособности. С точки зрения экономики, это опасность получения прибыли, менее запланированной, или потерь в связи с объективно обусловленной неизвестностью результата.

Одним из основных рисков является агрессивная политика конкурентов, которая может проявляться с их стороны в виде снижения цен на предлагаемые товары и услуги, появление более дешевых товаров-заменителей, за этим с наибольшей вероятностью последует снижение дохода от бизнеса. В качестве решения можно либо понижать издержки производства, т.е. использовать менее затратные в обработке и покупке материалы, вводить новые технологии, либо, наоборот, улучшать качество товара, уделить большее внимание презентабельности и рекламе продукции.

Другим из возможных рисков может являться конкуренция с собственными поставщиками. Они могут оптом продавать товар по более низким ценам, вследствие чего можно ожидать потерю клиентов и последующие сложности с их привлечением, кроме того, есть вероятность того, что снизится доля влияния предприятия на рынке, возрастут расходы в связи с поиском альтернативных поставщиков и, вероятно, с увеличением закупочной стоимости. Дабы выйти из подобной ситуации возможен переход на другой рынок, т.е. смена профиля предприятия, или ценовой демпинг. Под этим термином подразумевается искусственное кратковременное снижение цен на предлагаемые товары и услуги, с целью проникнуть и закрепиться на рынке или же вытеснить конкурентов.

Вместе с тем, предприниматель может столкнуться с тем же демпингом со стороны конкурентов, что приведет к снижению прибыли на единицу товара и падению дохода от предпринимательской деятельности. В данном случае не имеет смысла в ответ понижать цену, ибо компания понесет больше убытков, следует формировать резервы, чтобы в случае

необходимости иметь возможность покрыть иные дополнительные расходы, также можно рассматривать вариант с перепрофилированием.

Также одним из возможных вариантов рисков может являться картельный сговор конкурентов с целью усиления своей позиций на рынке. Стоит отметить, что подобная деятельность является незаконной, поэтому наиболее разумным вариантом решения сложившейся ситуации будет обращение в Федеральную антимонопольную службу.

Не стоит упускать из внимания форсмажорные риски. Это угроза того, что предпринимательская деятельность организации будет приостановлена в связи с непредсказуемыми обстоятельствами, не зависящими от руководства бизнес-структуры. К форс-мажорным обстоятельствам, согласно ст.26 ГК РФ, относятся объявленная или фактическая война, гражданские волнения, эпидемии, стихийные бедствия, действия государственных или муниципальных органов и так далее [10]. Для того, чтобы минимизировать потери от никем не контролируемых угроз, рекомендуется страховать имущество предприятия, благодаря чему оно сможет быстрее реабилитироваться после произошедшего бедствия.

С недавних пор в связи с пандемией возник новый вид риска. Он связан со временным прекращением логистических схем и последующим дисбалансом поставок ресурсов и продукции. Это негативно сказывается на конкурентной среде, ибо сотрудничество с иностранными производителями прекращено, и компании понадобится определенное время на поиск наиболее подходящего и выгодного поставщика, предлагаемая продукция которого не будет уступать по качеству и спросу предыдущему. В связи с этим, компания рискует понести колоссальные потери прибыли, и ей грозит снижение экономической эффективности предприятия, из-за чего утратится его экономическая безопасность. Стоит отметить, что это именно новый риск для экономики, так как он не подходит к форс-мажорным в силу того, что официально не было объявлено, что в государстве эпидемия. Иными словами, государство избежало обязательств перед предпринимателями, объявив, что COVID-19 в РФ – это пандемия.

Также в пик пандемии была распространена конкуренция между медицинскими учреждениями за пациентов и квалифицированных специалистов в связи с ростом инфицированных и тяжело больных людей. Например, такая ситуация наблюдалась в Курганской области, которая находится на последнем месте в РФ по критерию обеспечения квалифицированными медицинскими кадрами. До эпидемии государственные клиники держали первенство, ибо в платных больницах была нехватка специалистов, и, соответственно, спектр предоставляемых платных услуг был меньше. COVID-19 способствовал усилению позиций частных учреждений по оказанию медицинской помощи. Основной причиной этому являлось то, что платные клиники в большей мере могли обеспечить безопасность другим больным, ибо инфицированные коронавирусной инфекцией были изолированы от других. Также сказалось то, что в такой экстренной ситуации специалисты по более узким направленностям перешли из государственных поликлиник в частные. Еще одним незначительным преимуществом стали дистанционные технологии платных больниц,

однако многие пациенты отнеслись к этому скептически, вследствие чего это не принесло много пользы [8].

Помимо риска, связанного с пандемией, в 2022 году возникла новая угроза для предпринимателей. Это ситуация, возникшая в связи со специальной военной операцией. Многие иностранные поставщики намеренно ушли с рынка товаров и услуг, предоставляемых РФ, иными словами, вступили в сговор с целью уничтожения конкурентной среды государства. Также иностранные конкуренты отказались от поставок товара в страну, из-за чего у отечественных производителей значительно снизились перспективы дальнейшего развития, в иных условиях неизбежного для поддержания конкурентоспособности. Можно было бы предположить, что данный вид риска относится к форс-мажорным обстоятельствам, однако это не так. Проходящая на данный момент специальная военная операция не является войной ни объявленной, ни фактической, также будет ошибочно полагать, что это действия государства или муниципалитетов, соответственно, это относительно новая угроза для экономики.

Таким образом, мы рассмотрели методы нейтрализации большинства рисков, благодаря которым будет обеспечена экономическая безопасность предприятия, и, следовательно, повышение уровня конкурентоспособности фирмы.

Наращивание своей конкурентоспособности – это основная задача для предприятия, чтобы обеспечить свою экономическую безопасность путем минимизации рисков. Конкуренция в рыночной экономике имеет колоссальное значение, вследствие этого можно будет наблюдать прогресс, так как, чтобы компании оставались конкурентоспособными, им будет необходимо повышать качество и разнообразие продукции, внедрять новые технологии, понижать стоимость на конкурирующий товар и услуги, а также естественным образом будут ликвидированы методы ведения бизнеса, утратившие свою эффективность в связи с изменяющимися условиями внешней и внутренней среды рынка.

Список литературы

1. Светуньков С.Г. Конкуренция и предпринимательские решения / С.Г. Светуньков, А.А. Литвинов. – Ульяновск, 2000. – С. 256. EDN SEQXUG

2. Плоткин Б.К. Введение в современную экономику / Б.К. Плоткин, М.М. Хайкин. – СПб.: ЛЕМА, 2019. – С. 204. EDN LFVDNR

3. Хайкин М.М., Плоткин Б.К. Управление рисками как условие развития социально-экономических систем / М.М. Хайкин, Б.К. Плоткин // Актуальные проблемы развития общества: сб. научн. тр. – 2019. – С. 33–41.

4. Сидоренко А.А. Пять типовых конкурентных рисков / А.А. Сидоренко. – СПб., 2017. – С. 2–5.

5. Сенчагов В.К. Экономическая безопасность России: Общий курс: учебник / В.К. Сенчагов. – 2-е изд. – М.: Дело, 2005. – С. 250. – EDN POCTNV

6. Моденов А.К. Экономическая безопасность предприятия / А.К. Моденов, Е.И. Белякова, М.П. Власов [и др.]. – СПб., 2019. – С. 332. EDN MORRVH

7. Зайцев Н.Л. Экономика, организация и управление предприятием: учеб. пособие / Н.Л. Зайцев.

8. Шамалова Е.В. Исследование влияния пандемии на конкуренцию на рынке медицинских услуг в проблемном регионе России / Е.В. Шамалова, Е.К. Додина. – М., 2021. – С. 1–2.

9. Усков В.В. Методические основы оценки конкурентоспособности продукции предприятий химической промышленности / В.В. Усков // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2012. – №10. EDN PWRGLX

10. ФТС РФ от 06.03.2007 №01-06/8184 «О направлении информации об организации, уполномоченной на сбор вознаграждения в соответствии со статьей 26 Закона Российской Федерации от 9 июля 1993г. №5351-1 «Об авторском праве и смежных правах», пункт 6.1.

Мусостова Дещи Шамсудиновна
канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Чеченский государственный
университет им. А.А. Кадырова»
г. Грозный, Чеченская Республика

КАЧЕСТВО ПРОДУКЦИИ КАК ФАКТОР УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

***Аннотация**: качество продукции является одним из основных факторов, определяющих успех предприятия на рынке. В условиях жесткой конкуренции и повышенных требований со стороны потребителей, оценка и управление качеством продукции становится необходимостью и условием устойчивого развития любого экономического субъекта. При проведении анализа качества продукции предприятия пользователям приходится решать проблему многообразия показателей, которые зачастую изменяются разнонаправлено. Для повышения производственной активности становится всё актуальным формирование комплексной, достаточно полной и объективной системы оценок качества производимой продукции в условиях динамичной внешней среды. В статье рассматриваются понятие качества продукции, ее значение для предприятия и критерии оценки качества продукции.*

***Ключевые слова**: качество, качество продукции, устойчивое развитие, предприятие, экономика.*

Качество – это комплекс характеристик, которые определяют способность продукции удовлетворять запросы потребителя. Качество продукции может быть определено в терминах ее соответствия определенным стандартам или требованиям, а также в терминах уровня удовлетворенности потребителей и их ожиданий от продукта. Современные дефиниции понятия «качество» изложены в российских и международных терминологических стандартах (рис. 1).

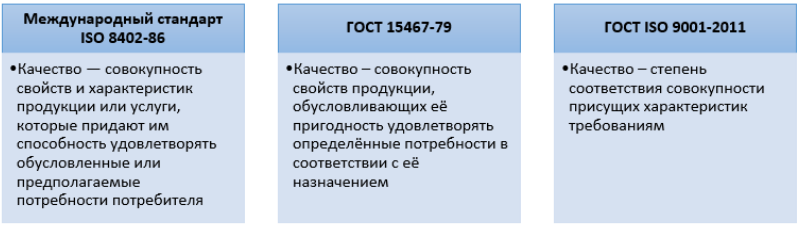

Рис. 1. Формулировки понятия «качество» в ГОСТ и ИСО

На основании приведенных определений можно сформулировать следующую дефиницию исследуемого понятия: качество – это совокупность существенных характеристик продукции, отличающих ее от иной продукции и обусловливающей ее соответствие техническим требованиям и запросам потребителей.

Для конечного потребителя имеет большое значение качественная, надежная и безопасная продукция, поставляемая по адекватной цене в установленные сроки и имеющая высокий уровень постпродажного обслуживания. При этом интересы производителя в повышении качества продукции заключаются в продвижении его товаров на новые рынки, повышении производительности труда путем устранения недостатков технологических процессов, снижении уровня дефектности и риска потерь в период гарантийного обслуживания, а также получении более высокой прибыли. Общество в целом также заинтересовано в высоком качестве продукции в части его безопасности для окружающей среды и населения.

Показатель качества продукции – это измеряемый параметр, который используется для оценки соответствия продукции требованиям и ожиданиям потребителей. Показатели качества могут включать в себя физические, химические, механические, биологические и другие характеристики продукции, которые могут быть измерены и проверены в соответствии с нормами и стандартами качества.

Различают общие и единичные показатели качества продукции. Общие показатели качества – это показатели, которые характеризуют качество продукции в целом и могут быть применены для оценки ее соответствия требованиям и ожиданиям потребителей. Примерами общих показателей качества продукции являются надежность, эффективность, безопасность, доступность, экологическая совместимость и т. д. Единичные показатели качества продукции – это показатели, которые характеризуют конкретные характеристики продукции, такие как размер, вес, цвет, твердость, вкус и т. д. Эти показатели могут быть измерены и проверены в соответствии с нормами и стандартами качества, и они могут использоваться для установления соответствия конкретных продуктов требованиям и ожиданиям потребителей.

Наиболее распространенная классификация показателей качества продукции представлена на рис. 2.



Рис. 2. Показатели качества продукции [1]

Эксплуатационные показатели качества – это характеристики, отражающие качество выполнения продукцией установленных для нее функций. Показатели назначения – это характеристики, которые определяют для каких целей предназначена конкретная продукция, а также степень соответствия целевым показателям. К данной категории можно отнести, уровень производительности, коэффициент полезного действия, потребляемую мощность, степень автоматизации и иные аналогичные показатели.

Показатели надежности продукции включают в себя такие характеристики как долговечность, безотказность, сохраняемость и ремонтопригодность. Долговечность – это способность продукции сохранять свои свойства и качество в течение длительного периода времени. Этот показатель важен для продуктов, которые должны использоваться в течение длительного времени, например, в случае бытовой техники или автомобилей. Безотказность – это способность продукции выполнять свои функции без сбоев и отказов в течение заданного периода времени. Показатель безотказности является важным для критически важных систем, где любой сбой может привести к серьезным последствиям.

Сохраняемость – это способность продукции сохранять свои свойства и качество в течение длительного периода времени при хранении. Этот показатель важен для продуктов, для которых важна продолжительность хранения – например, продуктов питания или медицинских препаратов. Ремонтопригодность – это способность продукции легко ремонтироваться в случае необходимости. Этот показатель важен для продуктов, которые часто подвергаются износу или механическим повреждениям, таких как автомобили или электроника.

Эргономические показатели качества позволяют оценить, насколько легко и удобно пользователю работать с продуктом, процессом или услугой. К эргономическим показателям относятся соответствие конструкции изделия размерам и форме тела человека, простота эксплуатации, удобство размещения органов управления, разнообразные гигиенические показатели.

Эстетические показатели качества продукции характеризуют ее художественную выразительность, оригинальность дизайна, соответствие моде, интересный цвет, форму, фактуру и упаковку. Продукты с привлекательным и функциональным дизайном, который соответствует требованиям рынка, имеют больший шанс выделиться на фоне конкурентов и вызвать положительную реакцию потребителей.

Экологические показатели качества продукции – это характеристики товаров или услуг, которые связаны с их воздействием на окружающую среду и уровнем устойчивости производства. Такие показатели могут включать в себя:

– энергоэффективность – степень эффективности использования энергии в процессе производства продукта: высокая энергоэффективность может сократить выбросы вредных веществ и уменьшить нагрузку на окружающую среду.

– водный баланс – количество воды, используемой в процессе производства продукции, и ее влияние на окружающую среду, включая выработку сточных вод.

– утилизация отходов – степень переработки отходов и выбросов, создаваемых в процессе производства, а также минимизация их негативного воздействия на окружающую среду.

– устойчивость к экологическим воздействиям – способность продукта противостоять негативному воздействию на окружающую среду в процессе его использования и утилизации.

– экологический отпечаток: оценка общего воздействия продукции на окружающую среду, включая все этапы жизненного цикла продукта, от добычи сырья до утилизации.

– экологический сертификат: документ, удостоверяющий соответствие продукции определенным экологическим стандартам и нормам.

Эти показатели позволяют потребителям сделать более осознанный выбор и приобретать продукты, которые производятся с учетом их воздействия на окружающую среду и уровня устойчивости производства.

Патентно-правовые показатели качества относятся к характеристикам продукции, связанным с защитой интеллектуальной собственности, а также соответствием законодательству в области интеллектуальной собственности. В их число входят:

– наличие патентов и авторских прав – продукция, защищенная патентами или авторскими правами, является интеллектуальной собственностью ее владельца; наличие такой защиты гарантирует, что продукция не будет скопирована или использована без разрешения правообладателя;

– соответствие законодательству в области интеллектуальной собственности – продукция должна соответствовать законодательству в

области интеллектуальной собственности, чтобы быть законно произведенной и проданной;

– защита торговых марок – гарантирует, что продукция не будет продаваться под ложными марками;

– соблюдение авторских прав – продукция должна соблюдать авторские права других лиц, чтобы не нарушать их интеллектуальную собственность;

– лицензирование – если продукция содержит интеллектуальную собственность других лиц, необходимо получить соответствующие лицензии для ее использования;

– защита конфиденциальности – в случае, если продукция содержит конфиденциальную информацию, необходимы меры по ее защите.

Патентно-правовые показатели качества позволяют защитить интеллектуальную собственность производителя и гарантируют соблюдение законодательства в области интеллектуальной собственности.

Производственно-технологические показатели качества – это параметры, которые отражают эффективность процесса производства и их влияние на эксплуатационные показатели качества самой продукции. Такие производственно-технологические показатели как трудоемкость, материалоемкость, энергоемкость отражают затраты труда, материалов и энергии на производство единицы продукции.

Блочность характеризует сложность работы по монтажу изделия и определяется как соотношение количества специализированных сборок и общего количества элементов. Показатели стандартизации и унификации предопределяют сроки проектирования и отработки новых изделий. К данной категории можно отнести коэффициенты применяемости, повторяемости, насыщенности, унификации.

Экономические показатели качества продукции включают в себя цену, себестоимость и эксплуатационные расходы. Они позволяют оценить экономическую эффективность производства продукции и ее конкурентоспособность на рынке.

Цена – это стоимость продукции, которую покупатель готов заплатить за нее. Цена может зависеть от различных факторов, таких как качество продукции, уровень конкуренции на рынке, спрос и предложение, затраты на производство и т. д. Высокая цена может указывать на высокое качество продукции, но может также привести к снижению спроса.

Себестоимость – это затраты на производство продукции, которые включают в себя затраты на материалы, труд и другие издержки. Себестоимость является важным показателем, который позволяет оценить эффективность производства продукции. Если себестоимость продукции выше ее цены, то это может привести к убыткам для предприятия.

Эксплуатационные расходы – это затраты, которые связаны с эксплуатацией продукции, такие как расходы на ремонт и обслуживание, энергозатраты, затраты на запасные части и т. д. Эти расходы могут влиять на конечную стоимость продукции и ее конкурентоспособность на рынке.

Улучшение экономических показателей качества продукции может быть достигнуто путем оптимизации производственных процессов, улучшения качества материалов и компонентов, сокращения затрат на

производство и т. д. Контроль и управление экономическими показателями качества продукции является важным аспектом управления бизнесом и позволяет повысить эффективность и конкурентоспособность предприятия на рынке.

Существуют различные методы определения показателей качества продукции (рис. 3).

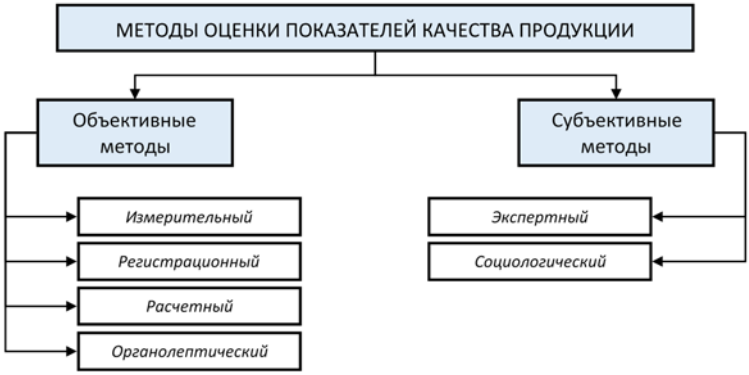

Рис. 3. Методы оценки показателей качества продукции

Измерительный метод определения показателей качества продукции базируется на использовании технических измерительных приборов. Данный метод особенно распространен при оценке функциональных, эргономических, экологических показателей, характеристик надежности и безопасности. Измерительный метод имеет преимущества в том, что он обеспечивает объективность, возможность сравнения результатов и повторяемость измерений. Однако его использование требует значительных затрат на покупку и обслуживание измерительных приборов, подготовку персонала и создание специальных помещений для проведения измерений. Кроме того, многие методы измерения могут разрушать тестируемый объект, что также увеличивает стоимость испытаний.

Регистрационный метод включает в себя фиксацию определенных событий и последующую их статистическую обработку, что часто используется для оценки надежности продукции путем регистрации отказов в процессе испытаний или эксплуатации. Он также может использоваться для измерения затрат времени с помощью метода моментных наблюдений, для определения норм времени на технологические операции с помощью метода хронометража, а также для оценки производительности станков-автоматов путем подсчета количества операций и деталей в единицу времени и т. д.

Расчетный метод заключается в математическом анализе данных, связанных с производством и качеством продукции. Например, расчетным методом можно определить долю брака в производимой продукции, провести анализ структуры себестоимости производства, рассчитать коэффициент использования сырья и т. д. Данный метод позволяет

получить точные числовые данные о качестве продукции, а также провести сравнительный анализ с другими продуктами на рынке.

Органолептический метод основан на оценке качества продукции с помощью органов чувств. Например, для оценки качества пищевых продуктов можно провести органолептическую оценку по внешнему виду, вкусу, запаху и текстуре. Для оценки качества текстильных материалов можно использовать органолептические характеристики, такие как мягкость, упругость, плотность и т. д. Органолептический метод позволяет получить оценку качества продукции с точки зрения потребителей, что помогает компаниям адаптировать свои продукты к требованиям рынка.

Экспертный метод оценки качества продукции основан на мнении экспертов в конкретной области, которые имеют высокую квалификацию и опыт работы с продукцией. Эксперты могут быть как внутренними сотрудниками компании, так и внешними специалистами, приглашенными для проведения экспертизы. Экспертный метод позволяет проводить оценку качества продукции с учетом множества факторов, включая характеристики продукта, производственные процессы, требования к качеству отрасли, требования потребителей и т. д. Эксперты могут использовать различные методы оценки, включая органолептический анализ, расчетные методы, анализ конкурентов и т. д.

Преимущество экспертного метода заключается в том, что он позволяет получать высококачественные и объективные данные о качестве продукции, основанные на опыте и знаниях экспертов. Кроме того, данный метод позволяет выявлять проблемы с качеством продукции и разрабатывать меры по их устранению. Однако экспертный метод также имеет свои недостатки, такие как высокие затраты на привлечение экспертов и проведение исследований, а также возможность ошибок и субъективизма при оценке.

Социологический метод – это один из методов оценки качества продукции, который заключается в систематическом сборе и анализе информации о продукте после его выпуска на рынок. Для этой цели проводятся опросы потребителей, осуществляется мониторинг отзывов и рекомендаций в социальных сетях. Данный метод позволяет оценить реакцию потребителей на продукт, выявить проблемы с качеством и принять меры для их устранения.

Эффективность деятельности предприятия в современных условиях в значительной степени зависит от уровня организации системы управления качеством производимой продукции. Управление качеством (Quality Management) – это систематическая деятельность по улучшению качества продукции, основанная на определении потребностей и ожиданий потребителей, управлении процессами производства и постоянном совершенствовании. Основные задачи управления качеством включают в себя:

– установление стандартов и требований к качеству продукции или услуг;
– контроль качества на всех этапах производства или оказания услуг;
– устранение причин некачественной продукции или услуг;
– постоянное улучшение качества продукции или услуг;
– обеспечение удовлетворенности потребителей.

Универсальная схема управления качеством продукции представлена на рис. 4.

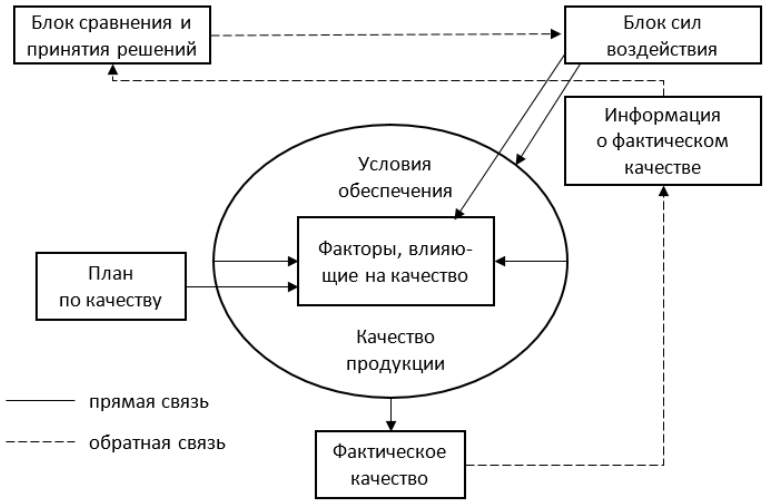

Рис. 4. Схема управления качеством продукции [2]

Таким образом, качество продукции – это совокупность свойств и характеристик продукции, которые удовлетворяют требованиям потребителей и обеспечивают высокую активность ее использования. Оценка качества продукции осуществляется на основе множества критериев, таких как соответствие спецификации, производительность, безопасность, долговечность, удобство использования и экологическая безопасность.

Качество продукции является ключевым фактором конкурентоспособности предприятия на рынке. Качественная продукция привлекает больше потребителей и повышает уровень их удовлетворенности, что в свою очередь ведет к увеличению продаж и увеличению доходов предприятия.

Список литературы

1. Горбашко Е.А. Управление качеством: учебник для вузов / Е.А. Горбашко. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2023. – 397 с.

2. Управление качеством: учебник для вузов / А.Г. Зекунов [и др.]; под ред. А.Г. Зекунова. – М.: Юрайт, 2023. – 475 с.

Намазов Садиг Сабир оглы
аспирант
Казанский кооперативный институт (филиал)
АНОО ВО ЦС РФ «Российский
университет кооперации»
г. Казань, Республика Татарстан
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ЗНАЧИМОСТЬ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА ДЛЯ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация*: статья посвящена важным вопросам урегулирования проблем по поддержке малого и среднего бизнеса в России. Особенностью исследования является то, что в нем проводится сравнительная характеристика российского и зарубежного опыта развития малого и среднего бизнеса. Подобный подход позволяет изучить проблемы, с которыми столкнулись зарубежные страны, и избежать их при выстраивании государственной экономической политики.*

Ключевые слова*: малый бизнес, средний бизнес, предпринимательство, экономическая политика, мировая экономика, поддержка малого бизнеса.*

На сегодняшний день государство активно поддерживает развитие среднего и малого бизнеса, вводя для этого все новые меры. Однако многие аспекты, связанные с развитием малого и среднего бизнеса, изучены еще не до конца, что дает широкое поле деятельности для исследователей. Вместе с тем подробное изучение отдельных элементов малого и среднего бизнеса необходимо для совершенствования законодательства в этом вопросе.

На сегодняшний день множество вопросов, связанных с рассматриваемой темой, являются дискуссионными, а ряд проблем еще даже и не находится на стадии рассмотрения. Это и обусловило актуальной подробного изучения роли малого и среднего бизнеса в развитии мировой экономики.

Данная тема является актуальной и для России, потому что на данном этапе в стране очень небольшая доля малого и среднего бизнеса, что негативно сказывается на развитии экономики. Все передовые страны, на экономическую политику которых следует ориентироваться при разработке законодательства в экономической сфере, уже давно сделали акцент на развитии предпринимательства, предоставив условия для того, чтобы молодые предприниматели могли открыть свой бизнес. В связи с этим необходимо анализировать, и делать это постоянно, проводя систематический комплексный мониторинг ситуации, которая складывается на российском рынке. Только так станет возможным изменить ситуацию и добиться положительной динамики развития среднего и малого бизнеса [3].

Кроме того следует проводить сравнительную характеристику развития малого и среднего бизнеса в России и в зарубежных странах [1].

Малое и среднее предпринимательство ведет к оздоровлению экономики в целом. Ряд стран уже почувствовал эффективность функционирования малых и средних предприятий и научился решать проблемы, возникающие в ходе деятельности фирм. Такими странами являются Китай, Индия, Турция и ЮАР, вся их экономика базируется на малом бизнесе.

Для того чтобы развивать экономику России необходимо вводить инновации, сама система должна стать гибкой и адаптироваться к изменениям окружающей среды, в гармонии должны развиваться внешние взаимосвязи фирм и внутренняя система, только таким образом станет возможным преодолеть неопределенности, которые наблюдаются на данном этапе в хозяйственной среде [4].

Предприятия малого бизнеса не должны развиваться изолированно, следует создавать производственные кооперации, которые открывают широкие возможности для продвижения товаров и услуг. Следует проводить совместные научно-исследовательские разработки, продумывать выгодный взаимообмен, просчитывать и распределять риски. Все эти меры повысят уровень адаптированности предприятий среднего и малого бизнеса к внешним условиям [2].

Следует отметить, что предприятия малого и среднего бизнеса гораздо быстрее и легче приспосабливаются в кризисные периоды, чем крупномасштабные производства. Крупные фирмы не способны среагировать быстро на колебания, происходящие в экономике, преобразования там происходят очень медленно. Малый же бизнес первым чувствует на себе изменения экономической ситуации [5, с. 29].

В исследовании были проанализированы меры государственной поддержки малого и среднего бизнеса в России. Анализ показал, что эти меры очень разнообразны по своим формам и содержанию. Особенностью является то, что в них нет монополизма какого-либо одного ведомства, которое занимается разработкой государственной политики в этой области и занимающегося координированием функционирования малого и среднего бизнеса. Существует много путей, через которые малый и средний бизнес может получить поддержку.

Если анализировать ситуацию за рубежом, то там много внимания уделяется формам взаимодействия органов господдержки малого предпринимательства и институтов его самоорганизации. Такими институтами выступают различные ассоциации, франшизная деятельность, субконтрактизации и общества взаимного кредитования.

В Российской Федерации на сегодняшний день, к сожалению, еще нет единой нормативно-правовой и методической базы для программ поддержки малого бизнеса. Каждый регион, ориентируясь на примерную программу и учитывая особенности региона, разрабатывает свою программу поддержки малого предпринимательства. Разрозненность существующих программ не дает возможности для внедрения единой целевой программы на уровне всей страны.

Федеральные программы ставят своей целью обеспечить системность по планированию, прогнозированию и поддержке. Для этого следует рассчитать необходимый объем финансирования всех социально-

экономических, организационно-хозяйственных и других мероприятий, а также обозначить сроки их реализации.

Проанализировав меры, которые осуществляются в России по поддержке малого и среднего бизнеса и, сравнив их с системой поддержки малого предпринимательство в зарубежных странах, мы разработали рекомендации, которые позволят решить ряд проблем в этой сфере. Зарубежный опыт и его изучение позволит продвинуться вперед в экономике, а также даст возможность избежать проблем, с которыми столкнулись передовые страны в вопросах поддержки малого бизнеса.

Приведем основные рекомендации, которые были составлены в ходе проведения исследования.

1. Усовершенствование программы налоговых каникул для индивидуальных предпринимателей (следует сделать существующий на сегодняшний день подход более гибким).

2. Пересмотреть льготный период для начинающих предпринимателей и ввести возможность пользования нулевой кредитной ставкой в первые два года с момента открытия и регистрации юридического лица.

3. Уменьшить уплату налога в первые годы существования предприятия, постепенно увеличивать процент по налогам и довести его до 100% после первых пяти лет существования малого предприятия.

4. Упростить систему регулирования малого и среднего бизнеса и пересмотреть нормы, которые предъявляются к предприятиям (сделать их более актуальными).

5. Следует внедрить систему поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства и организовать деятельность по контролю на всех уровнях бюджетной системы страны.

6. Дать возможность предприятиям малого и среднего бизнеса получать государственные заказы.

7. Разработать и внедрить политику поощрения муниципалитетов к реализации собственных программ поддержки малого и среднего предпринимательства.

8. Оказывать целевые льготные кредиты (упростить систему получения таких кредитов начинающим предпринимателям, так как на сегодняшний день хоть они и существуют, однако получить их достаточно трудно).

9. Разработать и внедрить специальные программы поощрения для предпринимателей, добившихся успеха и желающих поделиться опытом с начинающими бизнесменами.

10. Разработать единые конкретные требования и критерии, закрепленные на законодательном уровне. Трактовка современных нормативно-правовых актов, регулирующих деятельность по созданию и развитию малого бизнеса, нуждается в доработке в виду отсутствия унифицированных определений терминологии, связанной с данной деятельностью.

Таким образом, поддержка малого и среднего предпринимательства становится одной из важнейших задач современности. Предложенные меры, выработанные на основе зарубежного опыта и анализа современной российской ситуации, станут полезны при реализации программ поддержки малого и среднего бизнеса.

Список литературы

1. Гончарова О.Ю. Развитие малого предпринимательства в условиях антироссийских санкций / О.Ю. Гончарова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://bgscience.ru/lib/9145/

2. Лю С. Малый и средний бизнес в условиях глобализации мировой экономики / С. Лю // Вестник ГГТУ им. П.О. Сухого [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://cyberleninka.ru/article/n/malyy-i-sredniy-biznes-v-usloviyah-globalizatsii-mirovoy-ekonomiki

3. Старенкова А.А. Малый и средний бизнес в условиях глобализации мировой экономики / А.А. Старенкова // Закономерности и противоречия развития национальных экономических систем: междунар. науч.-практ. конф. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://cyberleninka.ru/article/n/malyy-i-sredniy-biznes-v-usloviyah-globalizatsii-mirovoy-ekonomiki

4. Чистякова О.В. Современные аспекты государственной поддержки малого и среднего предпринимательства / О.В. Чистякова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-aspekty-gosudarstvennoy-podderzhki-malogo-i-srednego-predprinimatelstva

5. Адаменко А.А. Малый и средний бизнес в развитии региональной экономики: монография / А.А. Адаменко, А.А. Ермоленко, Е.Н. Клочко. – Краснодар: Изд-во Южного ин-та менеджмента, 2016. – 211 с. EDN XAGSLL

Намазов Садиг Сабир оглы
аспирант
Казанский кооперативный институт (филиал)
АНОО ВО ЦС РФ «Российский
университет кооперации»
г. Казань, Республика Татарстан
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ОЦЕНКА И АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация*: актуальность статьи заключается в том, что финансовая устойчивость предприятия позволяет добиться стабильности развития, которая в свою очередь дает возможность организации занять прочную нишу на рынке товаров и услуг. Автором дана характеристика финансовой устойчивости, представлены факторы, влияющие на нее, а также описаны мероприятия, которые позитивно скажутся на финансовой устойчивости предприятия. На примере ООО «Промышленные компоненты КАМАЗ» показана схема, при которой организация создала внутреннюю устойчивую финансовую структуру. Материалы, представленные в статье, будут полезны как начинающим бизнесменам, так и руководителям, работающим в крупной промышленности.*

Ключевые слова*: стабильность, финансовая устойчивость, управление предприятием, коммерческий рынок, конкурентоспособность.*

Стабильность развития – вот к чему стремятся все предприятия на российском рынке. Особенно сложно добиться стабильности малому и среднему бизнесу, потому что конкуренция в этой сфере просто огромна.

Финансовая устойчивость важна для руководителей не только как забота о благосостоянии компании, но и необходима для привлечения инвесторов [4, с. 128]. Будущим партнерам важна надежность заказчика, а она выражается в стабильности. Из всего этого следует, что финансовое благополучие компании играет решающую роль при выстраивании стратегии управления и развития организации.

Финансовая устойчивость дает явные преимущества перед конкурентами. Она выражаются в получении и одобрении кредитов на льготных условиях, выборе поставщика, привлечении к работе высококвалифицированных кадров и т. д [1, с. 63].

Еще одним преимуществом финансовой устойчивости является то, что предприятие не имеет проблем ни с государством (так как платит налоги), ни с рабочими (потому что выплачивает заработную плату своевременно), ни с банками (так как способно выплачивать кредит и проценты по нему).

Все это еще раз подчеркивает то, что важным направлением развития предприятия является повышение финансовой устойчивости. Чем выше финансовая устойчивость, тем надежнее положение организации на рынке товаров и услуг. Для этого необходимо оптимизировать финансово-хозяйственную деятельность, чтобы обеспечить непрерывную работу организации.

Все это позволит организации быть менее восприимчивой к внешним факторам и занять устойчивое положение на конкурентном рынке [2, с. 4].

В данном исследовании под финансовой устойчивостью понимается стабильное финансовое положение организации, а именно неизменное превышение доходов над расходами. Высвобожденные финансовые ресурсы могут пойти на дополнительное инвестирование, погашение имеющихся задолженностей или остаться в резервном фонде, которым компания сможет воспользоваться в нестабильной ситуации. Положительная динамика финансовых ресурсов позволит минимизировать риски [3, с. 60].

Финансовая устойчивость – это качественная характеристика развития предприятия. В современных рыночных условиях, организация должна отвечать возникающим внешним и внутренним политическим рискам. Умение держать удар на вызовы современной экономики и позволяют охарактеризовать организацию как финансово устойчивое юридическое лицо.

Ниже представлена схема факторов, влияющих на финансовую устойчивость предприятия [5, с. 302].



Рис. 1

Одним из важных элементов финансовой устойчивости организации является увеличение операционной выручки, которая позволяет организации распределять бюджет не только для обслуживания текущей операционной деятельности, но и позволяет заниматься инвестиционной деятельностью и созданием резервного финансового фонда. Конечно, организация не может откладывать значительную часть денежных средств в резерв, так как это действие повышает налоговую базу по налогу на прибыль юридических лиц. Поэтому самым интересным вариантом в наше время является постоянное развитие продуктовой линейки и комплекса оказываемых услуг.

Чтобы повысить финансовую устойчивость предприятия, необходимо провести ряд мероприятий, среди которых:

1) увеличение выручки организации, за счет внедрения в линейку новых продуктов, увеличения доли продаж на рынке, работы с постоянными клиентами по увеличению чека.

2) увеличение выручки в идеальных условиях должно подразумевать и увеличение чистой прибыли, откуда и появляются денежные средства для поддержания финансовой устойчивости организации;

3) увеличение расходов на общепроизводственные и общехозяйские траты, включающие в себя увеличение кадрового персонала организации, амортизацию устаревшего оборудования и закупку нового оборудования.

В качестве объекта исследования выступило предприятие – ООО «Промышленные компоненты КАМАЗ».

Краткая характеристика данной организации позволяет сделать вывод, что она является 100% дочкой ПАО «КАМАЗ». Уставной капитал организации составляет 100 млн руб., что по сути является гарантом кредиторских обязательств перед персоналом, поставщиками и кредиторами, позволяющий устойчиво развиваться компании.

Отметим, что компания состоит из коммерческого подразделения и подразделения по развитию. Такая структура неслучайна, так как коммерческое подразделение реализует в формате агентских соглашений продукцию производства заводов ПАО «КАМАЗ». В силу устойчивости клиентской базы, а также благоприятной обстановки на внутреннем рынке, данное подразделение регулярно наращивает выручку и прибыль организации.

Оставшиеся после оплаты расходной части денежные средства на балансе организации перенаправляются в проекты подразделения по развитию, деятельность которого в среднесрочной перспективе позволит данному предприятию выйти на новые рынки сбыта.

Данная практика существует с 2017 года. За 6 лет организация, начинавшая свою деятельность как агент по реализации литейной, прессовой и кузнечной продукции, вышла на рынок малой энергетики, рынок малых судов и рынок утилизационного оборудования. С каждым годом в данных нишах все больше и больше организация ООО «Промышленные компоненты КАМАЗ» закрепляется, что позволяет получать доход с абсолютно новых рынков. Устойчивое развитие и финансовая устойчивость организации позволяют ей активно сотрудничать с крупнейшими предприятиями России – ПАО «Газпром», ПАО «Роснефть», ПАО «Лукойл», ППО «Русагро» и т. д.

Таким образом, на примере ООО «Промышленные компоненты КАМАЗ» показана схема, при которой организация создала внутреннюю устойчивую финансовую структуру, позволяющую в самые тяжелые для российской экономики времена, укреплять и приумножать рынок сбыта, что влечет за собой расширение организации.

Список литературы

1. Валеева Д.И. Сущность и содержание управления финансовыми рисками как основа финансовой устойчивости фирмы / Д.И. Валеева // Вестник современных исследований. – 2018. – №12.7 (27). – С. 62–64. EDN YZRVRR

2. Ельфимовская М.М. Особенности классификации финансовой устойчивости организации / М.М. Ельфимовская // Аллея Науки. – 2018. – №11 (27). – С. 4.

3. Казакова Н.А. Анализ финансовой отчетности. Консолидированный бизнес / Н.А. Казакова. – М.: Юрайт, 2019. – 233 с. EDN MWDCAZ

4. Стародубцева А.А. Поиск оптимальной трактовки понятия финансовой устойчивости предприятия / А.А. Стародубцева // Синергия наук. – 2018. – №26. – С. 128–141. EDN XYECDR

5. Тихонова О.И. Методы оценки финансовой устойчивости / О.И. Тихонова // Синергия наук. – 2017. – №11. – С. 300–308. EDN YQYXGL

Намазов Садиг Сабир оглы
аспирант
Казанский кооперативный институт (филиал)
АНОО ВО ЦС РФ «Российский
университет кооперации»
г. Казань, Республика Татарстан
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО И ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА: ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ МЕР ПО РАЗВИТИЮ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Аннотация*: предпринимательство играет жизненно важную роль в стимулировании экономического роста, инноваций и создании рабочих мест как в развитых, так и в развивающихся странах. Она широко признана ключевым фактором производительности, конкурентоспособности и экономического динамизма. В исследовании рассматривается эффективность этих правительственных мер по содействию предпринимательству и анализируется их влияние на экономическое развитие.*

Ключевые слова*: предпринимательство, государственная поддержка, развитие предпринимательства, эффективность мер поддержки, бизнес.*

Цель исследования: провести оценку эффективности государственных мер по развитию предпринимательства и оценить их влияние на развитие предпринимательства.

Задачи исследования:

1. Оценить влияние налоговых льгот на предпринимательство.
2. Изучить влияние доступа к финансированию на предпринимательство.
3. Оценить влияние нормативно-правовой базы на предпринимательство.
4. Изучить влияние правительственных инициатив по предоставлению поддержки, для предпринимателей и выявить рекомендаций по разработке и внедрению эффективных программ поддержки.

Предпринимательство играет решающую роль в экономическом росте, создании рабочих мест и инновациях. Правительства по всему миру принимают различные меры для стимулирования предпринимательской деятельности, включая налоговые льготы, доступ к финансированию, нормативно-правовую базу и программы поддержки.

Налоговые льготы часто используются для поощрения предпринимательства путем снижения финансовой нагрузки на стартапы и малые предприятия. Анализ показывает, что страны, предлагающие благоприятные налоговые условия, как правило, имеют более высокие показатели предпринимательской деятельности. Например, исследование Всемирного банка (2019) показало, что более низкие ставки корпоративного налога положительно связаны с созданием нового бизнеса. Однако эффективность налоговых льгот зависит от их разработки, внедрения и дополнительной политики.

Доступ к финансам имеет решающее значение для успеха в предпринимательской деятельности, особенно для стартапов и малого бизнеса. Правительственные инициативы, направленные на улучшение доступа к финансированию, такие как программы гарантирования кредитов и фонды венчурного капитала, показали положительные результаты. В странах с хорошо развитыми финансовыми экосистемами и поддерживающей политикой, такой как упрощенные процедуры кредитования и схемы финансирования, более высокие показатели предпринимательской активности.

Благоприятная нормативная база необходима для стимулирования предпринимательства и снижения барьеров для входа. Анализ показывает, что оптимизированные процессы регистрации бизнеса, упрощенные процедуры лицензирования и гибкие трудовые нормы положительно влияют на предпринимательскую деятельность. В странах с эффективной нормативно-правовой базой часто наблюдаются более высокие темпы создания бизнеса и инноваций.

Государственные программы поддержки предоставляют предпринимателям ресурсы, наставничество и сетевые возможности. Эти инициативы сильно различаются в разных странах, начиная от инкубаторов и акселераторов и заканчивая программами обучения и схемами наставничества. Сообщения СМИ подчеркивают положительное влияние таких программ поддержки на развитие предпринимательских навыков, повышение выживаемости бизнеса и поощрение сотрудничества.

Несмотря на позитивное воздействие правительственных мер, проблемы сохраняются. В исследовании указаны общие препятствия, такие как бюрократическая неэффективность, отсутствие координации между учреждениями и неадекватное распространение информации. Для решения этих проблем и повышения эффективности политических мер директивным органам следует рассмотреть возможность оптимизации административных процессов, поощрения межведомственного сотрудничества и внедрения всеобъемлющих механизмов мониторинга и оценки.

Для дополнительной иллюстрации эффективности правительственных мер можно изучить несколько теоретических исследований и историй успеха.

1. Сравнительный анализ различных стран и регионов может дать ценную информацию об эффективности правительственных мер. Изучая страны с различными политическими подходами, становится возможным выявить наилучшую практику и извлеченные уроки. Например, комплексные программы поддержки в стране А в сочетании с упрощенными процессами регулирования привели к процветанию предпринимательской среды, в то время как в стране В недостаточный доступ к финансированию и обременительные нормативные требования препятствовали развитию предпринимательства. Такие сравнения помогают директивным органам понять конкретные элементы политики, которые способствуют успешной предпринимательской экосистеме.

2. Для обеспечения непрерывного совершенствования правительственных мер крайне важно проводить тщательные оценки воздействия. Эти оценки могут помочь выявить сильные и слабые стороны конкретной политики и измерить их влияние на ключевые показатели предпринимательской деятельности, такие как создание бизнеса, инновации и рост числа рабочих мест. Используя надежные системы оценки, политики могут принимать обоснованные решения и эффективно распределять ресурсы.

Можно вывести несколько рекомендаций по политике для повышения эффективности государственных мер по развитию предпринимательства:

a) Правительствам следует поощрять сотрудничество и координацию между различными учреждениями и заинтересованными сторонами, участвующими в программах поддержки предпринимательства. Укрепляя партнерские отношения между государственными учреждениями, частными организациями и академическими институтами, политики могут создать сплоченную экосистему, которая поощряет предпринимательство;

b) Правительствам следует инвестировать в программы наращивания потенциала, чтобы снабдить начинающих предпринимателей необходимыми навыками и знаниями. Учебные программы, инициативы наставничества и обучение предпринимательству могут дать людям возможность добиться успеха в своих предпринимательских начинаниях;

c) Директивным органам следует уделять приоритетное внимание реформам регулирования, которые упрощают процессы регистрации бизнеса, уменьшают бюрократические препоны и создают благоприятную среду для предпринимательской деятельности. Упрощенные процедуры и прозрачные правила могут привлечь больше предпринимателей и стимулировать экономический рост;

d) Правительствам следует продолжать уделять особое внимание улучшению доступа к финансированию для стартапов и малого бизнеса. Этого можно достичь с помощью таких инициатив, как фонды венчурного капитала, сети инвесторов-ангелов и программы гарантирования кредитов. Сотрудничество между финансовыми институтами и правительственными учреждениями имеет решающее значение для расширения возможностей финансирования предпринимателей;

e) Правительствам следует создать всеобъемлющие механизмы мониторинга и оценки для точной оценки воздействия политики. Регулярные оценки могут помочь определить области для улучшения, измерить

эффективность вмешательств и направлять политические решения, основанные на фактических данных.

В исследовании представлена оценка эффективности государственных мер по развитию предпринимательства с акцентом на налоговые льготы, доступ к финансированию, нормативно-правовую базу и программы поддержки. В исследовании подчеркивается положительное влияние этих мер на предпринимательскую активность и экономический рост. Однако такие проблемы, как бюрократическая неэффективность и отсутствие координации, сохраняются. Постоянный мониторинг, оценка и периодические корректировки политики имеют решающее значение для обеспечения эффективности этих мер Осуществляя рекомендуемые меры политики и постоянно отслеживая их эффективность, правительства могут создать благоприятные условия для процветания предпринимательства, способствуя экономическому процветанию и инновациям.

Список литературы

1. Джентри У.М. Налоговая политика и вступление в предпринимательскую деятельность / У.М. Джентри, Р.Г. Хаббард // Американское экономическое обозрение. – 2000. – №90 (2). – С. 283–287.

2. Keuschnigg C. Налоговая политика, выход на рынок предпринимательства и безработица / C. Keuschnigg, S.B. Nielsen // Журнал общественной экономики. – 2004. – №88 (7–8). – С. 1335–1358.

3. Клэппер Л. Влияние финансового кризиса на регистрацию новых фирм / Л. Клэппер, И. Лав // Экономический журнал. – 2011. – №121 (558). – С. 1–27.

4. Лернер Дж. Бульвар разбитых мечтаний: почему общественные усилия по стимулированию предпринимательства и венчурного капитала провалились – и что с этим делать / Дж. Лернер. – Изд-во Принстонского университета, 2009.

5. Всемирный банк. Ведение бизнеса 2021: изменение ситуации к лучшему для предпринимателей. Группа Всемирного банка. – 2021.

6. Дидс Д.Л. Влияние специфических возможностей фирмы на объем капитала, привлеченного в ходе первичного публичного размещения акций: опыт биотехнологической отрасли / Д.Л. Дидс, Д. Декаролис, Дж.Э. Кумбс // Журнал делового рискованного бизнеса. – 1999. – №14 (3). – С. 259–281.

7. Hyytinen A. Когда сотрудники уходят с работы ради предпринимательства? / A. Hyytinen, M. Maliranta // Журнал промышленной экономики. – 2008. – №56 (4). – С. 750–782.

8. Ван Прааг М. В чем ценность предпринимательства? Обзор недавних исследований / М. Ван Прааг, П.Х. Верслут // Экономика малого бизнеса. – 2007. №29 (4). – С. 351–382.

9. Акс З.Дж. Недостающее звено: фильтр знаний и предпринимательство в эндогенном росте. Дискуссионный документ CEPR №4783 / З.Дж. Акс, Д.Б. Аудреч, П. Браунерхьельм [и др.]. – 2004.

10. Баумол У.Дж. Хороший капитализм, плохой капитализм и экономика роста и процветания / У.Дж. Баумол, Р.Э. Литан, К.Дж. Шрамм. – Изд-во Йельского университета, 2007.

11. Любимов И. Оценка влияния налоговых льгот на развитие предпринимательства в России: дис. … д-ра. – М.: Высшая школа экономики, 2019.

12. Лебедев А. Налоговые льготы и инвестиции: опыт российских особых экономических зон / А. Лебедев, А. Ощепков, Б. Тесфайе // Журнал сравнительной экономики. – 2017. – № 45 (1). – С. 25–46.

13. Голикова В. Поддержка малого и среднего предпринимательства в России: оценка результатов государственных программ / В. Голикова, Б. Кузнецов // Исследования по экономическому развитию России. – 2013. №24 (2). – С. 153–165.

14. Назаров В. Доступ к финансированию для малых и средних предприятий в России / В. Назаров, С. Филинов // Вопросы предпринимательства и устойчивого развития. – 2019. – №6 (1). – С. 367–381.

15. Швецов А. Предпринимательство в России: детерминанты, нормативно-правовая среда и перспективы роста: дис. … д-ра наук / А. Швецов. – М.: Высшая школа экономики, 2018.

16. Кузнецов Б. Влияние институциональных факторов на предпринимательские намерения населения: данные из России / Б. Кузнецов // Исследования экономического развития России. – 2017. – №28 (2). – С. 204–211.

17. Иванов Д. Общественная поддержка инновационного предпринимательства в России: оценка и рекомендации: дис. … д-ра наук / Д. Иванов. – М.: Высшая школа экономики, 2016.

18. Симачев Ю. Оценка мер государственной поддержки высокотехнологичных и инновационно ориентированных предприятий в России / Ю. Симачев, М. Кузык, В. Фейгина // Прогнозирование и управление НТИ. – 2018. – №12 (4). – С. 30–45.

19. Айдарова С. Предпринимательские намерения в России: критический обзор результатов исследования / С. Айдарова, Ю. Симачев // Российский журнал предпринимательства. – 2017. – №18 (4). – С. 599–616.

20. Кузнецов Б. Предпринимательские намерения в России: детерминанты и различия / Б. Кузнецов, П.Яшин // Европейский журнал международного менеджмента. – 2015. – №9 (2). – С. 219–244.

Намазов Садиг Сабир оглы
аспирант
Казанский кооперативный институт (филиал)
АНОО ВО ЦС РФ «Российский
университет кооперации»
г. Казань, Республика Татарстан
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ПРЕДПРИЯТИЕ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ И ОДИН ИЗ ПУТЕЙ ПОВЫШЕНИЯ ЕГО ЭФФЕКТИВНОСТИ

***Аннотация**: в статье рассмотрен один из способов повышения эффективности предприятий розничной торговли с помощью внедрения в деятельность организации системы быстрого реагирования на запросы и потребности клиентов. На примере конкретного предприятия просчитана выгода для организации. Практическая значимость статьи в том, что информация, материалы, представленные в ней, смогут стать важной составляющей при выработке тактических и стратегических управленческих решений.*

***Ключевые слова**: розничная торговля, коммерческая деятельность, метод ECR, логистика, реализация товаров.*

Конкурентные отношения предпринимательства, сложившиеся на сегодняшний день в России, дают широкие возможности фирмам для осуществления независимой коммерческой деятельности. Организации

вправе самостоятельно распоряжаться экономическими ресурсами и принимать управленческие решения. И результативность напрямую будет зависеть от правильности этих решений.

Повысить эффективность предприятия розничной торговли возможно только, если подойти к решению этого вопроса комплексно: необходимо проанализировать итоги торгово-хозяйственной деятельности, выявить причинно-следственные связи между деятельностью и полученными результатами. Все это даст возможность для планирования и прогнозирование дальнейшего пути развития фирмы [3, с. 17].

Одним из первостепенных направлений при анализе деятельности предприятия розничной торговли должно стать исследование экономической эффективности деятельности. Только так можно получить полноценную картинку, исходя из которой будет сформирована стратегия дальнейшего развития организации. В случае выявления слабых мест по использованию ресурсов, следует провести их оптимизацию, выработать меры для их рационального использования.

Повышение экономической эффективности деятельности предприятия должно найти отражение в материальном воплощении (повышении прибыльности предприятия).

Экономическая эффективность организации, занимающейся розничной торговлею, включает в себя две составляющие: качественную и количественную. Комплекс этих элементов и демонстрирует уровень эффективности.

Тема для исследования была выбрана не случайно, так как экономическая деятельность играет решающую роль для предприятия. Далее рассмотрим один из путей повышения эффективности этой деятельности.

Экономическая эффективность становится решающим фактором при внешней оценке деятельности фирмы [1, с. 109]. Именно показатели экономической эффективности деятельности рассматривают сторонние организации перед тем, как заключить контракт по деловому сотрудничеству с фирмой. Так, эти показатели определяют конкурентоспособность предприятия и его потенциал.

Важным элементом повышения экономической эффективности предприятия выступает умение правильно распоряжаться и управлять ресурсами. Для этого следует изучить все параметры и обрисовать отрицательные тенденции, которые удалось выявить в ходе аналитического мониторинга. Изучив риски, следует перейти к разработке мер, которые позволят свести к минимуму эти отрицательные тенденции [2, с. 28].

Анализ экономической эффективности позволяет не только выявить факторы, которые влияют на финансовую и хозяйственную деятельность, но и показать, измерить уровень этого влияния.

Измерение эффективности деятельности организации позволяет выработать долгосрочный стратегический план, принять управленческие решения.

В исследовании была проанализирована эффективность деятельности производственной компании «Модуль» г. Казань Республики Татарстан и выявлены пути ее повышения. Компания действует в соответствии с

российским законодательством и на основе собственного Устава. Функционирует организация на основе самофинансирования и самоокупаемости.

Производственная компания «Модуль» занимается производством и продажей мебели.

В нынешней непростой экономической ситуации восприятие потребителя является важной частью создания и развития коммерческих предприятий, повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности.

Эффективное реагирование на клиентов (ECR) – это метод управления, который начинается с запроса клиента и регулирует процесс доставки по сети источников в ответ на этот запрос. ECR содержит больше компонентов, чем система управления инвестициями для компаний. Это затрагивает все цепочки поставок, от поставщиков сырья до доставки товаров конечным потребителям.

Розничные торговцы, поставщики и третьи стороны смогут работать сообща для достижения двух основных целей одновременно: увеличения потребительского спроса и снижения общих затрат [3, с. 201].

ECR зародился в конце восьмидесятых годов прошлого века в Соединенных Штатах, когда коммерческие предприятия, особенно продуктовые магазины, столкнулись с проблемой усиления конкуренции со стороны магазинов, торгующих по низким ценам. В Европе такой подход использовался еще в конце прошлого века.

Первый этап (сбор, ассортимент продукции, управление рекламой и т. д.) в значительной степени связан с управлением потребностями клиентов и их реакцией. Здесь важно провести маркетинговое исследование, понять, какие товары пользуются наибольшим спросом, что хотят видеть клиенты, что способно привлечь наибольшее внимание.

Второй этап (автоматизация и непрерывное пополнение товарного знака, одновременное производство, интегрированная система доставки, комплексная поставка сырья и стратегическое развитие) связан с регулированием доставки продукции.

На развитие ECR оказывает влияние новые технологии электронного обмена данными и постоянно меняющийся Интернет.

Координация регулирования спроса и предложения с товарным подразделением основана на обмене информацией между продавцами и поставщиками. Поэтому, чтобы внедрить быструю систему реагирования, крайне важно иметь эффективную систему отчетности о продажах.

Системы ECR в основном используются в пищевой промышленности и реализации потребительских товаров с относительно стабильной моделью спроса и высокой оборачиваемостью (большие объемы продаж). В системе быстрого реагирования информация передается поставщикам в электронном виде без вмешательства отдела закупок.

Исследования показали, что использование системы ECR снижает розничные цены на 11,1%. Это возможно благодаря следующим 4 факторам:

– более эффективная классификация товаров и более рациональное использование складских площадей (1,2%), благодаря чему товары занимают меньше места и быстрее оборачиваются;

– более эффективное пополнение товара (5,1%), использование «транзитной» логистики, которая предполагает непрерывное перемещение товара и автоматизацию заказа товаров;

– более эффективная система продвижения товара на рынке товаров и услуг (на 4,5%);

– более эффективная разработка продукта (0,3%), менее неудовлетворительные результаты и производство более ценных и полезных потребительских товаров.

Принцип быстрого реагирования заключается в том, что информация о реальных продажах передается поставщику в режиме реального времени и как можно быстрее.

Для реализации этого принципа необходимо обеспечить одновременную передачу информации поставщику услуг. Основываясь на полученной информации, каждый партнер в цепочке поставок сможет регулировать такие виды деятельности, как производство, сбор и распределение, и более эффективно использовать ресурсы.

Обмен информацией на рынке может потребовать согласования интересов между компаниями и внутренними интересами фирмы. Основная цель быстрого реагирования заключается в более эффективном использовании производственных и транспортных возможностей при одновременном сокращении оборотных средств и стоимости готовых материалов.

Система распределена в производственной компании «Модуль» г. Казань будет реализована следующим образом: вся информация о продаже немедленно заносится в бузу данных компании. Полученная информация передается непосредственно поставщику сырья, после чего вносятся изменения в выход и график поставок для восполнения сокращенных запасов. Это сокращает общий список запасов, одновременно сокращая время реагирования на запросы клиентов, сокращая дефицит и сокращая количество выпускаемых и продаваемых продуктов.

В результате предполагается, что могут быть достигнуты следующие положительные тенденции:

– обеспечение хорошего уровня общих инвестиций (сырье и материалы), сокращение затрат на техническое обслуживание и экономия финансовых ресурсов;

– увеличение эффективности маршрута товаров: от уровня предложения до продаж конечной продукции. Это существенно сокращает время продаж, оборота товаров;

– улучшение качества обслуживания клиентов.

Таким образом, была внедрена система быстрого реагирования за счет внедрения в деятельность компании автоматизированной системы, которая позволила синхронизировать управление поставками и спросом клиентов. Благодаря внедренной системе, информация о необходимости поставок материалов, с их перечнем, напрямую передавалась от продавца к поставщику. Все эти меры дали возможность сделать движение товара более эффективным и повысить качество обслуживания клиентов.

Список литературы

1. Логистика и управление цепями поставок / под ред. В.В. Щербакова. – М.: Юрайт, 2022. – 582 с.

2. Логистика: модели и методы / под общ. и науч. ред. П.В. Попова, И.Ю. Мирецкого. – М.: ИНФРА-М, 2021. – 272 с.

3. Управление запасами: многофакторная оптимизация процесса поставок / Г.Л. Бродецкий, В.Д. Герами, А.В. Колик [и др.]. – М.: Юрайт, 2022. – 322 с.

Намазов Садиг Сабир оглы
аспирант
Казанский кооперативный институт (филиал)
АНОО ВО ЦС РФ «Российский
университет кооперации»
г. Казань, Республика Татарстан
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА ПО ОТКРЫТИЮ ЧАСТНОГО ДЕТСКОГО САДА

Аннотация*: в статье приведены некоторые особенности теоретических и практических проблем такого направления бизнеса, как открытие коммерческого детского сада. Материал, представленный в исследовании, будет полезен начинающим предпринимателям в процессе создания бизнес-планов и бизнес-идей.*

Ключевые слова*: коммерческое предприятие, малый бизнес, бизнес-проект, частный детский сад, нормативно-правовое регулирование.*

Роль малого бизнеса заключается в следующем: в формировании конкурентной среды в экономике, в решении проблем занятости населения, оказании услуг населению, в реализации социальных программ, в том числе направленных на развитие территорий. Малый бизнес способствует росту объемов налоговых поступлений в бюджеты всех уровней. В условиях рыночной экономики в сфере малого предпринимательства образуется и используется свободное сочетание различных интересов собственников, кредиторов, покупателей товаров, производителей, поставщиков сырья и рынков сбыта.

Вопросы малого бизнеса в России регулируют следующие нормативно-правовые документы: Федеральный закон от 24.07.2007 №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации», Федеральный закон от 13.07.2015 №218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости», Федеральный Закон от 22.07.2008 №123-ФЗ «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности» и т. д. [3].

В настоящее время в России наблюдается устойчивый рост предпринимательской активности. За последние годы количество малых предприятий увеличилось в 1,5 раза, а число занятых на них работников – почти в 2 раза.

Однако, несмотря на это, ситуация в сфере малого предпринимательства остается тревожной. По данным Федеральной службы государственной статистики по состоянию на 1 января 2009 года в Российской Федерации зарегистрировано более 1 млн малых предприятий.

На сегодняшний день в России существует множество частных предприятий, но только некоторые из них могут похвастаться стабильностью и высоким уровнем прибыли.

Малый бизнес для начинающих – это отличная возможность развить предпринимательские навыки без риска потерять вложенные деньги. В данной статье рассмотрена одна из перспективных идей для бизнеса, которые можно реализовать в условиях частной компании [1, с. 83].

Если вы хотите открыть бизнес, то бизнес в сфере услуг – это самый лучший вариант. Это связано с тем, что многие люди хотят заниматься бизнесом, но не знают какой именно выбрать. Поэтому, остановимся на таком предприятии как частный детский сад.

В наше время в России существует проблема нехватки мест в детских садах, поэтому открытие частного детского сада может стать хорошим источником заработка.

Спрос на услуги частного детского сада выше, чем на услуги государственного. В некоторых регионах конкуренция практически отсутствует. А значит, что и доходность от коммерческого детского сада будет превосходить все ожидания.

Такой бизнес может быть связан с несколькими направлениями. Но это не значит, что вы не сможете вести несколько видов деятельности одновременно. Просто в этом случае вы должны помнить о том, что для каждого направления вам нужно будет оформлять все требуемые лицензии и разрешения. Если же вы хотите совмещать несколько направлений, то знайте, что вам придется оформлять дополнительное оборудование, которое будет соответствовать всем требованиям и нормам для каждого отдельного направления бизнеса [2, с. 12].

Если вы решили открыть частный детский сад, то вам стоит ознакомиться с его особенностями. Например, вы должны знать, что для того, чтобы начать предпринимательскую деятельность, вам необходимо зарегистрировать ИП и получить лицензию на образовательную деятельность.

Частный детский сад – достаточно прибыльное дело, но, как и любое другое, требует четкого планирования [4, с. 25].

На открытие частного детского дошкольного учреждения нужно потратиться. Расходы на регистрацию, получение лицензии, приобретение мебели, оборудования и проведение ремонта составят около миллиона рублей. К этой сумме нужно добавить и затраты на заработную плату персонала.

Чтобы открыть коммерческий детский сад, нужно будет пройти процедуру лицензирования, которая длится от трех месяцев до полугода. Также потребуется найти подходящее помещение и заключить договор аренды.

Для получения лицензии на открытие частного детского сада требуются следующие документы:

1) правоустанавливающие документы на помещение: договор аренды, купли-продажи или свидетельство о праве собственности;
2) поэтажный план и экспликация здания;
3) договор на вывоз мусора;
4) заключение Роспотребнадзора;
5) разрешение пожарной инспекции;
6) смета расходов и доходов;
7) заявление в органы местного самоуправления.

К недостаткам открытия частного детского сада относятся:

1) высокая стоимость аренды помещения;
2) большие затраты на начальном этапе;
3) необходимость большого количества персонала.

Но с другой стороны, если учесть все эти факторы, то становится очевидным, что открытие частного детского садика – это достаточно интересное занятие, которое при правильном подходе может стать прибыльным делом.

Месторасположение коммерческого детского сада является одним из ключевых факторов успеха любого бизнеса. Как правило, это место должно находиться в центре города, вблизи остановок общественного транспорта, станций метро, рядом с жилыми домами. Кроме того, оно должно быть достаточно просторным, чтобы дети могли свободно передвигаться по нему. Также желательно, чтобы здание было оборудовано лифтом. Детский сад должен быть окружен деревьями, так как они поглощают пыль и шум.

Все это необходимо учитывать при поиске помещения, в котором будет базироваться детский сад.

Кроме удобного местоположения для повышения конкурентоспособности следует обратить внимание на следующие аспекты:

– внешний вид дошкольного учреждения. Детям должно быть комфортно находиться в детском саду, они должны приходить с интересом, для этого следует детально продумать дизайн групп, создать развивающую среду, которая будет периодически трансформироваться. Также хорошо, если в групповых помещениях будут живые цветы и небольшой живой уголок. Площадки, которые относятся к детскому саду, лучше оформить в стиле сказочного городка;

– в детском саду должна быть возможность дополнительного обучения: возможность всестороннего развития привлекает родителей, а также становится дополнительным источником дохода для руководителя дошкольной образовательной организации;

– разновозрастные группы. Некоторые частные детские сады всех детей содержат в одной группе, однако, если вы хотите выделяться среди конкурентов, то группы должны быть небольшие и разновозрастные;

– удобство парковки. Многие родители, которые могут позволить себе частный детский сад, сами являются бизнесменами и ценят свое время. Для них следует создать все условия, чтобы они могли быстро привести

ребенка в сад и также быстро его забрать, не тратя время на поход в детский сад пешком;

– привлечение к обучению детей высококвалифицированных сотрудников. Отдавая ребенка в частный детский сад, родители должны быть уверены, что к их ребенку проявят должное внимание и будут заниматься с ним. Наличие специалистов, проявивших себя, успокаивает родителей и внушает им доверие.

Таким образом, были рассмотрены некоторые особенности открытия такого бизнеса как коммерческое дошкольное образовательное учреждение. Несмотря на большие вложения, которые требуются на первом этапе открытия частного детского сада, подобный бизнес может стать очень прибыльным и окупиться в первый год своего функционирования. Для этого следует проанализировать конкурентную среду и внедрить в свой проект то, что позволит выделить вашу организацию среди других.

Список литературы

1. Бурса И.А. Инновационно-инвестиционный анализ и оценка проектов / И.А. Бурса, О.В. Тахумова. – Краснодар, 2021. – 207 с.

2. Бармашева Н.Н. Бизнес-план в детском саду / Н.Н. Бармашева, И.В. Гаврилина, А.И. Зайчикова. – М.: Сфера, 2018. – 48 с.

3. Законодательство в образовании: сборник основных нормативно-правовых документов. – М.: СГУ, 2004. – 164 с.

4. Честнова Н.Ю. Как обустроить детский сад / Н.Ю. Честнова. – М.: Феникс, 2007. – 253 с.

Некрасова Галина Андреевна
старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Сыктывкарский государственный
университет им. П. Сорокина»
г. Сыктывкар, Республика Коми

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ИНВЕСТИЦИОННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКИХ ПРОМЫШЛЕННЫХ КОМПАНИЙ

Аннотация*: в статье рассмотрены направления государственной промышленной политики Российской Федерации, а также проведен анализ факторов, ограничивающих инвестиционную активность российских промышленных компаний.*

Ключевые слова*: инвестиционная активность, отрасли промышленности, инвестиции, источники финансирования.*

Промышленность России является основой для развития высокотехнологичных производств и обеспечивает около трети создаваемого валового внутреннего продукта страны. На обрабатывающий сектор приходится чуть менее половины всего промышленного выпуска, 40% – на добывающий сектор и 11% на энергетический сектор. Политика в области развития промышленности регулируется Федеральным законом «О промышленной

политике в Российской Федерации», государственной программой «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности», частично отражена в основных направлениях деятельности Правительства Российской Федерации на период до 2024 года. Отмечается, что целью политики является формирование высокотехнологичной, конкурентоспособной, структурно сбалансированной промышленности, способной к эффективному саморазвитию.

Согласно закону «О промышленной политике в Российской Федерации», к основным задачам государственной политики в области промышленного развития относятся:

1) создание и развитие современной промышленной инфраструктуры; обеспечение инфраструктуры поддержки промышленных корпораций – финансовой, информационно-консультационной, поддержки научно-технической деятельности, развития кадрового потенциала и др.;

2) стимулирование корпораций к внедрению результатов интеллектуальной деятельности и выпуску инновационной продукции;

3) создание стимулов к рациональному и эффективному использованию ресурсов, росту производительности труда, внедрению импортозамещающих, ресурсосберегающих и экологически безопасных технологий;

4) поддержка технологического перевооружения промышленных компаний, модернизация основных производственных фондов с темпом, превышающим их старение;

5) обеспечение технологической независимости национальной экономики.

В документе промышленные отрасли разделены на базовые и высокотехнологичные, для каждой обозначены свои ключевые задачи и мероприятия. Так, в отношении высокотехнологичных секторов (оборонно-промышленный, атомный энергопромышленный комплекс, машиностроение, судостроение, станкостроение, авиационная, радиоэлектронная, ракетно-космическая, химическая промышленность и др.) приоритетным считается формирование благоприятной среды для внедрения в производство инноваций, что позволит обеспечить создание высокотехнологичной и конкурентоспособной продукции военного, двойного и гражданского назначения. Поддержка базовых отраслей будет осуществляться в целях удовлетворения внутреннего спроса на продукцию, восстановления научно-технических и технологических заделов, повышения качества управления инвестиционными проектами, развития инфраструктуры доставки и др. [1]

Реализация целей и задач развития промышленности может быть достигнута лишь при объединении усилий государства и бизнеса.

В. Осьмаков, А. Калинин отмечают, что объективно отсутствует возможность решать все вопросы силами государства [2]. К причинам сложившейся ситуации авторы относят проблемы институционального характера, такие как высокая неопределенность деятельности, кризис доверия к возможностям роста российской экономики, недостаток качественных институтов, что накладывает отпечаток на инвестиционные решения бизнеса:

1) выбор сроков реализации проектов – корпорации ориентированы на более короткие с окупаемостью 3–5 лет;

2) направления вложения средств – более привлекательными становятся безрисковое размещение в системообразующих банках и вывод капитала за рубеж;

3) выбор форм финансирования инвестиционных проектов – преобладает кредитование под залог активов, тогда как развитие иных форм инвестирования сдерживается, с одной стороны, высокими рисками участия в новых проектах, с другой – нежеланием владельцев бизнеса расширять круг собственников.

Таким образом, промышленность России остается одним из наиболее важных секторов экономики с точки зрения обеспечения ее роста. Предполагается дальнейшее усиление роли промышленных отраслей в части реализации их инновационного потенциала, расширения интеллектуальной собственности, увеличения производительности, эффективной кадровой и экологической политики. Вместе с тем наблюдается ряд проблем, существование которых ограничивает возможности роста компаний. Согласно результатам выборочных обследований инвестиционной активности промышленных организаций, к основным факторам, сдерживающим ее развитие, относятся:

– сложный механизм получения кредитов для реализации инвестиционных проектов (48% от общего числа опрошенных организаций в 2020 году). Значимость фактора в 2010 году отмечали 15% организаций, в 2015 году – 42%.

– высокий процент коммерческого кредита (58% от общего числа опрошенных организаций в 2020 году). Аналогично предыдущему фактору, в 2015 году его роль для промышленности стала более существенной (31% в 2010 году и 56% в 2015 году).

– инвестиционные риски. Если в 2010 году наличие данного ограничения фиксировали 23% компаний, то в 2020 году – 60% опрошенных.

– недостаток собственных финансовых ресурсов (61% от общего числа опрошенных организаций в 2020 году). Фактор среди всех перечисленных наиболее стабилен во времени. В течение последних лет промышленные корпорации неизменно выделяют его в качестве одного из ключевых.

– неопределенность экономической ситуации в стране (69% от общего числа опрошенных организаций в 2020 году). Оценка этого ограничения вдвое возросла в 2015 году по сравнению с 2010 годом, и в настоящее время его значимость с точки зрения бизнеса остается такой же высокой.

К другим ограничениям инвестиционной активности относятся: недостаточный спрос на продукцию, неудовлетворительное состояние технической базы, низкая прибыльность инвестиций в основной капитал, несовершенство законодательства в сфере инвестиционной деятельности. Однако в течение последних пятнадцати лет их существенность отмечают не более 30% организаций, а в среднем 20%.

Большинство перечисленных факторов напрямую связаны с вопросами финансирования – достаточностью собственных источников, величиной процентов по заемным средствам. Однако даже в сложившихся условиях объемы кредитования промышленных отраслей остаются высокими: суммарная задолженность промышленных компаний составляет около половины совокупного долга юридических лиц. Отношение

стабильно во времени и колеблется в пределах 4% [4]. Исследование, проведенное компанией «Делойт» и фондом «Центр стратегических разработок», показало, что в ближайшие годы большинство производственных компаний (82%) планирует использовать внешнее финансирование, и основным источником останется кредитование в российских банках (76%). Прочие источники финансовых ресурсов менее востребованы. Эмиссию акций в качестве возможного источника финансирования рассматривают 31% компаний, эмиссию облигаций – 26%, займы в инвестиционных фондах – 28% [5].

Оценивая инвестиционную активность российских промышленных компаний, исследователи отмечают недостаточный уровень инвестиционных вложений и в основной капитал, и в нематериальные активы, в том числе инновационные. По оценкам компании McKinsey, в России требуется наращивать объемы инвестиций в инфраструктуру. Для поддержания ее в рабочем состоянии стоимость инфраструктурных активов должна быть не менее 70% валового внутреннего продукта, в настоящее время эта величина составляет около 60% валового внутреннего продукта [6].

В ряде исследований авторы обращают внимание на недостаточность инвестиций для сбалансированного развития промышленности и диверсификации производства в России [7]. В прогнозе долгосрочного социально-экономического развития страны до 2030 года отмечено, что ожидается сокращение доли нефтегазового сектора вследствие существенных ограничений, связанных с добычей и экспортным спросом. Однако в силу влияния неблагоприятных внешних факторов, значительно повышающих неопределенность результатов инвестирования и уровень риска, компании прочих базовых отраслей промышленности зачастую отказываются от реализации дорогостоящих долгосрочных проектов, выбирая взамен краткосрочные финансовые операции. Исключением является энергетический сегмент, в котором в отдельные годы реальные инвестиции превышали финансовые, что может быть связано с высокой степенью участия государства в функционировании отрасли. С другой стороны, благоприятное финансовое положение и высокая норма прибыли добывающей промышленности позволяют компаниям осуществлять долгосрочные финансовые вложения и направлять на развитие намного большие объемы финансовых ресурсов, что способствует росту отрасли, но, при отсутствии в других сегментах подобной ресурсной базы, не решает вопрос диверсификации экономики.

Список литературы

1. Федеральный закон от 31 декабря 2014 г. №488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://base.garant.ru/70833138/ (дата обращения: 10.06.2023).

2. Осьмаков В.С. О стратегии развития промышленности России / В.С. Осьмаков, А.М. Калинин // Вопросы экономики. – 2017. – №5. – С. 45–59. – DOI 10.32609/0042-8736-2017-5-45-59. – EDN YNZXUJ

3. Инвестиции в России. 2021 // Федеральная служба государственной статистики, 2019. – 228 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://gks.ru/bgd/regl/b21_56/Main.htm (дата обращения: 10.06.2023).

4. Российский статистический ежегодник // Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/12994 (дата обращения: 10.06.2023).

5. Качественное изменение производства: стимулы и барьеры. Обзор производственного сектора в России // Deloitte. – М., 2019. – 70 с.

6. За краем нефтегазового горизонта [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://expert.ru/expert/2018/42/za-kraem-neftegazovogo-gorizonta/ (дата обращения: 10.06.2023).

7. Ханин Г.И. Инвестиционные, финансовые и институциональные предпосылки возрождения российской промышленности / Г.И. Ханин, Д.А. Фомин // Журнал институциональных исследований. – 2019. Т. 11. №1. – С. 155–175. – DOI 10.17835/2076-6297.2019.11.1.155-175. – EDN PGYTHA

Никитина Наталья Владиславовна
канд. экон. наук, доцент,
директор института экономики предприятий
Буйницкий Геннадий Геннадьевич
аспирант

ФГБОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет»
г. Самара, Самарская область

DOI 10.31483/r-107217

ЭФФЕКТИВНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В ОБЕСПЕЧЕНИИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация*: в статье рассматриваются результаты исследования предпринимательской деятельности предприятия по производству строительных материалов на основе повышения финансовой устойчивости. Предлагается создание логистического центра управления материальными потоками посредством внедрения автоматизированной системы, что увеличит эффективность логистических процессов, снизит объёмы имеющихся запасов материалов, что позволит предприятию эффективно развиваться на российском рынке.*

Ключевые слова*: финансовая устойчивость, логистические потоки, эффективность, автоматизация, конкурентоспособность, снижение расходов.*

Финансовая устойчивость предприятия – это способность предприятия выполнять свои обязательства и сохранять свою финансовую позицию, несмотря на возможные неблагоприятные обстоятельства, такие как экономический кризис или ухудшение рыночных условий.

Она является одним из самых важных аспектов успешной предпринимательской деятельности, так как позволяет предприятию [1; 2]:

– сохранять доверие своих партнеров и клиентов;

– привлекать инвестиции и заемные средства на более выгодных условиях;

– развиваться и расширять свой бизнес, не опасаясь финансовых рисков;

– обеспечивать высокую доходность и устойчивость за счет оптимизации финансовых процессов и мониторинга финансовых рисков.

Для достижения финансовой устойчивости предприятие должно иметь эффективную систему управления финансами, а также правильно распределять доходы и ресурсы. Кроме того, необходимо постоянно анализировать рынок, адаптироваться к изменяющимся условиям и принимать эффективные решения в сфере финансов. Финансовая устойчивость определяется, как стабильное финансовое положение компании, которое обладает способностью сохранять текущее финансовое положение организации в долгосрочной перспективе с учетом влияния как внутренних, так и внешних факторов, а также иметь определенное направление динамики финансовых показателей [4, с. 1]. Финансовая устойчивость определяется путем расчёта абсолютных и относительных показателей. Оценка финансовой устойчивости проводится в соответствии с одной из многочисленных методик и приемов. Анализ финансовой устойчивости может осуществляться несколькими методами: горизонтальный метод (динамический), вертикальный метод (структурный), трендовый метод, коэффициентный метод (метод относительных показателей), сравнительный метод, факторный метод. Наше исследование включало изучение проблемы успешной предпринимательской деятельности на примере одного из успешных производственных предприятий Поволжья – АО «Жигулевский известняковый завод». Завод является одним из крупнейших заводов по производству извести и известняковой продукции в Поволжье. Продукция АО «Жигулевский известняковый завод» широко используется в отрасли строительства, черной металлургии, отрасли энергетики, химической промышленности и в отрасли сельского хозяйства. Продукция завода реализуется в Самарской области, в Республике Татарстан, в Нижегородской области, в Ульяновской области, в Саратовской области, в Астраханской области, а также в Республике Чувашии.

АО «Жигулевский известняковый завод» имеет линейно-функциональную структуру управления. К основным конкурентам АО «Жигулевский известняковый завод» относятся ООО «Добрятинское карьероуправление», АО «Угловский известковый комбинат». К основным потребителям произведенной продукции относятся АО «АвтоВаз», ПАО «КуйбышевАзот», ПАО «ТольяттиАзот».

Основные финансово-экономические показатели деятельности предприятия АО «Жигулевский известняковый завод» свидетельствуют о планомерном развитии завода и эффективности деятельности предприятия [3]. Технико-экономические показатели демонстрируют относительно высокие объёмы товарной продукции, растущую выручку при одновременном снижении себестоимости продаж и небольшим ростом прибыли от продаж. Сильное влияния на состояние и деятельность АО «Жигулевский известняковый завод» оказали внешние факторы, такие как коронавирусная инфекция, санкции, введение изменений в законодательную базу и прочее.

Абсолютные показатели финансово-экономической устойчивости АО «Жигулевский известняковый завод» свидетельствуют о неустойчивом финансовом положении предприятия в 2018, 2019, 2020, 2022 годах. Относительные показатели подтверждают развитие проблем в области финансирования текущей деятельности организации, её зависимость от внешних источников, невысокой платежеспособностью (рис. 1).

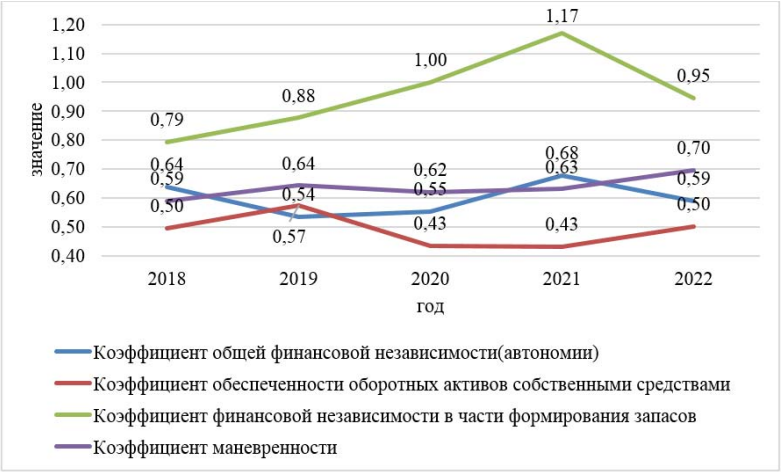

Рис. 1. Динамика коэффициентов финансовой независимости, обеспеченности оборотными активами, маневренности

В ходе исследования был проведен SWOT-анализ логистических процессов АО «Жигулевский известняковый завод» (табл. 1), который показал, что в организации имеются как сильные, так и слабые стороны в области реализации логистических процессов, а возможности и угрозы позволять серьёзно изменить логистику на предприятии.

Таблица 1

SWOT-анализ логистических процессов
АО «Жигулевский известняковый завод»

Сильные стороны	Слабые стороны
1. Четко установленная стратегическая цель в области логистики. 2. Успешный опыт в реализации логистических процессов. 3. Конкурентные цены доставки. 4. Известность организации	1. Отсутствие отдела логистики. 2. Дублирование функций. 3. Отсутствие высококвалифицированного персонала. 4. Отсутствие финансовых средств для совершенствования логистики предприятия

Окончание таблицы 1

Возможности	Угрозы
1. Создания отдела логистики. 2. Уменьшение уровня издержек посредством стандартизации. 3. Централизация логистических функций. 4. Использование прогрессивной методики в вопросах перемещения материала по производственной площадке	1. Отсутствие общей системы учета логистических расходов. 2. Текучесть кадров. 3. Изношенность складских и производственных помещений. 4. Высокие временные издержки на согласование и внедрения нововведений

По результатам SWOT-анализа выявлены следующие приоритетные направления по развитию логистических систем в АО «Жигулевский известняковый завод»:

– создание отдела логистики, с целью исключения дублирования функций других отделов;

– формирование стратегических направлений в логистических системах на краткосрочную перспективу 3–5 лет;

– формирование стратегических направлений в логистических системах на долгосрочную перспективу 5–10 лет;

– разработка экономических показателей, позволяющих проводить оценку эффективности отдела логистики и сосредоточенных на постоянном снижении логистических издержек с целью повышения конкурентоспособности организации и привлекательности продукции для покупателей;

– формирование методики, позволяющей снизить временные издержки по согласованию нововведений, так как от скорости внедрения новшеств зависит скорость принимаемых решений и возможность быстрой адаптации к новым условиям, правилам;

– утверждение регламента взаимодействия между отделами организации с целью исключения субъективности при осуществлении операций стандартного характера;

– разработка и реализация проекта, направленного на модернизацию складских помещений с целью создания единой информационной базы управления логистическими потоками. В основе проекта лежит переход от устаревшей логистической техники, помещений на более новую, современную логистику. Ожидаемыми результатами данного проекта являются снижение логистических расходов и увеличение скорости доставки материалов и готовой продукции.

Исходя из анализа деятельности АО «Жигулевский известняковый завод», организации необходимо придерживаться стратегии интегрированного роста, которая должна включать в себя ряд мероприятий по повышению эффективности взаимодействия участников логистического процесса:

– упрощение работы логистических процессов посредством автоматизации части функций;

– рациональное использование ресурсов в логистике с целью исключения лишних затрат;

– организация прозрачности в процессе перемещения материалов по производственной площадке;

– введение стандартов в логистические процессы;

– выявление подходов, позволяющих увеличить эффективности логистических потоков АО «Жигулевский известняковый завод».

В целях стабилизации и повышения финансово-экономической устойчивости предприятия АО «Жигулевский известняковый завод» оптимальным решением станет создание логистического центра управления материальными потоками и внедрение системы «1С: Предприятие 8.WMS Логистика. Управление складом». Посредством функционирующего центра и автоматизированной системы увеличится эффективность логистических процессов, снизятся объёмы имеющихся запасов материалов, что улучшит финансовую устойчивость АО «Жигулевский известняковый завод».

Плановые затраты на внедрение логистического центра составят 65 тыс. руб., а расходы на внедрение автоматизированной системы – 5900 тыс. руб. Данные мероприятия позволяют снизить себестоимость продукции и стоимость материальных запасов на 8% и 13% соответственно.

С учетом предложенных мероприятий в АО «Жигулевский известняковый завод» составлен прогноз показателей финансово-экономической устойчивости. Прогнозируется улучшение абсолютных и относительных показателей финансовой устойчивости. При внедрении мероприятий, предприятия будет иметь абсолютную финансовую устойчивость. Кроме того, значительно увеличится собственный капитал организации, снизятся запасы, увеличится мобильность средств и маневренность, снизится финансовый риск, что не посредство отразится на финансово-экономической устойчивости АО «Жигулевский известняковый завод». Предприятия существенно снизит финансовую зависимость от внешних источников. Следовательно, прогноз показателей финансово-экономической устойчивости при внедрении мероприятий, направленных на повышение стабилизации и финансовой устойчивости, показал положительную динамику.

Список литературы

1. Наугольнова И.А. Затраты как основной показатель оценки результативности процессного управления / И.А. Наугольнова // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сборник научных статей XIII Всероссийской научно-практической конференции (Самара, 8 февраля 2022 года) / редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (отв. ред.) [и др.]. – В 2 ч. Ч. 2. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2022. – С. 109–111. – DOI 10.46554/Russian.science-2022.02-2-109/111. – EDN LDBNOZ.

2. Мартьянов К.П. Ключевые проблемы промышленных предприятий в современных геополитических условиях / К.П. Мартьянов, Л.Д. Мартьянова, И.А. Наугольнова // Актуальные проблемы науки и образования в условиях современных вызовов: сборник материалов XVII Международной научно-практической конференции (Москва, 27 декабря 2022 года). – М.: Печатный цех, 2022. – С. 338–342. – EDN XTXECE. DOI 10.34755/IROK.2022.50.93.018

3. Официальный сайт АО «Жигулёвский известковый завод» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://zhiz.info/

4. Вяткина О.И. Финансовая устойчивость предприятия (организации) / О.И. Вяткина // Аллея Науки. – 2018. – №8 (24). – С. 1–2.

Пантелеев Леонид Сергеевич
студент
Научный руководитель
Орлов Юрий Анатольевич
канд. техн. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых»
г. Владимир, Владимирская область

ПЕРЕРАБОТКА ПРОМЫШЛЕННЫХ ОТХОДОВ СТРОИТЕЛЬСТВА (ОТ РАЗБОРКИ ЗДАНИЙ)

Аннотация*: в статье проведен анализ методов, способов, технологий переработки отходов строительства и их технологическое оснащение. По мнению автора, необходимо сделать все возможное для развития производства переработки строительных отходов и изыскивать новые способы использования уже имеющихся ресурсов.*

Ключевые слова*: переработка, промышленные отходы, строительство, разборка зданий, экология, социальные процессы.*

Переработка промышленных отходов строительства – это важный и ответственный процесс, который способствует защите окружающей среды и повышению эффективности использования ресурсов.

Отходы образуются как при новом строительстве, сносе и реконструкции зданий и сооружений, так и при производстве материалов для строительства, деталей и конструкций, а также при проведении ремонтных и модернизационных работ.

Переработка строительного мусора является задачей государственного уровня. Обломки стен, крыш, деревянных перегородок – вот далеко не полный перечень боя, который необходимо собрать для утилизации. Некоторые материалы, утратившие потребительские качества, могут быть переработаны и использованы вторично. Государство разрабатывает и эффективно внедряет программы обращения со строительным мусором и его переработке. Это экономически оправданно и позитивно влияет на улучшение экологической обстановки. Для эффективного решения проблемы переработки строительного мусора и управления ресурсами необходимо рассчитать материальный баланс.

Материальный баланс [1] предприятия – это соотношение между количеством исходных материалов, полученного готового продукта, отходами производства и материальными потерями. Он дает возможность оценить правильность организации технологического процесса, сравнить эффективность его проведения на разных производствах и может быть выражен математически, графически или в виде таблицы.

Уравнение материального баланса имеет следующий вид:

$$G_1 = G_2 + G_3 + G_4 + G_5,$$

где G_1 – масса исходных материалов; G_2 – готовый продукт; G_3 – побочный продукт; G_4 – отброс; G_5 – материальные потери.

Без производственных отходов уравнение материального баланса принимает более простой вид:

$$G_1 = G_2 + G_5.$$

Материальные балансы могут составляться как в отношении всего технологического процесса, так и отдельных его стадий или производственных операций. Он может охватывать все материалы (полный баланс) или отдельные компоненты.

Например, для приготовления 100 т щебня взято 45 т кирпича и 55 т бетона. Уравнение материального баланса, представленного в таблице 1. будет иметь вид: 100 = 45 + 55.

Таблица 1

Материальный баланс приготовления 100 т щебня

Взято исходных материалов, т	Получено, т
Кирпича – 45 Бетона – 55	Щебня – 100
Всего: 100	Всего: 100

Материальный баланс по каждому компоненту определяется его процентным содержанием в конечном продукте.

В данном случае для щебня G_1 = 100т (100%), величина G_2 (кирпич) = 45%, а G_5 (бетон) = 55%.

Чтобы описать этапы производственного процесса необходимо построить технологическую схему.

Технологическая схема предприятия по переработке строительных отходов – это последовательное описание или графическое изображение последовательности технологических процессов и соответствующих им аппаратов при превращении сырья в готовую продукцию. Технологическая схема изображена на рис. 1.

Главная цель фирм, занимающихся переработкой отходов, – возможность продажи получаемых материалов, преимущественно щебня различных фракций, с наибольшей выгодой.



Рис. 1. Технологическая схема по переработке строительных отходов

Согласно методам и способам переработки строительных отходов мусорные накопления разделены на три класса:

I – Крупногабаритные отходы. Они появляются после сноса зданий, внутренних перегородок и стен и должны быть удалены незадолго до начала работ.

II – Материалы, которые утратили свои потребительские свойства (пластмасса, полиэтилен, упаковка, тара и др.).

III – Остатки материалов, использованных при отделке.

Сортировка данных отходов должна быть разделена на два этапа.

1 этап – на объекте образования строительных отходов. Разделяют строительные отходы, в основном железобетон, образующиеся при сносе жилья с помощью специальной техники. Крупные куски измельчаются до малых размеров для транспортировки. По возможности и при наличии оборудования для дробления строительные отходы следует измельчать на более мелкие куски. После этого отходы помещают в специальные контейнеры.

Занимаясь демонтажем или реконструкцией зданий, крупные строительные компании зачастую имеют в распоряжении личное оборудование для превращения мусора в чистый фракционный продукт. Установив специальные машины, можно организовать переработку отходов в строительные материалы на месте образования отходов. При использовании техники, не придется заниматься погрузкой и транспортировкой лома на специализированные полигоны. Все действия будут выполнены на территории, принадлежащей объекту.

Как правило, несмотря на удобство способа, существуют некоторые минусы. Например, поскольку оборудование производит много шума, их размещение в жилой зоне предусматривает невозможность круглосуточного применения, Кроме того, их использование требует, соблюдения мер по охране окружающей среды и экологической защиты.

Транспортировку от объекта образования строительных отходов до места сбора осуществляет хозяйствующий субъект, образующий строительные отходы (производитель отходов), или хозяйствующий субъект, осуществляющий транспортировку отходов (перевозчик отходов), с которым хозяйствующий субъект заключил договор на вывоз отходов.

Транспортировка отходов от строительства за пределами земельного участка, который находится в собственности юридического лица или ИП возможна только при наличии паспорта отходов I–IV класса опасности.

Направления вывоза строительных отходов и планы вывоза отходов хозяйствующими субъектами, осуществляющими деятельность, связанную с вывозом отходов, определяются производителями отходов в соответствии с техническими нормами, согласованными с органами исполнительной власти.

2_этап – на специализированном полигоне отходов. Здесь проводят отбор отходов по типу материала, например, отделяют металлические элементы от бетонных и деревянных. Также происходит ручная сортировка по качеству материала, выбрасываются элементы с сильными повреждениями и дефектами. Далее отходы направляются на различные пункты обработки, например, бетонные блоки дробятся на щебень, металлические элементы переплавляются, а деревянные материалы могут использоваться для производства топлива или компоста. Этот этап является ключевым для снижения объемов строительного мусора и вторичного применения ресурсов. Обработка отходов показана на рис. 2.



Рис. 2. Обработка строительных отходов

Сортировку образующихся отходов, транспортированных на специализированные объекты для накопления, осуществляют преимущественно механизированным способом. Ручная сортировка строительного мусора допускается в соответствии с действующими экологическими, санитарно-эпидемиологическими требованиями, а также правилами пожарной безопасности и охраны труда.

Площадки складирования строительных отходов должны иметь стационарные или передвижные погрузочно-разгрузочные механизмы и емкости для перемещения и погрузки строительных отходов.

Сортировка на специализированном полигоне представляет собой следующий цикл:

– отходы, подвергающиеся предварительной сортировке, при которой крупная фракция отделяется от древесины, щебня и металлов;

– подающий конвейер направляет оставшийся поток на грохочение, при котором происходит отсеивание песчаной фракции;

– отходная масса направляется на сито с перекрестным потоком воздуха для обеспечения извлечения бумаги, пластика и древесины из смеси легких фракций;

– отходы транспортируются на ленте под магнитным сепаратором, в результате чего из потока отходов извлекаются оставшиеся металлические включения.

После магнитного сепаратора отходы высыпаются на ручную сортировочную ленту. На этом этапе из массы вручную удаляются древесные компоненты, полимерные отходы, цветные металлы. По завершении работ чистый поток отходов бетона и кирпича передается на дробление.

Дробление осуществляется в соответствии со следующим технологическим процессом:

– предварительная сортировка (отбор крупных обломков древесины, металла, щебня);

– предварительное просеивание (извлечение песка);

– первичное дробление;

– магнитный сепаратор (извлечение металлов);

– вторичное дробление;

– баллистический сепаратор (извлечение древесной фракции, компонентов ПВХ, цветных металлов, легких фракций);

– грохочение в гранулы.

Одним из способов переработки строительного мусора является переработка его в щебень и другие материалы на специализированных комплексах.

Здесь установлено промышленное оборудование, благодаря которому получаемое вторсырье имеет более высокое качество.

В заключение можно сказать, что переработка строительных отходов является актуальной проблемой в современном мире. Это позволяет снизить объем мусора, уменьшить воздействие на окружающую среду и получить значительную экономическую выгоду. Таким образом, следует сделать все возможное для развития производства переработки строительных отходов и изыскивать новые способы использования уже имеющихся ресурсов.

Список литературы

1. Федеральный закон от 24.06.1998г. №89-ФЗ «Об отходах производства и потребления» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.consultant.ru

2. Орлов Ю.А. Ветроэнергоустановка с изменяемым коэффициентом аэродинамического сопротивления / Ю.А. Орлов, Л.С. Пантелеев // Актуальные проблемы эксплуатации автотранспортных средств: материалы XXIV Междунар. науч.-практ. конф., посвящ. памяти Александра Петровича Кунакова (8–9 сент. 2022 г.) / Владим. гос. ун-т им. А.Г. и Н.Г. Столетовых, Ин-т машиностроения и автомобил. трансп. – Владимир : Изд-во ВлГУ, 2022. – 380 с. – ISBN 978-5-9984-1639-2

3. Орлов Ю.А. Разработка и исследование автоматического тормоза немедленного действия в области специального автомобилестроения / Ю.А. Орлов, Л.С. Пантелеев // Актуальные проблемы эксплуатации автотранспортных средств: материалы XXIV Междунар. науч.-практ. конф., посвящ. памяти Александра Петровича Кунакова (8–9 сент. 2022 г.) / Владим. гос. ун-т им. А.Г. и Н.Г. Столетовых, Ин-т машиностроения и автомобил. трансп. – Владимир : Изд-во ВлГУ, 2022. – 380 с. – ISBN 978-5-9984-1639-2

Папоян Ани Тариеловна
студентка
Научный руководитель
Корнилова Анна Дмитриевна
канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет»
г. Самара, Самарская область

ЦИФРОВОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО КАК ИНСТРУМЕНТ ДЛЯ СОЗДАНИЯ НОВЫХ БИЗНЕС-МОДЕЛЕЙ

***Аннотация**: цифровое предпринимательство – это широкий спектр деятельности, связанной с созданием и использованием цифровых технологий. Оно охватывает такие аспекты, как создание новых цифровых продуктов и услуг, использование современных технологий в управлении бизнесом, взаимодействие с клиентами и партнерами и многие другие. Статья описывает роль цифрового предпринимательства в развитии экономики, а также его преимущества, такие как быстрое масштабирование бизнеса, низкие затраты на создание и продвижение продуктов и услуг, увеличение эффективности бизнес-процессов, улучшение качества обслуживания клиентов и повышение конкурентоспособности бизнеса. Автором рассматриваются проблемы и вызовы, связанные с цифровым предпринимательством, такие как кибербезопасность, конфиденциальность данных, правовые и регуляторные вопросы, а также необходимость постоянного обновления технологий и умений. Данная работа подчеркивает важность цифрового предпринимательства в развитии экономики и представляет его как мощный инструмент для создания новых бизнес-моделей, увеличения производительности и улучшения качества жизни людей.*

***Ключевые слова**: цифровые технологии, бизнес-модели, эффективность, конкурентоспособность.*

Цифровое предпринимательство является одним из главных трендов современной экономики. Оно охватывает широкий спектр деятельности, связанной с созданием и использованием цифровых технологий. Цифровое предпринимательство является результатом быстрого развития информационных технологий и широкого использования интернета. Это позволяет компаниям достигать новых высот в производительности, эффективности и конкурентоспособности. Современные цифровые технологии также позволяют компаниям адаптироваться к изменяющимся рыночным условиям и быстро реагировать на новые требования клиентов [4, с. 82].

Цифровое предпринимательство охватывает множество отраслей экономики, таких как розничная торговля, финансы, здравоохранение, образование и другие. Например, в розничной торговле цифровые технологии позволяют создавать онлайн-магазины и использовать различные цифровые каналы продаж, такие как социальные сети, мобильные приложения

и т. д. В финансовой отрасли цифровые технологии позволяют создавать онлайн-банки и платежные системы, а также использовать различные цифровые технологии для управления рисками и повышения эффективности бизнес-процессов. В целом, цифровое предпринимательство является одной из главных тенденций современной экономики, которая представляет собой мощный инструмент для создания новых бизнес-моделей, увеличения производительности и улучшения качества жизни людей. Он является важным фактором развития экономики, поскольку способствует созданию новых рабочих мест, повышению производительности труда и улучшению качества жизни людей [1, с.132].

Цифровое предпринимательство – это создание и развитие бизнеса в цифровой экономике, которое включает в себя использование цифровых технологий в различных аспектах, таких как управление бизнесом, взаимодействие с клиентами и партнерами, создание новых цифровых продуктов и услуг. Создание новых цифровых продуктов и услуг – это один из главных аспектов цифрового предпринимательства. Цифровые продукты и услуги могут включать в себя программное обеспечение, приложения, электронную коммерцию, онлайн-курсы, интернет-маркетинг и многое другое. Взаимодействие с клиентами и партнерами также является важным аспектом цифрового предпринимательства. Цифровые технологии позволяют улучшить коммуникацию с клиентами, создать более эффективную систему управления заказами и поставками, а также улучшить управление отношениями с партнерами. Цифровое предпринимательство также включает в себя использование современных технологий в управлении бизнесом, таких как облачные технологии, аналитика данных, машинное обучение, блокчейн и другие. Эти технологии позволяют повысить эффективность и производительность бизнеса, улучшить принятие решений и оптимизировать бизнес-процессы. Цифровое предпринимательство играет важную роль в развитии экономики, поскольку оно способствует созданию новых рабочих мест, повышению производительности труда и улучшению качества жизни людей. Всё это способствует развитию инноваций и новых технологий, что помогает укрепить позиции страны на мировом рынке.

Основными преимуществами цифрового предпринимательства являются.

1. Быстрое масштабирование бизнеса – цифровые технологии позволяют быстро и гибко масштабировать бизнес в зависимости от потребностей рынка и клиентов. Например, запуск новой цифровой услуги может быть произведен за короткий промежуток времени.

2. Низкие затраты на создание и продвижение продуктов и услуг – цифровые технологии значительно снижают затраты на разработку и продвижение продуктов и услуг. Такие инструменты, как социальные сети, поисковые системы и другие цифровые платформы, позволяют достигать широкой аудитории без больших затрат.

3. Увеличение эффективности бизнес-процессов – цифровые технологии помогают автоматизировать бизнес-процессы и повысить их эффективность. Например, автоматизация складского учета, бухгалтерии и других процессов позволяет снизить количество ошибок и повысить эффективность работы.

4. Улучшение качества обслуживания клиентов – цифровые технологии позволяют улучшить качество обслуживания клиентов. Например, цифровые каналы связи позволяют быстро и эффективно отвечать на вопросы клиентов и решать их проблемы.

5. Повышение конкурентоспособности бизнеса – цифровые технологии позволяют компаниям создавать новые бизнес-модели и конкурировать на рынке с более традиционными компаниями. Например, использование цифровых платформ для продажи товаров и услуг может сделать компанию более конкурентоспособной в сравнении с традиционными розничными магазинами.

Цифровое предпринимательство становится все более популярным в различных отраслях экономики благодаря своим преимуществам. Оно может быть использовано в розничной торговле, финансах, здравоохранении, образовании и других отраслях для создания новых бизнес-моделей и улучшения качества жизни людей [1, с. 68].

Компании, такие как Amazon, Alibaba и другие, стали лидерами в своих отраслях благодаря использованию цифровых технологий и цифровых платформ. Они активно используют цифровые технологии для создания новых бизнес-моделей, улучшения качества продуктов и услуг, а также повышения уровня удовлетворенности клиентов. Amazon – одна из крупнейших компаний в мире, которая начала свою деятельность как онлайн-книжный магазин, а затем расширила свою деятельность на продажу других товаров и услуг. Она активно использует цифровые технологии, такие как искусственный интеллект, облачные технологии и аналитика данных, для улучшения качества обслуживания клиентов, оптимизации бизнес-процессов и создания новых продуктов и услуг.

Alibaba – крупнейшая в мире интернет-торговая платформа, которая использует цифровые технологии для создания новых каналов продаж, улучшения качества обслуживания клиентов и повышения эффективности бизнес-процессов. Она также активно использует аналитику данных и машинное обучение для оптимизации своей платформы и создания новых продуктов и услуг. В целом, компании, которые активно используют цифровые технологии и цифровые платформы, становятся лидерами в своих отраслях, благодаря своей способности быстро адаптироваться к изменяющимся рыночным условиям и реагировать на потребности клиентов. Они создают новые бизнес-модели, повышают эффективность бизнес-процессов и улучшают качество продуктов и услуг, что позволяет им оставаться конкурентоспособными и успешными в своих отраслях [5, с. 124].

Кроме того, цифровые технологии играют важную роль в повышении стоимости бизнеса. В современном мире, где конкуренции на рынке неуклонно усиливается, эффективное использование цифровых инструментов может помочь компаниям снизить издержки, повысить производительность, улучшить качество продукции и услуг, а также расширить свой рынок сбыта. Однако, внедрение цифровых технологий требует значительных инвестиций и грамотного управления проектами, поэтому компании должны проанализировать риски и выгоды прежде чем начать внедрение новых технологий.

Однако цифровое предпринимательство также имеет свои вызовы и проблемы, такие как кибербезопасность, конфиденциальность данных, правовые и регуляторные вопросы, а также необходимость постоянного обновления технологий и умений. В целом, цифровое предпринимательство является важным фактором развития экономики и представляет собой мощный инструмент для создания новых бизнес-моделей, увеличения производительности и улучшения качества жизни людей. Оно представляет собой огромный потенциал для компаний и предпринимателей, которые готовы использовать новые цифровые технологии и инновации в своей работе.

Список литературы

1. Галушкин А. Бизнес-модели в цифровой экономике / А. Галушкин. – М.: Манн, Иванов и Фербер, 2022. – 234 с.

2. Кидд Д. Стартап-библия. Как создавать и развивать успешный бизнес / Д. Кидд, Б. Дорф. – М.: Альпина Паблишер, 2021. – 67 с.

3. Кортаджарре Д. Цифровой бизнес. Как создать и развивать новое поколение компаний / Д. Кортаджарре, Д. Кэллахан. – М.: Питер, 2020. – 67с.

4. Котов С. Цифровая трансформация бизнеса / С. Котов, А. Щербаков. – М.: Альпина Паблишер, 2021. – 189 с.

5. Котов С. Бизнес в цифровую эпоху / С. Котов, А. Щербаков. – М.: Альпина Паблишер, 2022. – 178 с.

Сазонова Анна Алексеевна
студентка
Нешпор Анастасия Николаевна
студентка
Пересмехин Александр Анатольевич
аспирант

Научный руководитель
Корнилова Анна Дмитриевна
канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»
г. Самара, Самарская область

ИНСТРУМЕНТАРИЙ ОЦЕНКИ И УПРАВЛЕНИЯ СТОИМОСТЬЮ БИЗНЕСА

Аннотация*: в статье проведен анализ процесса оценки и управления стоимостью, который направлен на установление денежной величины объекта в соответствии с влияющими на неё факторами в определенный момент времени в условиях конкретного рынка.*

Ключевые слова*: стоимость бизнеса, предприятие, доход, экономика, рынок, максимизация прибыли, стоимость активов, доходный подход, рыночный подход.*

Определение стоимости бизнеса является важным элементом управления любым предприятием. Менеджеры оценивают стоимость бизнеса не

только для продажи предприятия, но и для определения текущей стоимости и разработки стратегии его дальнейшего развития. Оценка бизнеса может быть проведена, например, при покупке или продаже компании, при привлечении инвестиций, при определении налоговых обязательств и в других сделках, связанных с активами компании [1, с. 22].

Оценка и управление стоимостью бизнеса – сложный и многогранный процесс, требующий профессионализма, опыта и знаний. В этой статье мы рассмотрим основные инструменты и методы, которые необходимы для оценки и управления стоимостью бизнеса. От правильного использования этих методов зависит дальнейшая жизнеспособность и успех бизнеса на рынке.

Следует начать с того, что существуют разные виды стоимости в зависимости от сложившихся ситуаций на момент оценки. Для покупки и продажи выделяют рыночную стоимость, для привлечения инвестиций – инвестиционную, для оценки активов – текущую, а при экстренном закрытии – ликвидационную.

Основной целью оценки бизнеса является определение рыночной стоимости компании и ее атрибутов – активов, долга и возможной прибыли. Оценка бизнеса может проводиться различными методами, в зависимости от конкретной ситуации.

Теоретически существует несколько инструментов для оценки стоимости бизнеса:

1. Стоимость активов – это подход, основанный на оценке рыночной стоимости всех активов компании, включая недвижимость, оборудование, товарно-материальные запасы, права интеллектуальной собственности и т. д. Прибыль, полученная от продажи этих активов, прибавляется к этой стоимости, а долг компании вычитается. Этот подход подходит для оценки компаний, занятых в отраслях, требующих значительных капиталовложений, таких как производственные компании.

2. Доходный подход – это подход, основанный на оценке будущих денежных потоков компании. Он используется для оценки компаний, которые сохраняли прибыльность в течение определенного периода времени. Суть подхода заключается в том, чтобы определить будущие доходы компании, сбалансировать их с расходами и себестоимостью и получить текущую величину этих денежных потоков.

3. Рыночный подход – это подход, основанный на анализе продаж и оценок других компаний отрасли. Он основан на анализе цен, которые покупатели готовы заплатить за акции компании на открытом рынке. Такой подход более экономически оправдан, поскольку цена акций может меняться в зависимости от спроса на них.

4. Метод дисконтированных денежных потоков – подойдет для стартапов с быстрым ростом и минимальным доходом. Для расчета необходимо взять сумму свободного денежного потока за будущие периоды и учесть риски. Тем не менее предугадать точную выручку невозможно, так как со временем она может вырасти или наоборот упасть, поэтому стоимость бизнеса может быть завышена. Исходя из этого, данным методом определяется, как правило «потолок», а не точная цена.

На практике для оценки стоимости бизнеса часто используется несколько инструментов одновременно. Решение о применении того или иного метода оценки должно приниматься в зависимости от характеристик компании, ее бизнес-модели и отрасли, в которой она работает.

Выбор подхода к оценке затрат зависит от целей и задач оценки. Например, при оценке стоимости предприятия, которое в настоящее время не является прибыльным, более уместно использовать затратный подход. При оценке крупных компаний с высокой рыночной капитализацией часто используются рыночные, достаточно прибыльные подходы. В любом случае выбор метода и инструментов для оценки стоимости каждый раз должен быть адаптирован к конкретной отрасли, бизнес-модели компании и многим другим факторам.

При оценке стоимости бизнеса также необходимо учитывать ряд факторов, влияющих на стоимость компании. К ним могут относиться факторы внутренней и внешней среды, такие как уровень конкуренции на рынке, позиция компании на рынке, структура рынка, экономические условия, уровень управления компанией, отраслевые характеристики и т.д. [2, с. 87].

Оценка бизнеса является важным инструментом для многих деловых операций. Это позволяет компаниям определять реальную стоимость своего бизнеса, а покупателям и инвесторам – справедливую цену за актив, что, в свою очередь, помогает принимать более взвешенные решения.

Управление стоимостью бизнеса – это процесс планирования и управления финансовой стоимостью бизнеса с целью создания максимальной ценности для акционеров и заинтересованных сторон. Он использует набор методов и техник для управления финансовыми, операционными и стратегическими аспектами деятельности компании, направленными на повышение ее стоимости.

Цель управления стоимостью заключается в создании максимальной стоимости для компании и ее акционеров. Простыми словами, управление стоимостью направлено на максимизацию прибыли и снижение издержек, что, в свою очередь, позволяет повысить оценку компании.

Для достижения целей управления стоимостью необходимо принимать решения по ряду компонентов, таких как:

1. Финансовые аспекты, которые включают в себя управление капиталом компании, управление затратами и прибыльностью. Это может включать оптимизацию бухгалтерского баланса, оптимизацию расходов на финансирование.

2. Операционные аспекты, которые включают управление бизнес-процессами, оптимизацию использования ресурсов и повышение операционной эффективности.

3. Стратегические аспекты, которые влияют как на краткосрочные, так и на долгосрочные цели компании, определение ее миссии, разработку стратегии и выбор бизнес-моделей.

4. Маркетинговые аспекты, которые включают в себя управление ценовой политикой, управление маркетинговой стратегией и позиционирование продукции компании на рынке.

Для управления стоимостью компании могут использоваться различные инструменты и методы, например SWOT-анализ, анализ отрасли и

конкурентов, анализ финансовой отчетности, анализ рыночной стоимости, анализ стоимости жизненного цикла продукта и так далее.

В целом, управление стоимостью – это комплексный подход к управлению бизнесом, который позволяет компании эффективно использовать свои ресурсы и выбирать наиболее выгодные стратегии для максимизации своей стоимости.

Основными задачами управления стоимостью бизнеса являются:

– увеличение рентабельности;
– повышение эффективности использования ресурсов;
– минимизация затрат;
– повышение качества продукции и услуг;
– повышение конкурентоспособности на рынке [3, с. 49].

Управление стоимостью бизнеса является важной составляющей успешного развития любого предприятия, а именно – позволяет управлять имуществом и использовать его наиболее эффективно, добиваясь максимального роста стоимости бизнеса и повышения его конкурентоспособности.

В результате обобщения опыта экспертов-оценщиков были сформулированы основные принципы оценки стоимости. Выделают три группы принципов.

1. Принципы, связанные с представлением владельца об имуществе. В эту группу входят принцип полезности, принцип замещения и принцип ожидания.

2. Принципы, связанные с рыночной средой, включают в себя: зависимость, соответствие, конкуренцию, изменение, предложение и спрос.

3. Принципы, связанные с эксплуатацией имущества [4, с. 34].

Для того чтобы повысить стоимость компании необходимо воспользоваться инструментами управления стоимостью, которые используются непосредственно для увеличения стоимости и улучшения финансовых показателей. Такие инструменты включают в себя: реорганизацию бизнеса и реструктуризация производства, повышение ценности имущественного комплекса компании, реализация инновационных проектов, патентование результатов и т. д. Все инструменты взаимосвязаны между собой и при правильно подобранной стратегии можно добиться их скоординированной работы [5, с. 145].

Реорганизация бизнеса и реструктуризация производства помогают компании увеличить прибыльность и снизить затраты, а также повысить эффективность. Для проведения реорганизации бизнеса придется изменить организационную структуру компании, провести ряд мероприятий по оптимизации бизнес-процессов, а также пересмотреть стратегию компании и провести ребрендинг. Реструктуризация производства представляет собой процесс структурных изменений с целью повышения эффективности, совершенствования системы управления и снижения затрат. Такой процесс включает пересмотр производственной линии и структуры затрат, внедрение новых технологий, изменение методов производства.

Повышение ценности имущественного комплекса компании – процесс, который направлен на увеличение стоимости всех активов компании. Это важная часть стратегии компании для привлечения инвесторов и

увеличения её ценности. Используя повышение ценности имущественного комплекса, непосредственно как инструмент повышения стоимости компании, необходимо рассмотреть более эффективные стратегии управления активами с целью снижения издержек и повышения дохода.

Так же важными инструментами управления стоимостью компании являются реализация инновационных проектов и патентование результатов.

Инновационные проекты помогают компании выйти на новый уровень и делают её готовой к конкуренции на рынке. Для реализации таких проектов требуется проведение исследований и разработка новых продуктов, услуг и технологий. Патентование результатов в свою очередь защищает инновации компании и делает их недоступными для конкурентов.

Рассмотрим оценку стоимости бизнеса на примере конкретной российской компании, как поменялась оценка и что на это повлияло. В качестве примера используем компанию Альфа-Банк. В 2021 году банк активно развивался, внедрялись новые продукты и услуги, тем самым укрепляя позиции на рынке. В результате увеличилась доходность акций, выросли объемы продаж и выручка. За рассматриваемый период банку также удалось повысить эффективность работы. Эти факторы оказали положительное влияние на оценку компании. В соответствии с данными экспертов-оценщиков за 2021 год стоимость компании составила 51 миллиардов долларов. Альфа-Банк также продолжал развиваться и в 2022 году, однако из-за усиления регулирования банковской отрасли и нестабильной политической ситуации в России, оценка компании снизилась и по данным последней оценки на 2022 год стоимость компании составила 49 миллиардов долларов. Можно сделать вывод, что на оценку стоимости компании влияет большое количество факторов, включая экономическую и политическую ситуацию, эффективность работы, использование новых технологий и конкуренцию.

Таким образом, проведение оценки стоимости играет огромную роль в определении слабых мест бизнеса и оперативной работы над ними. В результате проведения оценки можно повысить доход и оборот, а также стать более конкурентноспособными в глазах покупателей и инвесторов. Даже самый выгодный бизнес не сможет полноценно функционировать и расширяться без качественной оценки.

Список литературы

1. Валдайцев С.В. Оценка бизнеса / С.В. Валдайцев. – М.: ТК Велби; Проспект, 2008. – 576 с. EDN QSFCNF

2. Мерсер З.К. Интегрированная теория оценки бизнеса / З.К. Мерсер, Т.У. Хармс. – М.: Маросейка, 2008. – 288 с. EDN QSRZQH

3. Касьяненко Т.Г. Оценка стоимости бизнеса: учебник для бакалавров / Т.Г. Касьяненко, Г.А. Маховикова. – М.: Юрайт, 2014. – 411 с. EDN TUZZYV

4. Кошкина В.И. Организация и методы оценки предприятия (бизнеса): учебник / В.И. Кошкина. – М.: Экмос, 2002.

5. Спиридонова Е.А. Оценка стоимости бизнеса: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Е.А. Спиридонова. – М.: Юрайт, 2016. – 299 с. EDN VTWJJJ

Ялмаев Рустам Алиевич
канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Чеченский государственный
университет им. А.А. Кадырова»
г. Грозный, Чеченская Республика

К ВОПРОСУ О ЗАРУБЕЖНЫХ МОДЕЛЯХ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Аннотация*: предпринимательство занимает значимое место в экономической политике любого государства. В статье осуществляется попытка изучения моделей, которые применяются правительствами разных стран для поддержки и стимулирования развития малых и средних предприятий (МСП). В результате проведенного исследования были выявлены наиболее распространенные модели поддержки и стимулирования развития МСП и предоставлены их содержательные характеристики.*

Ключевые слова*: предпринимательство, малый бизнес, средний бизнес, государственная политика, поддержка.*

В настоящее время малые и средние предприятия сталкиваются с рядом проблем, включая ограниченность ресурсов, что затрудняет разработку и коммерциализацию новых продуктов, услуг и процессов. Международные корпорации активно проникают на все рынки, что приводит к усилению конкуренции и быстрым изменениям в отрасли. В результате этих изменений малым компаниям в цепочке поставок необходимо иметь возможность конкурировать на международной арене, опираясь на инновации и технологические навыки [4]. Основная цель политики развития малого и среднего бизнеса заключается в улучшении деловой среды в стране и создании эффективной системы принятия решений, чтобы эти компании могли преодолеть свои слабые стороны, связанные с ограниченными ресурсами и жесткими ограничениями, и повысить свою конкурентоспособность. Более того, политика предпринимательства направлена на стимулирование предпринимательской активности и создание благоприятной среды для возникновения новых компаний [5].

Предпринимательство занимает важное место в повестке дня государственных чиновников. Однако разработка эффективной предпринимательской политики находится на начальных этапах своего развития. В данной статье предпринята попытка изучить модели поддержки и стимулирования развития малых и средних предприятий, используемые в международной практике. В результате были выявлены следующие наиболее распространенные модели.

1. Глобальный мониторинг предпринимательства. Он основан на изучении предпринимательства в разных странах. Эта модель установила причинно-следственные связи между предпринимательской деятельностью и уровнем экономического развития. Исходя из этой модели,

национальные условия и условия предпринимательской деятельности влияют на развитие предпринимательства в странах [2].

Соответственно, в области развития предпринимательства были определены два общих типа подходов:

а. Улучшение общественного положения в стране: все малые или крупные компании, новые или старые, подвержены влиянию общих экономических условий в стране. Таким образом, правительства могут формулировать такие стратегии, как улучшение внешней торговли, изменение роли государства во влиянии на торговлю и промышленность, повышение эффективности финансовых рынков, гибкость рынка труда, развитие физической инфраструктуры и т. д.

б. Улучшение особых условий предпринимательства: Эти меры, которые непосредственно влияют на конкретные условия предпринимательства и его рост, включают:

– финансовая поддержка. Правительство оказывает содействие новым и растущим компаниям путем кредитования и финансирования, а также соблюдения справедливости (предотвращая появление рантье);

– обучение. Изучение того, как управлять новыми и растущими предприятиями в системе образования, эффективно на всех уровнях образования;

– исследования и разработки. Национальные исследования могут привести к появлению новых бизнес-возможностей, которые открывают возможности для предпринимательства для малых и растущих компаний;

– развитие профессиональной и коммерческой инфраструктуры. Развитие коммерческих служб, бухгалтерских и других юридических услуг, ведущих к созданию или росту новых компаний;

– гибкость рынка и барьеры для выхода на рынок. Если торговые реформы создают барьеры для устойчивого развития, конкуренции со стороны новых и растущих компаний удается избежать, а возможность замены новых подрядчиков и других поставщиков исчезает;

– доступ к физической инфраструктуре. Легкий доступ к физическим ресурсам, включая коммуникационную инфраструктуру, транспорт, землю и т. д., может помочь развитию небольших и растущих компаний;

– культурализация (социальные и культурные нормы). Культурные и социальные нормы поощряют людей заниматься предпринимательством. В таком случае формируются новые практики, бизнес-ориентиры и виды экономической деятельности;

– государственные программы. Сюда входят программы, помогающие развиваться развивающимся компаниям на национальном и региональном уровнях;

– другие государственные меры. Налоговая политика или непредвзятые правила, которые поощряют новые или растущие компании.

2. Модель Аудреша. Аудреш и др. [1] представили модель для анализа детерминант предпринимательства, которая помогает понять, как применять государственную политику для поощрения предпринимательства. Эта модель предусматривает пять типов государственной политики, которые влияют на предпринимательскую деятельность следующим образом:

– предложение предпринимательской деятельности. Вмешательство правительства напрямую влияет на тип, количество и доступ к

предпринимательским возможностям. Эта политика включает политику в области доходов и политику поощрения, развития технологий или политики в области конкуренции, а также создания компании;

– спрос на предпринимательство. Вмешательство правительства оказывает прямое влияние на спрос потенциальных предпринимателей. Эта политика включает в себя иммиграционную политику, политику регионального развития, финансовую помощь и так далее;

– доступ к знаниям и ресурсам для потенциальных предпринимателей. Целью государственного вмешательства является преодоление разрыва в знаниях и финансовых проблем за счет увеличения объема информации и финансовых ресурсов. Эта политика обеспечивает обучение предпринимательству в школах, поощряя рынок капитала к участию в рискованной деятельности, а также прямую финансовую поддержку, соответствующую информацию, связанную с бизнесом (консультирование), и обучение предпринимательству в школах;

– формирование предпринимательских ценностей в культуре. Вмешательство правительства приводит к формированию позитивного отношения к предпринимательству и фокусируется на внедрении принципов предпринимательства в систему образования и уделении внимания предпринимательству в средствах массовой информации. Этот комплекс мер политики требует широкой роли правительства, включая систему образования и дублирование культурных функций;

– повышение риска для предпринимательства. Вмешательство правительства направлено на то, чтобы повлиять на процесс принятия решений отдельными лицами и их выбор профессии. Эта политика включает налоговую политику (влияние на доходы бизнеса, социальное обеспечение), законы о найме на рынке труда (повышение гибкости бизнеса и открытие или продолжение бизнеса) и политику банкротства.

3. Модель Пенга и Ли. Пенг и Ли [3] сослались на ряд областей политики, которые указывают на уровень предпринимательских усилий в одной стране. Этими областями являются:

а. Максимизация выгод. Эта политика поощряет отдельных лиц становиться предпринимателями и помогает создавать малые предприятия. Другими словами, эти меры политики устраняют барьеры на пути к началу предпринимательского процесса и заключаются в следующем:

– развитие предпринимательства путем содействия появлению новых фирм и создания конкуренции между ними, а также снижения барьеров для входа в отрасль;

– внедрять антимонопольное законодательство и поощрять предпринимательство путем развития конкуренции в отрасли;

– государственная политика дерегулирования и развития предпринимательства путем отмены несовместимых нормативных актов.

б. Минимизация потерь: ниже приведен ряд стратегий, которые помогают предпринимателям-банкротам быстро ликвидировать свой бизнес с меньшими затратами:

– внедрение законов о банкротстве и облегчение процесса ликвидации для владельцев компаний-банкротов;

– развитие предпринимательства путем снижения рисков и расширения предпринимательских ценностей в обществе.

Как показывают исследования, правительства большинства развитых стран все еще уделяют особое внимание крупным компаниям, однако их политика больше склоняется в сторону создания условий для новых и растущих компаний. Изучение опыта развитых, а также некоторых активно развивающихся стран, в области создания и улучшения системы поддержки малого и среднего предпринимательства, может оказаться ценным при развитии системы государственной поддержки и регулирования деятельности МСП в России. Использование исследований и рационального подхода к применению зарубежных практик может существенно ускорить процесс повышения эффективности государственной системы поддержки и регулирования малых и средних предприятий как на федеральном, так и на региональном уровнях в России.

Список литературы

1. Audretsch D.B., Thurik R. (2001), «Linking Entrepreneurship to Growth», OECD Science, Technology and Industry Working Papers, 2001/2, OECD Publishing.

2. Orford J., Herrington M., Wood E. (2004). Global entrepreneurship monitor: South African report. Cape Town: UCT Graduate School of Business.

3. Peng M.W., Luo Y. 2000. Managerial ties and firm performance in a transition economy: The nature of a micro-macro link. Academy of Management Journal, 43 (3): 486–501. EDN DHAIEH

4. Ялмаев Р.А. Роль и место малого и среднего бизнеса в экономике России на современном этапе / Р.А. Ялмаев // Экономика и предпринимательство. – 2016. – №3–1 (68–1). – С. 970–972. – EDN VUEFVN

5. Яндарбаева Л.А. Развитие малого предпринимательства как основа экономической безопасности Российской Федерации / Л.А. Яндарбаева, Х.М. Дикаева, А.А. Костоева // Межкультурная коммуникация в современном мире: сборник научных статей по материалам X Международной научно-практической конференции иностранных студентов (г. Пенза, 15 декабря 2021 г.). – Пенза: Пензенский государственный университет, 2021. – С. 186–189. EDN FLIAKY

КОНСТИТУЦИОННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ ПРАВО

Бабина Яна Денисовна
студентка
Попов Дмитрий Владимирович
студент
Научный руководитель
Иванова-Швец Людмила Николаевна
канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова»
г. Москва

ОБЪЕДИНЕНИЕ ПЕНСИОННОГО ФОНДА РОССИИ И ФОНДА СОЦИАЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ

Аннотация*: в статье изучается формирование работы Социального фонда России, созданного в 2023 году из структур Пенсионного фонда, и Фонда социального страхования. Описаны особенности преемственности в работе новой организации. Кроме того, проанализированы причины объединения и выявлены последствия для физических лиц, юридических лиц и для государства.*

Ключевые слова*: Пенсионный фонд России, Фонд социального страхования, Социальный фонд России, социальные выплаты, государственные фонды.*

В системе социальных выплат в 2022–2023 годах произошли значительные изменения. Кроме пенсионной реформы, которая активно обсуждалась обществом, произошло объединение Пенсионного фонда России (ПФР) и Фонда социального страхования (ФСС) в 2023 году. Новая структура стала называться Социальным фондом России.

Актуальность рассмотрения этого события обусловлена распространенностью социальных выплат: около 33% граждан пользуются выплатами от государства [4]. Среди них – получатели пенсий, пособий и других выплат.

Система пенсионного обеспечения в России начала зарождаться ещё во время существования Российской Империи в форме государственного фонда и множества частных. После 1917 года обеспечение граждан социальными выплатами стало более организованным. Расходы были полностью возложены на государственный бюджет, а отвечал за выплаты Народный Комиссариат социального обеспечения, преобразованный в 1949 году в Министерство социального обеспечения. В 1990 году постановлением Верховного Совета РСФСР «Об организации пенсионного Фонда РСФСР» был основан внебюджетный Пенсионный фонд РСФСР. Это событие ознаменовало начало формирования современной пенсионной системы. Фонд социального страхования был учреждён в 1991 году. Таким образом, система социальных выплат на основе внебюджетных фондов развивается в России только с 1990 года [5].

Согласно документам, регулировавшим деятельность ПФР до объединения с ФСС, фонд осуществлял [1]:

– выплату пенсий по старости, по инвалидности, по потере кормильца и т. д.;

– выплату детских пособий, таких как единовременное пособие при рождении ребенка, а также ежемесячные пособия по уходу за ребенком до полутора лет, если родители не работают;

– выдачу сертификатов на материнский капитал и т. д.;

– организацию инвестирования средств пенсионных накоплений и другое.

В функции ФСС включалось [2]:

– выплата пособий по временной нетрудоспособности;

– выплата пособий по беременности и родам;

– выплата пособий по уходу за ребенком;

– выплата социального пособия на погребение;

– обеспечение работников санаторно-курортным обслуживанием и т. д.

Часть функций фонда в СССР выполняли профсоюзные организации.

Таким образом, в России с 1991 по 2023 год существовало два государственных внебюджетных фонда, которые отвечали за социальные выплаты. По указанному перечню функций видно, что для получения выплат гражданам нужно было обращаться в два фонда [6]. Например, при рождении ребёнка для получения материнского капитала было необходимо обращаться в пенсионный фонд, а для получения пособия по уходу за ребёнком – в Фонд социального страхования. Это неудобно не только для граждан, но и для самих фондов. В такой ситуации фонды частично дублировали работу друг друга, вели параллельные базы данных, тратили силы на запросы информации друг у друга. Кроме того, работодатели должны были совершать платежи в два фонда отдельно. Такая система влекла дополнительные издержки и неудобства.

Решением описанных проблем и стало объединение ПФР и ФСС в Социальный фонд России. Это решение позволило оптимизировать работу этих структур. Рассмотрим подробнее последствия этого объединения.

Объединение двух фондов поспособствовало облегчению жизни граждан при обращении за социальными выплатами. Теперь людям нужно обращаться в один фонд, чтобы получить полный объем необходимых социальных мер поддержки. Создание Социального фонда России позволило оптимизировать процесс подачи заявлений, что значительно ускорило процесс получения социальных выплат. Для граждан важно, что даты выдачи пособий и пенсий сохранились [3].

Социальный фонд России предоставляет те же услуги, которые раньше предоставляли ПФР и ФСС. Однако присутствуют и нововведения, теперь граждане могут обратиться за единым пособием на детей и беременных женщин, выплатой на первого ребенка до трех лет, которые раньше не предоставлял ни один фонд [3].

На сегодняшний день для получения большинства социальных пособий и выплат достаточно только одного заявления. Все большим спросом начинает пользоваться подача заявления на получение предусмотренных государством

мер поддержки в дистанционном формате через личный кабинет на портале госуслуг [6].

Объединение фондов положительно сказывается и на бизнес-секторе страны. Теперь работодателям не нужно формировать отдельные расчеты по каждому виду социального страхования и предоставлять отчетности в разные организации, что снизило административную нагрузку на компании. Федеральное казначейство самостоятельно распределяет по разным видам страхования платеж в установленной пропорции на основании одного сформированного расчета и одного направленного платежа от работодателя. Данное преобразование намного упростило документооборот предприятий, что ко всему прочему снизило риск бухгалтерских ошибок [7].

За счет введения единого тарифа по страховым взносам действующие и раньше льготные категории плательщиков объединились в несколько групп с разными процентными ставками – 15%, 7,6% и 0%. Данное нововведение положительно сказалось, например, на некоммерческих организациях, поскольку они получили значительную поддержку, и тарифы уплаты страховых взносов для них снизились с 20% до 7,6% [6].

Средства, сэкономленные при оптимизации работы фондов будут направлены на увеличение пособий. В перспективе к 2025 году выплаты по больничным, отпуску по беременности и уходу за ребенком увеличатся в 1,5 раза [7].

Социальный фонд России намерен расширять использование электронных сервисов, чтобы граждане могли получать больше услуг удаленно, без необходимости посещения офиса. Положения о развитии фонда уже подготовлены, в которых предусмотрено назначение детям пенсии в случае потери кормильца без заявлений. Кроме того, планируется автоматически повышать пенсии за работу на Севере и в сельском хозяйстве по достижении соответствующего стажа без обращения граждан в фонд [6].

Таким образом, система социальных выплат в форме внебюджетных фондов развивается в России с 1990 года. Объединение ПФР и ФСС – новый этап развития этой системы. Необходимость объединения продиктована стремлением к оптимизации работы фондов. Изменения носят положительных характер для государства, физических и юридических лиц: уменьшаются расходы на содержание фондов, увеличиваются пособия при упрощении порядка их получения, уменьшается нагрузка на ведение документации для работодателей.

Список литературы

1. Постановление ВС РФ от 27.12.1991 №2122-1 (ред. от 05.08.2000) «Вопросы Пенсионного фонда Российской Федерации (России)» (вместе с «Положением о Пенсионном фонде Российской Федерации (России)», «Порядком уплаты страховых взносов работодателями и гражданами в Пенсионный фонд Российской Федерации (России)») // СПС Консультант Плюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_203/ (дата обращения: 19.06.2023).

2. Постановление Правительства РФ от 12.02.1994 №101 (ред. от 29.12.2018) «О Фонде социального страхования Российской Федерации» // СПС Консультант Плюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&cacheid=B8540684D77F773AFD3C5D5B3CC5D7B9&SORTTYPE=0&BASENODE=1&ts=19561116350525916411637797 2&base=LAW&n=315240&rnd=238783.41285292#338pvez9ou2 (дата обращения: 19.06.2023).

3. Федеральный закон «О Фонде пенсионного и социального страхования Российской Федерации» от 14.07.2022 №236-ФЗ (последняя редакция) // СПС Консультант Плюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_421786/ (дата обращения: 19.06.2023).

4. Виноградова Е. Треть россиян оказались зависимыми от выплат государства. Большинство граждан имеют лишь один источник средств для жизни / Е. Виноградова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.rbc.ru/economics/12/01/2023/63be83e59a794786222dfa6a (дата обращения: 19.06.2023).

5. Пудовкин А.В. Анализ системы пенсионного обеспечения в СССР / А.В. Пудовкин [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-sistemy-pensionnogo-obespecheniya-v-sssr (дата обращения: 19.06.2023).

6. Объединение Пенсионного фонда России и Фонда социального страхования: самое главное // Официальный сайт Социального фонда России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://sfr.gov.ru/grazhdanam/social_fond/ (дата обращения: 19.06.2023).

7. Объединение ПФР и ФСС: какие изменения ждут россиян [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://tass.ru/socialnaya-zaschita/14780341 (дата обращения: 19.06.2023).

Владыкина Анна Юрьевна
канд. юрид. наук, доцент
Загидуллина Гузель Илдаровна
специалист по учебной работе

Казанский филиал
ФГБОУ ВО «Российский государственный
университет правосудия»
г. Казань, Республика Татарстан

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ СУДЕБНОГО (ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОГО) И ДОКТРИНАЛЬНОГО ТОЛКОВАНИЯ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

Аннотация*: в статье рассматриваются актуальные вопросы судебного (правоприменительного) и доктринального толкования. Корреляция двух обозначенных видов толкования происходит в рамках конституционного судопроизводства при формулировании правовых позиций, находящих свое формальное отражение в итоговых решениях Конституционного Суда Российской Федерации.*

Ключевые слова*: судебное толкование, правоприменительное толкование, доктринальное толкование, Конституционный Суд Российской Федерации, правовые позиции.*

Судебное (правоприменительное) толкование активно помогает в формировании конституционного правопонимания судей Конституционного Суда Российской Федерации в процессе рассмотрения материалов дела.

Доктринальное толкование, являющееся другим видом конституционного правопонимания, представляет собой мыслительный процесс в ходе формулирования правовых позиций, которые являются «ядром»

итогового решения, принимаемого судьями Конституционного Суда Российской Федерации. Доктринальное толкование по-другому интерпретируется как научное толкование, подразумевающее под собой то, что судьи высшего судебного органа конституционного контроля имеют ученую степень.

Отметим, что в ходе проверки нормативных правовых актов на предмет их соответствия с конституционными положениями формируется доктринальное правопонимание, при помощи которого у судей формируется единое, системное конституционное правопонимание, отличающееся от зарубежного [3], в том числе формируемого у судей ЕСПЧ [4].

Необходимо также упомянуть о том, что и в ходе формирования доктринального толкования имеют место быть следующие факторы, влияющие на принятие и впоследствии вынесение итоговых решений.

Первое – это различные нормативные правовые акты, использующиеся для рассмотрения той или иной категории дел. Специфика применения нормативных правовых актов и иных источников права будет зависеть от предмета рассмотрения дела и от субъектов, обращающихся в суд за охраной и защитой своих нарушенных прав. Хотя не всегда в суд могут обращаться только те субъекты, чье право нарушено. В Конституционный Суд Российской Федерации могут обратиться должностные лица органов государственной власти с целью осуществления проверки нормативного правового акта на предмет его соответствия с конституционными положениями или же судьи Верховного Суда Российской Федерации по вопросам своего ведения [6; 7].

Второе – это заключения сведущих лиц, если судьями Конституционного Суда Российской Федерации был сформирован запрос о проведении подобного исследования по изучаемым материалам дела с целью более детального изучения в конкретной сфере правоотношений, порой не всегда связанной с правом.

Третье – это пределы проверки, осуществляемые судьями Конституционного Суда Российской Федерации. Они являются обобщенными для всех категорий дел, рассматриваемых судьями Конституционного Суда Российской Федерации. Однако у каждой категории есть свои особенности в рамках пределов проверки.

Четвертое – это допустимость проверки дел, рассматриваемых судьями Конституционного Суда Российской Федерации. В данном случае у судей стоит непростая задача в установлении допустимости того обращения, которое поступило в суд для рассмотрения и принятия решения. В случае установления недопустимости поступившего в суд обращения судьи высшего судебного органа конституционного контроля будут обязаны вынести определение об отказе в принятии данного обращения в связи с тем, что он является недопустимым для его рассмотрения именно в рамках конституционного судопроизводства.

Пятое – это сформулированные правовые позиции, которые в отличие от судебного (правоприменительного) толкования будут являться основой для формирования доктринального толкования, которое впоследствии окажет свое непосредственное влияние на конституционное правопонимание судей Конституционного Суда Российской Федерации.

Доктринальное толкование имеет также достаточно существенную степень взаимодействия с конституционным правосознанием судей Конституционного Суда Российской Федерации, так как судья, изучив и проанализировав все материалы дела по поступившему в суд обращения, детальным образом изучив все критерии необходимые для принятия итогового решения, формирует свое конституционное правопонимание на основе судебного (правоприменительного) и доктринального толкования [8].

Судебное (правоприменительное) толкование на начальном этапе рассмотрения дела, переходя из стадии в стадию конституционного судопроизводства, соединяясь в единую систему с доктринальным толкованием, формирующемся на стадии изучения специфики рассматриваемой категории дела, обусловленной своей индивидуально-определенной юридической природой, и сформулировав все необходимые правовые позиции, формируют то конституционное правопонимание судей Конституционного Суда Российской Федерации, которое является необходимым и в полной мере важным для охраны, защиты и восстановления нарушенных прав и свобод граждан, устранения правовых неопределенностей в законодательстве и пробелов в праве.

Взаимодействие судебного (правоприменительного) толкования и доктринального толкования способствует формированию конституционного правопонимания. Конституционное правопонимание судей Конституционного Суда Российской Федерации существенно отличается от других концепций и доктрин так как в его основе лежит методология правопонимания правоприменительной и доктринальной практической деятельности судей Конституционного Суда Российской Федерации.

В связи с тем, что в российской теории права не создано единое доктринальное единство Конституционному Суду приходится формировать «...собственные воззрения на юридический мир, т.е. создавать не просто некие разрозненные теоретические подходы для решения частных проблем, но и заниматься юридическим мировоззрением, пониманием предназначения конституционной юстиции...», [1] – отмечает Г.А. Гаджиев.

В связи с этим следует отметить существенную значимость формирования и развития доктринального правопонимания в конституционном судопроизводстве.

Рассматривая и анализируя ту или иную категорию спора, судьи Конституционного Суда Российской Федерации формируют разные правовые позиции, находящие свое формальное отражение в итоговых судебных решениях. Специфика каждой категории дел отличается своими особенностями и в связи с этим необходимо применять различные правовые позиции, которые помогут сформировать в дальнейшем конституционное правопонимание судей Конституционного Суда Российской Федерации [8; 9].

Известный российский конституционалист Н.В. Витрук отмечал: «При формулировании правовой позиции Конституционного Суда снимается конституционная неопределенность и появляется правовое основание для вынесения итогового решения» [2, с. 32].

Действительно, правовые позиции, сформированные для каждой категории дела по отдельности, устраняют существующие правовые неопределенности в российском законодательстве обосновывая тот факт, что

законодателю необходимо внести изменения для разрешения правового конфликта в качестве судебной гарантии [5]. В случае достаточно серьезного нарушения прав и свобод человека и гражданина, возможности подрыва государственной целостности и безопасности государства правовые позиции, сформулированные судом, могут применяться и к тем правовым спорам, по которым не было сформулировано обращения в Конституционный Суд Российской Федерации.

Список литературы

1. Гаджиев Г.А. О понимании и правопонимании в конституционном праве / Г.А. Гаджиев // Толкование правовых актов. Право и суд (теоретико-правовой, конституционно-правовой, гражданско-правовой, трудо-правовой аспекты): материалы II Всероссийской научно-практической конференции. – 2019. – С. 33–58. – EDN ZBAANV

2. Витрук Н.В. Конституционное правосудие в России (1991–2001 гг.): очерки теории и практики / Н.В. Витрук. – М.: Норма, 2001. – С. 111.

3. Остапович И.Ю. Судебный конституционный контроль и нормотворчество: проблемы соотношения / И.Ю. Остапович. – М.: ИЦ РИОР, НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 230 с. EDN UJSQZL

4. Гарифуллина А.Р. Конституционное правосудие в России и Хорватии: сравнительно-правовой анализ / А.Р. Гарифуллина, Л.В. Юн // Российский судья. – 2020. – №5. – С. 39–43. – DOI 10.18572/1812-3791-2020-5-39-43. – EDN QTNFJO

5. Юн Л.В. О применении прецедентных постановлений Европейского Суда по правам человека в судебной практике Российской Федерации / Л.В. Юн, Е.Ю. Мотрохин // Общество, государство, личность: модернизация системы взаимоотношений в России в условиях глобализации: материалы XV Межвузовской научно-практической конференции студентов, магистрантов, аспирантов и молодых ученых (с международным участием) / под ред. Ф.Г. Мухаметзяновой, Р.Ф. Степаненко. – 2015. – С. 109–113. – EDN VQRDDJ

6. Юн Л.В. Судебная защита прав граждан как конституционная гарантия: актуальные вопросы // Экономика и право: монография / гл. ред. Э.В. Фомин. – Чебоксары, 2021. – С. 138–154. EDN EIWHKN

7. Гадельшина Л.И. Правовые основы взаимодействия Конституционного Суда Российской Федерации с органами государственной власти Российской Федерации / Л.И. Гадельшина, А.Р. Гарифуллина // Российский судья. – 2017. – №5. – С. 47–52. EDN YQYOAL

8. Гадельшина Л.И. Государственное принуждение в деятельности Конституционного Суда РФ / Л.И. Гадельшина, А.Р. Гарифуллина // Конституционное и муниципальное право. – 2019. – №1. – С. 62–65. EDN YWBBNR

9. Гарифуллина А.Р. Понятие и признаки конституционного правопонимания судей Конституционного Суда Российской Федерации // Российский судья. – 2022. – №10. – С. 58–60. – DOI 10.18572/1812-3791-2022-10-58-60. EDN XBTDIY

10. Гарифуллина А.Р. Социальная ценность конституционного правосудия / А.Р. Гарифуллина, Л.В. Юн // Сборник материалов V Национальной научно-практической конференции «Основные тенденции развития современного права: проблемы теории и практики». – Казань, 2021. – С. 72–75. EDN TUHHYP

Владыкина Анна Юрьевна
канд. юрид. наук, доцент
Загидуллина Гузель Илдаровна
специалист по учебной работе

Казанский филиал
ФГБОУ ВО «Российский государственный
университет правосудия»
г. Казань, Республика Татарстан

ПРОЕКТ ЦИФРОВИЗАЦИИ ГОРОДСКОГО ХОЗЯЙСТВА «УМНЫЙ ГОРОД»

Аннотация*: в статье авторами уделяется внимание проекту цифровизации городского хозяйства «Умный горд», в котором при управлении современной городской среды применяются новейшие технологии нашего времени, в число которых входят: информатизация, компьютеризация, а также цифровая связь. Этот город богат развитой инфраструктурой и открыт к постижению всех новых высот. Всё это приводит к улучшению структуры муниципальной власти, которая вовлекает в данный процесс значительную часть населения и способствует гибкому реагированию на запросы местных жителей.*

Ключевые слова*: городское хозяйство, цифровизация, умный город, пандемия, мобильность.*

Во время пандемии коронавирусной инфекции COVID-19 население нашей планеты больше времени начало уделять социальным сетям и Интернету. Безусловно, коронавирус принёс большие потери всем сферам общества, но, тем не менее, самый интересный его эффект заключается в том, что он расширил границы возможностей, которые проявляются в коммуникации и идеях, воплощаемых с помощью онлайн-технологий. Карантин доказал необходимость мобильности и постоянного развития человечества, а цифровизация [5] позволила людям справиться с трудностями и адаптироваться к «новой реальности».

В ходе исследования гражданам муниципальных образований был задан следующий вопрос: «Что, по Вашему мнению, из появившегося в нашей жизни вовремя коронавирусной эпидемии, нужно сохранить и после её окончания?». Из предложенных вариантов в пользу расширения возможностей получения госуслуг онлайн высказались 52 % респондентов, в пользу возможности удаленной работы – 42 %, в пользу расширения возможностей дополнительного онлайн-образования – 37 %, онлайн-просмотра спектаклей – 37 %, онлайн-образования в школах и вузах – 30 % и 29 %

Согласно статистике нагрузка на сеть увеличилась практически на 50%, однако скорость соединения при этом не упала. Во многом это стало реальным благодаря проектам «Умный город», который поддержали многие города нашей необъятной страны во время пандемии. В данном формате проект реализуется с позапрошлого года. В планы городов-участников входит: установка дистанционных систем передачи данных, энергоэффективных

светильников, создание автоматизированной системы учёта потребления коммунальных ресурсов, систем мониторинга движения коммунальной техники и школьных автобусов, умных пешеходных переходов и ещё многое другое. Исходя из этого, можно утверждать, что цифровизация затрагивает множество различных сфер. Такое динамичное и всеобъемлющее развитие Интернет связи позволяет внедрять цифровые технологии в транспорте, образовании, строительстве, лесном и сельском хозяйстве, а также в сфере государственного управления.

На данный период времени не существует единого мнения о том, какова единая структура концепции «умный город». Он базируется на пяти ключевых принципах: ориентация на человека, технологичность городской инфраструктуры, повышение качества управления городскими ресурсами, комфортная и безопасная среда, акцент на экономической эффективности, в том числе, сервисной составляющей городской среды [1].

Реализация данных принципов зависит от внедрения передовых технологий, использования современных архитектурных решений в строительстве модернизированных зданий и сооружений, а также цифровизации городского хозяйства. Всё это в совокупности даёт возможность обеспечить высокий и достойный уровень жизни граждан Российской Федерации, избежав тем самым подачи жалоб в правозащитные организации [3; 6; 7].

На данный период времени современные технологии и IT-инструменты, сформированные практикой для решения вопросов местного значения, в основных крупных городах России способствуют эффективному повышению уровня коммуникационного взаимообмена, формированию возможности в электронной форме осуществлять общественный и муниципальный контроль [4].

Конечно же, необходимо отметить тот факт, что умные города в значительной степени отличаются от обычных. В данном городе главенствующее положение занимают автоматизированные технологии интернета вещей. Вся суть заключается в том, что их взаимодействие со внешним миром происходит без участия человека.

Агентство городского развития «Умный город» имеет собственное представление на этот счёт. Оно считает, что умный город – это город, в котором органами власти и населением применяются высокие технологии для осуществления коммуникации, чтобы плодотворно использовать имеющиеся ресурсы для повышения уровня жизни, меньшей степени нанесения урона окружающей среде, для поддержки внедрения инноваций, а также для рационального использования энергии и экономии затрат [2].

На основании этого суждения можно выделить основную цель умных городов – делать жизнь горожан удобнее и безопаснее, а также экономить городские средства и пространство. В нём подобные технологии встречают жителей на каждом шагу, образуя единую экосистему и отвечая за все аспекты жизни человека: от передвижения на общественном транспорте до переработки мусора. Большинство концепций «умных городов» предполагают такие характеристики, как: экологичность, участие горожан в принятии решений, опора на данные и улучшение сервисов. Сейчас

главная трудность в том, чтобы совместить и скоординировать все эти направления.

Что же делает город умным? Во-первых, это единая база данных, которая способствует быстрому нахождению и использованию необходимой информации. Так, примером может служить следующая ситуация: служба спасения, в которую по номеру 112 обратился потерпевший, попавший в трудную жизненную ситуацию, моментально узнала информацию о местонахождении этого человека, а больница же, в свою очередь, при его госпитализации получили данные из медицинской книжки. Также можно создать универсальное городское приложение, через которое можно будет отслеживать полезные извещения, а ещё пользоваться такими услугами, как вызов такси, оплата счетов и многое другое. В этом городе на дороге можно будет встретить беспилотный автомобиль, который считывает дорожную разметку, получает информацию об авариях на дороге и свободных местах на парковках. Если обратиться к опыту Российской Федерации, то можно утверждать, что на сегодняшний день Москва занимает лидирующее место по уровню развития системы «умного города». Её дальнейшее развитие, сформулированное стратегией «Умный город – 2030», предусматривает решение задач, которые соответствуют недавно утверждённым стандартам, реализация которых должна произойти через восемь лет.

Резюмируя вышеизложенное, отметим, что применение информационных технологий к сфере местного самоуправления поможет решить ряд актуальных проблем, требующих современного взгляда, а также нестандартных подходов в урегулировании правовых споров.

Список литературы

1. Проект цифровизации городского хозяйства «Умный город» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.minstroyrf.gov.ru/trades/gorodskaya-sreda/proekt-tsifrovizatsii-gorodskogo-khozyaystva-umnyy-gorod/ (дата обращения: 08.06.2023).

2. Мыслящие пространства: почему о концепции «умного города» должен знать каждый // Официальный сайт Агентства городского развития «Умный город» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://city-smart.ru/info/124.html (дата обращения: 09.06.2023).

3. Юн Л.В. О применении прецедентных постановлений Европейского Суда по правам человека в судебной практике Российской Федерации / Л.В. Юн, Е.Ю. Мотрохин // Общество, государство, личность: модернизация системы взаимоотношений в России в условиях глобализации: материалы XV Межвузовской научно-практической конференции студентов, магистрантов, аспирантов и молодых ученых (с международным участием) / под ред. Ф.Г. Мухаметзяновой, Р.Ф. Степаненко. – 2015. – С. 109–113. – EDN VQRDDJ

4. Гарифуллина А.Р. Контроль за деятельностью муниципальных органов: зарубежный опыт / А.Р. Гарифуллина, Л.В. Юн // Государственная власть и местное самоуправление. – 2020. – №6. – С. 57–61. – DOI 10.18572/1813-1247-2020-6-57-60. – EDN GBGULD

5. Юн Л.В. Цифровые технологии в органах местного самоуправления (в схемах): учебное пособие / Л.В. Юн. – Саранск, 2022. – EDN PCKTIW

6. Гадельшина Л.И. Правовые основы взаимодействия Конституционного Суда Российской Федерации с органами государственной власти Российской Федерации / Л.И. Гадельшина, А.Р. Гарифуллина // Российский судья. – 2017. – №5. – С. 47–52. – EDN YQYOAL

7. Гарифуллина А.Р. К вопросу о реализации конституционного права на судебную защиту / А.Р. Гарифуллина // Современные тенденции развития гражданского и гражданского процессуального законодательства и практики его применения. – 2020. – №6. – С. 159–166. – EDN EGLZCK

УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ, УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРАВО

Brazhnik Sergey Dmitrievich
cand. jurid. sciences, associate professor
Titenkova Inna Olegovna
student
Chernov Egor Eduardovich
student
Yaroslavl State
University named after P.G. Demidov
Yaroslavl, Yaroslavl region

CRIMINAL LAW REGULATION OF INFORMATION TURNOVER ON SECURITIES MARKETS IN EUROPE AND CHINA

Abstract*: the article examines the features of the criminal law protection of the lawful turnover of economic information on the securities market in Europe and China, the authors consider the differences in national legislation regarding the regulation of signs of insider information, the objective side and the subject of the crime.*

Keywords*: securities market, European Union, China, crime, economic information, insider information, illegal turnover, use, transfer, insider.*

Бражник Сергей Дмитриевич
канд. юрид. наук, доцент
Титенкова Инна Олеговна
студентка
Чернов Егор Эдуардович
студент

ФГБОУ ВО «Ярославский государственный
университет им. П.Г. Демидова»
г. Ярославль, Ярославская область

УГОЛОВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОБОРОТА ИНФОРМАЦИИ НА РЫНКАХ ЦЕННЫХ БУМАГ В СТРАНАХ ЕВРОПЫ И КИТАЕ

Аннотация*: в статье рассматриваются особенности уголовно-правовой охраны правомерного оборота экономической информации на рынке ценных бумаг в странах Европы и Китае. Авторы рассматривают различия национального законодательства в части регламентации признаков инсайдерской информации, объективной стороны и субъекта преступления.*

***Ключевые слова**: рынок ценных бумаг, Европейский Союз, Китай, преступление, экономическая информация, инсайдерская информация, неправомерный оборот, использование, передача, инсайдер.*

The term «insider information», as well as other concepts related to the functioning of the market economy, «investment units, securities market, customs brokers», etc., are quite new both for the Russian economy, economic science, and for the branches of law that regulate economic activity, including criminal legislation. If domestic criminal law has the experience of two decades of regulation of various spheres of economic activity, then in foreign countries the experience of such regulation has more than a hundred years. The study of foreign European criminal and other legislation shows the lack of a unified approach to the description of the signs of a crime, including terminology. And if the signs – «insider», «insider», in general, are perceived by foreign criminal law, then other signs may vary greatly. This is due to a number of reasons. First of all, the formation of the structure of the «insider» norm was influenced by the level and nature of the development of market economic mechanisms in a particular state. For example, the elements of the market economy in the countries of Western and Eastern Europe differed both in content and in the level of criminality. Secondly, legal traditions and the influence of law schools played a special role. It is obvious that the formation of criminal legislation in post-Soviet countries was influenced by Russian and Soviet legal science.

Currently, in most foreign countries there are laws in one way or another directed against the use of insider information in order to obtain illegal profits. Prohibitions are established not only at the level of precedent or criminal (in some cases, sectoral) law, but also with the help of corporate governance codes and other advisory documents. It should be noted that in the States of the European Union, the norms concerning criminal liability for abuse of insider information differ very significantly from each other. Thus, the amounts of fines and types of punishments vary significantly (for example, penalties in the form of disqualification, revocation of a license are not provided everywhere). In some States of the European Union, there is no criminal liability for disclosure of insider information by primary insiders, in others – for the same offenses committed by secondary insiders, in some states it is not a criminal offense – market manipulation.

Traditionally, secondary insiders are understood as persons who have already received information mediated by other entities. A special legal approach in many States to the establishment of signs of an illegal insider. We mentioned secondary insiders above, but in the development of the position, we will say that the doctrinal controversy regarding the signs of an insider as a general or special subject is actively developing in foreign law.

For example, in the UK, criminal liability for insider trading is regulated in the Financial Services and Markets Act 2000. The subject of responsibility for transactions of persons who are aware of facts unknown to the general public is specifically defined – insider dealing («insider transaction» – this is the wording used by English law). Thus, in Article 57 of the Law, an insider is described as a person: a) who received information and was a director, employee or shareholder of the company that issued the relevant securities; b) who obtained access to information as a result of employment or due to his professional activity, or if the direct or indirect sources of information were the persons specified in paragraph «a». It follows from the

above that the norm defines an insider both as a special and as a general subject, which in our opinion is not entirely correct. Moreover, the sanctions for what they have done are equivalent [1, c. 67].

Indeed, in this case, according to paragraph «b» of this article, there is a possibility of an ambiguous interpretation of such a concept as «a person who has gained access to information as a result of or through employment or his professional activity." Is it possible to recognize as an insider, for example, according to Article 57, a driver, waiter or tailor who, during the performance of his usual duties, heard such information from persons who owned it and discussed it during lunch or a taxi ride? There may be countless situations when one or another person accidentally receives information during the performance of their professional duties. The study of judicial practice allows us to conclude that the information accidentally obtained during the performance of their professional duties also relates to the regulation of Article 57 of the Law. Such a broad understanding of the subject of criminal insider trading is also characteristic of domestic legislation. In addition, in order to be responsible for the use of such information, it is not necessary to make any effort to obtain it [1, c. 68].

The objective side of «insider dealing» according to Article 52 is expressed in: a) making an insider transaction with securities (Article 52(3)); b) disclosure of relevant internal information (Article 52(2)); c) assisting third parties in making an illegal insider transaction with securities. As can be seen, in this case, criminal illegality is tied exclusively to transactions with securities. For example, the use of insider information in the currency or commodity markets does not fall under the scope of this article. This is primarily due to the peculiarities of the functioning of market economic institutions in England and its legal traditions. In this sense, the disposition of Article 185.6 of the Criminal Code of the Russian Federation has much wider boundaries.

According to Article 52(3), a securities transaction will only be considered criminal if it is carried out: 1) in a regulated market, 2) or if the person relied on a professional intermediary, or 3) acted as a professional intermediary himself. Article 59 of the Law defines a professional intermediary: «This is a person who offers himself to the public as a participant in a transaction for the purchase or sale of securities or as an intermediary between persons involved in any securities transactions». The maximum penalty provided for by the legislation of England is quite severe: seven years in prison and an unlimited fine if convicted on indictment [1, c. 70].

In Germany, according to the Securities Trading Act, insider information refers to any accurate information about circumstances that are not publicly known, relating to at least one issuer of insider securities or to insider securities themselves, which, made publicly known, could have a significant impact on the stock market or the market price of an insider security. It should be noted that this definition of insider information is more complete in comparison with the previously given ones and corresponds to the international [2]. Under Australian law, a person holding undisclosed information about the company's securities is prohibited from carrying out any transactions with securities if he knows or should know that this information is not publicly available to interested investors and may have a significant impact on the market price of these shares [3, c. 65].

In the People's Republic of China, the legislator operates with the concept of confidential information, the Criminal Code of the People's Republic of China

provides for the responsibility of a person who owns confidential information concerning background transactions, or who obtained such information illegally and used this knowledge to purchase or sell securities, before the information influencing the issue, circulation on the securities exchange, their value was officially opened, or divulged this information before its official opening, under aggravating circumstances [4, c. 99].

Thus, in most foreign countries there are laws against the use of insider information in order to obtain illegal profits. Prohibitions are established not only at the level of precedent or criminal law, but also with the help of corporate governance codes and other advisory documents.

Список литературы

1. John C. Coffee. Law and the Market: The Impact of Enforcement // University of Pennsylvania Law Review. December, 2007.

2. Edwin R. Gregory Crimes on the securities market in the United States and the European Union: judicial practice, investigations, convictions, and legal perspectives. Bulletin of European scientific articles, reports and abstracts. Brussels: criminal judicial practice Agency. 2015.

3. Пыхтин С.В. Инсайдерская информация: раскрытие и защита конфиденциальности / С.В. Пыхтин // Юридическая работа в кредитной организации. – 2012. – №3 (33). – С. 60–74.

4. Вожакин Т.А. Понятие и признаки инсайдерской информации / Т.А. Вожакин // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Право. – 2016. – №3. – С. 97–104. – DOI 10.14529/law160317. – EDN WMULXV

Gruzinskaya Ekaterina Igorevna
candidate of Laws,
Head of the Department of Humanities
Branch of Kuban State University
Novorossiysk, Russia
Kuchuloria Natia Edisherovna
student
A. I. Herzen Russian State
Pedagogical University
St. Petersburg

FEATURES OF THE RESPONSIBILITY OF A PEDAGOGICAL WORKER FOR INVOLVING A MINOR IN THE COMMISSION OF A CRIME

Abstract*: this article presents a legal analysis of the encroachment provided for in Article 150 of the Criminal Code of the Russian Federation. The author's positions regarding the qualification of involving a minor in committing a crime committed by a teacher or other employee of the education system are presented.*

Keywords*: minor, child, teacher, involvement, deception, violence, crime, criminal liability, the subject of the crime.*

Грузинская Екатерина Игоревна
канд. юрид. наук, заведующая кафедрой
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
университет» в г. Новороссийске
г. Новороссийск, Краснодарский край
Кучулория Натия Эдишеровна
студентка
ФГБОУ ВО «Российский государственный
педагогический университет им. А.И. Герцена»
г. Санкт-Петербург

ОСОБЕННОСТИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО РАБОТНИКА ЗА ВОВЛЕЧЕНИЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО В СОВЕРШЕНИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

***Аннотация**: в статье представлен юридический анализ посягательства, предусмотренного ст. 150 УК РФ. Представлены авторские позиции относительно квалификации вовлечения несовершеннолетнего в совершение преступления, совершенного педагогом или иным работником системы образования.*

***Ключевые слова**: несовершеннолетний, ребенок, педагог, вовлечение, обман, насилие, преступление, уголовная ответственность, субъект преступления.*

The involvement of a minor in the commission of a crime should be understood as the actions of an adult aimed at arousing the desire to commit a crime (Article 150 of the Criminal Code of the Russian Federation).

Theory and practice distinguish two types of involvement:

1. Not specified, in which the actions of an adult are propaganda of a criminal lifestyle, recruitment of new supporters of the criminal world, providing replenishment of the criminal ranks and not aimed at attracting a minor to commit a certain crime.

2. Concretized, which consists either in inducing a teenager to participate in a crime conceived by an adult as a co-executor or accomplice, or in forming an independent intent for a minor to commit a certain act.

It is the concretized involvement that causes a lot of difficulties in qualification, since the actions of an adult contain, in addition to involving a minor in the commission of a crime, signs of other elements of crimes [1].

The objective side of this type of crime will be the involvement of a minor in the commission of a crime by promises, deception, threats or otherwise. To involve means to attract, to draw in, to tighten, to entice, to «draw in» something [2, p. 172]. Involvement should be understood as actions that are directly aimed at arousing a minor's desire to participate in the commission of one or more crimes jointly with someone or individually. It is important to note that the age of the person involved, as well as the degree of his social maturity and the characteristics of the teenager do not matter. By itself, the fact of joint participation

in a crime with a minor is not enough to impute to an adult Article 150 of the Criminal Code of the Russian Federation. In the absence of signs of involvement, adults may be responsible for complicity [3, p. 25].

It should be noted that judicial practice proceeds from the fact that the involvement of a minor in the commission of a crime means actions aimed at inciting the commission of a crime, preparing a minor to participate in it or engaging in it as a co-perpetrator, accomplice or concealer.

According to part 2 of Article 150 of the Criminal Code of the Russian Federation, the qualifying feature of the crime in question is the commission of an act not only by a parent, but also by a teacher or other person who is legally responsible for the upbringing of a minor. Thus, it can be noted that there is an increased responsibility for involving a minor in the commission of a crime by a special subject.

It should be emphasized that the parent should also be understood as adoptive parents, as well as blood parents who are deprived of parental rights or restricted in them in accordance with Articles 69 and 73 of the Family Code of the Russian Federation. Moreover, according to the meaning of the law, these persons commit a crime against their own children.

The teacher in this case is not just a person holding an appropriate position in a state or non-state educational or educational institution (for example, a teacher, a college teacher, a kindergarten teacher, and others), but a person who is entrusted with carrying out educational work with a teenager involved in committing a crime. Other persons should include a guardian (trustee), stepfather, stepmother, foster parents.

The need to establish a more severe punishment for these persons is dictated by the fact that they significantly influence the formation of the child's personality by virtue of their kinship or position. They are entrusted by law with important socially useful functions of educating the younger generation, the fulfillment of which they grossly neglect. It is these persons who have a certain power over the child, enjoy authority and respect from him, which allows manipulating a minor in their interests, as a rule, to the detriment of the personality of the teenager [4, c. 5].

The question that may arise when qualifying the crimes under consideration is related to the situation when one person involves two or more minors in committing a crime or antisocial actions, while being a teacher of only one of them. We believe that in this case, in this case, we can talk about the imputation of the qualifying attribute in question, fixed in Part 2 of Article 150 of the Criminal Code of the Russian Federation. The question is whether in this case an ideal set of crimes provided for in Part 2 of Article 150 and Part 1 of Article 150 of the Criminal Code of the Russian Federation is formed? Practice regards the simultaneous involvement of two or more minors by the perpetrator in the commission of a crime, provided that he is the teacher of only one of them, in some cases as an ideal combination, in others as a single act [5].

The doctrine defines that an ideal combination of different parts of one article of a Special Part is possible only if such parts provide for independent elements of crimes that do not compete with each other [1]. If an act committed by a person contains signs of a crime that fall under different parts of the same article, which do not provide for independent elements of crimes, but varieties of the composition of the same crime, an ideal aggregate is not formed. The

qualification of such situations is determined not by the rules of qualification for an ideal set of crimes, but by the rules of qualification for the competition of criminal law norms.

In case of competition between the main and qualified corpus delicti, qualification is carried out according to the part of the article of the Criminal Code of the Russian Federation that provides for qualified composition. Thus, in cases where a person simultaneously involves two or more minors in committing a crime or antisocial actions, while being a teacher of only one of them, what they have done should be qualified only under Part 2 of Article 150 of the Criminal Code of the Russian Federation as involving a minor in committing a crime committed by a parent (or under Part 2 of Article 151 of the Criminal Code of the Russian Federation as involving a minor in committing antisocial acts committed by a parent).

If two or more minors are involved in the commission of different crimes or antisocial actions, and these acts are not carried out simultaneously and are not united by one intent, then qualification is necessary in aggregate [6, c. 21].

Part 3 of Article 150 of the Criminal Code of the Russian Federation provides for liability for involving a minor in committing a crime with the use of violence or with the threat of its use.

Physical violence in this case will be understood broadly: it can be expressed both in beatings that do not entail harm to the health of a teenager, and in causing light or moderate harm to health. If the victim's health was intentionally seriously harmed (Article 111 of the Criminal Code of the Russian Federation) or the violence was expressed in torture (Part 2 of Article 117 of the Criminal Code of the Russian Federation), the deed forms a set of crimes provided for by one of the above articles and Article 150 of the Criminal Code of the Russian Federation.

Список литературы

1. Бойко Т.К. Отдельные проблемы квалификации и ответственности за вовлечение несовершеннолетних в совершение преступлений и антиобщественных действий / Т.К. Бойко // Человек: преступление и наказание. – 2015. – №4 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/otdelnye-problemy-kvalifikatsii-i-otvetstvennosti-za-vovlechenie-nesovershennoletnih-v-sovershenie-prestupleniy-i-antiobschestvennyh (дата обращения: 10.06.2023). – EDN THRHGA

2. Маршакова Н.Н. Преступления против семьи и несовершеннолетних в системе Особенной части УК РФ / Н.Н. Маршакова // Russian Journal of Economics and Law. – 2007. – №3. – С. 171–174. – EDN NUCJGT

3. Давыдова Д.Ю. Система институтов уголовного права, направленных на противодействие насильственной групповой преступности в отношении несовершеннолетних / Д.Ю. Давыдова // Российский следователь. – 2015. – №7. – С. 24–28. – EDN TQOSDT

4. Волков К.А. Преступления против несовершеннолетних: вопросы, требующие решения / К.А. Волков // Вопросы ювенальной юстиции. – 2014. – №3. – С. 4–7. EDN SKOMHX

5. Приговор Кировского районного суда г. Астрахани от 7 июня 2013 года // Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://bsr.sudrf.ru// (дата обращения: 07.06.2023).

6. Косевич Н.Р. Уголовная политика в отношении несовершеннолетних как составная часть социальной политики Российской Федерации по защите детства / Н.Р. Косевич // Российский судья. – 2014. – №2. – С. 19–23. – EDN QAQZET

Казакова Татьяна Александровна
канд. пед. наук, доцент
ФКОУ ВО «Академия права и управления
Федеральной службы исполнения наказаний»
г. Рязань, Рязанская область

СЛУЖБА ПРОБАЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация*: статья посвящена изучению вопросов, связанных со становлением в Российской Федерации государственной службы пробации, законодательным регулированием ее деятельности, с учетом специфики функционирования уголовно-исполнительной системы Российской Федерации.*

Ключевые слова*: пенитенциарная система, осужденные, служба пробации, исправительное учреждение, ФСИН России, социальная реабилитация.*

В начале 2023 года Госдума приняла Федеральный закон «О пробации в Российской Федерации». Лиц, освободившихся из мест лишения свободы, будут адаптировать к жизни в социуме. Этому посвящен законопроект правительства РФ, который Госдума единогласно приняла в первом чтении. По данным статистики, в России ежегодно из мест лишения свободы освобождается порядка 100 тысяч человек. Зачастую эти люди не подготовлены к жизни на свободе, то есть они не могут получить работу, не имеют денежных средств, которые необходимы для того, чтобы начать новую жизнь, и, конечно же, они нуждаются в помощи. Нет работы, нет денег, и многие, выйдя на свободу, вновь возвращаются в места лишения свободы, повторно нарушив закон. По данным Минюста России, уровень рецидива достигает 44%. Поэтому остро назрела необходимость введения института пробации в России. Создаваемая служба будет заниматься социальной адаптацией и реабилитацией осужденных, освободившихся из исправительных учреждений, а также лиц, приговоренных судом к принудительным работам. При этом необходим индивидуальный подход для большей эффективности этих мер. Кроме того, прописан добровольный характер пробации [1].

Основные нововведения вступят в силу с 1 января 2024 года. Мероприятия будут включать:

– восстановление и формирование социально полезных связей;
– консультации по социальным и правовым вопросам;
– психологическую помощь;
– содействие в трудоустройстве;
– помощь в получении образования;
– помощь в предоставлении временного места пребывания;
– социальную, медицинскую и другие виды помощи.

Сейчас после выхода из тюрьмы люди часто сами не могут оформить документы, им трудно найти работу, жилье

Разработчики отметили, что пока все эти меры работают на несистемной основе. Опыт пробации в России уже есть: такие программы в

разном виде работают в Архангельской, Кировской, Ленинградской, Омской, Тюменской областях, а также в Республике Башкортостан.

Так, например, на территории Вологодской области сотрудники уголовно-исполнительной инспекции при работе с условно осужденными несовершеннолетними правонарушителями реализовывали проект «Реал». Он был направлен на социальную адаптацию, формирование социально одобряемого поведения и профилактику рецидивов. Для данной категории осужденных также была создана специализированная служба – служба социально-психологического сопровождения несовершеннолетних, находящихся в следственном изоляторе, готовящихся к освобождению из воспитательной колонии или возвращающихся из специального учебно-воспитательного учреждения закрытого типа.

Уже давно созрела необходимость создать соответствующую службу в рамках структуры Федеральной службы исполнения наказаний Российской Федерации, которая будет на системной основе решать эти проблемы, то есть готовить людей к выходу на свободу, заниматься их социальной адаптацией.

В деятельности сотрудников этой службы гуманитарная составляющая будет иметь приоритетное значение. Сотрудники службы пробации должны обладать широким спектром компетенций в области юриспруденции, педагогики, психологии и социального обслуживания [1].

Чтобы пробация проводилась во всей стране и по единым правилам, предполагается создание реестра лиц, которых коснется пробация, а также специальных центров. Их смогут создавать некоммерческие, религиозные организации и общественные объединения.

Для человека, который выходит на свободу, проведя несколько лет за решеткой, очень важна поддержка государства и общества. Пробация, коснется не только тех, кто уже вышел на свободу, но и тех, кто отбывает наказание, связанное или не связанное с лишением свободы. У закона будет важное профилактическое значение.

Если не помочь бывшим осужденным, то сохранится порочный круг: «украл – выпил – в тюрьму», поскольку из мест лишения свободы человек выходит еще более озлобленным и снова идет на преступление.

Поэтому служба пробации будет готовить людей к выходу на свободу, давать доступ к социальным, медицинским услугам и образованию. Также специалисты должны помогать бывшим осуждённым в правовых и психологических вопросах и способствовать установлению здоровых социально полезных связей. Служба пробации (лат. probare – «исследовать, испытывать») войдёт в состав ФСИН России.

Одна из важнейших составляющих работы службы пробации – это сотрудничество не только с государственными учреждениями и органами местного самоуправления, но и с частными лицами, общественностью, а именно с добровольцами для оказания содействия в социальной адаптации поднадзорных.

Предполагается, что соцслужбе потребуется 50 тысяч специалистов. Для бывших осужденных это не будет надзорным органом. Услуги будут предоставляться после обращения осуждённого.

Как уже отмечалось выше, уровень рецидива у бывших осужденных очень высокий: 44% вышедших на свободу людей потом вновь совершают преступления и оказываются за решёткой. Чтобы снизить этот

процент, и взято направление на гуманизацию пенитенциарной системы Российской Федерации.

Развивается и практика принудительных работ вместо заключения. На такой облегчённый вариант наказания, по закону, сейчас могут рассчитывать 180 тысяч осуждённых, но в стране гораздо меньше мест, в которых могут работать преступники. Сейчас создано 15 тысяч таких рабочих мест, а к концу 2024 года их станет на 100 тысяч больше. Это позволит сократить число лиц, отбывающих наказание в исправительных колониях.

Каждый человек уникален, и его честь и достоинство следует уважать и ценить. Сотрудники службы пробации при выполнении своих обязанностей должны учитывать интересы своих подопечных и бороться с любой несправедливостью и дискриминацией, в полной мере считаться с личными обстоятельствами и потребностями каждого.

В России уже было несколько попыток создать подобную службу, однако в силу исторических событий – революции, Великой Отечественной войны – закончить эти реформы не удавалось. Распад СССР также не способствовал этому процессу, хотя зарождающееся гражданское общество дало свои плоды. *С начала 1990-х годов появилось большое количество общественных организаций, которые активно усваивали зарубежный опыт и помогли бывшим заключённым.* В России идея о необходимости создания условий для подготовки освобождающихся лиц к дальнейшей постпенитенциарной адаптации через службу пробации получила свое оформление на законодательном уровне еще в 2008 г. в Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 г. В дальнейшем она была нормативно подкреплена в Концепции развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации до 2020 г. и Концепции развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации на период до 2030 г.

Несмотря на значительный интерес практиков и ученых к теме создания на территории Российской Федерации службы пробации в 2010–2020 гг., данная служба так и не была введена в структуру уголовно-исполнительной системы Российской Федерации, что обусловило необходимость пролонгировать данное направление в новой концепции пенитенциарной службы.

Нынешняя попытка обречена на ряд ошибок и трудностей – сразу построить правильную систему сейчас просто невозможно. С другой стороны, у властей есть шанс выбрать адекватную траекторию, но для этого нужно не пожалеть денег.

Создание службы пробации – настоящий вызов для российской системы. И эту задачу невозможно решить без контроля общественных организаций, которые будут смотреть, как продвигается реализация проекта и насколько он реально помогает бывшим осужденным, на сколько снижается уровень рецидивов, какого уровня жизни и в какие сроки могут достигать эти люди.

Список литературы

1. Казакова Т.А. Деятельность службы пробации за рубежом и перспективы ее создания в России / Т.А. Казакова // Уголовно-исполнительная система на современном этапе с учетом реализации Концепции развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации на период до 2030 года: сб. матер. Междунар. науч.-практ. конф. – Рязань: Академия ФСИН России, 2022. – С. 729–734. EDN KNGJTX

2. Старостин С.А. Служба пробации в России: выбор политики и перспективы развития / С.А. Старостин, Н.В. Анискина // Пенитенциарная наука. – 2022. – Т. 16. №2 (58). – С. 204–212. DOI 10.46741/2686-9764.2022.58.2.010. EDN LEWAPX

Черниенко Анастасия Валерьевна
студентка
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ВМЕНЯЕМОСТЬ И НЕВМЕНЯЕМОСТЬ В УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

Аннотация*: в статье отражена проблема определения границ между вменяемостью и невменяемостью субъекта преступления. В наши дни для российской юриспруденции – это существенный вопрос. Неясность в определениях между этими двумя состояниями является непосредственной проблемой, стоящей на стыке между юриспруденцией и психиатрией, поэтому для её решения необходим комплексный подход. Поставленный автором вопрос направлен на освещение создавшегося положения в законодательстве, обусловлен возникшим непониманием тонкостей права, лежащих в основе разделения понятий невменяемости и вменяемости, затрагивающих работу самого правосудия в Российской Федерации.*

Ключевые слова*: вменяемость, невменяемость, психиатрия, психическое расстройство.*

В статье 19 Основного закона РФ, все равны перед законом и судом, а государство обязуется обеспечить гарантию данного равенства вне зависимости от пола, национальности и религиозной принадлежности лица [1].

Вышеупомянутое положение нашло отражение и в системе иных НПА, регулирующих различные сферы жизни общества. В 4 статье УК РФ, сформулирован принцип равенства всех граждан перед законом. Он выражен в распространении действия закона на множество лиц, совершивших то или иное преступление [2].

Для достижения указанного равенства на практике используется принцип неотвратимости наказания для всех субъектов уголовного права, которые соответствуют критериям привлечения к уголовной ответственности. К таким критериям относят возраст, вменяемость и т. д.

Актуальность вопроса, затрагивающего вменяемость/невменяемость обусловлена тем, что на территории Российской Федерации ежегодно совершается огромное количество преступлений, соответственно, возникает вопрос о необходимости привлечения преступников к уголовной ответственности, где правоохранительным органам необходимо руководствоваться критерием вменяемости.

На основании статистических данных Генеральной прокуратуры РФ, количество совершенных преступлений выглядит следующим образом:

2018 год – 1992531; 2019 год – 2034337; 2020 год – 2034211; 2021 год – 2003403; 2022 год (январь-октябрь) – 1666067 деяний.

Однако, необходимо понимать, что представляет из себя понятие вменяемости в уголовном праве. Вышеуказанное понятие состоит из двух критериев:

1) осознания общественной опасности совершаемого деяния;

2) возможности руководствоваться своими действиями и нести ответственность за них.

Исходя из изучения настоящего уголовного закона, можно отметить, что законодательно данный термин не закреплен, в отличие от невменяемости, понятие которой раскрыто в статье 21 настоящего УК РФ [2].

Невменяемость определяется сквозь призму невозможности осознания лицом характера и общественной опасности своих действий, а также способности нести за них ответственность по следующим причинам:

1) по причине хронического психического расстройства. В данном случае идет речь о том, что у лица имеются либо постоянные, либо возникающие с определенной цикличностью болезненные процессы психики, которые сложно и долго излечимы либо которые вовсе невозможно излечить, например, такие как шизофрения и т. д.;

2) по причине временного психического расстройства. Стоит отметить, что такого вида заболевания подлежат излечению по истечении того или иного времени, к примеру, патологический аффект, белая горячка и другие;

3) в связи со слабоумием. Происходит тогда, когда у лица нехватка нормальных умственных способностей;

4) в связи с иными болезненными психическим состояниями. Они не являются психическими, но оказывают негативное воздействие на психику.

Как указывается рядом ученых, в том числе А.В. Шульгой, невменяемость, содержит в себе два фактора: первый – это биологический, второй – юридический [3].

Касаемо юридического критерия, то в данном случае речь идет о том, что невменяемо то лицо, у которого отсутствует интеллектуальный или волевой признак. Под волевым критерием подразумевается, что человек не способен руководить своими действиями, а интеллектуальный подразумевает, что лицо не осознает те действия, которые оно совершает, то есть отсутствует понимание фактической стороны преступления [3].

К биологическому критерию обычно относят случаи, когда у человека имеется какое-либо психическое расстройство, которое относится к указанному перечню в статье 21 УК РФ.

Также, необходимо обратить внимание на то, что для признания лица, совершившего преступление, невменяемым необходимо установить наличие как биологического, так и юридического критерия.

Лицо, признанное невменяемым, не может быть привлечено к уголовной ответственности за совершенное деяние, однако согласно статье 21 уголовного закона, к нему могут применяться принудительные меры медицинского характера, которые определяются судом.

В рамки затрагиваемой темы входит статья 22 УК РФ, которая гласит о том, что наличие расстройства психики, не исключающей вменяемости не является основанием для освобождения от уголовной ответственности.

Однако, в части 2 ст. 22 УК РФ указывается, что наличие данного состояния должно быть учтено судом при вынесении решения и назначения наказания [2]. При этом наличие данного состояние может стать основанием для того, чтобы к такому лицу были применены принудительные меры медицинского характера.

Стоит обратить внимание и на то, что данные меры медицинского характера не следует рассматривать как наказание за преступление, они лишь направлены на то, чтобы уберечь общество от опасности и оказать непосредственное лечение больному для его же блага.

Как отмечает в своей работе А.В. Шульга, существует немалое количество проблем, связанных с вменяемостью и невменяемостью в уголовном праве нашей страны [3]. К примеру, первой проблемой является то, что не закреплены каким-либо образом признаки, которые бы давали возможность распознавать психическое расстройство, которое не исключает самой вменяемости.

Ко второй проблеме обозначается отсутствие закрепления на законодательном уроне понятия «вменяемости» и для её решения предлагается закрепить такое понятие, что стало бы важным основанием при привлечении к уголовной ответственности. Однако, по моему мнению, такой необходимости на данный момент нет, законодатель уже закрепил понятие невменяемости в статье 21 УК РФ, от которого можно исходить для обозначения вменяемости [2].

Итак, в качестве выделения еще одной проблемы является то, что в правоприменительной деятельности зачастую возникают сложности с оценкой уровня биологического критерия. В данном случае возникают споры по поводу того, в какой момент вменяемость переходит в невменяемость.

Стоит отметить, что непосредственное решение вопроса о том, вменяемо лицо или нет, может быть определено только по результатам судебно-психиатрической экспертизы.

При этом возникает следующая дилемма, требующая внимания: каким образом выстраивать решение вменяемости/невменяемости лица, если оно совершило преступление, а после, до назначения судом наказания, у него развилось то или иное психическое расстройство.

Данную дилемму можно решить следующим образом: в связи с нынешним состоянием здоровья лица, нельзя применить к нему меры уголовного наказания, однако, это станет возможным лишь в тот момент, когда лицо выздоровеет, а если болезнь не поддается излечению, уголовное преследование прекращается и лицо к ответственности не привлекается. Таким образом будет решаться вопрос и в случаях, когда лицо уже отбывает наказание.

Одной из актуальных проблем медицинского плана, также связанной с вопросом вменяемости/невменяемости в уголовном праве, в настоящее время является отсутствие единой классификации психических заболеваний, что осложняет проведение судебно-психиатрической экспертизы, в

частности, и принятие судебного решения в целом. В связи с этим в ряде случаев лица, совершившие преступления, пользуются такими пробелами, чтобы избежать наказания за содеянное.

Однако, стоит отметить, что ни психиатры, ни психологи не могут прийти к абсолютной разгадке психического составляющего организма человека, в связи с чем, составить исчерпывающий перечень не представляется возможным. Как следствие – определение вменяемости и невменяемости отдается на усмотрение экспертов, а регулирование этой области в современном российском законодательстве носит лишь рамочный характер, а четкие признаки психических расстройств не устанавливаются.

Таким образом, отметим, что вменяемость и невменяемость является важнейшими критериями, при наличии которых можно говорить о возможности или невозможности привлечения лица к уголовной ответственности. При вменяемости лицо всегда подлежит привлечению к уголовной ответственности, а при невменяемости к лицу применяются принудительные меры медицинского характера при совершении преступления в состоянии вменяемости, однако, при наличии психического расстройства судом может быть назначено уголовное наказание, но с учетом этого обстоятельства.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. – 26.01.2009. – №4. – Ст. 445.

2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 28.04.2023) // СПС «Консультант Плюс».

3. Шульга А.В. Хищение недвижимого имущества или приобретение права на недвижимое имущество: вопросы теории и практики / А.В. Шульга, Е.С. Евглевская // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета (Научный журнал КубГАУ). – 2017. – №08 (132). – С. 45–57. – DOI 10.21515/1990-4665-132-006. EDN ZTTAXN

Шалагин Антон Евгеньевич
канд. юрид. наук, доцент
ФГКОУ ВО «Казанский юридический
институт МВД РФ»
Хакимуллина Резеда Фаязовна
адъюнкт
ФГКОУ ВО «Казанский юридический институт МВД РФ»
ст. оперуполномоченный ОП № 9 «Сафиуллина»
УМВД России по г. Казани
г. Казань, Республика Татарстан

ПРЕДПОСЫЛКИ ПОЯВЛЕНИЯ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА СОЗДАНИЕ И ОРГАНИЗАЦИЮ ФИНАНСОВЫХ ПИРАМИД

***Аннотация**: в статье проведен ретроспективный анализ появления ответственности за организацию незаконной деятельности по привлечению денежных средств или иного имущества граждан. Показана противоправность и общественная опасность таких преступных деяний.*

***Ключевые слова**: финансовые пирамиды, мошенничество, банковская деятельность, уголовная ответственность, квалификация.*

Конституция Российской Федерации закрепляет право каждого гражданина на свободное использование своих способностей и имущества в сфере предпринимательской и иной не запрещенной законом экономической деятельности. Однако не все участники рыночных отношений действуют согласно закону. На сегодняшний день наблюдается рост преступлений, совершенных по принципу «финансовых пирамид», материальный ущерб от которых причиняется значительному количеству граждан. «Финансовые пирамиды» появились в XVII–XVIII столетиях, общественная опасность таких преступлений всегда была высокой. Механизм «финансовой пирамиды» заключается в том, что денежные выплаты производятся за счет привлечения материальных средств новых участников. Интересный случай был зарегистрирован в Нидерландах в 1636 году, когда за полгода ажиотажных торгов цены на луковицы редких сортов тюльпанов многократно возросли, а затем начался спекулятивный рост цен и на простые, доступные сорта. Искусственно была создана цветочная лихорадка (тюльпаномания), которая привела к обвалу цен, превышению предложения над спросом, крупным убыткам [1, с. 73].

В Англии в 1711 году Робертом Харли была создана «Компания Южных морей». Акционерам было обещано асьенто – исключительное право на торговлю рабами. В последующем курс акций начал быстро расти, их приобретали многие титулованные особы, но затем началось резкое падение, вследствие чего компания обанкротилась, тысячи инвесторов были разорены [2, с. 73].

Принцип «финансовой пирамиды» использовался во Франции в 1717 году Джоном Ло, который создал частный акционерный банк. Держателям акций была обещана постоянная прибыль за счет продуманной

банковской политики. При этом бумажные деньги не обеспечивались золотом и серебром. Полученные от продажи акций денежные средства в оборот не поступали, хозяйственная деятельность не осуществлялась, в результате стоимость ценных бумаг значительно снизилась.

Первая в мире масштабная «финансовая пирамида» появилась в 1919 году в Америке. Создателем компании «Securities Exchange Company» стал итальянский иммигрант Чарльз Понци, который пообещал держателям ценных бумаг быстрое обогащение за счет инвестиционной деятельности [3, с. 204]. Компания вкладывала денежные средства в почтовые марки разных стран мира, а разница их стоимости обеспечивала существенную прибыль. Число вкладчиков постоянно увеличивалось, а проценты выплачивались только за счет новых финансовых поступлений. В августе 1920 года мошенническая схема была раскрыта в одной из газет, после чего число вкладчиков резко уменьшилось, «пирамида» рухнула, а Ч. Понци был осужден за мошенничество на 5 лет.

Примеры подобного мошенничества встречаются и в истории России. Судебник 1497 года объяснял мошенничество как разновидность кражи (татьбы). Судебник 1550 года разделял татьбу и мошенничество. Понятие и признаки мошенничества рассматриваются в таких документах, как Судебник 1589 г., Соборное Уложение 1649 г., Воинский артикул Петра I 1715 г., Указ Екатерины II от 3 апреля 1781 г. «О суде и наказаниях за воровство разных родов и заведение работных домов», Свод законов Российской империи 1832 г., Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. и др. [4, с. 26].

Первая «финансовая пирамида» в России появилась в 1863 году, когда в городе Скопине Рязанской губернии создали городской общественный банк, директором которого стал местный купец Иван Рыков. В первое время вкладчики получали свои проценты, а заработанные банком деньги тратились на благоустройство города, благотворительность, строительство. В 1882 году в газете «Русский курьер» был опубликован рассказ о махинациях Рыкова, после чего вкладчики начали забирать свои деньги, а организация не смогла рассчитаться по своим обязательствам. В этом же году Банк объявил себя банкротом, обманутыми считались около 6 тыс. вкладчиков [5, с. 79]. После выявленных махинаций начались финансовые проверки и закрылись несколько банков, которые использовали те же способы получения прибыли.

В современной России появление «финансовых пирамид» приходится на 90-е годы XX столетия. Данный период характеризовался спадом производства, гиперинфляцией, падением уровня доходов граждан, безработицей. Такая ситуация была благоприятной для мошенников, аферистов, шулеров [6, с. 94]. Так, в 1989 году Сергеем Мавроди было зарегистрировано кооперативное предприятие, основным видом деятельности которого являлась продажа компьютеров, оргтехники и комплектующих деталей (название организации «МММ» производно от первых букв его учредителей). В 1992 году организация изменила свой статус на акционерное общество открытого типа с целью выпуска ценных бумаг. В феврале 1994 году в продажу поступили акции компании, а затем и «билеты МММ». Об их текущей стоимости можно было узнать из газет, реклама транслировалась по радио и телевидению. В сентябре 1997 г. ОАО «МММ» было признано банкротом. В результате мошеннической

деятельности пострадали миллионы людей, причиненный ущерб составил 110 млн. долларов США [7, с. 28]. В результате В. Мавроди был осужден по ч. 1 ст. 172 УК РФ за незаконную банковскую деятельность, а С. Мавроди понес наказание по ч. 3 ст. 159 УК РФ за мошенничество.

Процесс цифровизации и освоения высоких технологий помимо значительной пользы, привели к появлению новых способов мошеннических действий. Совершение преступлений в интернет-пространстве позволяет организаторам и участникам финансовых операций сохранять анонимность и конфиденциальность личности. В настоящий период вопросы противодействия такой незаконной деятельности находятся в компетенции органов государственной власти и Центрального Банка Российской Федерации. В 2022 году Банк России выявил 2 тыс. финансовых пирамид, что в 2,3 раза больше, чем в 2021 году [8]. Необходимо отметить, что российский законодатель принимает своевременные меры, направленные на формирование эффективного правового инструментария противодействия недобросовестной деятельности на финансовом рынке. В уголовном законодательстве России ответственность за создание «финансовой пирамиды» предусмотрена ст. 172.2 УК РФ «Организация деятельности по привлечению денежных средств и (или) иного имущества». При отсутствии в действиях виновного признаков преступления такие лица привлекаются к административной ответственности по ст. 14.62 КоАП РФ.

Реализация соответствующей законотворческой инициативы породила многочисленные вопросы, связанные с отграничением статьи 172.2 УК РФ от смежных составов преступлений и административных правонарушений [9, с. 98]. Судебная практика по таким делам имеет существенные различия, а расхождения в квалификации преступлений требуют дальнейшего теоретического осмысления и совершенствования правоприменительной деятельности.

Список литературы

1. Белецкий В.Ю. Формирование понятия мошенничеств, совершенных по принципу «Финансовых пирамид» / В.Ю. Белецкий // Известия АлтГУ. – 2010. – №1–2. – С. 73–76.

2. Колмаков М.А. Крах «Компании Южных морей» и политический прорыв Роберта Уолпола / М.А. Колмаков // Вестник Брянского государственного университета. – 2018. – №1 (35). – С. 69–78. DOI 10.22281/2413-9912-2018-02-01-69-78. EDN NUVPJV

3. Трифонова К.В. Финансовые пирамиды / К.В. Трифонова, С.У. Пазилова, О.В. Крылова // Символ науки. – 2016. – №3–1. – С. 203–204. EDN XGYPYR

4. Лаптева Е.В. Финансовая пирамида: феномен и исторические прецеденты / Е.В. Лаптева // Актуальные проблемы российского права. – 2016. – №12 (73). – С. 25–31. DOI 10.17803/1994-1471.2016.73.12.025-032. EDN YHBYYJ

5. Феоктистов Н.М. Финансовые пирамиды Старой и Новой России / Н.М. Феоктистов, А.В. Комаров // Economics. – 2016. – №9 (18). – С. 77–84.

6. Белицкий В.Ю. Время преступления и его взаимосвязь с другими элементами криминалистической характеристики мошенничеств, совершенных по принципу «финансовых пирамид» / В.Ю. Белицкий // Юристъ-Правоведъ. – 2008. – №1. – С. 93–97. EDN MSVOWH

7. Суд. Арбитраж. Криминальная хроника // Бухгалтер и закон. – 2004. – №3 (63). – С. 22–31.

8. Статистика / Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://cbr.ru/press/event/?id=14535 (дата обращения: 27.03.2023).

9. Шалагин А.Е. Криминология и предупреждение преступлений / А.Е. Шалагин. – М.: Юрлитинформ, 2021. – 240 с. EDN SAPUIB

Эркаева Сабина Алиджоновна
студентка
Казанский филиал ФГБОУ ВО «Российский
государственный университет правосудия»
г. Казань, Республика Татарстан

УЧАСТНИКИ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА, ПОДЛЕЖАЩИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ЗАЩИТЕ

Аннотация*: цели статьи состояли в определении мер безопасности, сущности государственной защиты некоторых субъектов, указанных в уголовно-процессуальном законе. Актуальность выбранной темы состоит в том, что гарантия защиты независимо от выполняемой деятельности в процессе является основой доверия государству, а именно судебной власти. Автором были раскрыты сущность, некоторые особенности института государственной защиты.*

Ключевые слова*: безопасность, правовые средства, субъекты, права, обязанности, подсудимый, доказательство по делу.*

Уголовно-процессуальный кодекс РФ [2] предусматривает один из важнейших институтов, такой как государственная защита. В УПК, а именно в ч. 3 ст.11 содержится перечень субъектов, в отношении которых могут применяться меры безопасности, а также основания их применения, путем отсылки к другим нормам УПК.

Меры безопасности являются частью, разновидностью системы правовых средств. Итак, дадим краткую характеристику мерам безопасности: направлены на то, чтобы достичь необходимое состояние безопасности; они по своей сути закрепляют способы государственно-правового воздействия; несоблюдение данных мер приводит к негативным последствиям, а в дальнейшем и к правовым обязанностям виновного; функциональность таких мер очень высока, так как обеспечение безопасности возможно и без непосредственного участия института государственного принуждения.

Безопасность – это то, к чему стремятся все государства и каждый человек по отдельности. Это такая категория, состояние, при котором нашим здоровью, жизни, комфортному существованию ничего не угрожает. Данное понятие является оценочным, как и большинство категорий и элементов в праве. В свою очередь мера – это действие, средство для реализации чего-либо.

Соответственно, меры безопасности – это закрепленные в нормативно-правовых актах государства действия, которые могут быть реализованы посредством власти специальных субъектов, таких как суд, прокурор, органы предварительного следствия, дознания, исполнение которых должно обеспечить лицу необходимые безопасность, комфорт и спокойствие; это средства для обеспечения государственной защиты.

Государственная защита представляет собой осуществление мер безопасности, которые предусмотрены УПК и специальным законодательством для

обеспечения защиты жизни, здоровья, имущества участников уголовного судопроизводства, а также мер социальной поддержки [4].

Рассмотрим некоторых субъектов, подлежащих государственной защите.

Потерпевшим является физическое или юридическое лицо, которым преступлением причинен какой-либо вред (моральный, физический, имущественный, вред деловой репутации). В большинстве случаев является прямым и достоверным источником информации о субъекте преступного деяния, обстоятельствах его совершения, в силу чего представляет опасность для подозреваемого, обвиняемого.

Перечень прав и обязанностей потерпевшего обширен. Вообще его защита государством вполне себе оправдана и является необходимой, ведь, если посудить потерпевший находится в какой-то степени между двух огней. С одной стороны – преступник, который может угрожать ему, с другой стороны -правоохранительные органы, требующее исполнение норм УПК РФ. Это всё ещё может усугубиться тем, что потерпевший не будет доверять правоохранителям и судебной власти, считая, что они по сути сами не смогли в полной мере исполнить нормы закона и защитить его.

Следующий субъект – свидетель.

Свидетель – это тот, кому известны какие-либо обстоятельства дела, которые могут дать толчок в продвижении расследования или же имеют значение для разрешения данного уголовного дела [2, с. 222]. Список его прав в УПК РФ тоже достаточно раскрыт. Это, несомненно, очень важная процессуальная фигура уголовного процесса, которая, как и потерпевший, может быть подвергнута угрозам, насилию со стороны подсудимого. Свидетель – это, как правило, не заинтересованное лицо, поэтому его весомые, многозначные показания под давлением какой-либо стороны процесса могут меняться в любую сторону. Именно поэтому его такая сверхзащита государством оправдана еще как.

К иным участникам уголовного судопроизводства, в отношении которых могут быть применены меры безопасности, относятся, например, гражданский истец, гражданский ответчик, частный обвинитель, эксперт, специалист, переводчик, понятой. Этот круг лиц также, как и вышеперечисленные субъекты, находится, так скажем, в красной зоне, то есть небезопасной.

Понятой в уголовном процессе – это лицо, которое не имеет личного интереса в исходе дела, он нужен для подтверждения в суде фактов производства, содержания, хода тех или иных следственных действий. Понятые участвуют в уголовном процессе только исходя из своей воли, то есть добровольно, но несмотря на это, производство по уголовному делу – непростой и очень ответственный процесс.

Соответственно, даже такому участнику, как понятой, должна быть гарантирована защита государством. И вообще, кто сказал, что обязанности понятого – это просто? Если разобраться в обязанностях данного субъекта уголовного процесса, то по сути он принимает самое непосредственное участие в собирании и формировании доказательств по делу. Преступник, конечно, почти всегда заинтересован в исключении доказательств, то есть признании их недопустимыми, к примеру. А некоторые следственные

действия в силу закона нельзя осуществлять без участия понятых (например, обыск, опознание), отсутствие одной только подписи может вычеркнуть неопровержимое доказательство.

Близкие родственники, близкие лица потерпевшего, свидетеля или иных участников процесса также являются потенциальными жертвами подсудимого. Сами по себе они не субъекты уголовного судопроизводства, но в силу особого характера отношений с участниками процесса являются в какой-то степени уязвимыми, поэтому могут обладать исключительной привлекательностью для преступника [1, с. 23]. Между прочим, именно опосредованное, то есть не прямо направленное на участников процесса, давление часто является более результативным.

Ведь, как верно в свое время было подмечено кандидатом юридических наук Шевченко Кириллом Дмитриевичем в своей диссертации: «Человеческие взаимоотношения, построенные на дружбе, любви, сострадании и т. п., являются мощнейшими стимуляторами к самопожертвованию» [3, с. 47].

Итак, на институте государственной защиты в Российской Федерации, несомненно, держится доверие населения к власти, государству в целом. Данный институт был актуальным, есть сейчас и будет пользоваться спросом. Ведь безопасность личности, его близких и родных – это базис выбора места и территории проживания, уверенности в завтрашнем дне, комфортного существования людей в обществе.

Список литературы

1. Дмитриева А.А. Применение мер безопасности в отношении лиц, содействующих правосудию на стадии возбуждения уголовного дела / А.А. Дмитриева // Российский следователь. – 2017. – №4. – EDN YPDMFP

2. Уголовно-процессуальное право Российской Федерации. В 2 ч. Ч. 1: учебник для вузов / Г.М. Резник [и др.]; под общ. ред. Г.М. Резника. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2022. – 457 с.

3. Шевченко К.Л. Процессуальные аспекты государственной защиты потерпевший, свидетелей и других лиц, содействующий уголовному судопроизводству: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.09 / К.Л. Шевченко. – М., 2003. – 242 с.

4. Федеральный закон «О государственной защите потерпевших, свидетелей и иных участников уголовного судопроизводства» от 20.08.2004 №119-ФЗ (последняя редакция) // СПС «Консультант Плюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_48959/

АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРАВО

Лихачевская Виктория Сергеевна
студентка
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

DOI 10.31483/r-107166

АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕЗАКОННОЕ ПЕРЕМЕЩЕНИЕ ТОВАРОВ, СОДЕРЖАЩИХ ОБЪЕКТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Аннотация*: в статье проанализированы некоторые вопросы о защите прав интеллектуальной собственности, оценка и анализ механизма гражданско-правовой и административно-правовой защиты и меры, которые стоило бы внести в законодательство. Автор также утверждает, что при рассмотрении механизма правовой защиты прав интеллектуальной собственности невозможно обойти вопрос, что один и тот же термин, используемый в нормативных правовых актах, в теории и в практике предстает в различных значениях, неся в себе далеко не тождественную смысловую нагрузку.*

Ключевые слова*: объекты интеллектуальной собственности, ответственность, правонарушения, санкции, охрана, защита.*

Современное общество немыслимо без активного использования результатов интеллектуальной деятельности человека. Интеллектуальная собственность- основа развития современного государства, поэтому общество нуждается в адекватном регулировании прав на такие объекты.

Появление новых информационных технологий влечет за собой изменения в правовом регулировании, дает толчок новым открытиям и достижениям в медицине, производстве, инновационных технологиях, социальных услугах и многих других областях, что делает данное направление одним из самых актуальных и востребованных. Для беспрепятственного совершенствования этих отраслей необходим эффективный правовой инструмент защиты. Список объектов интеллектуальной деятельности постоянно растет и находится «в движении». Таким образом, некоторые из них могут терять актуальность и больше не нуждаться в правовой защите, а некоторые, наоборот, становятся более значимыми, вынуждая законодателя всегда «держать руку на пульсе».

Административная защита прав интеллектуальной собственности осуществляется конкретными субъектами, такими как таможенные, антимонопольные органы, полиция, прокуратура и иные государственные ведомства. Законодательством установлены правовые рычаги воздействия на общественные отношения в сфере применения интеллектуальных прав. Так, например, в полномочия таможенных органов входит приостановление

выпуска товаров, обладающих признаками контрафактных, возбуждение дела об административном правонарушении и т. д.

Согласно статье 7.12 КоАП РФ объектом административного правонарушения являются две группы общественных отношений. Первая – это создание и последующее использование произведений искусства, науки и литературы. Вторая – создание и последующее использование произведений литературы, науки и искусства, передач кабельного и эфирного вещания, фонограмм, баз данных после их перехода в общественное достояние, в части защиты прав публикаторов соответствующих произведений.

Данные объекты интеллектуальной собственности (ОИС) могут быть подвержены ввозу, продаже, сдаче в прокат и прочим формам незаконного использования, с указанием ложных данных, касающихся обладателей авторских и смежных прав. Главной целью таких незаконных действий является извлечение прибыли.

Так, ввоз, продажа, сдача в прокат или другие формы незаконного использования объектов интеллектуальной собственности подлежат административной ответственности, следовательно к правонарушителю применяются санкции, установленные законодательством. Исходя из ряда факторов (количество товара, качество, сроков производства и оборота) как правило, назначается штраф с конфискацией контрафактных экземпляров.

Недобросовестная конкуренция, выражавшаяся во введении в оборот товара с незаконным использованием результатов интеллектуальной деятельности и приравненных к ним средств индивидуализации юридического лица, средств индивидуализации продукции, работ, услуг, влечет наложение административного штрафа на должностных лиц в размере двадцати тысяч рублей, либо дисквалификацию на срок до трех лет; на юридических лиц – от одной сотой до пятнадцати сотых размера суммы выручки правонарушителя от реализации товара (работы, услуги), на рынке которого совершено правонарушение, но не менее ста тысяч рублей [1].

Следует отметить, что при выявлении товара с признаками контрафактности на стадии прибытия, перевозчик не расценивается как субъект административной ответственности. Вина юридического лица за рассматриваемое правонарушение может быть снята в случае незнания о переходе прав на товарный знак к стороннему лицу и дальнейшей государственной регистрации Федеральной службой по интеллектуальной собственности договора уступки прав на такой товарный знак.

Основанием возбуждения дела по ст. 14.10 КоАП РФ в превалирующем числе случаев является заявление правообладателя, в силу того, что именно он располагает полным объемом информации о продукте, об импортерах и дистрибьюторах, а также прочих лицах, а посему способен отличить контрафактный товар от оригинального [2].

Таким образом, одну из важнейших функций по предупреждению и предотвращению нарушений в области функционирования таможенного режима перемещения товаров, содержащих ОИС, выполняет административно-деликтное законодательство. В значительной мере задача по защите интеллектуальной собственности возложена на Таможенную службу РФ (ФТС). По экспертным данным, таможенные службы в

4 квартале 2022 года предотвратили возможный ущерб правообладателям объектов интеллектуальной собственности на 7 млрд рублей, при этом было выявлено 8,2 млн единиц контрафактной продукции [3].

Таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности, который является основополагающим и эффективным инструментом для защиты прав правообладателей ведет ФТС. В настоящее время в него включено более 6548 ОИС [4]. Анализируя таможенное законодательство, можно сделать вывод о том, что основной мерой, применяемой таможенными органами по защите прав интеллектуальной собственности является приостановление выпуска товаров, содержащих признаки нарушения прав на объекты интеллектуальной собственности.

Поэтому, если при таможенном оформлении товара будут обнаружены признаки нарушения прав интеллектуальной собственности, выпуск такого товара будет приостановлен на 10 рабочих дней. Этот период времени может быть продлен еще на 10 дней.

Указанные сроки необходимы для того, чтобы правообладатель мог выразить свою позицию по поводу нарушения его исключительных прав. При осуществлении данной процедуры он имеет право получить необходимое описание товара, осмотреть, сфотографировать товар и даже получить образцы товара. Если правообладатель не обнаружит признаков контрафактности, то решение о приостановлении выпуска товаров должно быть отменено. Их выпуск будет возобновлен и осуществлен в соответствии с положениями Таможенного кодекса Таможенного союза.

Но даже при осуществлении административно-правовой защиты интеллектуальных прав возникают трудности, которые усложняют правовое регулирование общественных отношений в данной сфере. К таковым можно отнести:

– незаинтересованность и пассивное отношение авторов и правообладателей, к посягательствам на результаты их интеллектуальной деятельности;

– отсутствие методики просчета убытков и потерь от контрафактной деятельности, понесенных автором в результате нарушения его интеллектуальных прав;

– неэффективность административно-правовых санкций. Установленные законодательством наказания, в рамках административного права, по нашему мнению являются малоэффективными, так как в большинстве случаев незаконное обогащение правонарушителя в 10 раз превышает, наложенный штраф. Зачастую данная санкция расценивается злоумышленником как издержка профессиональной деятельности;

– отсутствие должной борьбы с «пиратством»;

– нескоординированность действий правоохранительных структур.

В результате анализа вышеуказанных правонарушений приведем, на наш взгляд, целесообразные меры по совершенствованию административно-правовой базы в области охраны и защиты интеллектуальной собственности. Считаем необходимым повысить уровень правовой культуры правообладателей, разработать единую систему подсчета ущерба и моральной компенсации и ввести её на законодательном уровне, также ужесточить наказания, в частности, увеличив штрафные санкции и создать

общий информационный массив информации, в рамках которого между отдельными структурными подразделениями будет осуществляться обмен. Данные меры повысят эффективность существующих административных и правовых механизмов защиты прав интеллектуальной собственности.

Список литературы

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 №195-ФЗ (ред. от 28.04.2023). Ст. 14.33. Недобросовестная конкуренция.

2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 №195-ФЗ (ред. от 23 февраля 2013) (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.04.2013) // Парламентская газета. – 2002.

3. Результаты защиты прав на объекты интеллектуальной собственности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://customs.gov.ru/uchastnikam-ved/zashhita-prav-intellektual-noj-sobstvennosti/rezul-taty-zashhity-prav-na-ob-ekty-intellektual-noj-sobstvennosti?ysclid=lid6l9xevw978292988

4. Официальный сайт Федеральной таможенной службы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://customs.gov.ru/registers/objects-intellectual-property

5. Гульбин Ю.Т. Исключительные права на средства индивидуализации товаров – товарные знаки, знаки обслуживания, наименования мест происхождения товаров: гражданско-правовой аспект / Ю.Т. Гульбин. – М., 2007. – С. 49. EDN QXIYPN

6. Полещенков А.В. Понятие интеллектуальной собственности / А.В. Полещенков // Вестник Омского университета. Серия право. – 2011. – №4 (29). – С. 102. EDN PIKSLH

Хисаметдинова Ирина Равильевна
магистрант
ФКОУ ВО «Вологодский институт права
и экономики ФСИН России»
г. Вологда, Вологодская область

КЛАССИФИКАЦИЯ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБОРОННОГО ЗАКАЗА

***Аннотация**: в статье предложена классификация административных правонарушений в сфере государственного оборонного заказа. В настоящее время исследования, посвященные указанной тематике, отсутствуют, при этом выявление критериев для такой классификации, определение видов рассматриваемых правонарушений играет важную роль как с практической точки зрения, так и с точки зрения развития теории административного права.*

***Ключевые слова**: административное правонарушение, государственный оборонный заказ, основание классификации.*

Административное правонарушение в сфере государственного оборонного заказа представляет собой общественно опасное, противоправное, виновное деяние должностного или юридического лица, нарушающее нормы законодательства в сфере государственного оборонного заказа, за которое законодательством об административных правонарушениях установлена административная ответственность.

В административном праве исследования классификации административных правонарушений в сфере государственного оборонного заказа и оснований для проведения такой классификации отсутствуют. При этом проведение такой классификации и выявление оснований для нее значимо как с практической точки зрения, так и с точки зрения развития теории административного права.

Сложность и многоплановость административных правонарушений в сфере государственного оборонного заказа, обуславливают невозможность выделения единственного критерия для классификации, который бы мог передать специфику указанных правонарушений.

Одним из критериев классификации административных правонарушений в сфере государственного оборонного заказ является основание для возбуждения дел об административных правонарушениях. На основе указанного критерия правонарушения в сфере государственного оборонного заказа подразделяются на: возбуждаемые при выявлении правонарушения и возбуждаемые на основании решения комиссии по делу о нарушении законодательства в сфере государственного оборонного заказа.

Согласно ч. 2 ст. 28.7 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (далее – КоАП РФ) решение о возбуждении дела об административном правонарушении и проведении административного расследования принимается должностным лицом немедленно после выявления факта совершения административного правонарушения [2].

Примером первой группы административных правонарушений являются правонарушения, предусмотренные ст. 7.29.2 КоАП РФ (отказ или уклонение поставщика (исполнителя, подрядчика) от заключения государственного контракта по государственному оборонному заказу, договора, необходимого для выполнения государственного оборонного заказа).

При этом существуют такие правонарушения в сфере государственного оборонного заказа, для которых основанием возбуждения дел об административных правонарушениях является принятие комиссией федерального органа исполнительной власти, осуществляющего функции по государственному контролю (надзору) в сфере государственного оборонного заказа, решения, которым установлен факт нарушения законодательства Российской Федерации в сфере государственного оборонного заказа.

С учетом положений п. 1.2–2 ч. 1 ст. 28.1 КоАП РФ к таким административным правонарушениям относятся правонарушения, предусмотренные ст. 14.55.2 КоАП РФ (совершение головным исполнителем, исполнителем действий (бездействия), запрещенных законодательством Российской Федерации в сфере государственного оборонного заказа, если такие действия (бездействие) приводят или могут привести к необоснованному завышению цены на продукцию по государственному оборонному заказу, неисполнению или ненадлежащему исполнению государственного контракта, контракта по государственному оборонному заказу; включение головным исполнителем, исполнителем в себестоимость производства (реализации) продукции по государственному оборонному заказу затрат, не связанных с ее производством (реализацией)).

Особый порядок возбуждения и рассмотрения дел о нарушении законодательства в сфере государственного оборонного заказа и

следовательно специфика возбуждения дел об административных правонарушениях, предусмотренных ст. 14.55.2 КоАП РФ обусловлен особой сложностью, сопряженной с доказыванием факта нарушения головным исполнителем, исполнителем государственного оборонного заказа запретов, установленных ч. 3 ст. 8 Федерального закона от 29.12.2012 №275-ФЗ «О государственном оборонном заказе» [1], а также особой тяжестью таких правонарушений, что подтверждается большим размером административного штрафа по сравнению с санкциями за совершение иных административных правонарушений в сфере государственного оборонного заказа.

Административные правонарушения в сфере государственного оборонного заказа можно классифицировать в зависимости от субъектов, которые их совершают: административные правонарушения, которые могут быть совершены только должностными лицами; административные правонарушения, которые могут быть совершены должностными лицами и юридическими лицами.

Примером административных правонарушений, относящихся к первой группе, являются правонарушения, предусмотренные ч. 2.1 ст. 14.55 КоАП РФ (нарушение должностным лицом головного исполнителя срока и порядка оплаты товаров (работ, услуг), поставляемых (выполняемых, оказываемых) по государственному оборонному заказу, в том числе неисполнение обязанности по обеспечению авансирования).

Пример административных правонарушений в сфере государственного оборонного заказа, субъектами которых являются и должностные лица, и юридические лица: ст. 7.29.2 КоАП РФ (отказ или уклонение поставщика (исполнителя, подрядчика) от заключения государственного контракта, контракта по государственному оборонному заказу).

В зависимости от лица, уполномоченного рассматривать дела об административных правонарушениях, административные правонарушения в сфере государственного оборонного заказа делятся на: административные правонарушения, дела по которым уполномочены рассматривать должностные лица федерального органа исполнительной власти, осуществляющего функции по контролю (надзору) в сфере государственного оборонного заказа; административные правонарушения, дела по которым уполномочены рассматривать судьи.

В соответствии с ч. 1 ст. 23.82 КоАП РФ федеральный орган исполнительной власти, осуществляющий функции по контролю и надзору в сфере государственного оборонного заказа (ФАС России), рассматривает, к примеру, дела об административных правонарушениях, предусмотренных ч.1 ст. 15.37 КоАП РФ (нарушение требования о ведении раздельного учета результатов финансово-хозяйственной деятельности).

При этом согласно ч. 2 ст. 23.82 КоАП РФ рассматривать дела об административных правонарушениях от имени федерального органа исполнительной власти, осуществляющего функции по контролю и надзору в сфере государственного оборонного заказа вправе: руководитель такого федерального органа исполнительной власти, его заместители, руководители структурных подразделений, их заместители; руководители территориальных органов, их заместители.

В соответствии с положениями ч. 1 ст. 23.1 КоАП РФ, судьи рассматривают дела об административных правонарушениях, в том числе, предусмотренных ч. 3 ст. 14.55 КоАП РФ (грубое нарушение условий государственного контракта по государственному оборонному заказу).

По своей протяженности во времени административные правонарушения в сфере государственного оборонного заказа делятся на: длящиеся и недлящиеся административные правонарушения.

В законодательстве отсутствует определение длящегося правонарушения, при этом это понятие сформировано судебной практикой.

Понятие длящегося административного правонарушения содержится в п. 14 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2005 №5 «О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях» (далее – Постановление Пленума №5), согласно которому длящимся является такое административное правонарушение (действие или бездействие), которое выражается в длительном непрекращающемся невыполнении или ненадлежащем выполнении предусмотренных законом обязанностей [3].

В п. 14 Постановления Пленума №5 содержится указание значимый признак длящегося административного правонарушения: не установлен срок выполнения обязанностей, требований, которые не были исполнены [3].

Длящимися правонарушениями, например, являются нарушение головным исполнителем, исполнителем требования о ведении раздельного учета результатов финансово-хозяйственной деятельности (ч. 1 ст. 15.37 КоАП РФ).

Соответственно к недлящимся административным правонарушениям в сфере государственного оборонного заказа относятся правонарушения, характеризующиеся наличием установленного срока выполнения обязанности. Пример: ст. 7.32.1 КоАП РФ (нарушение должностным лицом государственного заказчика срока и порядка оплаты товаров (работ, услуг) для государственных нужд по государственному оборонному заказу, в том числе неисполнение обязанности по обеспечению авансирования).

Среди всех административных правонарушений в сфере государственного оборонного заказа можно выделить группы отличающиеся спецификой родовых объектов правонарушений.

Выделив в качестве критерия классификации специфику родового объекта правонарушения можно выделить следующие группы административных правонарушений в сфере государственного оборонного заказа: административные правонарушения, непосредственно посягающие на общественные отношения в сфере государственного оборонного заказа; административные правонарушения, посягающие на общественные отношения в сфере государственного оборонного заказа опосредованно, оказывая влияние на порядок управления.

К первой группе относятся административные правонарушения, которые непосредственно влияют на общественные отношения в сфере государственного оборонного заказа, создавая угрозу обороноспособности страны и безопасности государства. Пример: ст. 14.49 КоАП РФ (нарушение изготовителем (лицом, выполняющим функции иностранного изготовителя), поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательных требований в отношении оборонной продукции (выполняемых работ, оказываемых услуг), поставляемой по государственному оборонному заказу).

Влияние другой группы административных на общественные отношения в сфере государственного оборонного заказа на первый взгляд неочевидно, но оказывая влияние на порядок управления, такие правонарушения влекут существенную угрозу охраняемым общественным отношениям.

В частности, даже такое нарушение, как непредставление или несвоевременное представление в федеральный орган исполнительной власти, осуществляющий функции по контролю и надзору в сфере государственного оборонного заказа, информации и документов, в том числе представление заведомо недостоверных информации и документов (ч. 2 ст. 19.7.2 КоАП РФ) является общественно опасным. Указанное правонарушение посягает на установленный законом порядок управления и влечет наступление общественно опасных последствий, обусловленных невозможностью осуществления государственного контроля за соблюдением законодательства Российской Федерации в сфере государственного оборонного заказа. Результатом указанных правонарушений становится неполное и (или) несвоевременное исследование контролирующим органом соответствующих фактических обстоятельств, как следствие, – искажение результатов контрольных мероприятий, нарушения прав и законных интересов субъектов, чья деятельность находится в сфере контроля за соблюдением законодательства в сфере государственного оборонного заказа, а также иных лиц. Такие административные правонарушения создают угрозу общественным отношениям в сфере государственного оборонного заказа и влекут угрозу безопасности государства. Указанная позиция подтверждена решениями судов нескольких инстанций по делам № А40-62586/21-33-462 [4], №А40-60969/21-146-431 [5].

С учетом изложенного административные правонарушения в сфере государственного оборонного заказа можно классифицировать по основанию возбуждения дела об административном правонарушении, органу, уполномоченному рассматривать дела, субъекту административного правонарушения, протяженности во времени и специфике родового объекта административных правонарушений. При этом приведенный перечень не является исчерпывающим и в зависимости от целей исследования, могут быть выделены иные основания классификации и соответственно другие виды административных правонарушений в сфере государственного оборонного заказа.

Список литературы

1. Федеральный закон от 29.12.2012 №275-ФЗ «О государственном оборонном заказе» (ред. от 03.03.2023) // СПС «КонсультантПлюс».

2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 №195-ФЗ (ред. от 28.04.2023) // СПС «КонсультантПлюс».

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2005 №5 (ред. от 23.12.2021) «О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях» // СПС «КонсультантПлюс».

4. Решение Арбитражного суда города Москвы от 06.08.2021 по делу №А40-62586/21-33-462 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://kad.arbitr.ru/Document/Pdf/de55870d-ae73-4e09-97a2-ab2a1bb3a69d/f5abac23-75d3-427d-98db-6f805ed1684c/A40-62586-2021_20210806_Reshenija_i_postanovlenija.pdf?isAddStamp=True

5. Решение Арбитражного суда города Москвы от 15.06.2021 по делу №А40-60969/21-146-431 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://kad.arbitr.ru/Document/Pdf/56804707-b38a-44c0-86a4-9f2cd399e538/9af22c96-2246-4000-9bae-03b7ffdb25de/A40-60969-2021_20210611_Reshenija_i_postanovlenija.pdf?isAddStamp=True

ИСТОРИКО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОСТИ

Жаркой Михаил Эмильевич
канд. ист. наук, доцент, старший преподаватель
Санкт-Петербургский им. В.Б. Бобкова филиал
ГКОУ ВО «Российская таможенная академия»
г. Санкт-Петербург

ДИСЦИПЛИНАРНАЯ СЕГРЕГАЦИЯ СПЕЦКОНТИНГЕНТА ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ СССР ВТОРОЙ ПОЛОВИНЫ 1930-х гг. (ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ)

***Аннотация**: в статье рассматриваются проблемы дисциплинарного подчинения и ответственности лиц – осужденных и содержавшихся под стражей в период их конвоирования к месту отбытия наказания в рамках исторического времени второй половины 1930-х гг. Подчеркивается соответствие нормативных документов ведомственного характера действующему законодательству.*

***Ключевые слова**: карательная политика, конвоирование, НКВД, правила внутреннего распорядка ИТУ, дисциплинарные взыскания.*

В соответствии с концепцией карательной политики в 1930 гг. происходят изменения в структуре и режиме содержания мест заключения. В 1934 г., состоялась передача исправительно-трудовых учреждений и изоляторов для подследственных в ведение вновь образованного Народного комиссариата внутренних дел Союза ССР [1]. Для мест лишения свободы это не было формальным актом. Менялась исправительно-трудовая политика и менялся подход к лицам, заключенным под стражу. Отныне на первый план выдвигалась задача обеспечения их изоляции и предупреждения побегов. От персонала тюрем для содержания подследственных требовалось превратить их в место изоляции от общества разоблачаемых, но еще не разоблаченных перед судом изменников родины, вредителей, расхитителей социалистической собственности, а также грабителей, воров, хулиганов и иных преступников. Для руководства принятыми от НКЮ СССР исправительно-трудовыми колониями и ДОПРами в составе ГУЛАГа НКВД СССР создается отдел мест заключения, а в конце 1938 г. на его базе организуется самостоятельное Главное тюремное управление. В 1936 г. вновь было введено в качестве уголовного наказания тюремное заключение, а органам НКВД предоставлено право в дисциплинарном порядке переводить в тюрьму лиц, отбывавших наказание в исправительно-трудовых лагерях и колониях и систематически нарушавших в этих местах лишения свободы распорядок, совершавших побеги. На 1 февраля 1937 г. числилось 347000 следственно – арестованных, из них:

193400 числилось за органами УГБ, 72800 – за милицией, 80800 – за органами суда и прокуратуры [2].

В конце 1938 г. изоляторы для подследственных (как и ДОПРы) были переименованы в общие тюрьмы – в отличие от внутренних тюрем органов НКГБ. Однако это название не закрепилось, и в 1939 г. они вновь были переименованы в тюрьмы для содержания подследственных. Кроме тюрем, подозреваемые и обвиняемые содержались в камерах предварительного заключения органов милиции, находившихся в ведении Главного управления милиции НКВД СССР [3, с. 73].

Приказом НКВД СССР от 28 июля 1939 г. №00859 были введены Положение о тюрьмах НКВД для содержания подследственных [4] и инструкция по применению отдельных статей этого Положения. Согласно Положению заключенные под стражу должны были содержаться в камерах тюрем для содержания подследственных под запором и охраной. Мужчины размещались отдельно от женщин, несовершеннолетние отдельно от взрослых. При этом подростки от 12 до 16 лет должны были содержаться отдельно от несовершеннолетних в возрасте от 16 до 18 лет. Отдельно от других заключенных содержались: рецидивисты; лица, обвиняемые в преступлениях контрреволюционного характера; бывшие работники НКВД, НКЮ, прокуратуры, суда, военнослужащие офицерского состава, а также ряд других лиц. Всего имелось около 60 категорий заключенных, подлежавших изоляции с учетом пола, возраста, процессуального состояния, характера преступления и наказания, общественного положения до ареста и т. д. Несовершеннолетние могли получать и читать газеты и журналы, выписываемые на средства тюрем.

За нарушение тюремного режима несовершеннолетних властью начальника тюрьмы можно было помещать в камеру-изолятор сроком до 5 суток, причем инструкция предусматривала, что лица, помещенные в камеру-изолятор, при наличии хорошего поведения могли возбуждать ходатайство перед начальником тюрьмы о досрочном снятии взыскания и переводе на нормальный режим. Водворять несовершеннолетних в карцер, а также применять к ним смирительную рубашку запрещалось. В соответствии со ст. 40 могло быть также применено лишение прогулки на срок до 5 суток, лишение покупки из ларька на срок до 15 суток, лишение книг на тот же срок (наказывались все заключенные одной камеры). За особо злостное нарушение режима полагалось до 20 суток лишения прогулки и перевод в карцер. Остальные меры дисциплинарного воздействия увеличивались до 2 месяцев, но только с санкции руководства соответствующего УНКВД. Интересно, что подследственным, в отличие от тех, кто числился за УГБ, запрещалось получать письма (п. а) ст. 34) [5]. Надо сказать, что проблема административной сегрегации достаточно четко регулировалась. Так, приказом НКВД СССР от 21 ноября 1940 г. был расширен перечень мер наказания, которые могли налагаться на заключенных за допущенные нарушения режима. В частности, установлена мера наказания в виде перевода всей камеры на карцерный режим на 7 суток (в случаях, когда: все или большинство заключенных данной камеры нарушали правила тюремного режима; заключенные отказывались назвать нарушителя правил тюремного режима; другие виды общекамерного наказания были недостаточны ввиду тяжести совершенного нарушения)

[6, с. 78]. Этим же приказом в ст. 43 добавлено в качестве дисциплинарных наказаний внеочередное дежурство по уборке камер на срок до 7 суток, лишение прогулки на тот же срок, лишение книг, игр и т. п. до 15 суток, лишение переписки, свиданий с родственниками на срок до 1 месяца, лишение премиального вознаграждения на срок до 1 месяца (касалось только осужденных из числа хозяйственной обслуги), перевод в карцер на срок до 20 суток [7].

Приказом НКВД СССР от 14 декабря 1939 г. №001477 объявлялось Положение о тюрьмах ГУГБ НКВД СССР для содержания осужденных. В соответствии с ним к заключенным, нарушающим правила тюремного режима, начальник тюрьмы мог применять следующие меры взыскания: лишение прогулки на срок до 5 суток, лишение переписки на срок до 1 месяца, лишение покупок из ларька на срок до 1 месяца, лишение книг, газет и игр на тот же срок (взысканию подвергались все заключенные данной камеры), перевод в карцер на срок до 5 суток. За особо злостные нарушения на основании п. 32 и с санкции начальника ГТУ НКВД мера взыскания могла быть увеличена на срок до 3 месяцев, а перевод в карцер – на срок до 20 суток [8]. Как видим, по сравнению со следственно – арестованными, меры взыскания к осужденным в тюрьмах ГУГБ были более жесткими, однако по отношению и к тем и другим, присутствует мера наказания, связанная с лишением игр, что говорит об организации досуга и культурно-воспитательной работе в учреждениях для отбывания наказания.

Сегодня в общественном сознание глубоко утвердилась мысль о полной социальной изоляции лиц, содержащихся под стражей по подозрению и обвинению в совершении преступлений во второй половине 1930 гг., особенно в отношении тех, кто был арестован за контрреволюционные преступления. Поэтому следует упомянуть утвержденную 27 мая 1939 г. Наркомом внутренних дел Л.П. Берией Инструкцию «О порядке предоставления свиданий с родственниками заключенным спец. тюрьмы ГУГБ НКВД СССР». В ней, в частности, отмечено, что, как правило, продолжительность свидания устанавливается в 30 мин., а одновременное свидание с заключенным могут иметь не более 2 родственников. При этом, на один и тот же день, сказано в п. 4, может быть выдано не более шести разрешений на свидания [9].

Конвойные войска в это время выполняли главным образом задачи по конвоированию подследственных в суды и доставке осужденных различными видами конвоев в исправительно-трудовые учреждения. Приказом НКВД СССР от 29.09.1939 г. №646 был введен в действие Устав службы конвойных войск НКВД (УСКВ-39). Согласно ст. 131 Устава начальник конвоя получил право применять к заключенным, нарушающим установленный режим, меры воздействия, предусмотренные ст. ст. 277–287 Устава, а именно: предупреждение, выговор, лишение права покупки в пути табачных изделий, перевод в карцер на срок до 5 суток. При этом, заключенные, допускающие оскорбление состава конвоя устно или письменно, могли заключаться в карцер до 7 суток. Однако при особо дерзких и циничных действиях, таких как плевки, попытки нанесения ударов и т. п. заключенные могли помещаться в карцер на срок до 10 суток, причем о факте оскорбления конвоя составлялся акт для привлечения

виновного к судебной ответственности. Кроме того, в соответствии со ст. ст. 282–287 Устава разрешалось применять к заключенным наручники. Что касается остальных видов взысканий, то на них составлялась справка, которая прилагалась к личному делу заключенного [10].

В мае 1941 г. приказом НКВД СССР был утвержден Временный Устав службы военизированной охраны ИТЛ и колоний НКВД СССР. Согласно ст. 429 Устава к заключенным, нарушающим в пути следования установленный режим, начальник конвоя мог применять следующие меры воздействия: предупреждение, выговор, лишение права покупки в пути табачных изделий и перевод в карцер на срок до 5 суток. За оскорбление конвоя (ст. 430) полагалось наказание в виде карцера сроком на 7 суток, при оскорбительных действиях – плевки, попытки нанесения удара и пр. – до 10 суток, что отражалось в справке к личному делу [11].

Совместным приказом НКВД СССР Л.П. Берия и Прокурора СССР В.М. Бочкова от 22 июня 1941 г. всем наркомам, начальникам УНКВД, ИТЛ, прокурорам союзных и автономных республик, краевым, областным прокурорам приказывалось прекратить освобождение из лагерей, тюрем и колоний контрреволюционеров, бандитов, рецидивистов и других опасных преступников, а также подвергнуть аресту заключенных, на которых имеются материалы по антисоветской деятельности [12]. В то же время 12 июля и 24 ноября 1941 г. вышли указы Президиума Верховного Совета СССР о досрочном освобождении некоторых категорий заключенных, с передачей лиц призывного возраста в Красную Армию. В соответствии с ними было освобождено 420 тыс. заключенных [13].

Таким образом, осужденные, находящиеся во временном подчинении администрации ИТУ или конвою, находились в отношении дисциплинарного подчинения и несли ответственность за нарушение правил содержания в соответствии с действующим законодательством, отвечающим требованиям исторических реалий рассматриваемого периода. Подобный порядок и сегодня соответствует правилам и условиям выполнения учреждениями и органами уголовно-исполнительной системы функций конвоирования осужденных и лиц, заключенных под стражу.

Список литературы

1. СЗ СССР. – 1934. – №56. – Ст. 421.

2. ГАРФ. – Ф. 9414. – Оп. 1. – Д. 1138. – Л. 21.

3. Андреев В.Н. Содержание под стражей в СССР и России / В.Н. Андреев. М.: Спарк, 2000. – 197 с.

4. ГАРФ. – Ф. 9492. – Оп. 2. – Д. 8. – Л. 30–58.

5. ГАРФ. – Ф. 9492. – Оп. 2. – Д. 8. – Л. 35 об.

6. ГАРФ. – Ф. 9492. – Оп. 2. – Д. 16. – Л. 121–122.

7. ГАРФ. – Ф. 9492. – Оп. 2. – Д. 8. – Л. 110–113.

8. ГАРФ. – Ф. 9413. – Оп. 1. – Д. 1. – Л. 73.

9. Приказ НКВД СССР № 646 от 29 сентября 1939 г. «О введении в действие «Устава службы конвойных войск НКВД» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.rkka.ru/docs/real/uskv-39.pdf (дата обращения 19.09.2022).

10. ГАРФ. – Ф. 9414. – Оп. 1. – Д. 2509. – Л. 82.

11. ГАРФ. – Ф. 9414. – Оп. 1. – Д. 2507. – Л. 40–40 об.

12. Лысков Д.Ю. «Сталинские репрессии». Великая ложь XX века / Д.Ю. Лысков. – М.: Яуза, 2009. – 288 с.

Конов Александр Михайлович
канд. социол. наук, доцент
ФГАОУ ВО «Северный (Арктический) федеральный
университет им. М.В. Ломоносова»
г. Архангельск, Архангельская область

О ВОЗМОЖНЫХ ПУТЯХ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОСТИ В СОВРЕМЕННОМ РОССИЙСКОМ ОБЩЕСТВЕ

***Аннотация**: в статье описываются результаты анализа современного российского общества, проводимого на концептуальной основе разработок А.С. Шабурова, М.В. Ильина, Е.А. Белканова, Дж. Неттла, предлагаются четыре возможных пути развития государственнности, обеспечивающих эффективный ответ на внешний вызов.*

***Ключевые слова**: внешний вызов, государственность, государство, идеология, развитие государственности, российское общество.*

Постепенно нарастающее усиление степени враждебности политики ЕС и НАТО в отношении РФ, наблюдаемое сегодня, представляет собой очередной внешний Вызов существованию российского общества, на который следует найти эффективный ответ, связанный с определенными изменениями в развитии российской государственности. Все эти обстоятельства и обусловили актуальность выбора темы и цели исследования, заключавшейся в определении возможных путей развития государственности в современном российском обществе, обеспечивающих эффективный ответ.

В качестве концептуальной базы исследования использовались теоретические разработки М.В. Ильина, А.С. Шабурова, А.Ю. Дворниченко, Е.А. Белканова, Дж. Неттла и целого ряда других ученых [1–4; 6].

Важно подчеркнуть, что исследование было сопряжено с целым рядом проблем в использовании существующего понятийного аппарата, признаваемыми целым рядом отечественных ученых.

Еще в 2008 году М.В. Ильин акцентировал внимание на том, «что за словами государство (the state etc.) и – тем более – государственность (statehood, stateness etc.) скрывается не одно ясно концептуализируемое явление или предмет изучения, а целый набор разнородных явлений и предметов» [1, с. 69]. В то же время он подчеркивал принципиальную разницу между этими двумя понятиями, относя «государство» к зонтичным понятийным категориям, соединяющим разные понятия посредством установления подобий между ними, а «государственность» – к матрешечным, объединяющим понятия, «входящие» друг в друга подобно «матрешкам» [1, с. 73].

Вследствие недостаточной разработанности понятийного аппарата в работах отечественных исследователей встречаются порой крайне противоположные точки зрения в восприятии государственности.

Так, например, А.С. Шабуров дает следующее определение: «Государственность – это качественное состояние государственно-

организованного общества, определяемое *устойчивостью и преемственностью* конкретных исторических, национальных, культурологических и иных факторов» [2, с. 128].

Почти в то же время А.Ю. Дворниченко пишет: «Феномен российской государственности не может не волновать специалистов самых разных областей знания, в том числе и историков. В самом деле, где еще известна ситуация, когда *государственная парадигма меняется* на протяжении отрезка времени меньшего, чем столетие, несколько раз? Да еще *меняется так, что каждая новая государственность открещивается от предыдущей, как черт от ладана*?» [3, с. 16].

В целях операционализации понятия «государственность» был проанализирован ряд научных работ. В результате анализа удалось выявить несколько вариантов представления понятия «государственность» [1–4].

На основе анализа ряда работ отечественных и зарубежных ученых были выделены два аспекта государственности, имеющие сегодня особое значение и описанные более подробно в последующем тексте данного исследования. Первый аспект связан с функциональностью, т. е. степенью способности государства реализовывать свои функции [4, с. 98], а второй аспект связан с социокультурным измерением, предполагающим, «что государство выступает в качестве главной референтной рамки для соответствующей нации, всей совокупности граждан и каждого гражданина в отдельности» [1, с. 76].

Оба эти аспекта обычно тесно связаны с государственной идеологией, формирующей базовую систему ценностей, единую для всех граждан государства, а также предлагающей некий образ будущего.

Если удалось сформировать государственную идеологию, включающую ценности, одобряемые и разделяемые подавляющим большинством граждан государства и привлекательный для них образ будущего состояния государства, мотивирующий к трудовым свершениям, то начинает активно развиваться экономика и другие сферы жизни общества, а государство становится привлекательным местом жизни.

Яркими примерами государств, которые смогли это сделать, стали в свое время США и СССР, о чем более подробно мы уже писали в своей статье [5].

Поскольку СССР, в отличие от США, не стремился извлечь максимальную прибыль из слаборазвитых государств, а строил свои отношения с ними на взаимовыгодных условиях, то вынужден был осуществлять финансовые вложения в эти государства за счет сокращения средств, выделяемых на собственное развитие. Поэтому в СССР постепенно, начиная с номенклатуры и советской интеллигенции, в правящих кругах стало увеличиваться количество лиц, для которых более привлекательным становился западный образ жизни и западная идеология. Следствием этого стал развал СССР и преобразование его остатков по западному образцу, сопровождающееся открытым присвоением общенародного достояния и дележкой добытого между криминалом и бывшей советской номенклатурой.

Естественно, что значительная часть быстро разбогатевших людей стала перемещаться в более привлекательные места, приобретая для себя и своих близких иностранное гражданство и недвижимость, формируя социальные связи на западе. РФ стала рассматриваться ими только как место

извлечения прибыли, как для себя, так и для своих близких людей, следствием чего стало нарушение принципа меритократии. Поэтому активная и талантливая молодежь, получившая хорошее образование и не нашедшая себе здесь место, стала покидать РФ.

В результате сформировался социальный слой, который полностью разделяет западные ценности, не заинтересован в эффективном функционировании российского государства, связывает свои ключевые интересы с другими государствами, и, в случае вооруженного конфликта с Западом, может рассматриваться основной частью российского общества, как потенциальная «пятая колонна». Подтверждением достоверности данного утверждения является выезд после начала СВО за пределы РФ значительного количества представителей российского правящего класса, особое место среди которых занимают бывшие вице-премьеры и носители государственных секретов А. Дворкович, А. Чубайс, И. Клебанов, А. Хлопонин [6].

В результате проведенного анализа можно сделать вывод о том, что возможные изменения российской государственности, обеспечивающие эффективный Ответ на внешний Вызов, целесообразно осуществлять прежде всего в социокультурной сфере по четырем направлениям. Первое направление предполагает инициирование отказа от навязанного извне запрета на государственную идеологию и подготовку соответствующих изменений в Конституции. Второе направление предполагает публичное обсуждение наиболее социальных важных проблем российского общества и поиск возможных путей их решения. Третье направление предполагает согласование в процессе активного взаимодействия государства и гражданского общества конкретных элементов обновленной базовой системы ценностей. Четвертое направление предполагает активное формирование новой государственной идеологии и привлекательного образа будущего.

По нашему мнению, реализация комплекса этих изменений будет способствовать формированию более привлекательного образа государства, укреплению солидарности в обществе и степени его готовности к мобилизации на решение задач, обеспечивающих достойный ответ на внешний вызов.

Список литературы

1. Ильин М.В. Формула государственности / М.В. Ильин // Полития. – 2008. – №3. – С. 67–78. EDN JVBQBV

2. Шабуров А.С. Государство и государственность: вопросы соотношения / А.С. Шабуров // Известия БГУ. – 2012. – №3. – С. 126–130. EDN OZAGOF

3. Дворниченко А.Ю. Онтология российской государственности / А.Ю. Дворниченко // Труды Исторического факультета Санкт-Петербургского университета. – 2013. – №15. – С. 16–28. EDN RNJGVN

4. Белканов Е.А. К вопросу о понятии «государственность» / Е.А. Белканов // Российский юридический журнал. – 2013. – №3. – С. 97–99. EDN QBZHZF

5. Конов А.М. Система видения и развитие России / А.М. Конов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.elibrary.ru/item.asp?id=45583666

6. Иванов А. Израиль, Италия, Германия, Штаты и т. д. Куда свалили бывшие вице-премьеры РФ / А. Иванов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://zavtra.ru/events/izrail_italiya_germaniya_shtati_i_t_d_kuda_svalili_bivshie_vitce-prem_eri_rf

Кузькин Алексей Петрович
д-р экон. наук, профессор
Лаврентьев Максим Владимирович
канд. юрид. наук, доцент

ЧУОО ВО «Саратовский медицинский университет РЕАВИЗ»
г. Саратов, Саратовская область

ТАШКЕНТСКАЯ ЗЕМЛЕДЕЛЬЧЕСКАЯ КОЛОНИЯ ДЛЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ПРАВОНАРУШИТЕЛЕЙ В РОССИЙСКОЙ ИМПЕРИИ (1902–1908 гг.)

Аннотация*: статья посвящена истории одного из малоизвестных приютов для несовершеннолетних правонарушителей – Ташкентской земледельческой колонии Туркестанского края Российской империи в период с 1902 по 1908 год. Сообщаются данные о деятельности приюта в первой части его существования. Автором рассказывается об устройстве приюта, внутренней обстановке, убийстве директора колонии Михалевского.*

Ключевые слова*: Россия, XX век, Туркестанский край, Ташкент, несовершеннолетние правонарушители, воспитательно-исправительные заведения, пенитенциарная педагогика, земледельческая колония.*

Дело борьбы с преступлениями малолетних и несовершеннолетних в Российской империи второй половины XIX – начало XX в. было отдано в руки широкой общественности и частной благотворительности. По закону от 5 декабря 1866 г. благотворительные общества могли открывать специализированные заведения для исправления несовершеннолетних правонарушителей и возвращения их в ряды законопослушных граждан. По всей стране стали возникать воспитательно-исправительные заведения: Московский Рукавишниковский приют, Санкт-Петербургская земледельческая колония, Саратовский Галкинский учебно-исправительный приют и другие, в том числе Ташкентская земледельческая колония.

Ташкентская земледельческая колония для несовершеннолетних правонарушителей была основана в 1902 г. Но о ней ничего не было известно, ни в каких материалах Съездов представителей русских воспитательно-исправительных заведений о ней ничего не сообщалось. Более того, ежегодные отчеты Ташкентской земледельческой колонии, по строгому указанию Министерства Юстиции Российской империи не печатались, поэтому ранние годы существования данного воспитательно-исправительного заведения отследить невозможно.

Поэтому лишь в трудах Восьмого Съезда представителей состоящих под Высочайшим покровительством Его Императорского Величества Государя Императора русских воспитательно-исправительных заведений для несовершеннолетних можно найти сведения о Ташкентской земледельческой колонии.

Главной задачей Ташкентской земледельческой колонии было «образовать из несовершеннолетних, помещаемых в нее по определениям и приговорам суда, честных, знающих и трудолюбивых земледельцев и ремесленников. Указанная цель достигается правильным религиозным, нравственным, умственным и физическим воспитанием и практическим земледельческо-ремесленным обучением, которое давало бы возможность ее питомцам, по выходе их из заведения, добывать себе честным трудом достаточные средства существования. Главными средствами к достижению вышеуказанной цели должны служить: личное влияние директора, законоучителей и воспитателей, элементарное образование, практическое обучение разным сельскохозяйственным производствам и необходимым ремеслам, а также правильная простая и трудовая жизнь в заведении» [2, с. 125].

Эта задача была поставлена перед заведением директором колонии Н.А. Кольтюгиным. На него возлагалось непосредственное управление колонией. Он мог быть назначен и увольняем Комитетом Ташкентского общества с утверждения председателя общества. На директора колонии возлагались следующие обязанности: 1) ведение всего учебно-воспитательного дела в колонии, и 2) заведывание всеми денежными суммами и хозяйством колонии и представлением установленной отчетности.

В штате Ташкентской земледельческой колонии состояли законоучитель, врач, воспитатели и другие лица, необходимые для обучения воспитанников сельскому хозяйству и ремеслам. Штаты и содержание служащим определялись Комитетом Ташкентского Общества воспитательно-исправительных заведений. Врач, законоучители, преподаватели и воспитатели колонии назначались и увольнялись Комитетом, по представлению директора колонии. Остальные служащие назначались и увольнялись директором [2, с. 125].

В Ташкентскую земледельческую колонию принимались несовершеннолетние, которые принадлежали к населению Туркестанского края, без различия национальности и вероисповедания, следующих категорий: «1) помещаемые по определениям и приговорам суда, и 2)состоящие под следствием и судом, по соглашению следственной или судебной власти с директором колонии. При этом в уставе оговорено, что с увеличением средств и развитием деятельности Общества, в колонию могут быть помещаемы также дети беспризорные, которым грозит опасность впасть в пороки и преступления, но не иначе, как по соглашению подлежащих административных установлений, частных лиц или благотворительных учреждений, на попечении коих находились дети, с Комитетом Общества» [2, с. 125].

2-го декабря 1908 г. в Ташкентской колонии произошло «экстраординарное и притом весьма прискорбное событие», а именно убийство воспитанниками предшественника А.Н. Кольтюгина – директора колонии Михалевского. К сожалению, имя и отчество Михалевского найти не удалось.

Следствие показало, что убийство это, происшедшее после четырех лет управления колонией Михалевским, обязано было общему

«ненормальному положению воспитательного дела в колонии, угрожающие симптомы которого проявились уже и ранее» [2, с. 125–126].

Михалевский четыре года перед этим управлял колонией. Ряд происшествий произошло непосредственно перед убийством. Так, в октябре 1908 г. у колонии было украдено четыре головы рогатого скота, а в ноябре того же года было совершенно нападение на директора. Он был ограблен в собственной квартире.

Конечно же, винить Михалевского в плохой постановке «воспитательного дела» не приходилось бы, так как он настроен был с самыми лучшими намерениями. По всей вероятности, главной причиной печального происшествия была возникшая оппозиция директору со стороны «подчиненного ему служебного персонала колонии, на почве которой получили легкую возможность проявиться весьма сильные тюремные традиции взрослых воспитанников колонии» [2, с. 126].

Убийство произошло 2-го декабря 1908 г., после того как директор Михалевский получил свое жалованье. «Ко времени убийства налицо в колонии находилось всего лишь два воспитанника, все же остальные незадолго перед тем разбежались. Убит был директор именно теми воспитанниками, которые бежали из колонии и вернулись в нее для совершения убийства, два же оставшихся в колонии воспитанника, вероятно знали о готовившемся на директора нападении, и после убийства также убежали из колонии, в которой, таким образом, не осталось ни одного воспитанника. Опечатанная затем квартира директора была обокрадена собравшимся из бегов колонистами, проникшими в нее через окно. Украден был, между прочим, и ключ от входной двери квартиры директора, что дало повод к предположению, что воспитанники намеревались впоследствии расправиться так же, как с Михалевским, и с новым директором. По обвинению в убийстве были привлечены и осуждены три воспитанника; сверх же того были удалены из колонии служившие в ней учитель и работник. Последние, впрочем, вскоре были обратно приняты Комитетом на службу по той причине, что не находилось других лиц, которые пожелали бы пойти на службу в Ташкентскую колонию» [2, с. 126].

Более того, после того как убит директор колонии, возвратившиеся из «бегов» воспитанники учили новые злодеяния: уведено было двое быков, разграблен цейхгауз, порублены матрасы, «разбиты часы, разломаны табуреты и другие вещи, повыбиты оконные стекла, раскрадены куры и порезана на куски сбруя» [2, с. 126–127]. Во время этого разорения Ташкентской земледельческой колонии, в заведении находились служащие колонии, которые ничем не препятствовали вандалам.

Вопиющий случай – убийство директора колонии – вызвал отклики. Например, в статье В.С. Мышкиса, посвященной VIII съезду представителей русских воспитательно-исправительных заведений, сообщалось: «Ужасом веет от рассказа директора Ташкентского приюта о том, как он при вступлении своем в должность нашел своего предшественника распростёртым на полу в луже крови. Директора убили его собственные воспитанники. Какова была причина этого убийства, из рассказа нынешнего директора выяснить не удалось. Нынешний директор отзывается о своем предшественнике, как о человеке гуманном, рассказывает о какой-то оппозиции, руководимой одним из воспитателей. Бесомненно, порядка в

этом приюте не было. Из 10 воспитанников в момент убийства были два, остальные были в бегах. Эти то последние и обвиняются в убийстве директора, из них двое осуждены на каторжные работы. Очевидно, много должно было накопиться горючего материала, раньше чем воспитанники решились на такой шаг» [1, с. 100].

Нет сомнения, что любое воспитательно-исправительное заведение после такого случая, должно быть расформировано. Но Ташкентская земледельческая колония продолжила свое существование по крайней мере до 1911 г. Новый директор А.Н. Кольтюгин продолжил руководить колонией и, можно сказать, дал ей новую жизнь.

Список литературы

1. Мышкис В.С. VIII-й съезд представителей русских воспитательно-исправительных заведений (Санкт-Петербург, 16–23 октября 1911 г.) // Вестник психологи, уголовной антропологии и гипнотизма. – 1911. – №5.

2. Труды Восьмого съезда представителей состоящих под Высочайшим покровительством Его Императорского Величества Государя Императора русских воспитательно-исправительных заведений для несовершеннолетних. Санкт-Петербург, октябрь 1911 г. – СПб.: Типография Санкт-Петербургской Одиночной Тюрьмы, 1913.

Мукин Владимир Антонович
канд. физ.-мат. наук, доцент
Николаев Лев Львович
студент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ФИЛОСОФИЯ ПРАВА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация*: целью статьи является исследование степени влияния философии права на преобразование правовой реальности современной России. Исследование имеет теоретический характер, методологическая основа исследования представлена историко-сравнительным методом. Авторы пришли к выводам о том, что философия права является важным инструментом для тех, кто заинтересован в продвижении социальной справедливости, верховенства права, а также изменению правовой действительности в современной России.*

Ключевые слова*: философия права, философия права России, правовая реальность России, право современной России, функционирование права России.*

Философия права – это методология понимания и преобразования правовой действительности. В этом смысле это не только теоретическая дисциплина, но и практическая. Он обеспечивает основу для анализа правовых систем, выявления их сильных и слабых сторон и предложения решений проблем, с которыми они сталкиваются. Философия права занимается такими вопросами, как: что такое право? Каковы его источники? Каково

его отношение к морали? Какова роль судей в толковании и применении закона? Какова связь права и общества?

С развитием общества, несомненно, происходит процесс формирования иных ценностей, непосредственное влияние на которые производит философия права, меняя правовую реальность.

Правовая система в России претерпела значительные изменения за последние несколько десятилетий. Советская правовая система, основанная на социалистических принципах, была заменена новой правовой системой, основанной на демократических принципах и верховенстве права. Трансформация правовой системы сопровождалась развитием философии права в России. В начале XX века в России происходит расцвет философии права. В этот период выделяются несколько направлений: позитивизм, идеализм и марксизм.

История философии права в России отличается своей уникальностью и многогранностью. Первые проявления философского мышления связаны с идеями православной теологии, затем происходит расцвет и развитие философии права в начале XX века. После Октябрьской революции происходит кризис и упадок философии права в России, который прекращается в 1980–1990 годах. На сегодняшний день в России существует несколько направлений философии права, которые предлагают новые концепции ее развития и обоснования правовой системы.

Одной из основных областей применения философии права в России является изучение правового мышления. Юридическое обоснование – это процесс применения правовых принципов к конкретным случаям. Он включает толкование закона и применение правовых принципов к фактическим ситуациям. Философия права помогла ученым понять природу юридических рассуждений и роль правовых принципов в этом процессе.

Одним из ключевых аспектов философии права является ее внимание к отношениям между правом и обществом. Правовые системы – это не статичные образования, а скорее динамичные компоненты социальной жизни, которые реагируют на изменение социальных, политических и экономических условий. Философы права стремятся понять, как эти условия формируют правовые системы и как они, в свою очередь, формируют общество.

Еще одним ключевым аспектом философии права является ее внимание к нормативным измерениям права. Правовые системы не только описывают социальную реальность, но и предписывают. Они устанавливают нормы и правила, регулирующие социальное поведение, и обеспечивают основу для социального взаимодействия. Философы права стремятся понять нормативные основы правовых систем и то, как они соотносятся с более широкими этическими и моральными принципами.

Философия права использовалась и в России для изучения соотношения права и морали. Это было важной областью исследований, особенно в контексте трансформации правовой системы. Изучение взаимосвязи между законом и моралью помогло ученым понять роль морали в правовой системе и важность этических соображений при принятии юридических решений.

Кроме того, философия права использовалась в России для изучения понятия справедливости. Справедливость является фундаментальным

понятием в правовой системе. Философия права помогла ученым понять природу справедливости и различные существующие теории справедливости. Это позволило им предложить реформы, которые могут улучшить отправление правосудия в России.

Философия права выступает как методология познания и преобразования правовой реальности в России. Она включает в себя анализ логических, онтологических, гносеологических и этических аспектов права. Философия права имеет решающее значение для преобразования правовой реальности в России, обоснования правопорядка и правовой культуры. Она представляет собой методологическую базу для разработки правовых систем, согласующихся с целями и задачами социально-экономического развития России, формирования правового сознания и повышения уровня правовой культуры граждан.

Философия права – это методология, с помощью которой можно понять и преобразовать правовую реальность в России. Он помог ученым и практикующим юристам критически проанализировать правовую систему и выявить ее сильные и слабые стороны. Использование философии права в России позволило ученым предложить реформы, которые могут улучшить правовую систему и отправление правосудия. Таким образом, философия права играет важную роль в развитии правовой системы в России.

В условиях России существует необходимость преображения правовой реальности. Для того, чтобы добиться этой цели, необходимо использовать методологию философии права. Обоснование правопорядка и правовой культуры является одной из целей философии прав. Она помогает выработать концептуальный подход к правовым проблемам, дает возможность выработать ценностно-нормативную базу для законодательной и правоприменительной практики.

Философия права имеет решающее значение для преобразования правовой реальности в России. Она представляет собой методологическую базу для разработки правовых систем, согласующихся с целями и задачами социально-экономического развития России. Философия права помогает выработать правовые нормы и принципы, которые соответствуют традициям и культуре страны, формируют ее правовое сознание и повышают уровень правовой культуры граждан.

Философия права имеет решающее значение для преобразования правовой реальности в России. Она представляет собой методологическую базу для разработки правовых систем, согласующихся с целями и задачами социально-экономического развития России. Философия права помогает выработать правовые нормы и принципы, которые соответствуют традициям и культуре страны, формируют ее правовое сознание и повышают уровень правовой культуры граждан. Насколько же сильно философия права может повлиять на правовую действительность России? Как сильно изменение правовой действительности может повлиять на правовой нигилизм в России?

Философия права является важной методологией понимания и преобразования правовой действительности. Критически исследуя правовые концепции, принципы и институты, философы права могут развить глубокое понимание природы и функционирования права в обществе.

Перспективы дельнейшего исследования данной темы будут способствовать понижению правового нигилизма среди населения России. Путем анализа социальных, политических и экономических факторов они также могут определить способы, с помощью которых правовые системы могли бы лучше служить потребностям общества. Таким образом, философия права является важным инструментом для тех, кто заинтересован в продвижении социальной справедливости, верховенства права, а также изменению правовой действительности в современной России.

Список литературы

1. Фербер И.Е. Правосознание как форма общественного сознания / И.Е. Фербер. – М.: Юридическая литература, 1963. – С. 4.

2. Лапина Т.С. Право как объект философского осмысления / Т.С. Лапина // Философия и общество. – 2013. – №2. – EDN RCGAEZ

3. Марченко М.Н. Философия права и общая теория права: взаимосвязь и взаимодействие / М.Н. Марченко // Правоведение. – 2009. – №3. – EDN KXHUXV

4. Шугуров М.В. Феномен легитимности права: философско-правовое осмысление / М.В. Шугуров // Российский журнал правовых исследований. – 2015. – №1. – EDN TJZTOX

5. Графский В.Г. Концепция интегральной (синтезированной) юриспруденции: актуальные направления дальнейшей разработки / В.Г. Графский // Государство и право на рубеже веков. Проблемы теории и истории. – М., 2001.

6. Гегель Г.В.Ф. Философия права / пер. с нем. Б.Г. Столпнера, М.И. Левиной; ред. и сост. Д.А. Керимов, В.С. Нерсесянц. – М.: Мысль, 1990. – 524 с.

Шамсутдинов Ильяс Рафикович
аспирант
УВО «Университет управления «ТИСБИ»
г. Казань, Республика Татарстан

ИСТОКИ И СТАНОВЛЕНИЕ СОВРЕМЕННОГО ПРАВОВЕДЕНИЯ

***Аннотация**: как и любой предмет социальных наук, юриспруденция развивалась посредством определенных теорий. Популярными теориями юриспруденции являются позитивистская теория, теория естественного права и теория социальной юриспруденции. Одной из важнейших задач в современной юриспруденции признается преодоление концептуально-методологического кризиса.*

***Ключевые слова**: юридическая наука, сравнительное правоведение, правоведение.*

Историческая школа юриспруденции в свое время внесла огромный вклад в понимание правоведения, предполагая, что право является результатом социальной системы, а не просто набором искусственных правил, наложенных на общество, и его развития в истории. Историческая юриспруденция решительно отреагировала на рационализацию восемнадцатого века, но совершенно не подходит для научной эпохи. Медленный рост обычаев нежелателен для людей в эпоху быстрого технического роста. Таким образом, на сцену выходит современная юриспруденция,

которая занимается правотворчеством в форме законодательства, поскольку оно позволяет быстро изменять закон [6].

Позитивистская теория была самой первой попыткой английских юристов Бентама и Остина создать научную теорию для современной юриспруденции. Она направлена на изучение права таким, какое оно есть, а не таким, каким предполагает объективность науки. В нем говориться, что нормативизм является существенной чертой правопорядка. В буквальном смысле это «вера в нормы или защита прав, особенно в отношении личности или желательности социальных норм» [3, с. 34].

Закон – есть норма или правило поведения, предназначенное для многократного применения, он отражает известное общественное или экономическое отношение, и это отношение создается господствующими в данном обществе производительными силами. Поскольку с течением времени циклы экономического производства повторялись, возникали определенные устойчивые общественные отношения, которые отражались, оформлялись и охранялись законом. Право, таким образом, состоит из совокупности правил, отражающих эти отношения [4, с. 23].

По словам Блэкстоуна, великого британского юриста XVIII века, «Нужно соблюдать те законы, которые соответствуют природе; другие на самом деле ничтожны, и вместо того, чтобы подчиняться им, им следует сопротивляться. Человеческие законы не должны противоречить законам природы; если человеческий закон предписывает нечто, запрещенное естественным или божественным законом, мы обязаны нарушить этот человеческий закон». В наше время, во время американской и французской революций, эта теория получила сильное развитие. Он сделал свободу, равенство и братство неотъемлемыми и естественными для человека [5, с. 123].

Теория социальной юриспруденции противопоставлялась позитивистской теории. В нем говорилось, что законодательные акты не охватывают все аспекты, и образовавшийся пробел можно заполнить, предоставив судьям свободу действий для их толкования. Эта теория сместила центр тяжести правовой системы со статута на закон, созданный судьями.

Общепризнано, что практический мир отличается от теоретического. Каждая идея или теория отлично работает на бумаге, но на практике ее несоответствия выходят на поверхность. Точно так же эти теории страдают рядом недостатков.

Как сказал Кельзен, «…с помощью естественного закона можно доказать что угодно и ничего». Бентам рассматривал естественный закон как метафизическую бессмыслицу. Из-за того, что она была слишком туманной и запутанной, теория естественного права потеряла свою применимость в современном обществе, которое требовало четких правил и идей.

Социологическая юриспруденция преодолела важный недостаток классического позитивизма за счет перехода от статутной формы правовой системы к системе законов, созданных судьями. В этом смысле она охватывает всю совокупность правовых принципов в мире. История понятия права показывает, что юриспруденция в разное время приобретала разные значения. Поэтому трудно попытаться дать однозначное определение этому термину. Она имеет долгую историю эволюции, начиная с

классического греческого периода и заканчивая современной юриспруденцией XXI века, с многочисленными изменениями в ее природе на различных этапах ее эволюции [1].

Ученые-правоведы, или философы права, надеются получить более глубокое понимание природы права, юридической аргументации, правовых систем и правовых институтов Используя методологию правовой аналитики, современная юриспруденция изучает сложнейшие проблемы совершения коррупционных правонарушений, экономической преступности, проявлений террористической и экстремистской направленности [7; 8] и т. д., что предполагает обращение к междисциплинарному подходу, объединившему в себе положения отмеченных нами правовых школ, но в конкретной исторической реальности.

Современная юриспруденция зародилась в XVIII веке и была сосредоточена на первых принципах естественного права, гражданского права и права наций. Общая юриспруденция может быть разделена на категории как по типам вопросов, на которые стремятся ответить ученые, так и по теориям юриспруденции или школам мысли относительно того, как лучше всего ответить на эти вопросы [2].

Проблемы права как особого социального института в его связи с более широкой политической и социальной ситуацией, в которой оно существует. В эпоху становления общего права в Англии термин «юриспруденция» использовался в общем смысле для обозначения изучения различных аспектов права. Однако в первые десятилетия XIX века, благодаря теориям, выдвинутым Бентамом и его учеником Остином, термин «юриспруденция» приобрел определенное значение. Бентам проводил различие между исследованиями права как «оно есть» и «каким оно должно быть» и называл их «разъяснительной' и «цензурной' юриспруденцией соответственно.

Позже Остин занялся главным образом формальным анализом английского языка и связанных с ним концепций, который до сих пор продолжает оставаться основным содержанием английской юриспруденции [3, с. 45]. Юриспруденция рассматривалась в разное время и разными школами мысли как философия, история или наука. В основном это касается природы и функций права. В нем рассматриваются такие вопросы, как что такое закон, откуда он берется, что он делает и каковы средства для его осуществления. Термин «закон», конечно, имеет различные коннотации; здесь мы используем его в абстрактном смысле, то есть не в смысле конкретных законов, а в смысле общих принципов, лежащих в основе права.

Так, например: в современном государстве распространены различные отрасли права, такие как договор, деликт, преступление, собственность, трасты, компании, трудовые отношения, неплатежеспособность и т. д. И в юриспруденции мы должны изучать основные принципы каждой из этих отраслей, и нас не интересуют подробные правила из этих законов. Они должны быть детально изучены, когда мы будем изучать эти отрасли права отдельно [4].

Судебная практика рассматривает общие принципы уголовной ответственности, но в ней не предпринимается попыток детализировать суть каждого правонарушения. Таким образом, юриспруденцию можно рассматривать как изучение и систематическое изложение общих принципов права. В другом смысле юриспруденцию можно рассматривать как философию права, имеющую дело с природой и функциями права. Такой подход к юриспруденции приобретает первостепенное значение в наше время, принимая во внимание быстрые социальные изменения, происходящие во всем мире в последние десятилетия. В конечном счете это привело к возникновению того, что сейчас называется «функциональной юриспруденцией», основной упор в которой делается на взаимосвязи между законом и правосудием [5].

Изучение юриспруденции как отдельной отрасли знаний началось еще у римлян. Для них юриспруденция означала «знание закона». Но в современном понимании это значение слишком расплывчато и обобщенно. Хотя римляне на практике никогда не путали закон с моралью или религией, теоретически это различие вряд ли существовало в более ранние времена.

Определение и концепция юриспруденции римскими юристами могут показаться расплывчатыми или неадекватными в современном смысле этого термина, но заслуга в том, что юриспруденция впервые была признана самостоятельной отраслью юридической науки, принадлежит римским философам-правоведам, которые в конечном итоге проложили путь к развитию предмета в его нынешнем виде.

Римское гражданское право и основанное на нем церковное каноническое право первоначально представляли собой простую смесь прошлых постановлений, упорядоченных по темам. Эти указы часто противоречили друг другу, и работа ученых-юристов заключалась в том, чтобы определить, какие аспекты каждого указа по-прежнему имеют обязательную силу. Как правило, более поздний закон аннулировал старый закон только в том случае, если он явно противоречил старому закону или влек за собой последствия, которые сделали бы старый закон недействительным.

Подводя итог, можно сказать, что современная юриспруденция в основном позитивистская, поскольку она опирается главным образом на законодательство, также использует идеи социологической юриспруденции, дополняя законодательство всякий раз, когда существует правовой вакуум или, когда возникает насущная социальная потребность.

Конституция нашей страны гарантирует защиту идеалов свободы, равенства, нравственности, справедливости и братства каждого гражданина, и они происходят из теории естественного права. Кроме того, когда нет установленного законом правила, в нем используются некоторые концепции естественного права, например, правила естественной справедливости.

Список литературы

1. Betti E. Teoria generale della interpretazione / E. Betti. – Milano: Gioffe, 1955. – 983 p.

2. Burgorgue-Larsen L. «Decompartmentalization»: The key technique for interpreting regional human rights treaties / L. Burgorgue-Larsen // International journal of constitutional law. – Oxford, 2018. – Vol. 16. №1. – P. 187–213.

3. Camby J.P. La loi et la norme / J.P. Camby // Revue du droit public. – Paris, 2005. – №4. – P. 849–867.

4. Chevallier J. Doctrine juridique er science juridique / J. Chevallier // Droit et societe. – Paris, 2002. – №50. – P. 103–119.

5. Gadamer H-G. Wahrheit und Methode. Grundzüge einer philosophischen Hermeneutik / H-G. Gadamer. – Tübingen, 1960. – 553 p.

6. Geny F. Méthode d»interprétation et sources en droit privé positif: essai critique / F. Geny. – Paris, 1899. – 606 p.

7. Сайфуллин А.И. Законность – понятие, подходы, пути развития: общетеоретические аспекты / А.И. Сайфуллин // Образование и право. – 2020. – №4. – С. 55–58. – DOI 10.24411/2076-1503-2020-10407. – EDN QWIJSH.

8. Степаненко Р.Ф. Причинность коррупции: методологические и общеправовые проблемы / Р.Ф. Степаненко // Ленинградский юридический журнал. – 2018. – №3 (53). – С. 73–84. – EDN YTEVUT.

9. Шляхтин Е.П. Противодействие деятельности экстремистских организаций и сообществ: актуальные проблемы теории и практики / Е.П. Шляхтин, Р.Ф. Степаненко // Вестник Казанского юридического института МВД России. – 2017. – №2 (28). – С. 100–104. – EDN YRSZPP.

ГРАЖДАНСКИЙ И АРБИТРАЖНЫЙ ПРОЦЕСС

Шестаков Вячеслав Александрович
магистрант
Научный руководитель
Саркисян Валентина Георгиевна
канд. юрид. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

К ВОПРОСУ О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ, СВЯЗАННЫХ С ВОЗБУЖДЕНИЕМ ДЕЛ О ПРИЗНАНИИ ДОГОВОРА ВОЗМЕЗДНОГО ОКАЗАНИЯ УСЛУГ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМ

Аннотация*: в статье рассматривается вопрос признания договора возмездного оказания услуг недействительным, проблема определения выбора компетентного суда, а также рассматривается вопрос возможности подачи искового заявления как сторонами договора, так и третьими лицами.*

Ключевые слова*: возбуждение дела, подсудность, договор возмездного оказания услуг, недействительность договора.*

Правом на иск для оспаривания договора обладает сторона договора, иное лицо, которое указано в федеральном законодательстве в привязке к данному праву. В том случае, если договор нарушает права или законные интересы лица, ее оспаривающего, то такой оспоримый договор может быть признан недействительным.

Если согласно законодательству, договор оспаривается в интересах третьих лиц, то такой договор может быть признан недействительным только при том условии, что он нарушает права или законные интересы этих третьих лиц. Если из поведения стороны явствовала ее воля сохранить силу договора, она не вправе оспаривать договор по основанию, о котором она знала или должна была знать при проявлении своей воли. Для такого оспаривания правом на иск обладает только сторона или иное лицо, прямо названное в федеральном законе в привязке к такому праву.

Требование, как о недействительности ничтожного договора, так и о применении последствий такой недействительности вправе предъявить сторона договора, а в предусмотренных законом случаях также иное лицо. Если требование основано на ничтожности договора, то независимо от его содержания: только ли о применении последствий пойдет речь, как и говорит закон, или о признании ее недействительной, исковая давность составит 3 года.

Начало течения этого срока определяется днем начала исполнения по этой сделке, то есть моментом, когда стороны оказываются за границами ее совершения. Но с этого момента о факте совершения договора возмездного оказания услуг знают гарантированно только лица, ее совершающие в действительности [1, с. 466].

Поэтому, если иск будет предъявлен не стороной договора, то исковая давность начнет течь со дня, когда уже это лицо узнало или должно было узнать о начале исполнения по договора возмездного оказания услуг. Но для них есть и предел, соответствующий общему пределу: исковая давность для не стороны договора никогда не может превышать десять лет со дня начала исполнения по этой сделке.

Требования, основанные на оспоримости договора возмездного оказания услуг, хоть о признании договора недействительным, хоть о применении последствий его недействительности, подчиняются специальному (сокращённому) сроку исковой давности в один год.

Начинается течение этого срока: со дня прекращения насилия или угрозы, под влиянием которых была совершена сделка (п. 1 ст. 179 ГК РФ), либо со дня, когда истец узнал или должен был узнать об иных обстоятельствах – основаниях для признания сделки не-действительной.

Заявление о применении последствий признания договора возмездного оказания услуг недействительным подчиняется процессуальному принципу диспозитивности, поэтому может и не быть заявлено. Но законодатель предоставил право суду по своей инициативе применить последствия недействительности именно ничтожного договора, при одном из условий: такое поведение требуется для защиты публичных интересов, в иных предусмотренных федеральным законом случаях.

Не имеет правового значения заявление о недействительности договора, если истец действует недобросовестно. Частным случаем такового закон называет следующий: если поведение истца после заключения сделки давало основание другим лицам полагаться на действительность сделки. По общему правилу, недействительный договор возмездного оказания услуг не влечет юридических последствий. Недействителен договор возмездного оказания услуг с момента ее совершения [2, с. 246].

Для защиты гражданских прав, нарушенных в результате совершения недействительных сделок, в том числе и договора возмездного оказания услуг, ст.12 ГК РФ предусмотрено два способа защиты: признание судом оспоримой сделки (договора) недействительной с применением последствий ее недействительности; применение судом последствий недействительности ничтожной сделки (договора). И в первом, и во втором случаях защита гражданского права должна осуществляться в судебном порядке.

При условии, если одна из сторон дела по спорам о признании договора возмездного оказания услуг недействительным является субъектом предпринимательской или экономической деятельности, то данное дело будет рассмотрено в арбитражном суде. В том случае, если обе стороны или одна из сторон являются гражданами, которые не являются субъектами предпринимательской или экономической деятельности, то данный спор будет рассмотрен в суде общей юрисдикции. Для данной категории споров характерны общие положения гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права о компетенции и подсудности. Также стоит отметить, что по общему правилу в течение пяти дней с того дня как исковое заявление поступило в суд, судья обязан рассмотреть вопрос, связанный с его принятием к производству.

По соглашению сторон спор может быть передан на рассмотрение третейского суда. А также к данным спорам могут применятся и другие

альтернативные способы разрешения споров. Некоторые ученые предлагают для данной категории дел предусмотреть в законодательстве обязательный досудебный порядок урегулирования споров [3, с. 769]. По мнению некоторых судей, до предъявления в суд требования об объявлении договора возмездного оказания услуг недействительным должна быть соблюдена претензионная процедура разрешения спора. Однако есть и иная практика: иск рассматривается в суде при действительной невозможности урегулирования конфликта через претензию. После выявления нарушения своих прав по договору и установления надлежащего основания, по которому договор может быть признан недействительным, сторона или иное лицо, указанное в законе, вправе обратиться в компетентный орган за их защитой. Выбор конкретного суда, куда следует подать иск, подчиняется правилам компетенции суда и подсудности спора.

В соответствии с правилами иск об объявлении договора возмездного оказания услуг недействительным подлежит разбирательству в арбитражном суде в следующих случаях: договор возмездного оказания услуг связан с осуществлением предпринимательской и прочей экономической деятельности (п. 1 ст. 27 АПК РФ); сторонами дела являются юридические лица (далее – ЮЛ) или индивидуальные предприниматели (п. 2 ст. 27 АПК РФ); договор оспаривается в рамках производства о банкротстве должника (подп. 1 п. 6 ст. 27 АПК РФ); заявителем является участник ЮЛ с требованием о признании недействительным договора ЮЛ и (или) установлении последствий недействительности такого договора (ст. 225.1 АПК РФ) [4].

В остальных случаях, в том числе когда участниками дела являются граждане иск подается в суд общей юрисдикции (ст. 22 ГПК РФ) [5]. Неправильное определение подсудности служит причиной возврата искового заявления. Территориальная подсудность иска подчиняется следующим правилам: Общее правило: иск отправляется по адресу нахождения или жительства противоположной стороны спора (ст. 35 АПК РФ, ст. 28 ГПК РФ). Подсудность по выбору заявителя возможна, например, когда отсутствуют сведения об адресе жительства или нахождения ответчика или когда он находится на территории иностранного государства. Такой иск может быть направлен в суд по адресу его имущества (ст. 36 АПК РФ, ст. 29 ГПК РФ). При этом в отношении подсудности по выбору заявителя законодателем предусмотрен ограниченный список альтернатив, куда истец может направить иск.

Список литературы

1. Торосян М.С. К вопросу о понятии и значении процессуальных сроков в гражданском процессе / М.С. Торосян // Научное обеспечение агропромышленного комплекса: сборник статей по материалам 76-й научно-практической конференции студентов по итогам НИР за 2020 год. – Краснодар, 2021. – С. 466–469. – EDN FHFFEZ.

2. Саркисян В.Г. Некоторые аспекты рассмотрения судами обязательственных споров / В.Г. Саркисян // Проблемы формирования правового социального государства в современной России: материалы XVIII всероссийской национальной научно-практической конференции (Новосибирск, 2–3 декабря 2022 года). – Новосибирск, 2022. – С. 246–249. – EDN MDEGDN.

3. Саркисян В.Г. К вопросу о применения досудебного (претензионного) порядка урегулирование спора для защиты гражданских прав субъектов предпринимательской деятельности / В.Г. Саркисян // Итоги научно-исследовательской работы за 2021 год: материалы Юбилейной научно-практической конференции, посвященной 100-летию Кубанского ГАУ (Краснодар, 6 апреля 2022 года). – Краснодар, 2022. – С. 768–771. – EDN KTCESX.

4. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 г. №178-ФЗ // Российская газета. – 2002. – №137.

5. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 г. №138-ФЗ // Российская газета. – 2002. – №220.

Яковенко Елена Владимировна
канд. юрид. наук, заведующая кафедрой
Дальневосточный юридический институт (филиал)
ФГКОУ ВО «Университет прокуратуры
Российской Федерации»
г. Владивосток, Приморский край

DOI 10.31483/r-107163

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО СОУЧАСТИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация*: исследование посвящено изучению обязательного (необходимого) процессуального соучастия в гражданском судопроизводстве. Автор анализирует понятие и особенности обязательного соучастия, основания его возникновения. На основе изучения законодательства и судебной практики выявлены проблемы применения положений об обязательном процессуальном соучастии.*

Ключевые слова*: процессуальное соучастие, гражданский процесс, обязательное процессуальное соучастие, статья 40 ГПК РФ.*

Институт обязательного (необходимого) соучастия является одним из наиболее обсуждаемых в науке гражданского процессуального права.

Следует отметить, что отношения процессуального соучастия стали объектом регулирования российского законодательства давно, однако до 2003 года регулировались поверхностно, правовые нормы вообще не предусматривали вступления соучастников в уже начатый процесс, не разделяли соучастия на обязательное и факультативное, не предоставляли суду возможности привлекать соучастников по собственной инициативе.

Так, Гражданский процессуальный кодекс РСФСР 1923 года закреплял институт соучастия в статьях 163–165, однако при этом предусматривал только возможность предъявления иска несколькими истцами или к нескольким ответчикам. Право суда привлекать соответчиков к участию в деле по собственной инициативе не предусматривалось [5].

В Гражданском процессуальном кодексе РСФСР 1964 года правовое регулирование института соучастия ограничилось статьей 35 «Участие в деле нескольких истцов или ответчиков». Данная статья гласила: «Иск может быть предъявлен совместно несколькими истцами или к нескольким

ответчикам. Каждый из истцов или ответчиков по отношению к другой стороне выступает в процессе самостоятельно. Соучастники могут поручить ведение дела одному из соучастников» [6]. Указанная норма сохраняла действие вплоть до вступления в силу нового Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации.

В Гражданском процессуальном кодексе 2002 года отношения процессуального соучастия урегулированы статьей 40, которая не только традиционно предусмотрела возможность предъявления иска в суд совместно несколькими истцами или к нескольким ответчикам (при этом впервые в законодательстве появилось понятие «процессуальное соучастие»), но еще и определила основания соучастия, а также установила, что «в случае невозможности рассмотрения дела без участия соответчика или соответчиков в связи с характером спорного правоотношения суд привлекает его или их к участию в деле по своей инициативе» (ст. 40 ГПК РФ) [4].

Таким образом, новый Гражданский процессуальный кодекс пошел по пути расширения правового регулирования института процессуального соучастия, одновременно разделив его на два вида – факультативное (необязательное) соучастие, когда совместное участие нескольких лиц на стороне истца или ответчика признается целесообразным для выполнения задач гражданского судопроизводства; и необходимое (обязательное) соучастие, если рассмотрение дела возможно только при условии участия всех участников спорного материального правоотношения.

При этом из буквального толкования названных положений ГПК РФ следует, что обязательное процессуальное соучастие возможно только на ответной (пассивной) стороне.

Следует отметить, что законом не сформулировано четкого критерия и оснований возникновения обязательного пассивного соучастия. В соответствии с положением ч. 3 ст. 40 ГПК РФ таковым является «невозможность рассмотрения дела без участия соответчика или соответчиков в связи с характером спорного правоотношения». Таким образом, для возникновения обязательного соучастия на ответной стороне существует два условия:

1) спорное материальное правоотношение, являющееся объектом судебного разбирательства, обладает многосубъектным характером, и в силу этого предопределяет необходимость участия в процессе нескольких лиц;

2) рассмотрение дела и вынесение судебного постановления без участия всех лиц, выступающих в данном правоотношении в качестве обязанной стороны (т.е. соответчиков в процессуальном смысле) невозможно.

Вместе с тем, в законодательстве нет четких критериев определения невозможности рассмотрения дела без привлечения дополнительных ответчиков. Законодатель не установил оснований обязательного соучастия, также не определил и перечень категорий дел, по которым должна признаваться обязательность участия нескольких субъектов на ответной стороне. Ученые-процессуалисты неоднократно указывали, что именно в судебной практике сложилось правило, согласно которому обязательное соучастие должно иметь место во всех тех случаях, когда в основе

требования нескольких истцов или к нескольким ответчикам лежит общее право или общая обязанность [2, с. 143].

В связи с этим отмечалось [3], что необходимое соучастие является обязательным условием разрешения споров в следующих делах:

– об общей (совместной и долевой) собственности;
– о наследовании;
– об авторских и изобретательских правах, если это труд нескольких лиц;
– по искам об исключении имущества по описи;
– о защите чести, достоинства и деловой репутации;
– о праве пользования жилыми помещениями и др.

При этом некоторые случаи обязательного процессуального соучастия сформулированы в литературе в результате толкования отдельных законодательных положений, а другие прямо указаны в разъяснениях Пленума Верховного Суда РФ или Высшего Арбитражного Суда РФ по соответствующим вопросам [7; 13].

Неопределенность законодательного регулирования, использование в ГПК РФ оценочных критериев приводит к зачастую необоснованной свободе усмотрения судьи относительно решения вопроса о привлечении к участию в деле соответчиков. При этом далеко не всегда имеет место объективная невозможность рассмотрения дела по заявленному иску и без привлечения соучастников.

Очень часто подобные проблемы возникают в судах при рассмотрении споров по требованиям, которые гражданское законодательство относит к солидарным. Это подтверждается изученной судебной практикой.

Так, некоторые суды считают необходимым привлекать к участию в судебном разбирательстве в качестве соответчиков всех должников, обязанность (ответственность) которых является солидарной [8; 10; 16, с. 110]. Аналогичная позиция была высказана в п. 31 Постановления Пленума Верховного Суда РФ №6, Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ №8 от 1 июля 1996 г. «О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса Российской Федерации», действующем до настоящего времени.

Но подобный подход был воспринят не всеми судами общей юрисдикции. Сторонники противоположной точки зрения указывали, что при наличии в спорном материальном правоотношении нескольких солидарных должников истец вправе предъявить требования не только ко всем ним, но и к любому из них. Таким образом, рассмотрение подобного дела в отношении только одного из солидарных должников вполне допустимо и не противоречит требованиям законодательства [1].

Последняя позиция представляется более обоснованной с точки зрения сущности солидарных обязательств. Т.В. Сахнова справедливо отмечает: «Специфика солидарных обязательств такова, что все предполагаемые участники спорного материального правоотношения связаны взаимными правами и обязанностями особым образом, а именно: при солидарной обязанности должников кредитор вправе требовать исполнения как от всех должников совместно, так и от любого из них в отдельности, притом как полностью, так и в части долга (п. 1 ст. 323 ГК); при солидарности

требования любой из солидарных кредиторов вправе предъявить к должнику требование в полном объеме (п. 1 ст. 326 ГК)» [15, с. 249].

Вместе с тем видно, что в судебной практике отсутствует единообразие в применении судами положений, предусмотренных частью 3 ст. 40 ГПК РФ.

Постановление Пленума Верховного суда Российской Федерации от 24 июня 2008 г. №11 «О подготовке гражданских дел к судебному разбирательству» не конкретизирует основания и случаи возможного привлечения соответчиков к участию в деле по инициативе суда, поэтому не устраняет существующих проблем в правоприменении. Данное Постановление предусматривает, что «по общему правилу суд обязан разрешить дело по тому иску, который предъявлен, и только в отношении тех ответчиков, которые указаны истцом. При предъявлении иска к части ответчиков суд не вправе по своей инициативе и без согласия истца привлекать остальных ответчиков к участию в деле в качестве соответчиков. Только в случае невозможности рассмотрения дела без участия соответчика или соответчиков в связи с характером спорного правоотношения суд привлекает его или их к участию в деле по своей инициативе (часть 3 статьи 40 ГПК РФ). При этом мотивы, по которым суд признал невозможным рассмотреть данное дело без указанных лиц, должны быть приведены в определении, копия которого вместе с копией искового заявления направляется привлеченным лицам» [12].

Следует согласиться с тем, что подобная неопределенность в законодательстве, отсутствие разъяснений порядка применения соответствующих норм на уровне Пленума Верховного суда РФ и обусловленные этим ошибки в правоприменительной деятельности судебных органов приводят в результате к затягиванию сроков рассмотрения дел и нарушению прав и законных интересов истца, а иногда и иных лиц, участвующих в деле [9, с. 86].

Для разрешения возникающих проблем и обеспечения прав и законных интересов истца и иных участников процесса необходимо конкретизировать норму части 3 статьи 40 ГПК РФ. Представляется, что несколько более удачно изложены положения об обязательном соучастии в нормах статьи 46 Арбитражного процессуального кодекса РФ. В соответствии с указанной статьей привлечение соответчика (даже в случае невозможности рассмотрения дела без его участия) должно производиться только по ходатайству сторон или с согласия истца. И лишь в случаях, когда федеральным законом прямо предусмотрено обязательное участие в деле другого лица в качестве ответчика, а также по делам, вытекающим из административных и иных публичных правоотношений, арбитражный суд первой инстанции может привлечь его к участию в деле по собственной инициативе. Указанная формулировка значительно ограничивает свободу толкования судом положений закона об обязательном процессуальном соучастии. Учитывая постепенную интеграцию отраслей гражданского процессуального и арбитражного процессуального права, можно предложить законодателю пойти по пути заимствования положений Арбитражного процессуального кодекса РФ для совершенствования положений гражданского процессуального законодательства и устранения проблем, возникающих в правоприменительной практике.

Список литературы

1. Апелляционное определение Судебной коллегии по гражданским делам Пермского краевого суда от 6 июня 2012 г. по делу №33-3897 // СПС «Консультант Плюс».
2. Афанасьев С.Ф. О соучастии в гражданском процессе / С.Ф. Афанасьев // Право. Законодательство. Личность. – 2012. – Т. 14. №1. – С. 142–144. EDN PEHFJJ
3. Власов А.А. Гражданский процесс: учебник и практикум для вузов / А.А. Власов. – 10-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2023. – 488 с. – ISBN 978-5-534-16011-6 // Образовательная платформа Юрайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://urait.ru/bcode/529239 (дата обращения: 08.06.2023).
4. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 №138-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 2002. – №46. – Ст. 4532.
5. Гражданский процессуальный кодекс РСФСР 1923 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.libussr.ru/doc_ussr/ussr_1719.htm (дата обращения: 15.03.2023).
6. Гражданский процессуальный кодекс РСФСР 1964 года // СПС «Консультант Плюс».
7. Долганова И.В. Процессуальное соучастие по делам о недействительности завещания / И.В. Долганова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: pravo163.ru/processualnoe-souchastie-po-delam-o-nedejstvitelnosti-zaveshhaniya/ (дата обращения: 08.06.2023).
8. Кассационное определение Костромского областного суда от 25 апреля 2011 г. №33-549 // СПС «Консультант Плюс».
9. Лукьянова И.Н. Процессуальные правила определения круга лиц, участвующих в деле, как фактор своевременного разрешения гражданского дела по существу / И.Н. Лукьянова // Современное право. – 2011. – №3. – С. 82–88. EDN NEEXNR
10. Определение Судебной коллегии по гражданским делам Ленинградского областного суда от 16 августа 2012 г. №33-3758/2012 // СПС «Консультант Плюс».
11. Охота С.В. Некоторые проблемы процессуального соучастия в гражданском процессе / С.В. Охота, Л.Б. Рейдель // Правовая политика и правовая жизнь. – 2019. – №2 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-problemy-protsessualnogo-souchastiya-v-grazhdanskom-protsesse (дата обращения: 08.06.2023). EDN YTVBJB
12. Постановление Пленума Верховного суда Российской Федерации от 28 июня 2008 г. №11 «О подготовке гражданских дел к судебному разбирательству» // СПС «Консультант Плюс».
13. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29 января 2015 г. №2 «О применении судами законодательства об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» // СПС «Консультант Плюс».
14. Решение Ленинского районного суда г. Челябинска от 12 апреля 2017 г. №2-18/2017 // СПС «Консультант Плюс».
15. Сахнова Т.В. Курс гражданского процесса / Т.В. Сахнова. – М., 2014. – 784 с. EDN WBZEKH
16. Тололаева Н.В. Пассивные солидарные обязательства: российский подход и континентально-европейская традиция: монография / Н.В. Тололаева. – М.: Статут, 2020. – 144 с.

УГОЛОВНЫЙ ПРОЦЕСС И КРИМИНАЛИСТИКА

Ершова Татьяна Алексеевна
студентка
Подопригора Алексей Алексеевич
канд. юрид. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Донской государственный
технический университет»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРИМЕНЕНИЯ ЗАЛОГА, ДОМАШНЕГО АРЕСТА И ЗАКЛЮЧЕНИЯ ПОД СТРАЖУ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация*: в статье характеризуются залог, домашний арест и заключение под стражу как одни из мер пресечения, предусмотренных УПК РФ, также рассматриваются роль и тенденции их применения.*

Ключевые слова*: мера пресечения, залог, домашний арест, заключение под стражу, назначение меры пресечения.*

Уголовный процесс как деятельность подразумевает реализацию уголовно-процессуальных норм уполномоченными должностными лицами, при существовании законодательно установленных оснований и условий с целью претворения в жизнь назначения уголовного процесса в рамках досудебного и судебного производства.

Для достижения цели уголовного процесса применяются меры уголовно-процессуального принуждения. Установленные законодательством меры уголовно-процессуального принуждения используются в качестве физического, психического или иного воздействия уполномоченных на то органов государства и должностных лиц на сознание и поведение субъектов уголовно-процессуальных отношений путем применения в отношении них принудительных мер, которые связаны с наступлением каких-либо ограничений, например, личного, имущественного характера, в установленном законом порядке.

Уголовно-процессуальное принуждение характеризуется рядом признаков:

– применение в сфере уголовного судопроизводства;

– точное определение оснований, условий, пределов, порядка применения, а также субъектов, к которым применяются меры;

– обеспечение процессуальных гарантий личности;

– связь с правовыми ограничениями;

– целью является содействие при достижении задач уголовного процесса;

– применение независимо от воли и желания субъекта, к которому применяется;

– применение уполномоченными государственными органами и должностными лицами.

Согласно разделу IV Уголовно-процессуального кодекса РФ (далее – УПК РФ) меры уголовно-процессуального принуждения подразделяются на задержание подозреваемого (глава 12 УПК РФ), меры пресечения (глава 13 УПК РФ) и иные меры процессуального принуждения (глава 14 УПК РФ).

Важным и наиболее часто применяемым видом мер уголовно-процессуального принуждения являются меры пресечения. Данные меры, будучи мерами государственного принуждения, применяются к не признанным виновными в совершении преступлений приговорами судов лицам. Целями таких мер не являются кара, то есть наказание, а также исправление или перевоспитание лиц.

Меры пресечения – это разновидность мер уголовно-процессуального принуждения, временно ограничивающих права личности, применяемых дознавателем, следователем, судом или судьей к обвиняемым (в исключительных случаях – к подозреваемым) для того, чтобы не дать им возможности скрыться от дознания, предварительного следствия, судебного разбирательства, приведения приговора в исполнение, воспрепятствование установлению истины по уголовному делу, продолжать преступную деятельность [1, с. 155].

В процессуальном законодательстве не содержится определение мер пресечения, но четко закреплено их разделение и применение. В соответствии со ст. 98 УПК РФ выделяют 8 мер пресечения: подписка о невыезде, личное поручительство, наблюдение командования воинской части, присмотр за несовершеннолетним обвиняемым, запрет определенных действий, залог, домашний арест, заключение под стражу. Рассмотрим 3 самые строгие меры пресечения.

Во-первых, залог, сущность, порядок применения, размеры и предмет которого закреплены в ст. 106 УПК РФ.

Залог представляет собой меру пресечения, заключающуюся во внесении или в передаче обвиняемым, подозреваемым либо другим физическим или юридическим лицом на стадии предварительного расследования в орган, в производстве которого находится уголовное дело, а на стадии судебного производства – в суд, недвижимого или движимого имущества в виде денег, ценностей, акций и облигаций в целях обеспечения явки данного лица [2].

Залог как мера пресечения может быть избран в любой момент производства по уголовному делу и на срок, которых исчисляется с момента внесения залога, до двух месяцев (данный срок может быть продлен по решению суда).

Процесс применения залога заключается в следующем.

1. Подозреваемый, обвиняемый либо иное физическое или юридическое лицо направляют в суд по месту производства предварительного расследования ходатайство о применении залога.

2. Суд, в которое подано ходатайство о применении залога, в обязательном порядке рассматривает его и принимает решение.

3. Суд выносит постановление или определение о применении залога в качестве меры пресечения, где он также устанавливает срок, до которого необходимо внести залог.

4. Если в установленный срок залог не будет внесен, суд рассматривает вопрос о применении другой меры пресечения.

5. При постановлении приговора или вынесении определения (постановления) о прекращении уголовного дела решает вопрос о возвращении залога залогодателю, за исключением случаев, когда залог может быть передан в доход государства.

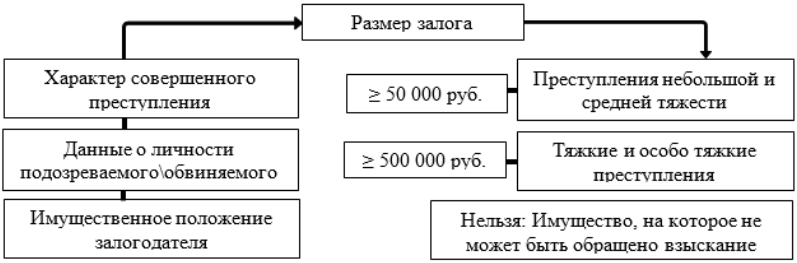

Рис. 1. Определение размера залога

В России сложилось осторожное отношение к залогу, что приводит к его редкому применению. Начиная с принятия Устава уголовного судопроизводства в 1984 г. и до начала 1990-х залог чаще оценивался юристами практиками и деятелями наук как средства освобождения от других мер пресечения, которым могут пользоваться лишь богатые и состоятельные люди. В 1992 г., после усиления контроля за соблюдением законности и обоснованности назначения ареста и содержания под стражей, залог стал одним из элементов, входящих в золотую середину между заключением под стражу и подпиской о невыезде.

Согласно данным о применении различных мер пресечения, такая мера пресечения как залог применяется в наименьшем количестве случаев, что характеризуется количеством удовлетворенных ходатайств (табл. 1).

Стоит отметить, что количество поданных ходатайств о применении залога не обозначено, анализ проводится по количеству удовлетворенных ходатайств.

С 2018 по 2022 г. наблюдается «волнообразная» динамика количества удовлетворенных ходатайств о применении залога. Так, с 2018 по 2020 г. этот показатель снизился почти в 4 раза, однако через год увеличился почти в 4 раза. В 2022 г. опять наблюдается снижение.

Также в современное время можно наблюдать практику замены меры пресечения на залог. Так, например, в соответствии с Апелляционным постановлением №22К-1487/2020 К-1487/2020 от 25 августа 2020 г. по делу №3/2-270/2020 Верховный суд Республики Дагестан отменил постановление Советского районного суда г. Махачкалы о продлении срока содержания под стражей обвиняемого в совершении двух преступлений средней тяжести, а также избрал меру пресечения в виде залога в размере 500 000 руб. [3].

Следующей по строгости мерой пресечения является домашний арест.

В соответствии со ст. 107 УПК РФ домашний арест – это мера пресечения, применяемая в отношении обвиняемого или подозреваемого при невозможности применения иной, более мягкой, меры пресечения и заключается в нахождении подозреваемого или обвиняемого в изоляции от общества в жилом помещении, в котором он проживает в качестве собственника, нанимателя либо на иных законных основаниях, с возложением запретов и осуществлением за ним контроля [2].

Срок домашнего ареста, так же как и залога, составляет до 2 месяцев с момента вынесения судом решения об избрании данной меры, и может быть продлен по его решению.

Если суд отказывает в применении залога, то он вправе избрать по отношению к обвиняемому или подозреваемому меру пресечения – залог или запрет определенных действий.

При применении данной меры пресечения суд также принимает во внимание данные о личности подозреваемого или обвиняемого, фактические обстоятельства уголовного дела, представленные сторонами сведения.

Относительно целесообразности и эффективности данной меры пресечения, теоретики и правоприменители единодушны в том, что «домашний арест является золотой серединой между заключением под стражу и мерами пресечения, не связанными с лишением свободы, имевшими место до введения домашнего ареста» [4].

За последние 5 лет происходит постепенное увеличение количества удовлетворенных ходатайств об избрании такой меры пресечения, как домашний арест. В 2020 г. число ходатайств увеличилось на 60%.

На применение данной меры пресечения влияют, в первую очередь, наличие и исправность технических средств – браслетов, трекеров, позволяющих следить за соблюдением домашнего ареста. Кроме того, важным условием является невозможность сломать, снять и обезвредить электронное устройство.

Например, в конце марта 2023 г. перед оглашением приговора суда по делу о дискредитации Вооруженных сил РФ Алексей Москалец, проживающий в г. Ефремов Тульской области, сбежал из-под домашнего ареста. Уголовное дело по ст. 280.3 УК РФ было возбуждено в декабре 2022 г. после повторного совершения А. Москальцом публичных действий, направленных на дискредитацию использования Вооруженных сил РФ, за что он годом ранее привлекался к административной ответственности. Таким образом, подсудимый будет привлекаться не только по ст. 280.3 УК РФ, но и по ст. 313 УК РФ, в которой за побег из-под ареста предусмотрено наказание в виде принудительных работ или лишения свободы на срок до 4 лет.

Но несмотря на случаи нарушения соблюдения лицом домашнего ареста количество применения данной меры пресечения увеличивается с каждым кодом в среднем на 12%. Необходимо также отметить, что в 2022 г. по сравнению с 2018 г. количество удовлетворенных ходатайств о применении домашнего ареста увеличилось почти на 60%.

Самой строгой мерой пресечения является заключение под стражу. Согласно ст. 108 УПК РФ заключение под стражу – мера пресечения, применяемая на основании решения суда к подозреваемому или обвиняемому за совершение преступлений, наказание за которые составляет более 3 лет

лишения свободы при невозможности применения более мягкой меры наказания (рис. 2).



Рис. 2. Основания заключения под стражу

Срок содержания под стражей не может превышать 2 месяцев, но в исключительных случаях он может быть продлен до 18 месяцев.

Для того чтобы суд принял решение о назначении заключения под стражу по отношению к подозреваемому или обвиняемому, следователь с согласия руководителя следственного органа и дознаватель с согласия прокурора должны возбудить определенное ходатайство. В ходатайстве прописываются обстоятельство и основания, послужившие причинами необходимости применения данной меры, кроме того, к нему прикладываются материалы, обосновывающие ходатайство.

По результатам рассмотрения ходатайства суд принимает одно из решений: избрание по отношению к подозреваемому или обвиняемому меры пресечения, отказ в удовлетворении ходатайства, продление срока задержания.

Также необходимо отметить, что в срок содержания под стражей включаются: время задержания лица в качестве подозреваемого, время нахождения под домашним арестом, время принудительного нахождения в медицинской организации по решению суда, время содержания под стражей на территории иностранного государства.

Согласно данным судебной статистики в таблице 1, количество удовлетворения судом ходатайств о применении меры пресечения –

заключение под стражу, имеет тенденцию к снижению на протяжении исследуемого периода, что свидетельствует о снижении применения самой строгой меры пресечения.

В 2022 г. по сравнению с 2018 г. ходатайств о применении заключения под стражу было удовлетворено на 14% меньше. За 2018–2020 гг. произошел резкий спад применения данной меры (17%), однако в 2021–2022 гг. наблюдается небольшое увеличение данного показателя.

Также по приведенным данным можно проследить, что заключение под стражу в основном применяется к лицам, совершившим тяжкие преступления, и в меньшей степени применяется к лицам, совершившим преступления небольшой тяжести.

Таблица 1

Динамика количества удовлетворенных ходатайств по отдельным мерам пресечения с 2018 по 2022 г. [5]

Показатель	2018	2019	2020	2021	2022
Применение залога в период нахождения дела в судебном производстве	21	13	6	22	16
Применение домашнего ареста в период нахождения дела в судебном производстве	935	1 037	1 290	1 379	1 494
Заключение под стражу:	102 165	94 633	84 917	87 905	87 687
Заключение под стражу обвиняемых в особо тяжких преступлениях	28 298	27 550	27 988	29 461	31 078
Заключение под стражу обвиняемых в тяжких преступлениях	45 114	41 835	36 227	37 436	35 876
Заключение под стражу обвиняемых в преступлениях средней тяжести	24 286	21 362	17 351	17 242	17 101
Заключение под стражу обвиняемых в преступлениях небольшой тяжести	4 466	3 886	3 351	3 766	3 632

Применение мер пресечения является одной из наиболее значимых сторон в уголовном процессе. Благодаря им обеспечивается содействие эффективному выполнению целей и задач уголовного судопроизводства. Однако, несмотря на преимущества таких мер и их влияние, есть и недостатки, которые заключаются в существенных ограничениях свободы, конституционных прав, законных интересов лиц, к которым они применяются. Для поддержания баланса между вышеуказанными аспектами необходимо своевременно, законно и обоснованно применять соответствующие меры пресечения.

По результатам проведенного анализа выявлены тенденции изменения роли отдельных мер пресечения: редкое применение залога и значительная доля применения заключения под стражу. Применение самой строгой меры пресечения – заключение под стражу, характеризуется постепенным снижением, в то время как залог и в большей степени домашний арест становятся более распространенными.

Каждая из мер пресечения имеет свои сильные и слабые стороны. Однако применение мер пресечения не должно всегда являться обязательным, вместо них должностные лица, уполномоченные на их применение, могут использовать такие формы воздействия на обвиняемого (подозреваемого), как убеждение, предупреждение и другие.

Список литературы

1. Уголовно-процессуальное право (Уголовный процесс): учебник / под ред. Э.К. Кутуева. – М.; Берлин: Директ-Медиа, 2020. – 529 с.

2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 №174-ФЗ (ред. от 14.04.2023) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/ (дата обращения: 23.04.2023).

3. Судебные и нормативные акты [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://sudact.ru/ (дата обращения 23.04.2023).

4. Лазарева А.С. Меры пресечения как разновидность мер процессуального принуждения / А.С. Лазарева, А.А. Гончаров // Инновации. Наука. Образование. – 2020. – №15. – С. 726–739. EDN NEOMQR

5. Агентство правовой информации. Судебная статистика РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://sudstat.ru/ (дата обращения 23.04.2023).

Колтышева Виктория Владимировна
студентка
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

DOI 10.31483/r-107158

ОСОБЕННОСТИ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПРОПАГАНДУ ЛГБТ

Аннотация*: в статье проанализированы вопросы применения юридической ответственности за пропаганду ЛГБТ. В современном мире происходит множество изменений, которые также затронули семейные ценности и устои. Сейчас активно распространяется информация о нетрадиционных отношениях, во многих странах на законодательном уровне разрешены браки между людьми своего пола, например во Франции, Соединенных Штатах Америки, Испании, Нидерландах, Канаде, ЮАР и других. Но несмотря на всю ситуацию в мире, Россия продолжает сохранять традиционные устои и не поддаваться популярности данных изменений.*

Ключевые слова*: административные правонарушения, административная ответственность, пропаганда, смена пола, нетрадиционные отношения, педофилия.*

Для Российской Федерации данный закон не является нововведением, потому что юридическая ответственность за гомосексуализм была предусмотренна и в Советском Союзе. Сталинское руководство не распространялось об этих положениях в законах, и не оставило почти никаких документов, указывающих на то, почему оно с таким явным драконовским рвением взялось за реализацию инициативы Генриха Ягоды, советского государственного и политического деятеля. Первые аресты мужчин-гомосексуалов, проведенные ОГПУ (Объединённое государственное политическое управление) в конце лета 1933 года в Москве и Ленинграде, со всей отчетливостью показали, что, если группы, напоминающие «касту», попадали у ОГПУ под подозрение в заговоре, отсутствие закона никоим образом не мешало работе органов госбезопасности. Во время проведения кампании за наведение порядка в правосудии, характерной для первой пятилетки, у ОГПУ были развязаны руки для борьбы с такого рода преступлениями. Предложение Генриха Ягоды о введении нового закона, прозвучавшее после рейдов ОГПУ, а также последующие изменения в законодательстве позволяют предположить, что наряду со шпионажем властей беспокоили и другие проблемы. По мере ускорения процесса социальной чистки в городах (чему способствовало введение в конце 1932 года внутренних паспортов и городской прописки) мишенью органов ОГПУ становились «социальные аномалии» и «классово чуждые» элементы [1]. В 1934 году была принята 154 статья Уголовного кодекса СССР. Часть «а» предусматривала наказание за добровольные гомосексуальные отношения – от трёх до пяти лет тюрьмы, часть «б» – не добровольные отношения – от пяти до восьми лет лишения свободы. В 1960 году эта статья получила номер 121, а часть «а» лишили нижней границы, что позволяло суду позже выносить более мягкие приговоры.

В современный период Российская Федерация продолжает курс СССР в данной сфере. С 2013 года ст. 6.21 КоАП РФ предусматривает ответственность за пропаганду «направленную на формирование нетрадиционных сексуальных установок, привлекательности нетрадиционных сексуальных отношений и искаженного представления о социальной равноценности традиционных и нетрадиционных сексуальных отношений». Статья предусматривает наказание в виде административного штрафа от 4000 до 5000 рублей, если пропаганда велась в Интернете, то штраф мог быть увеличен от 50 000 до 100 000 рублей. Согласно данным, к ответственности по этой статье привлекали не часто, и отметим, что в 2019 году по статье 6.21 КОАП РФ было возбужденно 19 дел, что является рекордным количеством за все время действия закона [3].

В 2022 году Президент Российской Федерации подписал Федеральный закон от 5.12.2022 г. №479 «О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях», который в свою очередь уже содержит запрет пропаганды нетрадиционных сексуальных отношений или предпочтений, педофилии и смены пола [4]. Наряду с этим законом, Президентом Российской Федерации был подписан Федеральный закон от 12.05.2022 г. №478 «О внесении в Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» и отдельные законодательные акты Российской Федерации». Положения данного законодательного акта запрещают распространение

материалов, пропагандирующих нетрадиционные сексуальные отношения или предпочтения в рекламе, книгах, фильмах и средствах массовой информации [5]. Авторы поправки назвали их «Законами о запрете пропаганды ЛГБТ».

Данный закон запрещает распространение информации и публичные действия, направленные на:

– формирование нетрадиционных сексуальных установок;

– формирование привлекательности нетрадиционных сексуальных отношений и предпочтений или смены пола;

– формирование искаженного представления о социальной равноценности традиционных и нетрадиционных сексуальных отношений или предпочтений;

– навязывание информации о нетрадиционных сексуальных отношениях и предпочтениях или смене пола, вызывающей интерес к ним.

Следует подчеркнуть, что все перечисленные положения были закреплены в законе и ранее, но распространялись они только на несовершеннолетних. Исключение составляет пропаганда гендерных изменений. Закон четко не объясняет, что это означает. Возможно, речь идет о трансгендерном переходе или даже о социальном переходе. На самом деле, у каждого трансгендерного человека есть свой собственный сценарий перехода. Использование выражения «смена пола» считается некорректным, поскольку оно слишком распространено. Только практика покажет, как суд истолкует этот пункт.

Также необходимо отметить, что штрафы с 2022 года за данное правонарушение были повышены. Теперь за пропаганду ЛГБТ среди взрослых, граждане могут быть оштрафованы на сумму от 50 000 до 100 000 рублей, а если пропаганда велась среди несовершеннолетних, то от 100 000 до 200 000 рублей. Штрафы за пропаганду в Интернете еще выше, для предприятий альтернативный штраф в размере 800 000–5 000 000 рублей, в зависимости от состава может быть назначено также приостановление работы на срок до 90 дней.

В Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях были добавлены два новых состава. Первый предусматривает наказание за пропаганду педофилии (ст. 6.21.1) т.е. «направленное на обоснование и оправдание педофилии или формирование привлекательности педофилии, либо навязывание информации о педофилии, вызывающей интерес к педофилии». Отметим высокие штрафы по данному составу, до 800 000 рублей для физических лиц.

Второй состав согласно статье 6.21.2 КоАП РФ предусматривает ответственность за распространение среди несовершеннолетних информации, которая «демонстрирует нетрадиционные сексуальные отношения и предпочтения или способна вызвать у несовершеннолетних желание сменить пол». Субъекты данного административного правонарушения будут наказаны также за распространение описаний и изображений. Например, за изображение с гомосексуальными парами, которые могут видеть несовершеннолетние, это может быть пост в социальных сетях или книга с такой картинкой, которую можно приобрести в магазинах [2].

Подводя итоги всему вышесказанному, можно утверждать, что политика в данной сфере имеет четкий ориентир на сохранение традиционных семейных ценностей. После поправок в 2020 году в Конституции Российской Федерации статье 12 появилось уточнение, что «для заключение брака необходимы взаимное добровольное согласие мужчины и женщины» [6]. Таким образом брак признается только союзом между людьми разного пола. Стоит сказать и о том, что 30.05.2023 г. в Государственную Думу РФ был внесен законопроект о запрете медицинских операций по смене пола. Инициатива, авторами которой стали почти 400 депутатов, предлагает сделать исключение для врожденных аномалий у детей, что в таком случае медицинское вмешательство можно допускать только по решению врачебной комиссии федерального госучреждения здравоохранения, а не отдельным врачом единолично [7].

Список литературы

1. Дэн Хили Другая история. Сексуально-гендерное диссидентство в революционной России / Д. Хили. – СПб., 2022. – 520 с.

2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях: Федерал. закон от 30 дек. 2001 г. №195-ФЗ: принят Гос. Думой 20.12.2001. Одобрен Советом Федерации 26 дек. 2001 г. (ред. от 02.08. 2019) // СЗ РФ. – 2002. – №1. Ч. 1. – Ст. 1.

3. Судебная статистика РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://stat.апипресс.рф/stats/adm/t/31/s/1

4. О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях: федерал. закон от 05.12.2022 №479-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».

5. О внесении в Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» и отдельные законодательные акты Российской Федерации: федерал. закон от 12.05.2022 №478-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».

6. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 01.07.2020 №11-ФКЗ) // СЗ РФ. – 1993. – №237. – Ст. 34.

7. РИА Новости [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://m.dzen.ru/news/story/VDumu_vnesyon_zakonoproekt_ozaprete_smeny_pola_kromelecheniya_vrozhdyonnykh_anomalij

Самойлов Александр Юрьевич
канд. юрид. наук, доцент
ФГКОУ ВО «Уфимский юридический
институт МВД России»
г. Уфа, Республика Башкортостан

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СПОСОБОВ СОВЕРШЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ КАК ИСТОЧНИК ИНФОРМАЦИИ О ВЫМОГАТЕЛЬСТВЕ

Аннотация*: в статье рассматривается криминалистическая характеристика способов совершения преступлений как важный источник информации о вымогательстве. Описываются основные признаки вымогательства и его разновидностей, а также методы, которыми могут пользоваться вымогатели. Отмечается необходимость постоянного совершенствования криминалистической методики для эффективной борьбы с преступностью.*

Ключевые слова*: расследование вымогательства, способы совершения преступлений, криминалистическая методика.*

Данные о характере угроз при предъявлении незаконных требовании выглядят следующим образом: угроза применения насилия – 97%, в том числе угрозы убийством – 44%, применения насилия опасного для жизни или здоровья – 6%; угроза повреждения или уничтожения имущества – 21%; угрозы распространением позорящих и иных сведений – 4% [1].

Изучение нами материалов практики по уголовным делам о вымогательствах, показало, что наиболее высказываемая угроза – применением насилия, как правило, не конкретизируется. Иногда угрозы даже не уточняются, но потерпевший испытывает психологическое давление, приняв во внимание антисоциальное поведение вымогателя, его физическую силу и ранее совершенные факты вымогательства. Такие контакты характерны для подростков, когда требования о передаче имущества предъявляются авторитетными «по понятиям» членами коллектива более слабым, так называемым «лохам».

Криминалистическая характеристика позволяет следователю и дознавателю при получении первичной информации, выдвинуть наиболее правильные версии происшедшего события.

Все выше перечисленное является причиной низкого уровня раскрываемости, что в свою очередь приводит к появлению появлению преступных групп, которые используют вымогательство как основную сферу своего дохода.

Более двух третьих всех вымогательств совершаются различного рода группами. В основном это небольшие группы, состоящие из двух – четырех человек, но в некоторых случаях эти малочисленные группы являются составными частями более крупных преступных групп и сообществ. Практически все группы действуют по предварительному сговору, либо же вымогательство совершается организованными группами. Вымогательства с распределением ролей встречаются реже всего, обычно в

преступлении все участвуют в качестве исполнителей, т.е. непосредственно совершают объективную сторону в виде предъявления требования.

При проявлении потерпевшим неуступчивости угрозы в его отношении могут быть реализованы. Таким образом, на участке действия группы подвергаются единичным или постоянным вымогательствам предприниматели, работающие в этом районе.

Существуют группы, которые стремятся завладеть путем вымогательства сразу крупной суммой или специализируются на вымогательстве валюты. Подобные субъекты проводят определенную подготовку к совершению преступления, осуществляя поиск состоятельных граждан, имеющих требуемые ценности. После выявления потенциального потерпевшего вымогатели выясняют, не связан ли он с другими преступными группировками, правоохранительными органами. Прейдя к выводу, что опасность мести за вымогательство невелика или полностью отсутствует, члены указанных групп нередко продолжают подготовку, пытаясь собрать сведения, компрометирующие намеченную жертву. Чаще всего они интересуются данными, касающимися служебной деятельности граждан, фактов нарушения ими закона и т. д. Некоторые вымогатели действуют более прямолинейно, сразу вступая в контакт с потерпевшим, угрожают насилием ему и его близким, уничтожением имущества. Встречаются случаи, когда угрозы сопровождаются захватом заложников: самого потерпевшего или членов его семьи.

В практике встречаются и более простые способы вымогательства, осуществляемые одним субъектом или малочисленными группами. В подобных случаях в качестве предлога чаще всего выдвигается причинение потерпевшим физического или морального вреда (нередко мнимого) каким-либо лицам, неисполнение им определенных обязательств и т. д.

Следует отметить, что в большинстве случаев субъекты вымогательств весьма успешно маскируют характер своей преступной деятельности от окружающих и правоохранительных органов. Они, как правило, не оставляют материальных следов, прямо свидетельствующих о совершении преступления.

Вымогательство, как правило, тщательно готовится. В процессе подготовки собираются сведения о деятельности объекта вымогательства: наличии денежных средств, имущества, связей, родственников и т. д. Вымогатели изучают образ жизни интересующих лиц, особое внимание обращают на сбор компрометирующих материалов. В этот же период приобретаются оружие, специальные средства, орудия пыток, определяются места захвата жертв и заложников, места содержания жертв, осуществляются контрразведывательные мероприятия в отношении правоохранительных органов, устанавливаются коррумпированные связи с работниками органов власти и управления и т. д. [2].

Завершив подготовительный этап, преступники предъявляют соответствующему лицу лично, по телефону, через третьих лиц требование о передаче имущества или права на него. Требование сопровождается угрозой применения насилия не только в отношении этого лица, но и его родственников. Угроза может выразиться в уничтожении имущества, например, путем взрыва. В случае задержки с ответом угроза повторяется. При

несогласии владельцев имущества с требованием вымогателей последние прибегают к исполнению своей угрозы. Практика показывает, что вымогатели все чаще прибегают к захвату жертв, их родственников, знакомых, которых нередко подвергают пыткам [3].

Встречаются и другие способы вымогательства.

1. Физическое насилие – угрозы, побои, избиения.

2. Психологическое давление – угрозы, шантаж, запугивание, угрозы раскрыть личную информацию.

3. Экономическое давление – требование выкупа, угрозы увольнения, отказа в работе или услугах.

4. Кибервымогательство – блокировка доступа к компьютеру или интернету, шифрование файлов до получения выкупа.

5. Сексуальное вымогательство – принуждение к сексуальным действиям под угрозой раскрытия личной информации.

6. Религиозное вымогательство – требование пожертвований или выполнения определенных религиозных обязательств под угрозой наказания.

7. Организованное вымогательство – принуждение к платежам за защиту или услуги, которые не являются законными [4].

В ряде случаев вымогатели не скрывают свою деятельность, придавая ей видимость законности. Иногда при реализации угрозы преступники умышленно не скрывают своих действий в назидание другим возможным жертвам.

Совершению вымогательства предшествует тщательная подготовка. В качестве объекта вымогательства преступники чаще выбирают лиц, которые не смогут оказать активного сопротивления. Потерпевшими по делам о вымогательстве, как правило, становятся руководители финансово-кредитных, страховых организаций, а также лица, занимающие высокие должности в органах исполнительной власти. Наметив жертву преступления, вымогатели предъявляют ей свои требования, а в случае отказа, поэтапно реализуют свои угрозы.

Таким образом, можно говорить о большом многообразии способов и схем совершения вымогательства. Именно глубокое изучение всех особенностей способов совершения вымогательства позволит выделить наиболее важные моменты и признаки, присущие данным способам, что найдет отражение в организации проведения отдельных следственных действий в ходе их расследования.

Список литературы

1. Портал правовой статистики: официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://crimestat.ru/ (дата обращения: 22.05.2023).

2. Лупаина О.В. Программа первоначального этапа расследования вымогательства в типичных следственных ситуациях / О.В. Лупаина // Следователь. – 2016. – №3. – С. 26–30.

3. Борбат А.В. Современные проблемы типологии вымогательства / А.В. Борбат // Следователь. – 2014. – №7. – С. 30–33.

4. Суханов Е.А. Процессуальные и технические аспекты применения средств видео- и звукозаписи при расследовании вымогательства / Е.А. Суханов // Вестник Московского университета. – 2000. – №5. – С. 11–20.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИСПРУДЕНЦИИ

Исаев Эдуард Евгеньевич
старший преподаватель
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский)
федеральный университет»
г. Казань, Республика Татарстан

ЮРИСДИКЦИОННЫЕ ФОРМЫ ПРАВОВОЙ ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ

Аннотация*: автор рассматривает особенности российской правовой политики в области регулирования процессуальных отношений, раскрывается специфика цивилистического процесса в современной России. Подчеркивается, что одной из важнейших задач современной юриспруденции является выработка релевантного концептуально-методологического подхода к разрешению задач по исследованию юридического процесса.*

Ключевые слова*: юридический процесс, процессуальная политика.*

Доктрина правовой политики в российской юридической науке обосновывает два основных вида (формы) ее стратегических направлений: материальное и процессуальное правовое регулирование общественных отношений. Будучи научно сформулированными, стратегии правовой политики предполагают (исходя из типа правопонимания) юрисдикционные и неюрисдикционные виды деятельности органов власти, иных компетентных органов, общественных объединений и институтов гражданского общества по развитию права, способного в рамках законности эффективно охранять и защитить конституционные права граждан, общества, государства [3].

Правовая процессуальная политика исходя из стратегий развитий права должна отвечать всем тем требованиям, которые предъявляются к праву в целом. В этой связи процессуально-правовые механизмы в рамках общей теории процессуального права представляет собой систему взаимосвязанных между собой различных процессуальных средств, используемых в отраслевом законодательстве и являющихся необходимыми для установления и эффективной реализации охранительных материальных правоотношений.

Традиционно юридический процесс понимается как форма реализации материальных правовых норм, можно предположить, что она может быть правотворческой и правоприменительной. В то же время правоприменительная форма состоит из юрисдикционного производства (процесса) и неюрисдикционных процедур. Юрисдикционный юридический процесс – является разновидностью правоприменительного юридического процесса.

Целесообразно начать обсуждение указанной проблемы именно с теории правореализации. Термин «применение права» используется в ней в ином смысле, нежели понятие «правоприменение», парное

«правотворчеству». Применение права в теории реализации права представлен как одна из четырех форм его реализации, спецификой которой по отношению к остальным трем (соблюдению, исполнению и использованию) является то, что это всегда «властная деятельность компетентных органов по разрешению конкретного юридического дела...».

Традиционно правоприменение ассоциируется и интерпретируется с процессом применения права в сфере охранительных правоотношений и вызвано необходимостью правового реагирования на совершение правонарушений, в т.ч. преступлений, которое возлагается на правоприменителя, обладающего компетенциями и профессиональными юридическими качествами [2]. Что же касается остальных форм реализации права, то они, соответственно, могут осуществляться при отсутствии такого обязательного властного субъекта.

Если допустить, что в критике В.Н. Протасова в их адрес («творцы концепции, признав, с одной стороны, понятия «процесс» и «процедура» равными по объему, а с другой – полагая юридическим процессом... процедурно урегулированное правоприменение, были вынуждены не считать процессуальными... те нормы и отношения, которые не связаны с применением права») имеется в виду не правоприменение, а именно применение права как одна из четырех форм правореализации, то это следует считать первым в науке указанием на существование «частного» юридического процесса (сразу следует оговориться, что термин «частный процесс» употребляется условно).

Как считает А.А. Павлушина, к частному юридическому процессу следует отнести реализацию права без участия властного органа. О наличии частного процессуального права говорили А.С. Мордовец и В.Н. Протасов.

Таким образом, категория «юридический процесс», помимо правовых норм, регулирующих осуществление правосудия, подразумевает и правовые нормы, регулирующие позитивные процедуры реализации права субъектами права.

Причем, не только правоприменительная деятельность, основанная на властных полномочиях тех или иных органов, должна быть подчинена строгим процедурным формам, обеспечивающим законность, обоснованность и целесообразность этой деятельности, но и всякая деятельность по реализации права. К сказанному следует добавить, что юридический процесс, помимо правоприменительной деятельности, включает в себя и правотворческую деятельность, также подчиняющуюся определённым правовым процедурам.

К правотворчеству, осуществляемому частными субъектами права, относится деятельность по созданию норм права, закрепляемых в правовых обычаях (ст. 5 ГК РФ) и договорах (разд. 3 ч. 1 ГК РФ, ст. 40 Трудового кодекса РФ, ст. 40 СК РФ).

Частное правотворчество создается в процессе составления в договоре частными субъектами права соответствующих норм. Возникающие в случае данного правообразования нормы относятся лишь к договорным отношениям сторон, имеют индивидуальный характер, и в то же время, регулируют поведение и деятельность участников таких отношений.

В других случаях юрисдикционных процесс становится разновидностью правоприменительного юридического процесса и осуществляется судебными или административными органами, разрешающими правовые споры.

В зависимости от категории разрешаемого спора и от органа государственной власти, осуществляющего его разрешение, юрисдикционный процесс подразделяется на гражданский, арбитражный, уголовный, конституционный, административный. Все вышеназванные виды процессов имеют общую природу и изучаются в рамках единой процессуальной отрасли науки, теории процессуального права (юридического процесса).

Что касается частного позитивного юридического процесса, то наиболее распространенным его видом является договорный процесс. Отдельные процессуальные отношения в частно-правовой области регулируются не нормативно-правовым актом или же подзаконным актом, а договором. Данный договор в его процессуальной части становится обязательным как для участников договора, так и судебных органов нормой. При этом договаривающиеся стороны могут использовать процедуры досудебных разрешений споров, а при заключении некоторых договоров можно предусмотреть особый порядок извещения о расторгаемых договорных отношениях.

Норма договорных отношений может видоизменять процессуальные механизмы расторжения, изменения, исполнения, заключения договора, также эта норма влияет на отдельные способы в юрисдикционном процессе. В любом случае, подобные договорные отношения должны отвечать всем требованиям законности, не вступая в противоречие как с законодательством, так и свободным волеизъявлением сторон [1].

Список литературы

1. Сайфуллин А.И. Концепция законности: вопросы теории и практики / А.И. Сайфуллин // Право и государство: теория и практика. – 2022. – №1 (205). – С. 219–221. – DOI 10.47643/1815-1337_2022_1_219. – EDN CQQVTH.

2. Степаненко Р.Ф. Предупреждение преступлений, совершаемых лицами, ведущими маргинальный образ жизни: специальность 12.00.08 «Уголовное право и криминология; уголовно-исполнительное право»: дис. … канд. юрид. наук / Степаненко Равия Фаритовна. – Казань, 2005. – 220 с. – EDN NNGXPJ.

3. Степаненко Р.Ф. Социальное назначение правоприменения: актуальные вопросы теоретического правоведения / Р.Ф. Степаненко, К.А. Лягин // Вестник экономики, права и социологии. – 2018. – №2. – С. 137–141. – EDN XUJVZZ.

Кадырметов Леонид Алексеевич
аспирант
УВО «Университет управления «ТИСБИ»
г. Казань, Республика Татарстан

К ВОПРОСУ О МЕТОДОЛОГИИ ИССЛЕДОВАНИЯ ПРАВОВОГО АСПЕКТА В СФЕРЕ ВОЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Аннотация*: статья посвящена вопросам регулирования деятельности и определения правового статуса частных военных компаний, которые в условиях современного мира приобретают все большее значение для международного права в целом. Анализируются условия правового закрепления данных компаний в нормативной базе национального и международного законодательства.*

Ключевые слова*: частные военные компании, международное право, регулирование, анализ, деятельность.*

Методология юридической науки – это обусловленная философским мировоззрением система теоретических принципов, логических приемов и специальных методов исследования, которые применяются для получения новых знаний, объективно отражающих государственно-правовую действительность. Методы, используемые в юридической науке, ничуть не менее многообразны, чем в других науках, и точно также разделяются на три самостоятельные группы: общие (философские, мировоззренческие) методы, общенаучные и частнонаучные (специальные) методы. На сегодняшний день принято считать, что правовая аналитика, являясь методологический основой исследований в юридической сфере, дополняется междисциплинарным подходом, синтезирующим в себе комплекс гуманитарных, естественно-научных и технических знаний, формирующих системное представление о сложных социально-правовых явлениях [4; 5], каким является непосредственно и предмет нашего исследования.

Исследования государства и права на протяжении всей истории цивилизации породили множество правовых теорий и доктрин. Право изучалось с позиций различных модных для своего соответствующего исторического периода философских и мировоззренческих концепций. Каждая великая цивилизация прошлого оставила наследие в виде судебных записей, свода законов, систем права, а также его толкований, которые тщательно изучаются и оцифровываются в учебных и научных центрах мира и по сей день, а часть их стала фундаментальной основой многих современных законодательных систем. Таким образом, право как социальное явление, как комплекс и как источник бесчисленного количества текстов является одним из наиболее древних объектов для исследования. Выбор философских основ и методологии изучения в современных условиях очень широк. Недопустимые ранее в консервативном правовом сообществе методологические теории осмысливаются исследователями и предлагаются к размышлению: таковы, например, феноменологическая теория права, искусственный интеллект в праве, предвидение в праве [5].

Плюрализм методологий с одной стороны, привлекает исследователей, с другой – распыляет усилия ученых по построению нового теоретического фундамента отечественной правовой системы. Если юридическая наука советского периода, основанная на базе материалистической диалектики и идеях Маркса, имела прочные философские основания и методологические установки, то сегодняшнее российское правоведение находится в совершенно ином положении. Начавшиеся после распада Советского Союза переходные процессы, смена ценностных ориентиров, распространение новых для российского общества различных философских взглядов на право и методологических подходов к его исследованию запустили изменения, которые требуют от правоведов обращения к наиболее фундаментальным и устоявшимся положениям своей науки. Каноны, верой и правдой служившие обществу много лет, требуют переосмысления на современном философско-методологическом, науковедческом уровне. Конечно, такие исследования это, прежде всего, обращения к понятию методологии юридической науки. Смена социокультурной ситуации требует развернуть активные исследования в области методологии правоведения, актуализировать проверенные старые теории, а также разработать новые, отвечающие вызовам времени.

В качестве примера рассмотрим актуализацию военного законодательства. Длительный период мирного развития в Европе после второй мировой войны, бурное развитие технологий и стремительная глобализация мировой экономики в последние четверть века породила массу новаций в правовой сфере, немыслимых в прежнем мире национальных государств. Одной из таких новаций стали частные военные компании (ЧВК) и их правовой статус. Действительно, что представляет собой феномен ЧВК с точки зрения права – новшество или хорошо забытый старый институт наемничества, в прошлом существовавший веками и сейчас возвращенный к жизни постепенным стиранием границ прежних государств?

Возникновение ЧВК часто связывают с развитием транснациональных корпораций во второй половине XX века. Крупным и богатым наднациональным структурам требовалась охрана и защита в тех часто опасных регионах мира, где они развивали свой бизнес, и они готовы были платить за сопровождение своей деятельности профессиональным военным, объединенным в рамках некой коммерческой структуры. Развитию ЧВК также способствовало увеличение количества тлеющих локальных конфликтов и гибридных войн по всему миру – иногда правительствам стран выгоднее нанять для наведения порядка коммерческую военную организацию, чем использовать собственные силовые структуры.

Действительно, после краткого ознакомления с историей современных ЧВК первое, что приходит на ум – их можно отнести к институту наемничества и применять к ним соответствующие правовые нормы, имеющиеся в законодательствах большинства государств, а также Международную конвенцию о борьбе с вербовкой, использованием, финансированием и обучением наемников от 4 декабря 1989 г. [2]. Однако углубленное изучение вопроса приводит к пониманию, что принятые 30 лет назад международные и национальные нормы о наемничестве безнадежно устарели и нуждаются в пересмотре.

Первая частная военная компания в современном понимании данного термина была создана в Великобритании в 1967 г., но первым государством, которое законодательно урегулировало деятельность частных военных компаний, стали США. В 1998 г. было принято наставление FM 100–21, которое регулировало взаимодействие между государством и ЧВК, а именно между военнослужащими армии США и сотрудниками частных военных компаний. Таким образом, государства с прецедентной системой права, которые первыми создали ЧВК, первыми же и начали регулировать их деятельность.

Специальная попытка урегулирования правового статуса ЧВОК и их персонала в период вооруженных конфликтов, была предпринята по инициативе правительства Швейцарии и Международного Комитета Красного Креста в рамках ряда межправительственных совещаний экспертов. По итогам совещаний экспертов был разработан и согласован 17 государствами Документ Монтрё о соответствующих международно-правовых обязательствах и передовых практических методах государств, касающихся функционирования частных военных и охранных компаний в 43 период вооруженного конфликта от 17 сентября 2008 г. (далее – «Документ Монтрё»). В целом характеризуя указанный документ, можно утверждать, что он, по сути, не решил проблему международно-правового статуса ЧВОК, поскольку носит исключительно рекомендательный характер, а вопросами его согласования озаботилось только 17 государств.

Заслуживает также внимания деятельность Рабочей Группы ООН, учрежденной Резолюцией 2005/2 от 07.04.2005 г. Комиссии ООН по правам человека в рамках проекта Конвенции по урегулировании деятельности частных военных и охранных кампаний. А именно, проект Конвенции определяет ЧВОК как «корпоративные образования, предоставляющие на компенсационной основе военные и/или охранные услуги, обеспечиваемые физическими или юридическими лицами».

Однако вышеперечисленные попытки не являются приемлемым решением для установления правового статуса ЧВК. На сегодняшний день специальных международно-правовых актов, регулирующих деятельность ЧВК, так и не принято. Данную проблему отчасти (в рамках противодействия наемничеству) решают: Конвенция о законах и обычаях сухопутной войны (г. Гаага в 1907 г.), Женевская конвенция об обращении с военнопленными (г. Женева 12.08.1949 г.)

Подводя итог, можно сделать вывод, что сфера частных военных услуг весьма специфична, т.к. состоит из двух принципиально разных, но тесно переплетённых между собой сегментов: деятельность частных военных компаний и наёмничество. Эти сферы деятельности следует законодательно разделить.

Для решения этой проблемы и для урегулирования состояния законности [3], необходимо обеспечить:

1. Окончательное определение правового статуса, прав и обязанностей как самих ЧВОК, так и нанимаемого ими персонала.

2. Создание правовых механизмов контроля над деятельностью ЧВОК во время их оперирования в конфликтных регионах.

3. Регулирование применения ЧВК. Необходимы чёткие критерии, когда возможно использование услуг ЧВК в зонах военных действий государствами и иными легитимными акторами (международными организациями, гуманитарными НПО, бизнес-корпорациями), разработкой индикаторов которой необходимо заниматься правовой науке с использованием новых методологических ориентиров в целях дальнейшего развития военного законодательства.

Список литературы

1. Дополнительный протокол к Женевским конвенциям от 12 августа 1949 года, касающийся защиты жертв международных вооруженных конфликтов, от 8 июня 1977 г. (Протокол I) (с изменениями и дополнениями).

2. Международная конвенция о борьбе с вербовкой, использованием, финансированием и обучением наемников от 4 декабря 1989 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/
conventions/mercen.shtml (дата обращения: 12.05.2023).

3. Сайфуллин А.И. Законность – понятие, подходы, пути развития: общетеоретические аспекты / А.И. Сайфуллин // Образование и право. – 2020. – №4. – С. 55–58. – DOI 10.24411/2076-1503-2020-10407. – EDN QWIJSH.

4. Степаненко Р.Ф. Правовая аналитика как методологическая основа юриспруденции: общетеоретический аспект / Р.Ф. Степаненко, Л.Т. Бакулина // Юридическая деятельность: содержание, технологии, принципы, идеалы: монография / под общ. ред. О.Ю. Рыбакова. – М.: Проспект, 2022. – С. 251–262. – EDN WAMFOD.

5. Степаненко Р.Ф. Предвидение в праве: методологические возможности и перспективы / Р.Ф. Степаненко // Государство и право. – 2022. – №11. – С. 47–54. – DOI 10.31857/S102694520022759-5. – EDN QUYPDP.

6. Шишмонин С.В. Эволюция частных военных компаний в мире [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/evolyutsiya-chastnyh-voennyh-kompaniy-v-onmire/viewer (дата обращения: 12.05.2023).

Кузнецов Михаил Иванович
канд. пед. наук, доцент
ФКОУ ВО «Академия права и управления
Федеральной службы исполнения наказаний»
г. Рязань, Рязанская область
Грязнов Сергей Александрович
канд. пед. наук, доцент
ФКОУ ВО «Самарский юридический
институт ФСИН России»
г. Самара, Самарская область

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЦИФРОВОЙ СРЕДЫ В СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЕ С ОСВОБОЖДАЮЩИМИСЯ ИЗ МЕСТ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ

Аннотация*: в статье рассматривается вопрос становления социальной работы в цифровой среде в рамках взаимодействия ФСИН с бывшими осужденными по программе ресоциализации. В качестве примера анализируется опыт реализации проекта обучения бывших осужденных цифровым профессиям.*

Ключевые слова*: социальная работа, цифровая среда, обучение бывших осужденных, ИТ-профессии.*

Социальная работа ФСИН в цифровой среде обусловлена особенностями деятельности исправительных учреждений, включающими психологическое воздействие мест лишения свободы на граждан, отбывающих наказание в данный момент и бывших осужденных, имеющих проблемы с адаптацией в обществе, организацией положительного социального поведения.

Социальное поведение любого человека в обществе определяется личным окружением, установками, полученными в семье, влиянием внешней среды. Э. Дюркгейм справедливо считал, что «социальными «обозначают почти все происходящие в обществе явления, если последние представляют хоть какой-нибудь социальный интерес» [1, с. 29].

Важным направлением социализации бывших осужденных является трудоустройство, позволяющее реализовать базовые потребности человека, включающие психологическую составляющую личности – потребность в уважении, которая по многим параметрам зависит от профессиональной реализации, достойных условий оплаты труда, места работы, взаимодействия в коллективе.

Обучение в цифровой среде является ступенью в получении профессии, востребованной на рынке труда, либо созданию личной предпринимательской карьеры.

Позицию УИС по вопросам государственной политики, условиям обращения по личным вопросам, реализует официальный интернет-портал ФСИН России, учредителем которой является Российская Федерация, сайт госструктуры [2, с. 1].

Обратим внимание на развитие взаимодействия ФСИН с российскими образовательными платформами Skillbox и GeekBrains в сфере социальной адаптации бывших заключенных, обучения цифровым профессиям, помощи в трудоустройстве на бесплатной основе. Проект уже работает в пилотном режиме с марта 2022 года в ИК-7 УФСИН России по Липецкой области, где отбывают наказание осужденные женщины. 10 участниц осваивают новые профессии, включая «Фотография с нуля до PRO», «Photoshop с нуля до PRO» и другие. В планах компании – реализация возможностей расширения проекта в масштабах пенитенциарных учреждений других регионов. На каждое учреждение, которое станет партнером проекта, формируется квота в размере десяти грантов на безвозмездное обучение [3, с. 1].

Примечательно, что на территории ИК-7 УФСИН России по Липецкой области за 200 лет до внедрения социального проекта по профессиональному обучению был основан Софийский женский монастырь, в память о котором сохранилось здание колокольни. Монастырь просуществовал до 1917 года. Здания монастыря получили статус детского дома, школы колхозной молодежи. В 1934–1935 годах учреждение перепрофилировали в Закрытый дом трудового воспитания для беспризорных детей. 20 июня 1935 года была образована колония для несовершеннолетних правонарушителей в подчинении НКВД СССР. В 2013 году учреждение было вновь перепрофилировано в исправительную колонию общего режима для отбывания наказания осужденными женщинами. История стен обители совершила оборот и в стены женского монастыря снова вернулись женщины [4, с. 1]. Для людей, обладающих религиозно-нравственными представлениями о жизни, начало социального проекта #жизньпосле в стенах святой обители женского монастыря считается знаком особого благословения, помощи в любом начинании. Этот психологический фактор служит высокой мотивацией женщинам, осваивающим новый обучающий проект в цифровой среде.

Обучающая программа предусматривает квоты на бесплатное обучение респондентов, осужденных за нетяжкие преступления, досрочно освободившихся. Проект предусматривает систему поддержки, снижение платы за обучение для людей, освободившихся ранее 2021 года. Чтобы получить грант, претендентам необходимо выбрать курс на сайте, заполнить заявку и приложить мотивационное письмо [5, с. 1].

На обучающей платформе, являющейся частью эко-системы Skillbox, представлены курсы: SMM-специалист с нуля, Веб-аналитик с нуля до Junior, Копирайтинг от А до Я, Веб-дизайн с нуля до PRO, Графический дизайнер с нуля до PRO, Java-разработчик, Веб-верстка, SQL для анализа данных, фотография с нуля до PRO, Основы рисунка, Photoshop с нуля до PRO, Кондитер.

Предусмотрено индивидуальное рассмотрение каждой заявки от бывших осужденных экспертной комиссией. Учитываются множество факторов: мотивационная составляющая, психологическая потребность в собственной реализации, состояние здоровья, финансовые возможности и другие характеристики. Для обучения достаточным оборудованием является персональный компьютер и наличие интернет связи. Обучение проводится в цифровой среде, для тестирования усвоения материала

предлагаются практические задания. По окончания обучения специалисты подготовят респондента к проведению собеседования для устройства на работу, объяснят правила составления резюме. Специалисты цифровой платформы Skillbox формируют перечень компаний, готовых предоставлять рабочие места для людей, имеющих судимость, на удаленном доступе в интернет среде. База данных предпринимателей дает возможность трудоустроить переобучившихся бывших осужденных.

Организатор обучающего процесса цифровая образовательная платформа Skillbox участник Skolkovo, офис организации расположен в г. Москве [6, с. 1]. Деятельность организаторов Skillbox отмечена премией Рунета в 2018, 2019, 2020, 2021 годах. Активная жизненная позиция организаторов платформы Skillbox связана с разными государственными социальными обучающими программами в цифровой среде.

Например, программа переобучения по государственной программе цифровизации с возможностью получения льгот при оплате, доступно для граждан РФ. Право можно реализовать, сделав заявку на странице цифрового государственного портала «ГОСУСЛУГИ» в разделе «Цифровые профессии». Государственная программа предусматривает снижение стоимости обучения от 50% до 100% для социально незащищенных категорий граждан на обучающих интернет порталах, имеющих соответствующую лицензию [7, с. 1].

Профессиональная переподготовка по месту пребывания осуществляется во всех территориальных подразделениях Федеральной службы исполнения наказаний [2, с. 1]. Собственные производства территориальных подразделений УИС выпускают разнообразную продукцию высокого качества. Начальник ГУФСИН по Свердловской области А. Федоров заявил в интервью журналисту «Облгазета», что продукция, производимая в колониях российскими заключенными, способна заменить ушедшие из России бренды по целому ряду сегментов [8, с. 1]. Например, мебель, производимая в колониях Свердловской области, составит конкуренцию компании IKEA, ушедшей с российского рынка в связи с санкциями западных стран, направленных против РФ. На данный момент центральная задача функционирования различных производств в колониях состоит в трудоустройстве осужденных и не включает доминирование на рынках. Следует отметить, что соотношение цены и качества продукции вполне может отвечать задачам конкурентной борьбы, увеличивая прибыль и заработную плату осужденных.

Социальная работа, осуществляемая ФСИН в цифровой среде, является частью комплексных мероприятий по ресоциализации осужденных, ускорению адаптации лиц, освободившихся из мест лишения свободы, выполняет функции гуманизации исполнения наказания, нивелирования последствий длительной социальной изоляции, потери профессиональных навыков.

Программы, реализуемые ФСИН по обучению бывших осужденных в интернет среде, осуществляются в рамках взаимодействия государственных структур Российской Федерации, создании цифровой экосистемы исполнительных органов власти.

Список литературы

1. Дюркгейм Э. Социология. Ее предмет, метод, предназначение / Э. Дюркгейм; пер. с фр.; сост., послеслов. и прим. А.Б. Гофмана. – М., 1995.

2. Официальный сайт ФСИН РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://fsin.gov.ru/ (дата обращения: 12.06.2023).

3. Skillbox и GeekBrains будут обучать бывших заключенных IT-специальностям [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://news.mail.ru/society/52160440/ (дата обращения: 12.06.2023).

4. Исправительная колония №7 // Официальный сайт ФКУ Исправительная колония №7 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: fky-ik7@48.fsin.gov.ru (дата обращения: 12.06.2023).

5. Проект #жизньпосле // Skillbox/#жизньпосле/курсы/ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://xn--e1abddqlhht1i.org/study (дата обращения: 12.06.2023).

6. Skillbox // Цифровая образовательная платформа Skillbox/курсы/ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://skillbox.ru (дата обращения: 12.06.2023).

7. Цифровые профессии // Официальный портал государственных услуг ГОСУСЛУГИ/цифровые профессии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://profidigital.gosuslugi.ru/госуслуги/цифровые профессии (дата обращения: 12.06.2023).

8. Во ФСИН сочли возможным заменить IKEA продукцией от заключенных [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://news.mail.ru/society/52351749/ (дата обращения: 12.06.2023).

Кушнир Светлана Ивановна
канд. ист. наук, доцент, доцент
ФКОУ ВО «Воронежский институт
Федеральной службы исполнения наказаний»
г. Воронеж, Воронежская область

ПРАКТИКА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СТРУКТУР И ИНСТИТУТОВ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА В ОБЛАСТИ РЕСОЦИАЛИЗАЦИИ И СОЦИАЛЬНОЙ АДАПТАЦИИ БЫВШИХ ОСУЖДЕННЫХ В РОССИИ

Аннотация*: статья посвящена теме опыта практического взаимодействия негосударственных некоммерческих организаций и государственных структур по поддержке бывших осужденных, нуждающихся в разных видах помощи. Этот опыт важен при выстраивании системы пробации в России. «Закон о пробации в РФ» был подписан Президентом в феврале 2023 года, но действовать начнет с января 2024 года.*

Ключевые слова*: пенитенциарная система, ресоциализация, социальная адаптация, пробация.*

Современное общество нуждается в снижении уровня социальной напряженности. К сожалению, такой напряженности способствует и финансовая несостоятельность многих граждан, серьезные экономические, социальные и политические проблемы. Но еще одним источником напряженности является наличие в обществе значительного числа дезадаптированных лиц, которые по разным причинам не вписываются в среднестатистические условия его существования. Довольно значительная их

часть – это лица, отбывшие разные сроки наказания в исправительных учреждениях.

Стоит отметить, что само современное общество часто не обладает устойчивыми механизмами противостояния нарастающей социальной напряженности. В связи с этим, появляется настоятельная необходимость создания таких механизмов. Дело в том, что в социальной сфере дезадаптированность людей, освободившихся из мест лишения свободы, представляет собой серьезную проблему, преодолевать последствия которой необходимо совместными усилиями общества и властных институтов.

Успешное включение бывшего осужденного в условия обычной жизни должно быть критерием определения эффективности работы пенитенциарного учреждения, так как именно это может быть показателем качества той стороны их деятельности, которая сопряжена с ее общественной направленностью [1].

Но успех ресоциализации зависит не только от работы пенитенциарных учреждений. И после освобождения на повторную социализацию и адаптацию оказывают влияние ряд обстоятельств, среди которых обозначим следующие: возможность включения бывшего осужденного в общественно-трудовую деятельность и возможность восстановления положительных социальных и семейных связей; укрепление моральных норм и ценностей; и самое главное – отношение к освободившемуся человеку самого общества.

В феврале 2023 года Президент Российской Федерации подписал Закон о пробации в России [2]. О необходимости издания такого закона речь шла давно, т.к. система эта появилась не на пустом месте.

Достаточно продолжительное время в регионах существую программы помощи бывшим осужденным к лишению свободы в которых принимают активное участие негосударственные организации. Отметим, однако, что большая часть таких проектов осуществляется в тесной связи с государственными структурами.

В Санкт-Петербурге продолжительное время работает Санкт-Петербургский межрегиональный общественный благотворительный фонд «Возвращение». Фонд не только помогает бывшим осужденным в поиске работы, переобучении, восстановлении социальных связей, но и ведет консультации пока еще находящихся в местах лишения свободы граждан. Попасть на прием к специалисту фонда можно по предварительному звонку.

Говоря о городе на Неве, нельзя не вспомнить Обуховское училище, которое не входит в структуру ФСИН, но занимается воспитанием и обучением молодежи, совершившей преступления. Выпускники этого училища успешно адаптируются после выхода на свободу, в многом, благодаря тем специальностям, которые они получили, обучаясь в этом заведении.

Высоких результатов в сфере ресоциализации достиг Красноярский край. В регионе с 2013 года существует специализированная службы социальной помощи для бывших осужденных. Параллельно, за счет регионального бюджета функционирует Центр социальной адаптации с опытом работы в несколько десятков лет. В состав центра входит несколько государственных учреждений Красноярского края. Ежегодно центры

оказывают помощь примерно двум тысячам бывших осужденных. Работа центров организована по нескольким направлениям: социальная поддержка и обеспечение для малоимущих граждан, временное содержание и питание, реализация оперативной социальной и медицинской поддержки, юридическое консультирование, правовое просвещение.

Еще одни уникальным проектом, реализуемым региональными властями, является специальная структура, созданная в Кемеровской области по взаимодействию с уголовно-исполнительной системой. Региональные власти координируют процессы реабилитации освобожденных граждан. В течение последних 15 лет охват местными органами лиц, освобожденных из мест лишения свободы, увеличился на 50%. Система поддержки разнообразна, распространяется как на материальную, так и нематериальную помощь.

Региональный опыт доказывает, что реализация эффективных мероприятий по ресоциализации и реадаптации осужденных со стороны властей невозможна без регулярной межведомственной коммуникации [3].

Примером подобного опыта является Тюменская область, где создан единый банк данных лиц, освобождающихся из пенитенциарных учреждений. По данным статистики в банке данных регулярно находятся сведения о нескольких тысячах граждан. Достоинством системы является доступность, оперативность, обновление, возможность сохранения контактных данных, по которым органы власти могут связаться с освободившимися гражданами, проинформировать о различных мерах поддержки, сообщить дополнительную информацию, провести дистанционную консультацию, пригласить на дополнительную встречу по вопросам трудоустройства и социальной поддержки.

Интересны точечные практики региональных органов власти в сфере пробации, демонстрирующие успех и требующие особого внимания при реализации федеральной политики. Пример Магаданская область Центра социальной адаптации на протяжении нескольких лет проводит ежеквартальные занятия в исправительных учреждениях, включая профориентационные мероприятия с целью заблаговременного информирования осужденных о возможностях реинтеграции и формирования доверия к данным институтам. В среднем, за один год реализуется несколько десятков мероприятий, которые охватывают до пятисот человек, что является значительным числом для данного региона.

Вопросы информирования могут быть решены по средствам создания специальных служб анонимных каналов коммуникации, телефонных горячих линий, страниц аккаунтов в социальных сетях, чат-ботов в мессенджерах, окнах электронных обращений и на официальных сайтах этих структур.

В частности, в Свердловской области с 2013 года функционирует Единый социальный телефон, по которому можно узнать информацию о мерах поддержки, трудоустройстве и психологической помощи. Можно привести опыт и Ханты-Мансийского автономного округа, республики Дагестан.

Есть еще несколько программ, заслуживающих внимания, со стороны НКО. Общероссийская общественная организация Совет общественных наблюдательных комиссий. Организация на протяжении многих лет

отстаивает и продвигает принципы социальной и культурной адаптации освободившихся граждан, участвует в защите прав осужденных. Среди направлений деятельности общественников проведение просветительской работы в регионах, оказание консультационной экспертной помощи и оценки при участии правоохранительных органов и региональных властей. Организация реализует проекты, направленную на защиту прав граждан, находящихся в местах принудительного содержания.

В Архангельской области успешно осуществляют свою деятельность региональные общественные благотворительные организации «Рассвет» и «Дорога к жизни». «Рассвет» занимается предоставлением социальных услуг без обеспечения проживания; созданием мастерских в исправительных колониях; юридической помощь бывшим заключенным. А «Дорога к жизни» осуществляет духовно-просветительскую деятельность в местах лишения свободы; оказывает социальную, правовую помощь и духовную поддержку граждан, находящихся в местах лишения свободы; трудовую реабилитацию; организацию бесплатного питания и приюта.

Таким образом, традиции пробации в России имеются и есть все основания для ее успешного осуществления.

Список литературы

1. Лескова И.В. Ресоциализация осужденных мусульман в условиях мегаполиса / И.В. Лескова, С.Ю. Зязин. – М.: Аль-Васатыя-Умеренность, 2018. – 336 с. – EDN FIELVC

2. Федеральный закон от 6 февраля 2023 г. №10-ФЗ «О пробации в Российской Федерации» // Российская газета. Федеральный выпуск. – №29 (8974).

3. Кушнир С.И. Ресоциализация в условиях исправительного учреждения как важное условие успешного возвращения осужденного в открытое общество / С.И. Кушнир // Актуальные аспекты научных исследований: сборник статей Международной научно-практической конференции. – С. 391–397.

Мандрикина Лина Альбертовна
студентка
Сорокопудов Роман Андреевич
студент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ХАРАКТЕРИСТИКА И ВИДЫ ЮРИДИЧЕСКИХ УСЛУГ В РОССИИ

Аннотация*: статья рассматривает важную тему о характеристиках и видах юридических услуг в России. Авторами рассмотрены основные требования, предъявляемые к лицу, оказывающему юридические услуги. Представлены также основные виды юридических услуг, такие как консультации, сопровождение сделок, представительство в суде и др. Статья содержит практические примеры применения каждого вида юридических услуг на практике в России. Кроме того, представлены рекомендации по выбору юридических услуг, которые помогут*

потенциальным клиентам выбрать наиболее подходящего специалиста, описаны законы и нормативные акты, которые регулируют оказание юридических услуг в России, что может быть полезно для клиентов, которые хотят убедиться в законности оказываемых услуг.

***Ключевые слова**: юридические услуги, квалифицированный юрист, бизнес, граждане, юридическая помощь, рекомендации, характеристика.*

Согласно действующему гражданскому законодательству субъекты гражданско-правовых отношений имеют право на судебную защиту нарушенных прав [1].

Юридические услуги – это услуги, предоставляемые юристами или юридическими фирмами для решения юридических проблем или вопросов, связанных с правом. Такие услуги могут включать в себя консультации, представительство в суде, подготовку документов, а также другие виды помощи в решении юридических вопросов. Юридические услуги являются наиболее востребованными видами услуг в современном обществе, так как они помогают людям и организациям защитить свои права и интересы в различных областях, включая бизнес, личную жизнь и имущество. Понимание разновидности и значимости юридических услуг в современных реалиях необходимо каждому человеку, так как оказание юридических услуг является неотъемлемой частью жизни любого общества и государства в целом. Квалифицированные юридические услуги необходимы для обеспечения прав и интересов граждан, бизнеса, организаций, а также для поддержания правопорядка в обществе. Однако, в условиях современной рыночной экономики, где предложение юридических услуг значительно превышает спрос, выбор квалифицированного юриста может стать проблемой для обычного человека, который не обладает достаточными знаниями и опытом в данной сфере.

Квалифицированная юридическая помощь, а именно вопросы, связанные с ее получением, должна быть надлежащим образом регламентирована как на федеральном уровне, так и на региональном.

Согласно положениям, ст. 48 Конституции Российской Федерации каждому гражданину РФ предоставлено право на получение квалифицированной юридической помощи. В п. 1 данной статьи также указано, что в определенных законом случаях данная помощь оказывается бесплатно [2]. Регламентированная гарантия юридической помощи гражданам является правовой основой для соблюдения основ правового государства. Основной закон, который регулирует оказание юридических услуг в России, – это Федеральный закон от 21 ноября 2011 г. №324-ФЗ «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» [3]. В данном законе установлены основные принципы оказания юридической помощи. Кроме того, в России существует целый ряд законодательных актов, которые регулируют отдельные аспекты оказания юридических услуг. Например:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ устанавливает правила оказания юридических услуг и заключения договоров на оказание таких услуг.

2. Федеральный закон от 13.03.2006 №38-ФЗ (ред. от 05.12.2022) «О рекламе» устанавливает требования к рекламе юридических услуг.

3. Закон РФ от 07.02.1992 №2300-1 (ред. от 05.12.2022) «О защите прав потребителей» устанавливает права и обязанности потребителей юридических услуг.

4. Федеральный закон от 31.05.2002 №63-ФЗ (ред. от 31.07.2020, с изм. от 10.11.2022) «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2022).

Также в России существует ряд профессиональных ассоциаций и организаций, которые занимаются регулированием деятельности юристов и оказанием помощи клиентам при выборе квалифицированных юридических услуг. К таким организациям относятся, например, Российская ассоциация юристов, Ассоциация юридических фирм и другие.

Знание характеристик и видов юридических услуг может быть полезным для различных категорий людей. Например, предприниматели и руководители компаний могут использовать эти знания для определения наиболее эффективного способа защиты своих бизнес-интересов. Кроме того, знание характеристик и видов юридических услуг может помочь людям избежать мошенничества и некомпетентного оказания услуг.

Таким образом, знание характеристик и видов юридических услуг важно для всех, кто сталкивается с правовыми проблемами в своей жизни. Это помогает выбрать наиболее подходящего специалиста и получить качественную юридическую помощь, что, в свою очередь, может повысить шансы на успешное решение правовой проблемы.

Основные характеристики юридических услуг могут включать следующие аспекты [4].

1. Юридические услуги должны оказываться профессиональными и квалифицированными юристами. Квалифицированный юрист должен иметь соответствующее образование, знать законодательство, а также иметь практический опыт в своей области.

2. Клиенты ищут результаты и хотят решения своих проблем. Поэтому важно, чтобы юридические услуги оказывались быстро и эффективно.

3. Юрист должен сохранять конфиденциальность клиента и не разглашать никакую информацию без его разрешения.

4. Цена может быть разной в зависимости от видов услуг и уровня профессиональной квалификации юриста.

5. Доступность и удобство – это важные характеристики для клиентов, которые ищут юридические услуги. Они должны быть доступны как лично, так и онлайн.

Каждая из этих характеристик является важной составляющей юридической услуги и выделить какую-то одну не представляется возможным. Отсутствие одной из представленных характеристик может привести к проблемам для клиента, которому оказывается юридическая помощь.

Таким образом, мы видим, что характеристика юридических услуг, включающая в себя такие аспекты, как профессионализм, конфиденциальность, эффективность и т. д., является фундаментом для их оказания.

Существует множество видов юридических услуг, которые могут оказываться как частными юристами, так и юридическими фирмами. Каждый из этих видов юридических услуг имеет свои специфические особенности и требует определенных знаний и опыта со стороны юриста. Некоторые

из наиболее распространенных видов юридических услуг включают в себя.

1. Консультации и советы. Юристы могут оказывать консультации и советы по различным юридическим вопросам, таким как налоговое право, семейное право, трудовое право, гражданское право и другие.

2. Представительство в суде. Юристы могут представлять своих клиентов в суде, как в гражданских, административных делах, так и в уголовных делах.

3. Составление документов. Юристы могут помочь своим клиентам в составлении различных юридических документов, таких как договоры, учредительные документы, заявления, жалобы и другие.

4. Разрешение споров и конфликтов. Юристы могут помочь своим клиентам в разрешении споров и конфликтов, в том числе через альтернативные методы разрешения споров, такие как медиация или арбитраж.

Таким образом, мы видим, что каждый вид услуг ориентирован на удовлетворение определенной потребности клиента. Ознакомление с различными видами юридических услуг поможет клиентам выбрать наиболее подходящую для их ситуации.

Выбор квалифицированного юриста или юридической фирмы может оказаться ключевым моментом при решении различных юридических вопросов. Чтобы выбрать подходящую юридическую помощь, можно руководствоваться следующими рекомендациями:

1. Определите потребности. Прежде чем искать юриста, определите свои потребности и требования. Это поможет выбрать специалиста, который специализируется в нужной области.

2. Ищите рекомендации. Спросите у своих знакомых, друзей и коллег о рекомендациях в области юридических услуг. Также можно обратиться к специализированным ресурсам в Интернете, где предоставляются отзывы и рейтинги юридических фирм и юристов.

3. Изучайте опыт и квалификацию. Перед выбором юриста, изучите его опыт работы и квалификацию в данной области. Это можно сделать через их профиль на сайте, либо напрямую у юриста.

4. Сопоставьте стоимость услуг. Юридические услуги могут быть достаточно дорогими, поэтому сравните стоимость услуг разных юристов и фирм, чтобы выбрать оптимальный вариант.

5. Обратите внимание на коммуникацию. Хороший юрист должен быть открытым к общению и готовым предоставлять клиентам полную информацию об их делах.

6. Согласуйте условия и сроки. Перед началом работы с юристом, обговорите все условия и сроки оказания услуг. Это поможет избежать недоразумений и неожиданных сюрпризов в процессе работы.

Следуя этим рекомендациям, можно выбрать юридическую помощь, которая наилучшим образом соответствует вашим потребностям и требованиям.

Вместе с этим, остаются открытыми вопросы, касающиеся оценки качества оказываемых представителем услуг, которые нуждаются в систематическом изучении и законодательном регулировании [5].

Юридические услуги используют не только для решения индивидуальных вопросов. Также оказание юридических услуг является

неотъемлемой частью бизнеса. Их использование важно для обеспечения правовой защиты бизнеса и предотвращения потенциальных юридических проблем. Без юридической помощи компании могут столкнуться с риском нарушения законодательства, штрафов, утраты имущества и репутации, что может привести к снижению доходности и уменьшению конкурентоспособности.

Другой важный аспект использования юридических услуг в бизнесе заключается в защите прав и интересов компании в судебных процессах. Ведь даже самый дисциплинированный бизнес может столкнуться с правовыми проблемами, такими как конфликты с партнерами или сотрудниками, налоговые споры, или же несоблюдение требований законодательства, что может привести к серьезным финансовым и репутационным потерям. Кроме того, использование юридических услуг в бизнесе помогает соблюдать требования российского законодательства. Ведь для различных видов деятельности в России существуют различные правила и требования, и незнание или неправильное применение этих требований может привести к штрафам и санкциям со стороны государства. Использование юридических услуг может помочь предотвратить такие нарушения и связанные с ними штрафы.

В заключение важно сказать, что правильно подобранные и квалифицированные юридические услуги помогут не только избежать юридических проблем и защитить свои права, но и сохранить репутацию и имущество. Юридическая природа «квалифицированности юридической помощи» предполагает установление требований к ее качеству, проявляющемуся в своевременности, полноте, доступности, востребованности и т. д. для получателей данного вида гарантии [6]. На данный момент имеются случаи оказания юридических услуг ненадлежащего качества, даже при условии, что данная услуга выполняется уполномоченным на то субъектом. Объективно оцени качество предоставляемой услуги ввиду отсутствия законодательно закреплённых, единых критериях качества оказания юридических услуг затруднительно. Критерии, названные в данной статье, выделяются учеными, но не закреплены в законодательстве. В связи с этим возрастает целесообразность выработать единые критерии качества для всех субъектов, оказывающих юридические услуги.

Список литературы

1. Гринь Е.А. К вопросу о способах защиты интеллектуальных прав / Е.А. Гринь, Э.М. Оганезов // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2021. – №1–3 (52). – С. 78–81. – DOI 10.24411/2500-1000-2021-1130. – EDN FHWTWL

2. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993 г. // Российская газета. – 25.12.1993.

3. О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации: Федеральный закон от 21.11.2011 г. №324-ФЗ // СЗ РФ. – 2011. – №48. – Ст. 6725.

4. Полякова Н.В. Критерии качества юридических услуг, предоставляемых гражданам / Н.В. Полякова, В.В. Поляков, Ю.О. Баранова // Известия БГУ. 2017. – №4. – С. 468–476. DOI 10.17150/2500-2759.2017.27(4).468-477. EDN ZUFGKN

5. Гринь Е.А. Процессуальный и материальный аспекты представительства как правоотношения в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, Э.В. Градинар // Аграрное и земельное право. – 2022. – №1 (205). – С. 137–140. – DOI 10.47643/1815-1329_2022_1_137. – EDN KEDSKD

6. Атагимова Э.И. К вопросу о повышении эффективности правового регулирования отношений в сфере оказания бесплатной юридической помощи в Российской Федерации / Э.И. Атагимова, О.С. Рыбакова // Мониторинг правоприменения. – 2020. – №4 (37) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-povyshenii-effektivnosti-pravovogo-regulirovaniya-otnosheniy-v-sfere-okazaniya-besplatnoy-yuridicheskoy-pomoschi-v (дата обращения: 15.04.2023).

Маннанов Артур Альбертович
аспирант
УВО «Университет управления «ТИСБИ»
юрист
ООО «Генезис»
г. Казань, Республика Татарстан

ПРАВОСОЗНАНИЕ МАРГИНАЛЬНОЙ ЛИЧНОСТИ

Аннотация*: статья направлена на анализ понятия «маргинальная личность», выделение особенности правосознания маргинальной личности, а также присущую характеристику. Кроме того, предпринята попытка определить специфику маргинального правосознания, чтобы понять, имеет ли такое правосознание положительное значение для общества, государства в целом. Для этого изучено философское объяснение категории «маргинальность» вкупе с правовой оценкой такого явления.*

Ключевые слова*: маргинальность, правосознание, маргинальное правосознание.*

Для того, чтобы дать оценку правосознанию маргинальной личности, для начала необходимо понять, что же из себя представляет «маргинал». Маргинал – это человек, оказавшийся вне своей социальной среды; опустившийся, изгой [1, с. 283]. С точки зрения права правовая маргинальность может оцениваться как некоторая отчуждённость от устоявшихся и закреплённых на законодательном уровне правил поведения, отсутствие возможности адаптироваться под такие правила поведения и их изменчивость, если таковая имеется. Например, Р.Ф. Степаненко даёт следующую трактовку понятия «маргинальная личность» [3; 4]:

1) система обусловленных и взаимно обусловливающих юридически-рецессивных качеств и свойств, входящих в содержание отчуждённых, пограничных и неадаптированных правовых отношений, детерминирующих, как правило, предрасположенность к совершению правонарушений, в том числе преступлений;

2) тип личности, формирующийся в условиях внутренних (биопсихологических, духовно-нравственных, витальных, ментальных и т. п.) и внешних (политических, социально-экономических, демографических, внеправовых и иных) изменений образа жизни, связанных с потерей самоидентификации, существенной социально-экономической дифференциацией либо утратой социально-правового статуса, вызванных нахождением маргинальных индивидов в отчуждённом, «пограничном» состоянии по отношению к доминирующим группам, системе действующего

законодательства и к объективно сложившимся в обществе социально-правовым ценностям.

Таким образом, доминирующая концепция в системе общеправовой теории маргинальности, разработанной С.Ф. Степаненко, предполагает отведение центральной роли именно маргинальному правосознанию, которое рассматривается в данном случае с негативным значением, так как «маргинальная личность», исходя из вышеуказанного определения, считается лицом, которое имеет предрасположенность или наибольший коэффициент вероятности к совершению противоправных деяний. С данной теорией сложно не согласиться.

Согласно общеправовой теории маргинальности, маргиналы могут быть разделены на две основные категории: социально незащищённые и социально неблагополучные (включающие в себя социально опасные группы) [5, с. 25]. В тоже время, некоторые учёные предполагают, что маргинальная личность – это не всегда «опасный» с точки зрения общественной жизни субъект. Так, например, бытует мнение, что маргинальное правосознание – это осознание неприемлемости социальным субъектом одних явлений правовой действительности и интенциональность к качественно иным явлениям правовой реальности [6, с. 50]. При этом, правовой маргинал определяется как социальный субъект, находящийся в состоянии неприятия конкретных явлений правовой реальности и формирующий принципиально иную по отношению к доминирующей (ортодоксальной, официальной) позиции точку зрения и соответствующую ей линию поведения. Исходя из этого, к правовым маргиналам и, соответственно, правосознанию маргинальной личности скорее относят лиц, чьё поведение не укладывается в рамки существующего правопорядка, но не с целью совершения противоправных деяний как удовлетворению собственных потребностей, желаний и/или отсутствию понимания последствий своих деяний, а для достижения конкретных целей. Например, таковыми, по мнению З.Л. Сакаевой, являются революционеры, сподвижники нетрадиционных семейных ценностей и так далее.

Такой вывод основан на основании философского понимания способности «свободного мышления». Так, например, Гегель указывал: «Если я хочу разумного, то поступаю не как обособленный индивид, а согласно понятиям нравственности вообще.... Совершая нечто превратное, человек больше всего проявляет свою обособленность. Разумное – это дорога, по которой ходит каждый, на которой никто не выделяется» [7, с. 4]. И, исходя из доводов о возможности свободного мышления, означающего, что маргинальное правосознание скорее связано с нестандартным типом мышления, которое осознанно направленно на противоречие к укладывающейся системе для создания таких правил, которые угодны таким «маргиналам». В таком случае, маргинальное правосознание приравнивается не к правовому нигилизму, который связан с отсутствием осознания со стороны такого маргинала о праве, законах, правах и обязанностях, что может привести к нарушению правопорядка, а именно с целостной личностью, чьё понимание права направлено на изменение существующих порядков по тем или иным субъективным причинам [2]. «Жизнь как совокупность целей имеет право пойти наперекор абстрактному праву» –

таким образом обосновывается в том числе подход к определению правосознания маргинальной личности. Маргинальное правосознание, как считает вышеназванный автор, способен на агрессию только лишь в виде ответной реакции на несправедливость, к которой маргинал наиболее чувствителен. При этом такая ответная реакция хоть и предполагается агрессивной, но не всегда может быть таковой, так как «агрессивный ответ» – это явление, присущее преступникам, а маргиналы, в соответствии с этой концепцией, преюдициально не могут считаться таковыми.

Можно предположить, что такое разночтение среди единой терминологии связаны с разной стороной рассмотрения данного вопроса. Для того, чтобы понять, с какой «стороны» учёный изучает правосознание маргинальной личности, стоит обратить внимание на первоначальную терминологию: как именной учёный определяет термин «маргинал»? Маргиналы же рассматриваются как разные субъекты общества: либо как социально незащищённый и/или социально неблагополучный слой населения, либо как лица, не связанные с отсутствием надлежащего материального или иного обеспечения, но чьи действия и умысел направлены на изменение общеустановленных правил, а не обычное их игнорирование.

Стоит предположить, что концепция, определяющая правосознание маргинальной личности с точки зрения негативного сценария более приоритетна, нежели оценка такой личности как субъектов, чьё поведение отличается от привычных правил поведения с целью их изменения, так как в таком случае, как минимум, происходит диссонанс между терминологией и использованием этой терминологии.

Таким образом, правосознание маргинальной личности является актуальным объектом исследования с точки зрения теории права, в то время как основой для такого исследования может выступать общеправовая теория маргинальности. Это связано с тем, что указанная теория имеет разработанную и признанную научным сообществом концепцию, в силу чего изучение общеправовой теории маргинальности позволяет в полной мере прогрузиться в данную проблематику.

Список литературы

1. Ожегов С.И. Толковый словарь русского языка: около 100 000 слов, терминов и фразеологических выражений / С.И. Ожегов; под ред. Л.И. Скворцова. – М., 2016. – С. 283.

2. Сайфуллин А. Укрепление законности как основная цель правовой политики Российской Федерации / А. Сайфуллин // Основные тенденции развития современного права: проблемы теории и практики: материалы IV Всероссийской научно-практической конференции (с международным участием) (Казань, 6–7 февраля 2020 года) / под ред. Р.Ф. Степаненко, С.Н. Тагаевой. – Казань: Университет управления «ТИСБИ», 2020. – С. 132–135. – EDN UUEQUG.

3. Степаненко Р.Ф. Общеправовая теория маргинальности: специальность 12.00.01 «Теория и история права и государства; история учений о праве и государстве»: автореф. дис. … д-ра юрид. наук / Степаненко Равия Фаритовна. – Казань, 2015. – 58 с. – EDN ZUORXP.

4. Степаненко Р.Ф. Общеправовая теория маргинальности: основные подходы и цели / Р.Ф. Степаненко // Государство и право. – 2015. – №5. – С. 30–39. – EDN TUJCHH.

5. Степаненко Р.Ф. Особенности правового сознания и правовой культуры маргинальной личности / Р.Ф. Степаненко // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2013. – №24. – С. 25–30. – EDN RQAYRZ.

6. Сакаева З.Л. Феномен маргинального правосознания и его позитивное осмысление / З.Л. Сакаева // Вестник ОмГУ. Серия. Право. – 2018. – №1 (54). – С. 50 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/fenomen-marginalnogo-pravosoznaniya-i-ego-pozitivnoe-osmyslenie

7. Гегель Г.В. Философия права / Г.В. Гегель. – М., 1990. – С. 4.

Михнева Светлана Владимировна
канд. юрид. наук, доцент
Российской академии наук (РАН), доцент
Михнева Анастасия Ильинична
студентка

Волгоградский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ»
г. Волгоград, Волгоградская область

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОЛИТИКИ В ОБЛАСТИ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация*: статья посвящена рассмотрению основных направлений и содержания политики нашего государства в сфере противодействия коррупции с учетом действующего законодательства РФ и практики его применения. Анализируются проблемные вопросы реализации антикоррупционной политики на современном этапе формирования единой системы публичной власти в РФ.*

Ключевые слова*: коррупция, противодействие коррупции, антикоррупционная политика, единая система публичной власти.*

В современном мире тема коррупции звучит особенно актуально, поскольку становится серьезной угрозой не только государству, но и обществу. Коррупция имеет давние исторические корни, постепенно внедряясь во все сферы социальной жизнедеятельности, она искажает понимание и восприятие сущности и назначения государства, государственной и муниципальной власти, особенностей института публичной службы. Последствия массового распространения поведения коррупционной направленности среди государственных служащих и должностных лиц государственной власти приводит к кризисным ситуациям в области экономики, политики, правовой и в некоторых случаях, духовно-нравственной сферах. В целом, это тормозит развитие государства, угрожает его суверенности и целостности, «подрывает» демократические, правовые и гражданские институты, нравственные устои общества. Сегодня проблема коррупции пристально анализируется как на государственном уровне, так и на уровне международном. Так, приняты и ратифицированы Россией много актов международного значения в области борьбы с коррупцией. На федеральном уровне правовой основой являются: Федеральный закон от 25.12.2008 №273-ФЗ «О противодействии коррупции» [1], Указ Президента РФ от 13 апреля 2010 г. №460 «О национальной стратегии

противодействия коррупции и национальном плане противодействия коррупции» [2]. На сегодня в России зафиксировано относительно высокий уровень коррупции, признанный не только отечественными и зарубежными аналитиками, экспертами, общественными и международными организациями, но и отечественными представителями органов власти. Актуальным вопросом современного развития РФ остается совершенствование государственной антикоррупционной политики.

Понятие коррупции достаточно широко трактуется учеными на основе законодательства как использование должностным лицом в личных либо корпоративных интересах служебных полномочий, связанных с ним авторитета и возможностей. Однако, такой подход не может привести к формированию системной основы противодействия коррупции, поскольку не позволяет точно определить критерии коррупционных проявлений, и особенно правонарушений. Официальное определение коррупции дано в ст. 1 Федерального закона от 25.12.2008 «О противодействии коррупции». Согласно положениям закона суть коррупции заключается в следующем: «злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами».

Противодействие коррупции – одна из весьма актуальных тем, обсуждаемых сегодня в обществе. Данный вопрос не только вызывает обеспокоенность государственной власти, но и является предметом повышенного общественного внимания. Система государственного управления при таком негативном явлении эффективно развивает антикоррупционную политику, на основе которой будет создан эффективный антикоррупционный механизм формирования, основанный на зарубежном опыте, обобщении и предупреждении коррупции, а также борьбе с ней, анализе достижений и недостатков в отечественной практике.

Предпринимаемые усилия государственной власти и гражданского общества привели к некоторым позитивным изменениям, однако процесс совершенствования антикоррупционных мер продолжается и еще далек от своего завершения. Коррупция не может рассматриваться в качестве исключительно правового явления. Это социальный и общеправовой феномен.

Одна из проблем – огромное количество правовых актов, устанавливающих меры по противодействию коррупции, отсутствии, зачастую, системного решения в них одного и того же вопроса, приводит к отсутствию единообразия в правоприменительной практике.

Представляется необходимым осуществление, в связи с этим, систематизации федерального законодательства, регулирующего стандарты антикоррупционного поведения государственных гражданских служащих.

Целями антикоррупционной политики в России должно стать снижение уровня коррупции и обеспечение защиты прав и законных интересов граждан, общества и государства от угроз, связанных с коррупцией, путем

реализации следующих задач: предупреждение коррупционных правонарушений; создание правового механизма, препятствующего подкупу лиц, имеющих публичный статус; обеспечение ответственности за коррупционные правонарушения во всех случаях, прямо предусмотренных нормативными правовыми актами; возмещение вреда, причиненного коррупционными правонарушениями; мониторинг коррупционных факторов и эффективности мер антикоррупционной политики; формирование антикоррупционного общественного сознания; содействие реализации прав граждан и организаций на доступ к информации о фактах коррупции, а также на их свободное освещение в средствах массовой информации.

Сегодня содержание государственной политики РФ в сфере противодействия коррупции заключается в следующем: определение основных направлений и форм борьбы с коррупцией в органах власти, в коммерческой сфере и иных сферах общественной жизни; определение базовых категорий в сфере противодействия коррупции; определение субъектов – органов государственной власти и местного самоуправления, иных государственных органов, организаций, институтов гражданского общества, уполномоченных в сфере противодействия коррупции; формирование и закрепление нормативно-правовых основ в сфере противодействия коррупции; закрепление видов и состава коррупционных правонарушений в разных сферах общественной жизнедеятельности; определение мер юридической ответственности за совершение коррупционных деяний; разработка на федеральном уровне Национальной Стратегии по борьбе с коррупцией в РФ; разработка и формирование Национального Плана по борьбе с коррупцией; формирование системы государственных органов федерального и регионального уровней, направленных на борьбу с коррупцией; закрепление на федеральном уровне системы ограничений и запретов для государственных и муниципальных служащих.

В свою очередь, основные направления антикоррупционной политики – это приоритетные целевые установки в деятельности органов публичной власти (органов государственной власти и местного самоуправления) по борьбе с коррупцией. На наш взгляд, необходимо выделить и сформулировать следующие основные направления государственной политики в сфере противодействия коррупции: 1) обеспечение эффективной защиты прав и свобод человека, 2) обеспечение участия институтов гражданского общества в противодействии коррупции; 3) повышение эффективности деятельности федеральных органов государственной власти, иных государственных органов, органов государственной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления по противодействию коррупции; 4) привлечение в работу государственных и муниципальных органов публичной власти инновационных технологий при принятии нормативных правовых актов РФ, при межведомственном электронном взаимодействии; 5) устранение коррупциогенных факторов в сфере государственной и муниципальной службы; 6) совершенствование условий, процедур и механизмов государственных и муниципальных закупок; 7) повышение уровня правового сознания всех субъектов правовой системы общества; 8) расширение системы правового просвещения населения; 9) усовершенствование действующего российского законодательства; 10) оптимизация развитие правовой основы противодействия коррупции.

Важно обратить внимание на борьбу с коррупцией не только в сфере государственного и муниципального управления, которые сегодня объединены в одну единую систему публичной власти, но в сфере бизнеса [3] для эффективной антикоррупционной политики России.

Список литературы

1. Федеральный закон от 25.12.2008 №273-ФЗ «О противодействии коррупции» // СПС Консультант Плюс.

2. Указ Президента Российской Федерации от 13 апреля 2010 г. №460 «О национальной стратегии противодействия коррупции и национальном плане противодействия коррупции» // СПС Консультант Плюс.

3. Михнева С.В. Социальное предпринимательство в Российской Федерации: понятие и правовые основы / С.В. Михнева, А. Рай // Социально-экономические процессы современного общества: теория и практика: материалы Всероссийской научно-практической конференции. – Чебоксары, 2022. – С. 134–137. – EDN DLBFSO

Rodnova Olga Mikhailovna
cand. jurid. sciences,
Head of the Department of Civil Law
Soloviev Oleg Gennadievich
cand. jurid. sciences, associate professor
University named after P.G. Demidov
Yaroslavl, Yaroslavl region

FEATURES OF DIFFERENTIATION OF LEGAL LIABILITY IN CIVIL AND CRIMINAL LAW

Abstract*: the article discusses the controversial aspects of the implementation of the principle of differentiation of legal responsibility, including in the field of civil and criminal law, the authors consider the problems of intersectoral differentiation, the importance of optimal use of differentiating regulatory mechanisms for the implementation of the principle of justice in civil and criminal law.*

Keywords*: civil law, criminal law, legal responsibility, differentiation of responsibility, intersectoral, grounds for differentiation.*

Роднова Ольга Михайловна
канд. юрид. наук, заведующая кафедрой
Соловьев Олег Геннадиевич
канд. юрид. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Ярославский государственный
университет им. П.Г. Демидова»
г. Ярославль, Ярославская область

ОСОБЕННОСТИ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ГРАЖДАНСКОМ И УГОЛОВНОМ ПРАВЕ

Аннотация*: в статье рассматриваются дискуссионные аспекты реализации принципа дифференциации юридической ответственности, в*

том числе в сфере гражданского и уголовного законодательства, авторы рассматривают проблемы межотраслевой дифференциации, значение оптимального использования дифференцирующих нормативных механизмов для реализации принципа справедливости в гражданском и уголовном праве.

***Ключевые слова**: гражданское право, уголовное право, юридическая ответственность, дифференциация ответственности, межотраслевая дифференциация, основания дифференциации.*

Differentiation of legal responsibility is an objective process of modernization of modern Russian law, the development of legislation, due to the dynamics of social development, and represents the division of legal responsibility as a legal phenomenon into its constituent independent types, depending on the objective criteria (grounds) of such a division. Differentiation of responsibility in modern normative construction is the most important direction of legal thought, which allows determining what kind and to what extent a person is subject to legal responsibility for a committed offense (tort). Differentiation of legal liability is understood as the establishment in the law of its various types (forms) «depending on the most typical properties that characterize in a generalized form various groups of offenses» [1, p. 76].

Depending on the scope of legal regulation, the following types of differentiation are distinguished (division of types of differentiation «vertically»):

1) international (interstate);

2) general legal;

3) intersectoral (for example, liability for copyright infringement is provided for by civil, administrative, criminal legislation. Liability for violation of contractual obligations, depending on its typical degree of public danger, can also be provided for not only by civil, but also by administrative, criminal legislation);

4) sectoral (differentiation within administrative, criminal legislation. Thus, the public danger of an attempted crime, as a general rule, is higher than the public danger of a completed crime. A striking example of the differentiation of civil liability is additional liability measures for violation of consumer rights);

5) at the level of any branch institution (for example, differentiation of responsibility of accomplices of a crime);

6) within the group of norms (allocation of privileged compositions, differentiation of various forms of theft);

7) within the limits of a separate rule of law (allocation of qualifying features, special grounds for exemption from criminal liability) [2, p. 77].

Scientists attribute a wide range of factors to the grounds for differentiation of responsibility: the nature and degree of public danger of the act, the characteristics of the perpetrator, forms of guilt, mitigating and aggravating circumstances, etc[3] As S.D. Brazhnik and R.Y. Smirnov rightly note, the definition of the grounds for differentiation of criminal responsibility contributes to the construction of a clear and consistent system of normative differentiation (separation) of responsibility in criminal law. Scientists regret that the division

criterion often has to be determined a second time, that is, based on the division that has already taken place [1, p. 77].

We are close to the position according to which the basis for the differentiation of criminal responsibility is the nature and typical degree of public danger of the crime. Also, a certain role in the differentiation of criminal responsibility is played by the typical characteristic of the personality of the perpetrator.

The legislator carries out the differentiation of criminal responsibility with the help of means. L.L. Kruglikov points out that in a broad sense, a means is everything that contributes to the achievement of the goal, that is, separation, gradation, stratification of criminal responsibility (differentiation). The means of differentiating criminal liability permeate the Criminal Code almost completely. It is important to divide the funds into those in the General and Special parts of the Criminal Code.

The means of differentiating criminal responsibility in the General part are the institutions of plurality (recidivism), stages of crime (preparation and attempt), complicity, mitigating and aggravating circumstances, exemption from criminal liability and punishment, categories of crimes, etc. In a special part, the means of differentiation include sections and chapters of the Criminal Code of the Russian Federation, general and special compositions, qualified and privileged compositions, special types of exemption.

A.V. Vasilevsky identifies not only the means, but also the circumstances of differentiation of criminal responsibility, which are understood as the conditions for the use of means of differentiation set out in the law (for example, qualified elements of a crime belong to the means of differentiation, and qualifying signs belong to the circumstances).

The differentiation of civil law regulation is due to the existing qualitative features of certain groups of public relations that make up the subject of civil law. These features are taken into account during the modeling of civil legal relations by the relevant norms, which are objectively divided into separate subsectors and institutions of the civil law industry. In the mechanism of civil law regulation, it is the dynamically developing civil legal relationship that occupies a central place, since the very purpose of such regulation – the ordering of property turnover – is achieved due to the exercise of subjective civil rights and civil obligations that make up the content of legal relations. As for the civil legal personality being realized at the same time, as well as civil law norms and civil law facts, they create the necessary prerequisites for the deployment of a civil legal relationship [4].

It should be clarified that the differentiation of civil law regulation can be traced primarily at the level of civil legal relations, the identification of specific features of which allows mainly to reveal the essence of the considered method of the civil method. The final knowledge of this essence is connected with the study of the imperative prohibition, which is an auxiliary and at the same time an obligatory element of the sectoral regime. Thus, the differentiation of civil law regulation is a technique of the civil method, expressed in the formation of legal regimes of certain types of civil legal relations, as well as an imperative prohibition, within the framework of the general sectoral regime [4; 5].

Thus, one of the most important principles of law and at the same time the direction of legislative policy within the framework of improving national legislation is the differentiation of legal responsibility, which is a gradation, the

choice of various legal measures depending on the nature and degree of public danger of the offense in order to ensure the constitutional principle of justice.

Список литературы

1. Бражник С.Д. К вопросу об основаниях дифференциации ответственности в уголовном праве России / С.Д. Бражник, Р.Ю. Смирнов // Вестник Ярославского государственного университета им. П.Г. Демидова. Серия Гуманитарные науки. – 2016. – №3. – С. 75–79. – EDN WKOCQZ

2. Соловьев О.Г. Понятие, виды и классификация средств дифференциации уголовной ответственности в Уголовном кодексе Российской Федерации / О.Г. Соловьев, Е.С. Дмитриев // Юридическая наука. – 2012. – №4. – С. 56–58. – EDN PYHOPT

3. Гамидов Р.Т. Некоторые особенности дифференциации уголовной ответственности / Р.Т. Гамидов, Л.З. Аджиева // Проблемы экономики и юридической практики. 2016. №5 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-osobennosti-differentsiatsii-ugolovnoy-otvetstvennosti (дата обращения: 20.06.2023). – EDN WXFBAD

4. Груздев В.В. Дифференциация в гражданском праве // Мудрый юрист [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://wiselawyer.ru/poleznoe/95492-differenciaciya-grazhdanskom-prave

5. Соловьёв В.В. Дифференциация меры ответственности в гражданском и уголовном праве [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://naukarus.com/differentsiatsiya-mery-otvetstvennosti-v-grazhdanskom-i-ugolovnom-prave (дата обращения: 12.06.2023).

Шалагин Антон Евгеньевич
канд. юрид. наук, доцент, начальник кафедры
ФГКОУ ВО «Казанский юридический
институт МВД РФ»
г. Казань, Республика Татарстан
Шалагин Илья Антонович
студент
ФГБОУ ВО «Поволжский государственный
университет физической культуры, спорта и туризма»
г. Казань, Республика Татарстан

ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ СПОРТА: ПРАВОВЫЕ И КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

Аннотация*: в статье отражены преступления, совершаемые в сфере спорта, показана их общественная опасность. К специфическим признакам таких преступлений относятся: высокая латентность, групповой характер, наличие специального субъекта.*

Ключевые слова*: спорт, физическая культура, преступление, психоактивные вещества, соревнование, коррупция, правоохранительные органы.*

Спорт представляет собой определенный вид деятельности людей, направленный на достижение высоких результатов в физическом, интеллектуальном, духовном развитии человека, укрепление здоровья населения и общественной нравственности [1, с. 23]. Одним из важных

направлений в данной сфере является поддержка имиджа и авторитета государства на международной арене. В специальной литературе выделяется массовый спорт, спорт высоких достижений, профессиональный спорт.

Занятие спортом и физической культурой способствует вовлечению в данный вид деятельности широких слоев населения. Спорт высоких достижений нацелен на установление лучших результатов на всероссийских и международных спортивных соревнованиях. В свою очередь, занятие профессиональным спортом предусматривает получение заработной платы на постоянной основе тренерами, организаторами соревнований, спортсменами, вспомогательным персоналом.

Развитие спорта является важной задачей государства, обеспечивающей достижение высоких спортивных результатов, поддержание физической активности граждан, формирование чувства гордости и ответственности за свою страну [2, с. 69]. Современный профессиональный спорт не может существовать без реализации бизнес-проектов, в этой области пересекаются государственные, корпоративные и частные коммерческие интересы. В настоящий период усиливается внимание за регулированием общественных отношений в данной сфере [3, с. 197–198].

Профессиональный спорт затрагивает различные стороны общественной жизни (экономику, политику, культуру) особенно область международных отношений. Спортивная деятельность, как любая другая сфера жизни людей не лишена противоправных, негативных, криминальных проявлений. Она связана с организацией и проведением спортивных соревнований (состязаний) и не может быть лишена криминогенных и виктимогенных рисков [4, с. 8–14].

Преступления в этой сфере сопряжены с организацией спортивных соревнований, нарушением общественного порядка в период их проведения, неуплатой налогов и сборов, нецелевым расходованием бюджетных средств, коррупционными схемами, склонением спортсмена к использованию субстанций или методов, запрещенных в спорте, мошенническими действиями, присвоением и растратой чужого имущества, легализацией (отмыванием) денежных средств, полученных незаконным путем и проч.

Административным законодательством предусмотрена ответственность за нарушение миграционного законодательства в данной сфере; правил обеспечения безопасности и поведения зрителей при проведении спортивных мероприятий; нарушение организаторами азартных игр в букмекерской конторе и тотализаторе требований к заключению пари на официальные спортивные соревнования; незаконную реализацию и нарушение порядка продажи входных билетов и т. п.

Статья 184 Уголовного кодекса Российской Федерации предусматривает ответственность за подкуп спортсменов, тренеров, судей, руководителей команд, организаторов и участников спортивных соревнований. По мнению М.П. Клейменова, коррупционные нарушения в сфере спорта выражаются в проведении договорных состязаний, незаконном делегировании прав на проведение крупных спортивных мероприятий, необъективном судействе, фальсификации результатов соревнований, спортивных рейтингов [5, с. 203].

Необходимо выделить преступления, предусмотренные ст. 230.1 УК РФ (склонение спортсменов к использованию субстанций или методов, запрещенных для использования в спорте), а равно использование в отношении спортсмена таких веществ и методов (ст. 230.2 УК РФ). В данной сфере особое внимание уделяется выявлению преступлений, связанных с незаконным оборотом сильнодействующих веществ в целях сбыта (ст. 234 УК РФ). Например, реализация спортивного питания, биологически активных добавок к пище, содержащих запрещенные психоактивные вещества [6, с. 20–21]. К преступлениям, связанным с нарушением общественного порядка на спортивных объектах, могут относиться: уничтожение или повреждение чужого имущества, хулиганство, вандализм, массовые беспорядки [7, с. 105].

И.А. Крупник считает, что рассматриваемые преступления должны быть объединены и включены в самостоятельную главу Уголовного кодекса Российской Федерации «Преступления, посягающие на порядок организации и проведения спортивных мероприятий». В данную главу могут быть включены такие составы преступлений, как: оказание противоправного влияния на результат профессионального спортивного мероприятия; подкуп лиц, выполняющих организационно-распорядительные и административно-хозяйственные функции в связи с проведением спортивных мероприятий; склонение спортсмена к использованию субстанций или методов, запрещенных в данной сфере; хулиганские и экстремистские действия на объектах спортивной инфраструктуры и др. [8, с. 14–15]. В сфере спорта могут совершаться преступления по неосторожности (нарушение техники безопасности при организации и проведении спортивных мероприятий, причинение вреда здоровью или имуществу по легкомыслию).

При стечении определенных обстоятельств спортсмены могут становиться потерпевшими (жертвами противоправных действий). В связи с чем, актуальным остается научное направление – спортивная виктимология. Разработка виктимологических мер позволит предупреждать и минимизировать противоправные действия [9, с. 50–51].

Преступления в сфере спорта характеризуются высокой латентностью [10]. Они, как правило, относятся к «беловоротничковой» преступности и представляют определенную сложность при выявлении, пресечении, расследовании такой противозаконной деятельности. Рассматриваемые нарушения в большинстве случаев носят групповой характер, совершаются преимущественно специальным субъектом (спортсменами, инструкторами, тренерами, менеджерами, судьями, арбитрами и т. д.).

Спортивная криминология изучает состояние, тенденции, динамику преступности в данной сфере, её причины и условия, характеристики преступника и жертвы преступного посягательства, меры профилактики и пресечения преступлений в области спорта.

Профессиональный спорт оказывает непосредственное влияние на формирование системы ценностей, привычек, интересов, образа жизни, укрепляет физическое, психическое, нравственное здоровье граждан. При этом выявление преступлений в данной сфере требует высокого уровня профессионализма и квалификации сотрудников правоохранительных

органов, наличия специальных знаний и навыков при расследовании уголовных дел.

Список литературы

1. Шалагин А.Е. Уголовно-правовая охрана здоровья населения в Российской Федерации: монография / А.Е. Шалагин; под ред. Ф.Р. Сундурова. – М.: Юрлитинформ, 2013. – 176 с. EDN UDGTJH

2. Попов К.И. Преступления в сфере физической культуры и спорта / К.И. Попов // Научно-спортивный вестник Урала и Сибири. – 2018. – №4. – С. 68–72.

3. Бондарев В.А. Преступления в сфере спорта / В.А. Бондарев, Р.Д. Жмурко // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2019. – №11–1. – С. 196–199. DOI 10.17513/vaael.809. EDN XEBGNH

4. Уголовно-правовые и криминологические проблемы противодействия преступности в сфере спорта: монография / Д.А. Безбородов, А.Н. Берестовой, М.Х. Гельдибаев [и др.]; под ред. Е.Н. Рахмановой. – СПб.: Астерион, 2022. – 298 с. DOI 10.53115/9785001882541. EDN JPHDMM

5. Клейменов М.П. Тенденции развития преступности в сфере спорта / М.П. Клейменов // Вестник Омского университета. Серия «Право». – 2013. – №1 (34). – С. 201–203. EDN RPSSQF

6. Шмелева Е.Г. Незаконный оборот сильнодействующих или ядовитых веществ в целях сбыта: уголовно-правовые и криминологические аспекты: автореф. дис. …канд. юрид. наук / Е.Г. Шмелева. – Тюмень, 2008. – 24 с. EDN ZNTDFJ

7. Алексеева А.П. Спортивная криминология: монография / А.П. Алексеева. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2021. – 325 с.

8. Крупник И.А. Уголовная ответственность за посягательства на отношения в сфере спорта в России и зарубежных странах: дис. …канд. юрид. наук / И.А. Крупник. – М.: Российский ун-т дружбы народов, 2022. – 199 с.

9. Шалагин А.Е. Виктимология как научное направление и учебная дисциплина / А.Е. Шалагин, И.А. Шалагин // Педагогика, психология, общество: от теории к практике: материалы IV Всероссийской научно-практической конференции с международным участием (Чебоксары, 20 сентября 2022 года) / гл. ред. Ж.В. Мурзина. – Чебоксары: Среда, 2022. – С. 50–52. EDN KBWPPD

10. Безбородов Д.А. О некоторых причинах латентности преступности в сфере спорта / Д.А. Безбородов, Р.М. Кравченко, Е.Н. Рахманова // Вестник Московского государственного областного университета. Серия «юриспруденция». – 2022. – №4. – С. 107–115. DOI 10.18384/2310-6794-2022-4-107-115. EDN NNSBEQ

Шамсутдинов Рустам Рамилевич
магистрант
Научный руководитель
Аламов Ильдар Ленирович
канд. юрид. наук, доцент

УВО «Университет управления «ТИСБИ»
г. Казань, Республика Татарстан

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРОКУРАТУРЫ ПО ЗАЩИТЕ ПРАВ ГРАЖДАН, ПОДЛЕЖАЩИХ ПРИЗЫВУ НА ВОЕННУЮ СЛУЖБУ

Аннотация*: в статье рассматривается вопрос актуальности и эффективности деятельности прокуратуры по защите прав граждан, подлежащих призыву на военную службу. Прокурорский надзор рассматривается как инструмент защиты прав граждан, подлежащих призыву на военную службу.*

Ключевые слова*: органы прокуратуры, прокурорский надзор, призыв на военную службу, защита прав граждан.*

При прохождении военной службы, гражданин должен быть уверен, что его права и свободы защищены и гарантированы государством. От этого, в частности, зависит успешность выполнения служебных задач, настрой граждан, проходящих военную службу и как следствие боеспособность армии государства. Формирование уверенности в правовой защищенности при выполнении конституционной обязанности по защите Отечества, должно складываться у граждан, прежде всего, в момент призыва их на военную службу.

При осуществлении призывных мероприятий, военными комиссариатами и призывными комиссиями зачастую допускаются нарушения прав граждан, подлежащих призыву на военную службу. Вследствие чего у некоторых граждан формируется негативное представление о военной службе по призыву [3]

Подтверждением данного обстоятельства, является наличие множество компании и правозащитных организаций, деятельность которых направлена на защиту прав граждан, подлежащих призыву на военную службу. Однако призывникам стоит с осторожностью относиться к деятельности подобных компаний и организаций, так как действия и рекомендации непрофессионального юриста могут лишь усугубить положение гражданина, подлежащего призыву.

В силу указанных обстоятельств контрольно-надзорная деятельность органов прокуратуры за соблюдением законодательства при осуществлении призыва граждан на военную службу обретает предельное значение для государства и граждан.

Правовая основа деятельности и структура прокуратуры определены Федеральным законом «О Прокуратуре Российской Федерации» от 17 января 1992 г. №2202-1, в соответствии с которым, одним из объектов

прокурорского надзора является исполнение законов, органами военного управления и их должностными лицами[1]

К числу указанных выше органов также следует относить и органы, непосредственно организующие и проводящие призыв граждан на военную службу.

При осуществлении контрольно-надзорной деятельности за исполнением законодательства, соблюдением прав граждан, прокурор осуществляет свои полномочия, к числу которых главным образом относятся:

– внесение представлений об устранении нарушений закона, установленных в ходе прокурорских проверок;

– направление предостережений о недопустимости нарушения закона;

– возбуждение производств об административных правонарушениях, с последующим требованием привлечения лиц, нарушивших закон, к установленной законом ответственности.

Указанные полномочия прокурора, относятся и к его надзорной деятельности, осуществляемой в ходе организации и проведения призывных мероприятий в отношении граждан.

Специфика контрольно-надзорной деятельности прокуратуры, за исполнением законодательства в области призыва граждан на военную службу состоит в том, что данную деятельность осуществляют органы как территориальной, так и военной прокуратуры, при тесном сотрудничестве.

Указанная особенность закономерна в силу того, что до отправки гражданина в воинскую часть для несения военной службы, он является гражданским лицом. В силу этого обстоятельства, надзорную деятельность за соблюдением его прав должна осуществлять территориальная прокуратура.

При этом, Приказ Генерального прокурора Российской Федерации «О разграничении компетенции прокуроров территориальных, военных и других специализированных прокуратур» от 7 мая 2008 г. №84, устанавливает, что надзорная деятельность за соблюдением законов военными комиссариатами отнесена к компетенции военных прокуроров[2]

Таким образом, территориальная и военная прокуратура в тесном единстве осуществляют контрольно-надзорную деятельность в области защиты прав граждан, подлежащих призыву на военную службу.

Можно выделить два основных направления надзорной деятельности прокуратуры в области защиты прав соответствующей категории граждан.

Первое направление заключается в непосредственном рассмотрении жалоб граждан и их представителей, на неправомерные действия органов и должностных лиц, организующих и проводящих призыв граждан на военную службу, а также в соответствующем реагировании, при установлении фактов нарушения законодательства.

Второе направление заключается в реализации функции контроля, за осуществлением данной деятельности в нижестоящих по подчиненности прокуратурах и органах организующих и осуществляющих призыв на военную службу. Главным образом прокурорский контроль и надзор за качественным и своевременным рассмотрением обращений граждан, осуществляется за военными комиссариатами и призывными комиссиями муниципальных образований и субъектов Российской Федерации.

Основными нарушениями прав граждан, подлежащих призыву на военную службу, являются:

– нарушение сроков проведения призывных мероприятий (например, проведение медицинского освидетельствования в период действующей отсрочки гражданина);

– нарушения порядка рассмотрения обращений граждан в военных комиссариатах и призывных комиссиях;

– нарушения при проведении медицинского освидетельствования граждан, в частности при установлении категории годности к военной службе;

– осуществление военными комиссариатами функций призывных комиссий;

– призыв на военную службу граждан, неподлежащих призыву на военную службу либо имеющих основания для законного освобождения от призыва.

В настоящее время, при особой значимости Вооруженных Сил Российской Федерации, контрольно-надзорная деятельность за соблюдением законодательства, регулирующего призыв на военную службу и воинскую обязанность, является, безусловно, одной из ключевых функций прокуратуры.

Рассмотрение обращений граждан, о нарушении их прав и свобод в ходе проведения призывных мероприятий, позволяет органам военной прокуратуры своевременно устанавливать нарушения законодательства и соответствующим образом реагировать на них.

Обращения граждан выступают наиболее явным сигналом о нарушении законодательства, позволяют делать выводы о наиболее распространенных нарушениях, оперативно пресекать установленные нарушения исполнения законов, выявлять пробелы правового регулирования законодательства в области призыва граждан на военную службу.

В случае подтверждения нарушения законодательства органами военного управления, прокурор, в пределах своих полномочий, своевременно реагирует на установленные факты нарушений [4].

Стоит отметить, что современные технологии, позволили существенно сократить дистанцию между прокуратурой и гражданами. В настоящее время функционирует интернет-приемная Главной военной прокуратуры, которая позволяет обращаться в органы военной прокуратуры напрямую. Безусловными преимуществами такого способа обращения являются оперативность и доступность.

Одной из главных причин нарушения прав граждан, призываемых на военную службу, является низкая правая культура самих призывников. Правовая неграмотность обуславливает многие нарушения прав призывников военными комиссариатами и другими органами военного управления.

Некоторые граждане отказываются обращаться в органы прокуратуры для защиты своих нарушенных в ходе проведения призыва прав, полагая, что их обращения не повлекут решения проблемы. Кроме того, подача гражданином жалобы в органы прокуратуры, не приостанавливает реализацию принятого в отношении такого гражданина решения призывной комиссии.

Гражданам, подлежащим призыву на военную службу, важно понимать, что «позиция недоверия» создает проблемы в реализации качественного надзора за деятельностью органов военного управления, препятствует эффективному выявлению и пресечению нарушений, при проведении призыва на военную службу.

Таким образом, в результате рассмотрения деятельности органов прокуратуры по защите прав граждан, подлежащих призыву на военную службу, необходимо отметить, что контрольно-надзорная деятельность прокуратуры является одним из наиболее эффективных инструментов защиты прав граждан, призываемых на военную службу.

Список литературы

1. Федеральный закон от 17.01.1992 №2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации» (ред. от 29.12.2022) // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 04.04.2023).

2. Приказ Генпрокуратуры России от 07.05.2008 №84 «О разграничении компетенции прокуроров территориальных, военных и других специализированных прокуратур» (ред. от 28.02.2023) // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 27.04.2023).

3. Бычков П.И. Военная служба по призыву – социологический анализ / П.И. Бычков, А.Г. Золотухин // Социально-гуманитарные знания. – 2022. – №3. – С. 14–19. DOI 10.34823/SGZ.2022.3.51821. EDN KDDYSY

4. Павлова А.В. Деятельность прокуратуры по обеспечению соблюдения законных прав призывников органами военного комиссариата / А.В. Павлова // Право в Вооруженных Силах – военно-правовое обозрение. – 2010. – №4. – С. 29–33. EDN THDBVX

Шестаков Вячеслав Александрович
магистрант
Научный руководитель
Саркисян Валентина Георгиевна
канд. юрид. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ БРЕМЕНИ ДОКАЗЫВАНИЯ ПО ДЕЛАМ О ПРИЗНАНИИ ДОГОВОРА ВОЗМЕЗДНОГО ОКАЗАНИЯ УСЛУГ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМ

Аннотация*: в статье рассматривается важный для судопроизводства вопрос распределения бремени доказывания по такой категории дел, как признание договора возмездного оказания услуг недействительным. Рассматриваются вопрос распределения бремени доказывания между сторонами, выявлены проблемы, с которыми стороны сталкиваются в ходе судебного разбирательства.*

Ключевые слова*: доказательства, бремя доказывания, распределение, договор возмездного оказания услуг, недействительность.*

В соответствии с ГК РФ, доказывание действительности или недействительности договора возмездного оказания услуг лежит на стороне,

которая ссылается на его недействительность (статья 434). То есть, если одна из сторон утверждает, что договор недействителен, она обязана доказать свои утверждения.

Однако, если стороны неясно определили условия договора, доказывание распределения бремени доказывания может быть неопределенным. В этом случае, если возможны два вердикта (то есть договор может быть и недействительным, и действительным), то распределение бремени доказывания определяется на основе презумпции правильности действий сторон. То есть сначала считается, что договор действителен, и доказывать обратное должна та сторона, которая ссылается на его недействительность.

В целом, бремя доказывания по делам о признании договора возмездного оказания услуг недействительным лежит на стороне, которая ссылается на его недействительность, но конкретное распределение бремени доказывания может зависеть от обстоятельств дела.

Иначе говоря, это признается общим правилом распределения бремени доказывания обязанность по доказыванию конкретных обстоятельств лежит на той стороне, которая их представила, на которые она ссылается в ходе обоснования своих требований [1, с. 414]. Так, данное правило нашло свое отражение в ч. 1 ст. 56 ГПК РФ и ч. 1 ст. 65 АПК РФ.

Отметим, что особенности по обязанности доказывания по делам о признании недействительными сделок, в том числе и договора возмездного оказания услуг, также классифицируются по основаниям признания сделки недействительной. Так, например, основания, предусмотренные ст. 168 ГК РФ и ст. 169 ГК РФ порождают обязанность по доказыванию содержащихся в данных правовых нормах обстоятельств истцом. В то же время ответчик должен доказать отсутствие таких условий, которые позволили бы признать сделку недействительной.

Некая асимметричность распределения бремени доказывания характерна для судебных разбирательств, в которых рассматриваются требования о признании недействительной ничтожной сделки. В таких случаях ответчику крайне трудно доказать обратное и оставить сделку в статусе действительной [2, с. 140]. В целом необходимо отметить, что каждое из оснований признания сделки недействительное особенно и сформулировать единое правило распределения бремени доказывания невозможно.

Модель, при которой по отрицательному иску истец доказывает правопрепятствующие факторы, а ответчик правоподтверждающие, является несовершенной и неточной [3, с. 79].

Говоря о доказывании и о распределении его бремени, необходимо отметить проблему несовершенства и размытости многих законодательных формулировок.

Таковыми являются следующие:

– согласно п. 2 ст. 174 ГК РФ формулировки «очевидные из обстановки», «явный ущерб» не являются исчерпывающими в своем выражении.

Зачастую тем самым они порождают проблемы при их правоприменении. некоторые из них дополнительно разъясняются в постановлениях Пленума Верховного Суда РФ. Так, например, в соответствии с постановлением от 23.06.2016 №25 [4] признаками явности ущерба являются

значительно невыгодные условия, характеризующиеся заведомостью для одной из сторон;

– согласно п. 2 ст. 178 ГК РФ законодатель употребляет формулировку «очевидные оговорка, описка, опечатка», при этом критерии такой «очевидности» не регламентированы ни в одном нормативно-правовом акте и ни в одном разъясняющем постановлении высшей судебной инстанции;

– согласно п. 5 ст. 178 ГК РФ немало вопросов вызывает формулировка «действующее с обычной осмотрительностью». Как отмечают некоторые авторы [5, с. 11], такие неточные формулировки порождают трудности в ходе доказывания истцом и ответчиком обстоятельств, закладываемых в основу предъявляемых ими требований.

Мы согласны с позицией авторов и считаем, что данные законодательные несовершенства значительно усложняют процедуру распределения бремени доказывания.

А.В. Юдин отмечает следующую тенденции доказывания сторонами своих требований – ссылки на судебную практику [6, с. 71]. Он считает, что зачастую данные примеры судебной практики «отвлекают» истца и ответчика от действительного и более эффективного доказывания тех или иных обстоятельств в рамках рассматриваемого дела. При этом важно различать обзоры Президиума Верховного Суда РФ по вопросам судебной практики и обычные примеры решений судов первой, апелляционной и кассационной инстанций. В первом случае практика является общеобязательной для применения судами с целью обеспечения единообразии применения норм права.

Одной из тенденций также является широкое использование в процессе доказывания сторонами и иными лицами косвенных презумпций. Так, некоторыми учеными выделяются доказательственные презумпции. Так, И.В. Решетникова отмечает [7, с. 35], что в качестве косвенных доказательственных презумпций возможно рассмотреть те презумпционные положения, которые не отражены напрямую в законе, однако являются его следствиями.

Например, Решением Искитимского районного суда от 02.04.2019 г. было удовлетворено требование истца о признании заключенного с агентством недвижимости договора недействительным и его расторжении [8]. Судом установлено, что согласно заключенному договору об оказании услуг между истцом и ответчиком исполнитель (ответчик) обязался оказать услуги по совершению определенного ряда действий, направленных на поиск жилого помещения для последующей аренды заказчиком. Суд пришел к выводу о том, что исполнителем не были исполнены условия по договору об оказании услуг по поиску недвижимости для заключения договора аренды. Действия ответчика являются незаконными. Сотрудники компании намеренно ввели в заблуждение истца при заключении договора об оказании услуг.

В данном судебном решении бремя доказывания отсутствия фактического исполнения обязательств по договору возмездного оказания услуг было распределено на каждую сторону в той части, в которой она предъявляла требования и приводила обстоятельства.

Таким образом, подводя итог вышеизложенному, необходимо отметить, что распределение бремени доказывания по делам о признании недействительным договора возмездного оказания услуг зависит от основания признания сделки недействительной, процессуальной цели поданного иска, а также иных обстоятельств.

Одной из существенных проблем в процессе доказывания можно выделить проблему употребления законодателем ряда оценочных категорий, который вызывают трудности в толковании и правоприменении.

Список литературы

1. Саркисян В.Г. Некоторые аспекты рассмотрения судами обязательственных споров / В.Г. Саркисян // Проблемы формирования правового социального государства в современной России. – Новосибирск, 2022. – С. 246–249. – EDN MDEGDN.

2. Тарасова Е.С. Основные проблемы недействительности сделок в условиях современной России / Е.С. Тарасова, С.А. Яворская // Актуальные проблемы российского частного права. – 2017. – С. 140–148. – EDN ZBVPNT

3. Коралёв А.А. Проблемы последствий недействительности сделок / А.А. Коралёв, Е.Ю. Хохлова // Актуальные исследования студентов и аспирантов в области гуманитарных, общественных, юридических и экономических наук. Хабаровск, 2020. – С. 77–82. EDN MWNFXX

4. О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 №25 // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2015. – №8.

5. Саркисян В.Г. К вопросу о понятии и признаках судебной экспертизы в цивилистическом процессе / В.Г. Саркисян // Право и государство: теория и практика. – 2022. – №9 (213). – С. 215–216. – EDN SOKZZJ. – DOI 10.47643/1815-1337_2022_9_215

6. Саркисян В.Г. Вопросы доказывания по делам, возникающим из наследственных правоотношений / В.Г. Саркисян, А.Э. Галстян // Социально-экономические процессы современного общества. – Чебоксары, 2023. – С. 228–230. – EDN PMDLWR.

7. Решетникова И.В. Доказывание в гражданском процессе: учеб.-прак. пособие / И.В. Решетникова. – М.: Юрайт, 2018. – 147с. EDN ZGMYRN

8. Решение Искитимского районного суда Новосибирской области от 2 апреля 2019 г. по делу №2-605/2019 2-605/2019~М-190/2019 М-190/2019 // СПС «КонсультантПлюс».

Научное издание

ПРАВО, ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ:
СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Материалы
Всероссийской научно-практической конференции
с международным участием
(Чебоксары, 14 июня 2023 г.)

Главный редактор *Э. В. Фомин*
Компьютерная верстка *Е. В. Кузнецова*
Дизайнер *Н. В. Фирсова*

Подписано в печать 28.06.2023 г.
Дата выхода издания в свет 04.07.2023 г.
Формат 60×84/16. Бумага офсетная. Печать офсетная.
Гарнитура Times. Усл. печ. л. 19,995. Заказ К-1158. Тираж 500 экз.

Издательский дом «Среда»
428005, Чебоксары, Гражданская, 75, офис 12
+7 (8352) 655-731
info@phsreda.com
https://phsreda.com

Отпечатано в Студии печати «Максимум»
428005, Чебоксары, Гражданская, 75
+7 (8352) 655-047
info@maksimum21.ru
www.maksimum21.ru